

一部风靡全球的人生经典

优秀的犹太人具备一些适合成功的特质，正是靠这些特质，
犹太民族在商界才能够一枝独秀。

犹太人 生存智慧全集

每个人都希望拥有智慧，每个人都希望成功，但是犹太人的成功历史告诉我们，智慧、成功不是天生就具备的，也不会哪一天从天而降，需要付出艰苦的努力。

SHENG CUN ZHI HUI

东篱子/编著

You
Tzi
Ren

中国华侨出版社

犹太人 生存智慧全集

SHENG CUN ZHI HUI QUAN JI

中國華僑出版社

图书在版编目 (CIP) 数据

犹太人生存智慧全集/东篱子编著. —北京: 中国华侨出版社,
2010. 11

ISBN 978 - 7 - 5113 - 0841 - 2

I. ①犹… II. ①东… III. ①犹太人—人生哲学—通俗读物

IV. ①B821 - 49

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2010) 第 212183 号

● 犹太人生存智慧全集

编 著/东篱子

责任编辑/梁兆祺

封面设计/纸衣裳书装

经 销/新华书店

开 本/710 × 1000 毫米 1/16 印张 20 字数 220 千字

印 刷/北京溢漾印刷有限公司

版 次/2010 年 12 月第 1 版 2010 年 12 月第 1 次印刷

书 号/ISBN 978 - 7 - 5113 - 0841 - 2

定 价/35.00 元

中国华侨出版社 北京朝阳区静安里 26 号 邮编 100029

法律顾问: 陈鹰律师事务所

编辑部: (010) 64443056 64443979

发行部: (010) 64443051 传真: 64439708

网 址: www.oveaschin.com

e-mail: oveaschin@sina.com

前言

犹太民族是一个古老的民族，在人类文明史上占有极其重要的地位，近现代的犹太人给世界带来了商业的高度繁荣。犹太人作为全世界公认的“世界第一商人”，几千年来历尽艰辛和屠戮，掌握了丰富而系统的赚钱经验和生存智慧。

犹太商人赚钱强调以智取胜。犹太人认为，金钱和智慧两者中，智慧比金钱重要，因为智慧是能赚到金钱的智慧，也就是说，能赚钱方为真智慧。这样一来，金钱成了智慧的尺度，智慧只有化入金钱中才是活的智慧。他们对钱有着极其特殊的敏感，这直接导致了他们在商业领域具备敏锐的嗅觉。是财富让犹太人得以生存繁衍，是财富带来了犹太民族的勃勃生机。

其实，犹太人的成功并不只表现在经商上，他们在政治、科研、军事、教育等各个领域都有出类拔萃的表现。优秀的犹太人具备一些走向成功的特质，正是靠这些特质，犹太民族在商业上才能够一枝独秀。更重要的是，犹太民族是一个善于不断学习、不断创新的民族，用智慧去创造财富是犹太人的最大特征，这也是我们要学习和借鉴的。

犹太人的做事方式给人一种特立独行的感觉，他们做事极富效率。这首先基于犹太人看问题时独到的角度和眼光。千百年来的做事准则规范着他们的处世方式，能让他们看问题直指核心，做事情



善走捷径。

每个人都希望拥有智慧，每个人都希望成功，但是犹太人的成功告诉我们，人的智慧、成功不是与生俱来的，也不是从天而降的，而是需要付出艰苦的努力。

本书对犹太人的成功背景做了系统的分析和总结，归纳出的犹太人特有的智慧要素适用于今天的每一个人，希望它能给读者带来有益的启示和切实的帮助。

目 录

上篇 自立智慧： 遵循一套自己独特的立世原则

犹太人非凡的成就来自其非凡的智慧，这种智慧是在千百年受挤压、求立足的艰难过程中养成的独到的生存之道。犹太人对于金钱的观念、对于契约的执守、对于知识和实用智慧的追求，都使他们无论在什么时期、什么环境下，始终以这一套独有的立世原则让自己处于不败之地。

第一章 把学习作为终生的使命.....	2
1. 以求知精神积累起丰富的知识	2
2. 学习是一切美德的本源	3
3. 什么时候开始学习都不算晚	6
4. 认准“一定要读书”这个死理	8
5. 学习造就了“世界第一商人”	9
6. 在自教自学中丰富知识和积累财富	11
第二章 独特的教育观念孕育出源源不断的杰出人才	14
1. 培养孩子爱书的习惯	14
2. 教育从来都是犹太人的头等大事	15
3. 什么情况下都不荒废孩子的学业	17
4. 尊敬师长是犹太人亘古不变的传统	18



5. 独树一帜的理财教育	19
6. 一种好的教育方法可以变庸才为天才	21
7. 在一点一滴中训练孩子	24
第三章 独到的时间观念决定独到的行为方式	28
1. 切实感受到时间的珍贵	28
2. 自知“天命”才能抓紧时间	30
3. 盗窃时间比盗窃金钱更可恶	32
4. 注重时间价值的商业体现	33
5. 休息时间一样重要和有价值	35
第四章 决不做影响信用的事情	39
1. 即使吃大亏也要遵守契约	39
2. 把契约的形式和订约的目的性有机结合	40
3. 口头的允诺也有足够的约束力	43
4. 履行合同要做到不折不扣	45
5. 依法纳税而决不干偷税漏税的傻事	48
6. 遵守契约又要善于利用契约	49
7. 对竞争对手要以诚相待	52
8. 做智慧的生存者	54
第五章 重智慧胜于重金钱	56
1. 与门第、出身相比更看重智慧	56
2. 智慧的高低决定着赚钱的多少	57
3. 拥有智慧可以创造利益	59
4. 做个堂堂正正的精明人	63
5. 用智慧念好生意经	64
6. 财富属于高财商的犹太人	66
7. 变通是一种必不可少的经商智慧	69

第六章 最坚强的人是能够驾驭心灵的人 72

1. 与其指望别人，不如亲自动手 72
2. 首先要接受自己的优点 75
3. 沿着目标走就能驾驭方向 78
4. 能宽容别人也就拥有了自由的心灵 80
5. 忍耐是应对困境的有效手段 82
6. 永远带着热情去工作 84
7. 重视自我又重视别人的人才能拥有荣誉 87

中篇 处世智慧： 独到的做事准则决定了不一样的成事途径

犹太人的做事方式给人一种特立独行的感觉，他们做事极富效率。这首先基于犹太人看问题时独到的角度和眼光，千百年来的做事准则规范着他们的处世方式，能让他们看问题直指核心，做事情善走捷径。

第一章 把逆境看做生活中不可缺少的磨炼 90

1. 人必须透过黑暗才能看到光明 90
2. 不怕失败才能征服失败 92
3. 什么情况下都对未来充满希望 94
4. 时刻具有危机意识 95
5. 自强不息才能把握自己的命运 97
6. 把苦难作为成功的最大动力 99
7. 勤奋是摆脱逆境的良方 101

第二章 不一样的思路开创不一样的出路 104

1. 只做需要自己认真思考的事情 104
2. 变薄利多销为厚利适销 107



3. 总能找到解决问题的出路 110
4. 要想进一步就先退一步 112
5. 以小搏大有什么不可以 113
6. 利用规则也可以运用逆向思维 115

第三章 与他人的关系决定着人生 121

1. 用对方的视角看问题 121
2. 不能与他人合作的人难有大作为 123
3. 伤害他人的自尊是一种罪过 131
4. 拥有一颗感恩的心就拥有一片晴朗的天空 133
5. 欲通钱脉先通人脉 136
6. 打造并强化那些特别的关系 139
7. 善于与成功者合作 140
8. 决不要搞恶性竞争 142
9. 维护好自己的客户关系 143
10. 真正把顾客当成“上帝” 145

第四章 靠做人准则维护做人的尊严 148

1. 从不逃避自己该负的责任 148
2. 自大的人是最丑陋的人 149
3. 不能用任何方式侮辱别人 150
4. 有权威也不能随便使用 151
5. 身边的人最值得珍惜 154
6. 今天的事情一定今天完成 156
7. 能保守秘密的人才值得信赖 158
8. 在社交中注重礼仪 160

第五章 在双赢中赢取更大的成功 162

1. 把双赢作为长富之道 162
2. 追求权利与义务的统一 165
3. 信奉“取之于社会，用之于社会”的人生哲学 167

4. 立足社会要以慈善为本	169
5. 向有困难的人伸出援助之手	170
6. 雇主与雇员之间也要力争双赢	172
7. 有钱大家一起赚	174
8. 任何时候都不放弃任何一位犹太人	177

下篇 经商智慧： 成为生意场上规则的制定者

做生意有做生意的规则，犹太人以生意场上的卓越表现成为规则的制定者。中国人常说“无商不奸”，如果把这里的“奸”理解为能算计、善于利用和创造一切机会、善于让投入产生尽量大的利润，那么无疑，犹太人是世界上最“奸”的商人。

第一章 善抓机遇是犹太人经商成功的最大驱动力

1. 机遇常在不经意间得到	180
2. 竭尽全力去追赶机会	181
3. 既要眼前又要看长远	182
4. 抓住一次机会就能改变一生	184
5. 要善于抓住每一个商业信息	185
6. 运气与机会相随相伴	187
7. 机会之桥需要一步一步去搭建	190
8. 新机会要在自我超越中去挖掘	193

第二章 明白细节决定成败的道理

1. 在细节处分出高低	195
2. 在细节处节省金钱	196
3. 把握了细节也就把握住了运气	198
4. 盯紧女人觅商机	201



5. 在吃上下工夫能赚大钱	204
6. 施展“多做一点”的魅力	206
7. 切莫轻视日常小节和小事	207

第三章 先学会理财才有可能发财

1. 制定全面的理财计划	211
2. 理财要有目标	213
3. 改正错误的消费习惯	215
4. 不要总犯理财错误	216
5. 逐一列出收入和开销	218
6. 花钱的学问比赚钱的本领更重要	222
7. 收入要始终超过支出	223

第四章 敢冒大风险才有大回报

1. 做别人不愿干的事情	226
2. 大风险意味着大机遇	228
3. 拓荒者往往能成为控制者	230
4. “冒险家”决不是个贬义词	234
5. 非常的冒险才有非常的收获	238
6. 只要准备充分冒险就能成功	239
7. 冒险是投资理财的必备素质	240
8. 投资只冒该冒的险	242

第五章 借力登梯才能爬得更高

1. 只有傻瓜才拿自己的钱去发财	244
2. 借来东风好赚钱	250
3. 成功者都有一套借力的本领	254
4. 创业阶段更要善于借力	256
5. 要善于集合他人的力量	256
6. 善于借助时势成就一番事业	258

第六章 从最擅长的行业中谋利	263
1. 打着犹太人印记的珠宝业	263
2. 在保险和风险中豪赌	265
3. 投机与放债：犹太商人的拿手好戏	267
4. 在银行业中如鱼得水	271
5. 从房地产业中圈地圈钱	273
6. 在好莱坞“兴风作浪”	275
附录：影响世界的 10 位犹太巨人	278
1. 科学社会主义的奠基人：卡尔·马克思	278
2. 通讯事业的开创者：路透	281
3. 世界上第一个 10 亿富翁：洛克菲勒	284
4. 世界公认的报业巨子：普利策	286
5. 精神分析学派的创始人：弗洛伊德	288
6. 20 世纪最伟大的科学家：爱因斯坦	292
7. 20 世纪最伟大的艺术家之一：毕加索	295
8. 以色列的第一位总理：本-古里安	298
9. 被载入史册的原子弹之父：奥本海默	302
10. 世界金融界的独行侠：索罗斯	305



上篇 自立智慧： 遵循一套自己独特的立世原则

犹太人非凡的成就来自其非凡的智慧，这种智慧是在千百年受挤压、求立足的艰难过程中养成的独到的生存之道。犹太人对于金钱的观念、对于契约的执守、对于知识和实用智慧的追求，都使他们无论在什么时期、什么环境下，始终以这一套独有的立世原则让自己处于不败之地。



第一章 把学习作为终生的使命

犹太人把学习作为民族立身的根本，同样，每一个犹太人也把学习作为个人生存的有力武器。犹太人追求知识、勤于学习和善于学习的精神令人震撼，由此，犹太人也为自已打开了一条通往财富与成功的高速通道。

1. 以求知精神积累起丰富的知识

不管在世界的哪个角落，犹太人每天都在做的一件事就是不断地以知识充实大脑；不管身处社会的哪一个阶层，犹太人总是把学习作为第一要务。他们可能有的暂时缺少财富，但从来不缺的就是孜孜以求的好学精神。所以，在世界范围内的各个领域，独领风骚的犹太人比比皆是。

先看看这几位思想界的大师级人物：科学社会主义理论的创造者马克思，精神分析学的开创者弗洛伊德，泛神论大师斯宾诺莎，现象学大师胡塞尔，社会学和政治学魔法大师马克思·韦伯，符号学大师卡西尔，哲学大师维特根斯坦、马尔库塞、弗洛姆、卢卡契、波普尔都是犹太人。在文学和艺术领域，西方现代派文学的奠基人卡夫卡、诗人海涅、诺贝尔文学奖得主贝娄、音乐家门德尔松、作曲家马勒、世界超现实主义画家毕加索等都是犹太人。另外，在电影界，好莱坞的大导演斯皮尔伯格、奥斯卡金像奖获得者达斯汀·霍夫曼、保罗·纽曼等都是犹太人。在政界，亨利·基辛格、第一夫人贝隆、和平使者拉宾、以色列之父本·古里安也都是犹太人。而在自然科学界，犹太科学家更是不计其数，其中爱因斯坦可谓让所有的科学家黯然失色。

在世界经济舞台上，随处可见犹太人卓越不凡的身影。在经济理论研究

方面，有大卫·李嘉图、诺贝尔经济学奖得主 K. J. 阿罗、P. A. 萨缪尔森、西蒙等这样世界级的经济学大师；在经济管理方面，有美联储主席格林斯潘这样的杰出代表；在金融领域，华尔街的金融家近一半是犹太人，J. P. 摩根、莱曼、所罗门兄弟、乔治·索罗斯都是顶尖级的人物；在实业界，亨利·福特、洛克菲勒、缪塞尔、哈默的威名至今让人震聋发聩；在传媒业中，除路透、普利策等，还有 CBS 的威廉·佩利，NBC 的萨尔诺夫，《纽约时报》的奥克斯等都是犹太人；在影视娱乐界，好莱坞简直就是犹太人的天下，最早的好莱坞开拓者，米高梅公司的创始人高德温、华纳四兄弟、派拉蒙、福克斯公司的创始人均是犹太人……

犹太人在世界民族中的非凡成就，是与他们孜孜不倦、不断探索的求知精神分不开的。

犹太民族何以让知识保持长久的魅力，并能存故纳新，不断繁荣呢？答案就是，求知精神！

犹太人固有的学习传统，作为一种卓有成效的培养、激发人们学习积极性的价值观念，深深浸透着犹太人的独特智慧，也促使犹太智慧发扬光大。学习的过程就是学习的目的之一，知识的获得就是目的的实现，有了这样的观念和心态，才可能孜孜不倦、无悔无怨地勤学不辍。

“取法乎上，得其中；取法乎中，得其下。”以学习为职责的犹太人，在履行职责的同时，实现的是其他许多民族梦寐以求的兴旺发达的目标。

2. 学习是一切美德的市源

联合国教科文组织的一项调查表明，在人均拥有图书和出版社的比例中，以色列超过了世界上任何一个国家，为世界之最。

除教科书和再版书外，以色列年出版图书达 2000 种以上。14 岁以上的以色列人平均每月读一本书。

以色列全国共有公共图书馆和大学图书馆 1000 多所，平均不到 4000 人就有一所公共图书馆。

以色列办出的借书证有 100 余万个，相当于以色列全国 500 多万人的



1/5。

犹太人真是一个“书的民族”。在耶路撒冷、特拉维夫或其他以色列的城市中，最多的公共建筑是咖啡馆和大大小小的书店。以色列人的一天往往从一张报纸、一杯咖啡开始。而年轻的大学生则常常愿意在幽静的书店待上整整一天。

以色列每年都要在耶路撒冷举办国际图书博览会。博览会期间，成千上万的世界各地客人前来洽谈、采购，国内的参观、选购者也是人山人海，数不胜数。而每年春季举办的“希伯来图书周”则是以色列人自己的图书节。不少犹太人早早备好钱，像盼望一次盛会一样等待图书节的到来。

在“图书周”期间，以色列许多乡镇的街头、公园都变成了书的市场，人们也可以到大大小小的书店去购买各种廉价书籍。

犹太人可以随时在街头报刊亭里买到当天的《纽约时报》、《世界报》和《泰晤士报》等，也可以在同一个书摊同时买到严肃的政治刊物和适应不同层次人对各种书刊的需求。

不少犹太人是典型的“书虫”和“书痴”，马路边、公园里、候车室中、汽车上，只要是有人群的地方，总能看见专心致志的读者。

犹太民族是个嗜书如命的民族，以色列是个书的国家，小小的以色列能在几十年中传奇般地崛起，这不能不说与他们爱读书学习、重视知识有关。

在犹太教中，勤奋好学不只是仅次于敬神的一种美德，而且也是敬神本身的一个组成部分。在世界上所有的宗教中，对神的虔信可以有程度的差异，但把学习和研究提到这样高度的，除了犹太教，几乎绝无仅有。

《塔木德》中写道：“无论谁为钻研《托拉》而钻研《托拉》，均值得受到种种褒奖；不仅如此，而且整个世界都受惠于他；他被称为一个朋友、一个可爱的人、一个爱神的人；他将变得温顺谦恭，他将变得公正、虔诚正直、富有信仰；他将能远离罪恶、接近美德；通过他，世界享有了聪慧、忠告、智性和力量。”

学习之为善，在于其本身，它是一切美德的本源。

12 世纪的犹太哲学家、犹太人的“亚里士多德”，精通医学、数学的迈蒙尼德则明确把学习规定为一种义务：

“每个以色列人，不管年轻年迈，强健羸弱，都必须钻研《托拉》，甚至

一个靠施舍度日和不得不沿街乞讨的乞丐，一个要养家糊口的人，也必须挤出一段时间日夜钻研。”

由这一原则所带来的结果是形成了一种几乎全民学习、全民都有文化的传统。尽管并非人人都有“研习”的能力，但确实人人都把不同程度的“研习”视做分内之事。

不过，犹太人早期的学习主要以神学研究为取向，涉及面十分狭窄，像迈蒙尼德这样的博学家，可说是一个例外。因为拉比们唯恐犹太神学之外的知识，会使犹太青年迷失方向。因此，在现代以前相当长的一段时期内，在随着犹太移民的足迹先后建立的学术中心里，除了犹太教经典，尤其是《塔木德》之外，对世界上的其他知识是关注不够的。

到18世纪末，犹太教中还出现过一个反对经院哲学和学者主宰犹太事务的哈西德运动。其倡导者一度主张，一个人只要依靠虔诚和祈祷，也能升入天国，善的功业比伟大的知识更为重要。

可喜的是，为学习而学习的传统并未中断，哈西德派的大师们自己也很快“迷途知返”了。他们不再坚持虔诚比钻研更能达到较高境界，而是传布一种虔信与知识互为依赖的信仰。这意味着，即使本性并不虔诚，学者也能依靠自己的知识而变得虔诚；而本来虔诚的人则会更为其虔诚所驱使而致力于学术研究。

这样一种为学习而学习的传统，对长期流散的犹太人，尤其是其中的青年人来说，即使暂且不提在调节其心理、保持其民族认同方面所起的巨大作用，而从现代的立场上看，作为一种卓有成效的培养、激发人们学习积极性的价值观念来说，也深深浸透着犹太人的独特智慧。

犹太人在世界总人口中仅占0.3%，但在诺贝尔奖获得者中却占了15%，这一不成比例的比例，正是对这种价值、这种精神的证明。

当然，这样一种以自身为目的的活动，倘若是一项总体上无助于人类发展、纯粹虚耗生命的活动的话（这种现象在其他民族中不是没有），那么，显而易见，其目的价值越多，一个民族的实际生存能力就会越弱。如此一味追求奢侈而不讲究实效的民族很快便会被历史所淘汰。

不过，这不是犹太人的命运。在学习的效果方面，犹太民族同样显示出了自己的聪明与智慧。