

# 你不可不知的人性

◎ 刘墉 著



漓江出版社

# 你不可不知的人性

[台湾]刘墉 著

漓江出版社

责任编辑:艾 平  
封面设计:迦南文化

# 你不可不知的人性

[台湾]刘墉 著

漓江出版社

(广西桂林市南环路 159-1 号 541002)

新华书店发行

玉林地区印刷厂印刷

850×1168 毫米 1/32 印张 6.5 字数:120 千字

1999 年 8 月第 1 版 1999 年 8 月第 1 次印刷

印数 1-5000 册

ISBN 7-5407-1725-4/I·1146

定价:10.00 元

## 前言 由禽兽到超人

这本书写完，我太太是第一个读者。

看完，她说“比《我不是教你诈》还辣，很精采！很好看！”接着她笑笑：“但是看了让人不舒服。”

“为什么？”我一惊。

“因为你好像把人的脸皮剥下来。人性很丑恶，当然看了不舒服。”

这本书确实写得很大胆，我的笔触没有任何保留，像是手术刀一样——一切到人性的深处。

人性是丑恶的，它贪婪自私、急功近利、喜新厌旧、猜忌犹疑，而且随着年龄和遭遇，一层层变化、一层层染色，染得连自己都不一定认识。

但是相对的，人性也有善良的一面。

你受伤，倒在地上，在太平的岁月，总有人来救你；你

由禽兽到超人

你不可不知的人性

饥饿，寸步难行，在年丰的时节，总有人来助你。

对！我必须加上“太平的岁月”和“年丰的时节”，因为人们的恻隐之心，只有在他能自保的时候才会显现。你怎么要求一个喂不饱自己孩子的人，拿出食物给你呢？这就是人性！

不久前，有部美国电影——《空军一号》。饰演总统的哈里逊福特虽然有高尚的爱国情操，但是当歹徒拿枪指着他的妻女时，他终于屈服，幸亏后来靠机智，化险为夷。

我不见得喜欢这部电影，但是我欣赏其中的人性。人性是面对亲人被威胁的时候，硬汉也不再硬。人性是你有多么爱，就有多么强，又有多么弱，以及多么自私——对你不爱的人自私。

我觉得在这个不再喊口号的时代，我们更应该认知人性，认知我们都是人，有人的恶，也有人的善。

甚至，我们应该能由人性的丑恶中，看到人性的善良。

细细想，哪个丑恶中没有善良呢？包括其他动物——土蜂在毛虫身上产卵，让它的孩子在毛虫身上孵化，

一口口把毛虫吃掉；老虎追杀、掠夺，然后看着它的孩子啖食。

“虎毒不食子”不就是这个道理吗？

“毒”是它的丑恶；“不食子”是它的善良。

许多人的毒，都是因为他的家、他的爱，爱他自己，以及爱那些“爱他的人”。

这么说来，我们哪个人不毒呢？

过去人们说欧洲人有礼貌、有教养。但是看二次世界大战的纪录片，当面包有限的时候，人们就不再排除。他们推、打、抢，好像禽兽。

这么做，可能因为他们家里正有几个嗷嗷待哺的孩子。

换作你，你抢不抢？

如果你怨他抢，骂他禽兽不如，你对吗？

同样的情况，你知道在冷战时期，许多人怕核弹，特别建造了防空洞，外面加铅板、防辐射线，里面储存饮水、食物，还有武器。

那武器用来打谁？打丢核弹的人吗？

错了！他们很坦白地说：“是打我的邻居。因为我知道，当邻居没食物，而知道我有的时候，他们会来抢，为了

由禽兽到超人

你不可不知的人性

自保,我需要武器。”

换作你,你抢不抢?换作你,你拿不拿武器?

这本书与《我不是教你诈》乍看十分类似,但是其中有两个很大的不同,就是加了一项“你不能没有的谅解”。

因为我写“你不可不知的人性”的目的,不是只要你知道人性的丑恶,更希望你在“了解”之后,能有“谅解”。我认为只有这样的人才算成熟,因为你在“肯定自己”的同时,也能“肯定别人”。

如果《我不是教你诈》是“战术”,这本《你不可不知的人性》就是“战略”。甚至可以说,它讨论了“战争”——是什么人性,造成战争。

很幸运,处在这个开明的时代,使我能大胆地发表这些作品,也使大家能脱下“仁义”的大帽子,好好检视一下我们的人性。

尼采说“人是一根绳索,架于超人与禽兽之间。”

希望这本书在使大家看到禽兽的同时,也能见到超人。

尽管我们无法脱离禽兽般人性的弱点,我们仍然试着走向崇高的超人。

这矛盾,何尝不是人性可爱的地方!

# 目 录

**前言 由禽兽到超人** ..... (1)

**第一章 股市名嘴换人做** ..... (3)

咣咣咣咣,去看失火哟!

如果你是围观的人,

你是兴奋,

还是同情?

**第二章 扮老母鸡的大男人** ..... (17)

昨天才向你推销健康食品,

被你峻拒的人。

今天你病了,

他是同情,还是高兴?

**第三章 小火锅里的革命** ..... (33)

你的建议不错,

但是让我先把你毙了,

再照你的方法做。



- 第四章 老周的新老婆** ..... (49)
- 感情！感情！  
    既然你冷感，我只好无情。  
    抱负！抱负！  
    既然你不抱我，我只好负你。
- 第五章 无耻老豆的“恩情”** ..... (69)
- 女人的贞操就像箱子的锁，  
    挡得了君子，挡不了小人。
- 第六章 外交官夫人的内交** ..... (85)
- 矮子最爱看人的鞋子，  
    秃子最爱看人的帽子。  
    那鞋子是不是垫高的？  
    那帽子是不是遮秃的？
- 第七章 谢不杀之恩** ..... (109)
- 如果你是医生，  
    当你打开病人的肚子，  
    发现他没病。  
    等他苏醒之后，  
    你该告诉他是你误诊，  
    还是“手术成功，保证痊愈”？
- 附一章 嘘！我杀你，但请你别出声** ..... (123)
- 第八章 良心被狗吃了** ..... (129)

她是有风韵,不是有风尘;  
他是很豪迈,不是很江湖。  
她是上班族,不是上班的;  
他是出身贫寒,不是出身卑贱。

**第九章 猪八戒,笨死的! ..... (147)**

如果他有意思,何不自己来说?  
你是他的什么人?  
你为什么帮他说话?  
你拿了他什么好处?

**第十章 我们不认这个好朋友 ..... (159)**

从良的妓女是全新的人,  
不必想旧时的“工作”,  
不必认旧时的“同事”。  
暴发的朋友是全新的人,  
不必攀旧时的交情,  
不必认旧时的玩伴。

**后记 人性的地狱与天堂 ..... (175)**

# 第一章

**咣咣咣咣,去看失火哟!  
如果你是围观的人,  
你是兴奋,  
还是同情?**

## 股市名嘴换人做

照例，不到上班时间，大家全到了，严阵以待。

照例，八点五十，王经理推门进来，昂着头，疾走，冲进他的办公室，临关门，匆匆忙忙地撂下几个字：

“丢电子，买三商银。”

照例，整个办公室都动了起来，每个人都拨电话。

照例，中午由大家请王经理吃饭，谢谢“王铁嘴”又为大家带来财运。

“王经理一定有内线，不然怎会那么准。”小张敬酒的时候，指着王经理说：“开玩笑！过去两个礼拜，百分之百猜中，没内线消息，怎么可能？”

“对！对！对！”三桌人都起哄：“快说！快说！王经理，你一定通天，对不对！”

“不对！不对！”王经理还是那副气定神闲的样子：

股市名嘴换人做

你不可不知的人性

“这，就叫鬼才。很简单嘛！我前一天看看法人、外资的动向，再一早开电视，了解一下美国收盘的行情，掐指一算，就知道了！”

“欸！怪了，我也看，我怎么不知道呢？”小邱在一头儿喊着。

王经理用眼角瞟了一下，抖抖肩，抿嘴笑笑：“这才叫神哪！告诉你们，我从小就有第六感，现在猜股市，主要还是靠第六感，你们学不来的。”

不过，话才说完，第二天，王经理就不神了。

“偶尔一次，猜错，难免。”大家还照样听他的，跟着他买。

可是，连着两个礼拜，不但不神，还见鬼了。王经理说哪支涨，哪支就跌，而且跌得奇惨。

中午的庆功宴没了，早上一双双盯着门口，“以迎王师”的方向改了。几个同事，由小张带头，开始成立自救会，每个人分别上网查资料、作统计，第三天一早提出自己的看法，再结合大多数人的意见，下单！

当然，还是有人，就是小邱，仍然听王经理的。每天王经理一进门，小邱就追上去问。再像挖到个宝贝似的，回来向大家宣布。

王经理的预测，跟自救会的结论总是相反，起初还有人信，只是连赔几次之后，全改听自救会的了。

又有庆功宴，大家请了王经理，他板着脸，沉沉地说“我有事。”

邀小邱，小邱低着头，说他宁愿吃便当。

连着一个多月，看王经理都爬不起来，跟他大学同学的小张，终于敲门进去，跟王经理解说自救小组的战法。

“最近我们手气比较顺。”小张很婉转地说：“您还是听听我们的吧！恐怕这阵子，你赔得不少哟！”

没想到王经理冷冷地回过来：“我赔，也不会跟你借。”

同事也私下劝小邱，别再跟着王经理下单，他的第六感不准了。

可是小邱不听，所以当大家中午收盘欢呼的时候，坐在一角的小邱总是低着头。

王经理终于垮了，据说欠了两千多万，债主老是到公司来吵，他自己向总经理递了辞呈。

小邱居然没垮，还升了官，从他角落的位子搬进了经理室。总经理的秘书私下透漏，因为王经理向老总极力

下  
股  
市  
名  
嘴  
换  
人  
做

你不可不知的人性

推荐小邱,说小邱对业务最了解,也最认真。

“这不是谁推荐,是我亲眼所见。”总经理自己下来作了澄清:“我好几次中午下来,看见只有王经理和小邱两个人留在办公室,吃便当,谈事情。”总经理拍拍小邱:“这,假不了!”

小邱居然在家举行了庆功宴。

进门,吓了一跳,什么时候小邱家变得这么大?

“我最近买下隔壁那户,打通了,比较宽敞,风水也比较好!”小邱带大家一间间参观。

“天哪!”周小姐摸着小邱的意大利家具问:“小邱!你要是不跟着王经理,赔那么多,而把你的钱拿来跟我们一起作,你还了得啊?”

“谁说我跟他?”小邱一瞪眼:“我说过我跟他吗?我起初听他的,后来全是偷偷听你们的啊!要不然,我能这么发?”

## 你不可不知的人性

小邱高不高明?



高明！太高明啦！

你细细看这故事，小邱的位子  
在办公室的小角落，早期王经理猜中股票，大家庆功的午宴上，小邱是坐在远处那桌。可见小邱在办公室，可能是新进，也可能不重要。

最起码，他不像小张，跟王经理是同学，吃饭时也坐在“第一桌”。

小邱凭什么，由一个边缘人，进入主流，坐上大位？

很简单，凭他创造了共同意识——与王经理患难与共的意识。

王经理说“买电子”，大家去买“银行”，只有小邱表示他也买了“电子”。

你想想，从说的那一刻，是不是就有了“对立”，有了“较劲”？

“看吧！你说买电子，电子就大跌，还是我们厉害，我们的‘银行’大涨。”

“唉！咱们真是苦命，只怪时运不济，其实原来是要涨电子，只怪昨天美国高科技大跌。”

你说，那共同意识不是形成了吗？

股票这东西最能反映人性，因为股票是对全民发行的，人人可以买股票。

股票市场  
七股市名嘴  
换人做  
下