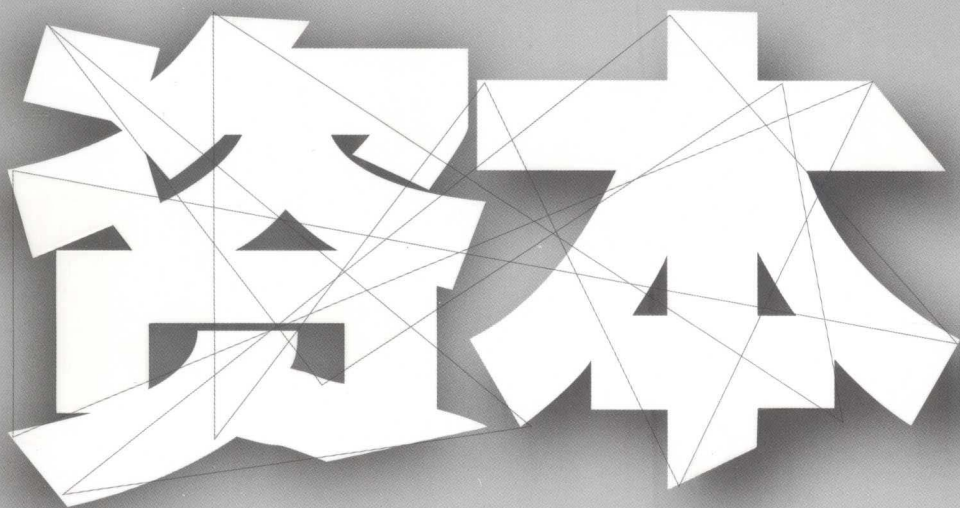


长篇
小说

资本之鹰 / 著



老板们的共同秘密

一些人制定了

规则，

是为了让另一些人

死于规则。

一些人掌握了

是为了从另一些人那里

换取秘密。

[长篇小说]

资本

老板们的共同秘密

资本之鹰 / 著

图书在版编目(CIP)数据

资本:老板们的共同秘密 / 资本之鹰著. —南京:
江苏人民出版社, 2012.8

ISBN 978-7-214-08693-8

I. ①资… II. ①资… III. ①长篇小说—中国—当代
IV. ①I247.5

中国版本图书馆CIP数据核字(2012)第193058号

书 名	资本:老板们的共同秘密
著 者	资本之鹰
责任编辑	刘 焱
策划编辑	宋 甜
特约编辑	王丰林
文字校对	郭慧红
装帧设计	门乃婷工作室
出版发行	凤凰出版传媒集团 凤凰出版传媒股份有限公司 江苏人民出版社
集团地址	南京湖南路1号A楼 邮编: 210009
集团网址	http://www.ppm.cn
出版社地址	南京湖南路1号A楼 邮编: 210009
出版社网址	http://www.book-wind.com
经 销	凤凰出版传媒股份有限公司
印 刷	三河市杨庄双菱印刷厂
开 本	700毫米×1000毫米 1/16
印 张	20.5
字 数	350千字
版 次	2012年9月第1版 2012年9月第1次印刷
标准书号	ISBN 978-7-214-08693-8
定 价	38.00元

(江苏人民出版社图书凡印装错误可向本社调换)

做老板是一种人生

2010年9月26日下午，我和资本之鹰老板学校培训班的学员开车沿着海边的林荫道行驶，周围环境雅致，我们尽情地交流。很多事情在我的脑海里电影般地浮现，很多感悟需要用文字来表达。

《借贷》系列已经从资金写到了资本，《借贷Ⅳ：民间资金》依然得到“许量”迷的热爱。正如女为悦己者容，我原来不想继续写作的决定又被冲动替代，因此，我开始写下这以后的文字，算是小说或者是回忆录，是为《资本：老板们的共同秘密》。

晚上，我与专程从哈尔滨和常州赶来的同学聚会，一起研讨民间金融的话题。然后，我们又从市区到海边渔村去吃晚餐。

吃完特色海鲜，出门那一刹那，我抬头望见橘黄色的月亮在远方低矮地挂着，孤独如我，寂寞如我。我微笑了一下，与亲如兄弟的同学们一起点烟。漫步向前走，我感受着潮汐的韵律，并且很知足地想起自己经历过的风风雨雨。

我思考，故我存在。我想起了许量这个老“朋友”。

最初，我以为我在书中写许量写的是自己，后来，我认为写的是我和朋友；现在，我才知道我写的是男人的梦想。我认为，文字的魅力就在于能够记录某些真实的人生感悟和对未来的希望。对我而言，写书就是清洁自我，发现自我。

回城路上，我与同车之人闲聊起来，同时我心里又在想：从商已经快二十年了，我认为做老板是一种人生，而人生是一个过程而不是一个结果，最重要的不是大富大贵而是善始善终。

很少有人认真思考：是选择决定命运而不是命运决定选择。

做人，最重要的是选择，这样的选择无论大小都要认真，因为人生的岔路很多，又充满诱惑，选择错误就会误入歧途。万一选择错误，怎么办？那就重新选择，不要不到黄河心不死，而应该自我反省。

以书会友，我结识了越来越多的朋友，我从他们身上发现了比许量更多的东西。世界上很少有“如果”和“假如”，否则，我是没有勇气写出许量这样有魅力的商人的故事来的。

我知道，对于写畅销书的人来说，写消遣的题材可以赚钱，而写思想的书会挨骂、被误解。网络时代，写书不容易，看书更不容易，看懂作者的隐秘心思的寥寥无几。

从《借贷》开始，我创作小说的崭新手法就是将武侠和商战融会贯通，把半真半假的商业计划书和真实的商业活动作为背景，边实践边写书。这就是商侠小说，而许量是我书中第一位商侠人物。

相比于那些依靠政策、权力甚至运气一夜暴富的人，许量不算是有钱人。

什么是有钱人？有现金而不再投资的人才是有钱人。按照这样的定义，中国的老板大多数都算不上是“有钱人”，因为他们在商场拼搏的时候，成功与失败、得到与失去可能会瞬息万变。只有离开生意，有了闲情逸致，才能算得上是有钱人。

很显然，许量积累财富的故事不具备暴发户传奇那样的吸引力。在当前社会，挣钱的最佳途径是不断地寻找捷径，掌握正确的方法是成功者的最大秘诀。打个比方，龟兔再次比赛，乌龟想再次取得胜利的最大可能是比赛规则被重新修改。比赛的规则不是比赛谁更快而是谁更慢，比的不是决心而是耐心。

我想，既然不少放贷人和借款人都从我的书中读到了各自命运的身影，那么我喜欢写作就继续写作，喜欢做生意就去做大大的生意，让自己与同学们、朋友们一起超越许量。让“许量”们成为更强大的男人是我们共同的心愿，更是一致的行动。具体地说，我们要搭建华人世界的中国资本圈网络平台，成立民间商学院，开办全国各地的“许量企业管理有限公司”。愿天下放贷人是一家，天下投资人都是伙伴。

因为经商，我不得时常飞在蔚蓝的天上；因为写书，也经常待在书房里。我最想对读者朋友说的一句话就是：书背后的故事远比书中精彩。当然，我和我的团队一定会证明：非常人之人必做非常之事，故事写得出就做得到。

资本之鹰吕志刚

2010年9月27日于辽宁大连

目录

CONTENTS

前言 做老板是一种人生 / 001

引子 平衡之术：从均分苹果想到的 / 001

第一章 老板不是缺钱，而是缺少找钱的方法 / 005

要想在这个世界生活得更美好，首先就需要寻找到支配这个世界的所有重要的规则，比如这个世界的规则是人找钱而不是钱找人。找钱有三个层次，第一是人找钱，打工最典型；第二是钱找钱，就是做老板了；第三是用别人的钱找钱，这样你就进入了金融的领域。

第二章 情商比智商重要，智慧比钞票性感 / 083

生意是什么？生，就是生活和生存；意，就是创意。生活是有权人和有钱人的事情，生存是穷人必须面对的一堵墙，穷则思变，我们要翻越这墙或者在这墙上打一个洞。生意的灵魂是创意。而什么是创意？创意就是与众不同，也就是需要商业智慧。

第三章 高手过招，心理战是最高境界 / 167

与对方打官司是提高他违约的法律成本，在对方的商圈出入是提高他的信用成本，与对方交朋友是提高他的感情成本，就算是找一群光头兄弟去威胁对方，那也是提高他的心理成本，找一位美女在对方面前出现，那是增加他的心理压力。

第四章 与权力合作，是一件冒风险的事 / 237

知道怎么样努力去做好生意的人是老板，通晓生意诀窍其实是在生意之外的人才是大老板！做生意，在西方是经济政治学，在中国却是政治经济学，你必须补充政治资源。虽然这只是政治与经济两样东西的顺序颠倒，但如同乾坤大挪移一般，人与社会的结构将会大不相同。

尾 声 探索的脚步从未停止 / 308

后记一 一本书，一个世界 / 310

后记二 人生有选择才有惊喜 / 316

>>> 引子

平衡之术：从均分苹果想到的

十二年前，2000年元旦前夕，跨越新世纪的末日情结对天府之国毫无影响。在成都南门的一个高档私密会所内，两个外表俊秀、身着名牌的小孩正在为怎样更公平地分一个苹果而争执，他们年纪不大，男孩十四五岁，女孩十来岁。

一个三十多岁的男子很耐心地看着他们。这是一个私人宴会，灯红酒绿，宾客不少，一眼望去，这里的人都属于上层社会。两个小孩的声音越来越大，引起了不少人的关注。

男孩用刀把苹果切开，把最大的那块拿在手中，大口地吃了起来。女孩委屈的眼泪湿润了眼眶，但是没有掉下来。

男子留着平头，身穿黑色外套和白色立领衬衫，目光炯炯。他拿起托盘中的另一个红苹果，语气很温和地安慰女孩说：“笑笑，叔叔要是给你讲一个能够把世界上所有的苹果都分配均匀的方法，你就给叔叔笑一个，好吗？”

这个叫笑笑的女孩点点头，一副梨花带雨的模样。

“许叔叔，你吹牛！这个世界上的苹果，我胡昕想怎么切就怎么切，”男孩子继续恶作剧尖叫道，“笑笑，我是男人，你是女人，我爸妈比你爸妈更有钱更有权，这苹果我就应该吃大的！再说，你爸妈不是给我们定了娃娃亲吗？你早晚都是我的老婆，你得听我的！”

男孩的话语粗鲁，肆无忌惮，犹如钢丝很突兀地划破温馨的花朵，令人不快，这立刻吸引了大家的目光。

这个姓许的男子不慌不忙地继续微笑说：“笑笑，要公平地分苹果只要做到这一点即可，那就是切苹果的人不能够分苹果。比如我手中的这个苹果，胡昕如果要了切苹果的权力，他就不能够享有分配苹果的权力，切者不分，分者不切，明白了吗？没有制约的权力一定会产生腐败，早晚都会不公平。”

胡昕的父亲本来要斥责胡昕的，但许先生一说出“腐败”这个敏感词，他立刻止步，和太太当起了旁观者。

“这个世界没有神仙，一切人和事都是由规则决定的，如果我们不能够成为规则的制定者，就一定要掌握打破规则的方法。笑笑，如果以后你与任何人分配任何东西都这样处理，就没有人能够欺负你了。”

旁观者都是成都商界和官场的达官贵人，来的小孩都是龙子龙孙，非富即贵。其中一个小伙子二十多岁，身材瘦削，长发飘飘，不修边幅，一直带着讽刺的微笑注视着这里的一切，他是女主人的侄儿，名叫姜维一，正在四川师范大学上学。

大家对这个姓许的先生都不太熟悉，只有张娅行长抱着双手，很欣赏地看着他。毕竟这人是她介绍进入圈子的，大家要给女行长面子。宴会的主人是胡昕的父母，他们的地位崇高，父亲是大国企掌舵人，母亲是民营企业商人。

笑笑的父亲唐石也在一旁，他是不大不小的商人，事业起步是依仗胡昕的父母支持，他现在还在别人屋檐下，难免要低头。笑笑的母亲是一个舞蹈演员，与世无争，也无事可争。他们对笑笑与胡昕的争执并非熟视无睹，但唐石用生硬的目光制止太太出面，因为官商合一的未来亲家正满脸不高兴地注视着这个多事的许先生。

笑笑若有所思地点头说道：“还真是好办法，许叔叔，您做我的老师，好不好？”

她的声音很好听，清脆悦耳，算是童言无忌，具有穿透现实的能力，四周一片暂时的寂静。

许先生先是摇头，他想说在这里人人都是人精，个个皆是争权夺利的高手，自己如何为师？然而，他又点点头表示同意，他不忍心拒绝笑笑含泪的要求。这是长辈对晚辈的承诺，不可马虎，他的态度很是慎重。

张娅矜持地等男子和笑笑说完，她专注地摇晃几下杯中的红酒，这红酒如血，她心情清醇，一饮而尽之后，她才上前说：“许量，你可是叔叔，是老总，不要把孩子教得太聪明，小心笑笑以后成为女强人，无人能够制约。”

她能做行长，对钱敏感，自然也对人际关系的平衡之术了如指掌，加上今天的晚宴中，张娅也是璀璨夺目的少数女嘉宾之一，她这样一戏说，众人也就都笑了，算是大家都有面子，有了台阶下，四周又开始有了其他人不痛不痒的声音。

胡昕却将手中的水果刀用力插在娇艳的红苹果上，雪白的刀刃很刺眼，他撒泼道：“许量，不许你教坏我的老婆，你给我走！马上离开我的家！”

许量很礼貌地对四周的贵人点点头，表示他同意胡昕的建议，他马上就会离开这个不属于他的环境。他把佣人送来的外套穿好，非常客气地拒绝了胡昕的父母半真半假的挽留。

张娅想挽留许量，可她红唇未启，许量就用眼神有力地制止了她，经过她身边时，许量旁若无人地扔下一句话：“做人最重要的不是怎么样上台表演，而是如何体面地下台。”

她听了，含笑地点点头，很显然他们之间是有默契的，这种默契是如此坚韧，无须言语。

从此，胡听的父亲深深地记住了许量这个人。当晚，等宴会散席，他才心事重重地对太太说：“许量是做大事的人，我们要么跟他成为朋友，要么不去招惹他。”

“许量算什么？他只不过是一个没有多少钱的小老板！”太太不以为然，如果许量不是她好朋友张娅的朋友，他是进不了今天的宴会的。

胡听的父亲却严厉道：“记住！见微知著！我的理由很简单，一个在中国商场上混迹多年的小商人不是如何千方百计地钻营和结党营私，而是随口就能说出没有制约的权力一定会产生腐败这样的明白话，这句话在商场、官场甚至情场中都是真理。依我看，这个人追求的一定是干干净净的钱，他不会不明白当今商场中有权才有利的道理，却依旧固执，不巴结我们，他是20世纪80年代末大学毕业的那一批理想主义者，可不是我们的同路人！”很显然，他已经知道了许量的一些背景资料。

“那为什么还要跟他成为朋友？”太太更不解了，问道，“既然不是同路人，以后不让他进入我们的圈子不就得了吗？”

胡听的父亲叹气道：“你们女人家就是是非多见识短。我们现在的事业多么需要这样有智慧的人才！你没有听见他告诉笑笑的切苹果的方法吗？这个最简单的方法是能够运用在一切利益交换的场合啊！在官场、商场甚至情场都是一样好用，切者不分，分者不切，嘿嘿，这就是平衡之术，而平衡之术才是长久之道。”

“长久”是他用力吐出的一个词汇，语气语调只有太太最明白。他们夫妻二人正在极其隐秘地进行国资与民企资产乾坤大挪移，而他们缺乏的正是有大智慧的人配合甚至指导。

这一晚，他们心事重重，夜不能寐。大多数人看见的是他们呼风唤雨的时候，没有人知道他们其实也是战战兢兢、如履薄冰。

此时此刻，许量向外走去，心情格外平静，他没有被羞辱的感觉，他厌恶权贵，渴望富贵的心依然是文人之心。尽管他已经开始做资金生意，也开始不可避免地进入灰色领域，但他依旧渴望保持文人之身。只是张娅不断地告诫他：文人最讲究是非对错，知识多想法多，却行动少，君子动口不动手是做不了钱的生意的。何况文人善于反省，自我否定能力太强，那是断然做不了商人的。如今，许量是商人，也就必须忘记自己是文人，他要的是重塑自我，不是如同平常人那样善于自我打败。

他活动了一下手臂，用力地挥动几下，认定自己的身体充满力量，何况他已经开始与黑道人物认识和熟悉，即使遇到所谓的黑道人物袭击，短暂之间，还是能够与之一搏。

他穿过富丽堂皇的厅堂，进入花园，清风徐来，皓月当空，这是一个不坏的盛夏之夜。他想吸烟，这才想起自己的都彭打火机被遗忘在宴会厅了。

许量没有返回宴会厅，而是径直走向附近的停车场。因为他的车只是一辆破旧不堪的夏利车而不得不停在街的拐角阴暗处，他这不是自身虚荣，而是要给张娅面子。他打开车门，坐进驾驶室，因为车内闷热，他刚刚用手柄吃力地摇下玻璃窗，外面的一把锋利的匕首立即指向了许量的咽喉要害处。许量并不惊慌失措，他无法转头去看，不知道是谁如此胆大妄为，但经验告诉他，对方既然没有立即动手，那说明对方要的是钱而不是他的性命，于是许量尽可能微笑说：“兄弟，要多少钱？”

哪知道，对方却压住嗓子，冷冷地呵斥道：“许量！我唐力除了你的一样东西，钱和命，我可什么都不要，嘿嘿！”

这一幕是不久以后许量成立的东方富通投资管理公司的资产保全部的部门经理唐力第一次与他的新老板相识的情形，唐力要的是许量的信任。为此，许量曾经开玩笑地告诉唐力：“自古英雄不打不相识，你我是不会不抢不劫，难成兄弟。”

>>> >> 第一章 >>>>

老板不是缺钱，而是缺少找钱的方法

要想在这个世界生活得更美好，首先就需要寻找到支配这个世界的所有重要的规则，比如这个世界的规则是人找钱而不是钱找人。找钱有三个层次，第一是人找钱，打工最典型；第二是钱找钱，就是做老板了；第三是用别人的钱找钱，这样你就进入了金融的领域。

1. 以书会友

2010年11月的北京，已经入冬，但暖气将屋内烘托出暖洋洋的气氛。

这里是刘副部长在北京的家，客厅宽大，家中除了保姆和男主人，其他人外出了，现在就只有许量一位客人。带着许量进刘副部长家门的是他多年的朋友樊先生，他是经济学家又是官员。把许量介绍给刘副部长后，樊先生就匆匆忙忙地去参加一个经济论坛大会了。

许量拘束的时间非常短暂，他毕竟见多识广，况且刘副部长见面就问起了他最熟悉的民间借贷和民间金融的话题，他回答起来得心应手，如数家珍。

刚才刘副部长问：“许总，你是怎么看待民间金融的？”

有时候，问题越大，答案就越简单，而问题越小，答案越复杂，在领导面前汇报就更是如此。

“民间金融是经济改革动力之一，”许量也就字斟句酌，收起了原本计划使用的朋友之间闲聊的态度，“我之所以这样说，是因为以我超过十年的资金借贷生意的经验和教训为基础，特别是我们写了《借贷》系列之后，我走访了四十七个城市，部分地区到了乡镇。我和我的团队对民间借贷和民间金融的现状进行了深入调研，这让我意识到面对民间金融我们需要的不是谩骂、误解和回避。正因为民间借贷失控之后的危害巨大，我们才应该去虚心地了解它，了解民间资金是如何集合和运动发展的。我们研究它不是为了图简单和推卸责任而片面、高调地去严厉打击和严格控制，而是想办法如何才能更好地把民间金融的力量发挥出来。”

“我们要从爱国的角度善待民间金融，特别是民间借贷，这是我国政治与经济

发展的现实需要。”许量面对国家部级领导说话，态度很考究，完全没有任何江湖之气，“民间借贷与战争一样古老，生命力极其旺盛，可以说有人的地方就会有钱，而有钱就会有借贷，任何故意视而不见的鸵鸟政策和苍白无力的道德口诛笔伐都是愚蠢或者无能的产物。”

他找回了在高校做老师的感觉，继续说：“为什么我们可以对外资给予那样多的优惠条件招商引资？为什么我们不可以给民间资金一条切实可行的出路？没有狭隘政治的因素，没有利益集团的干扰，我们就一定能够真正看清楚民间金融甚至民间信贷的积极意义。”

“改革，从经济上说，改到深处是金融，尤其是民间金融；从政治上说，改到深处是人心。人心既是市场，也是政权，甚至决定国家与民族的前途。什么是政治？最大的政治就是中华民族的前途和未来！”

许量一不留神说到“政治”一词，就赶紧强调经济：“我们不谈政治，只说经济，改到深处是金融，金融领域的改革成功才是经济改革的真正成功，民间金融的改革是当务之急。”

刘副部长一边倾听，一边慢慢品味四川峨眉山的素毛峰，此茶清香，有点家乡的味道。许量也喝了一口茶，心想：大道理得一个个慢慢地说。

许量尽可能慢条斯理地说下去：“单单说中小企业融资难，就是中国经济的大问题，没有民间借贷，它们很难生存。同样，毫无疑问，没有民间集资行为，大多数的创业和创富行为就不会产生。我们一说集资就认为它是非法集资，一定会带来高利贷，这显然是错误的。为什么我们只是说非法集资而不告诉大家什么是合法集资？我们不要给商人们打政策的哑语，不能给商人们设计无数的陷阱、口袋罪，那样会害人害己。”

“比如，没有注册资本的限制，就不会有虚假出资和抽逃注册资本的罪行，在美国，在充分的市场经济国家都没有这样的规定，香港也没有，注册资本的设置不仅仅是抬高了商人们创业的成本，还让创业者不得不违规甚至违法，而并不见得就让骗子减少了，”许量尽可能轻描淡写地说，“在美国，只需要在车库就可以办公司，世界上最大的苹果公司和微软公司都出自于车库创业，如果乔布斯和比尔·盖茨出生在中国的话，他们也必须先去虚假出资注册一家公司才能够开始创业。以后，公司做得再大，原罪是已经留下了，如果没有官商相护，那么早晚算账都是悲剧。”

刘副部长曾经在国家最重要的经济部门之一做主要领导，本身也是经济专家，可他缺乏来自民间的声音，许量的声音尖锐，因此，他是以很严谨的态度倾听。

他旁边的桌子上摆放的就是许量团队写的《借贷》，这书他早就看过，也多次

通过樊先生了解许量的情况，这次与许量见面他专门把书房中的这本《借贷》拿出来放在显眼处，也是为了减轻许量心中的拘谨与压力。他想知道民间借贷和民间金融的真实情况，毕竟他以前的工作多少与此有关联。

许量侃侃而谈，刘副部长点点头，他只是表示：“知道了。”

刘副部长不好去评价中国的市场经济为什么要用计划经济的手段去管理的大是大非问题，却问道：“许总，你继续说民间金融的问题吧。”

“现在，美债危机、欧债危机与国内经济困境并存，中东危机、南海麻烦与周边不安宁，这些因素都促使我们不得不了解民间金融和善待民间借贷。我们可以设想，如果严厉打击能够奏效的话，那么民间借贷就不会在中国社会延续数千年，就不会在各地越演越烈。当民间借贷引发的问题与社会转型中必不可少的各种矛盾相互碰撞时，后果一定是非常严重的，总有一些力量会让体制粉身碎骨。”许量说话非常注意，他吐字很清晰，可以说是一字一句都很有章法，“对待民间金融如同对待滔滔洪水，堵不如疏，这就是我们的现实，将民间借贷妖魔化并不能扼杀民间金融的活力，它们是野火烧不尽春风吹又生。”

刘副部长若有所思地点点头，温和地说道：“许总，我会把你的意见转告相关领导，希望他们在做决策的时候，能够充分考虑你的意见。不过，目前各地的民间借贷情况可不完全是在正常发展啊，有的地方简直是一塌糊涂。”

他的语气禁不住有点严厉：“企业老板跑路，各种诈骗让老百姓倾家荡产，政府不管不行，不打击更不可能，要发展又要打击，这个度不好把握啊！”

许量立刻被调动了情绪，说：“发展的前提的确是打击，而打击的前提是教育。我们要谢谢领导的理解和支持！民间借贷目前过热，泥沙俱下，在规范中发展，在发展中规范也是情理之中。打击违法犯罪是规范民间金融的前提，高利贷不能够只是用最简单的一根红线，即不能超越银行同期贷款利息的四倍来划分，还有不能够利滚利、不能够使用砍头利息和暴力收账，这几条也是管理民间借贷的红线。”

刘副部长点点头，微笑了一下说：“据我所知，政府有关部门对民间借贷多少还缺乏理解，一是站的角度不全面，二是人手少、专家少，当然，最重要的是缺乏深刻的调查，也没起用实践中成长起来的管理人才，何况政策的制定是非常严肃、严格的事情，需要的时间长，环节众多，出点偏差也是难免的。我建议许总有机会多向他们反映实际情况。”

“真正的民间放贷人一定是希望与中小企业一起共存共荣的，我们是休戚与共的生态链，不是杨白劳与黄世仁的关系；打击非法集资的前提是给合法的民间集资出路，我们需要合法集资的渠道。”许量在心中琢磨依照刘副部长的建议去做对自

己的利弊，因此，就说起了冠冕堂皇的大话、空话，他不能轻易表态自己要求做什么。

有时候，在领导面前要求越多，失去的就越多。

刘副部长仿佛知道许量的心思，就宽慰他说：“小许，你不用多虑，这些领导都是开明人士，都是我的朋友，你的建议非常有价值，就算是我们的私下沟通，言者无罪闻者足戒，与公事公办无关。”

他本来想说“我会保护你的身份的”，但这话会让许量误会他是在做民间金融的卧底一般，因此，刘副部长就只好不说出口，但意思已经表达了。

“谢谢您的好意，我还是暂时不参与建言献策这样的事情为好，我只想一直从事民间借贷和民间金融的实践，踏踏实实地追求自己的事业梦想。”许量心想，我做放贷人时间不短，不可能没有一点问题，中国老板几乎人人自危，原罪谁没有？何况，自己身在借贷江湖，与政府过多密切是有害的，还是明哲保身最为妥当。

许量接着说：“民间金融最重要的就是‘民间’这两个字，任何想招安民间借贷的想法都是不成熟的，结局都是背道而驰的。至于引导民间资金，我们出的政策和法律法规其实已经不少了，《民法通则》、《贷款通则》、《经济合同法》、《刑法》等等，如果认真执行并运用得当就非常好了。”

刘副部长也不追击，他了解许量，他们认识的时间虽然不长，但许量是什么样的老板他是知道的，他用手指去敲击《借贷》一书的封面，这是红色与黑色相间的封面，谁都知道这是在暗示民间金融的不尴不尬、不黑不红的地位。

“许总，今年5月《国务院关于鼓励和引导民间投资健康发展的若干意见》出台，鼓励和引导民间资本进入法律法规未明确禁止准入的行业和领域，包括交通电信能源基础设施、市政公用事业、国防科技工业、保障性住房建设等领域，兴办金融机构，投资商贸流通产业，参与发展文化、教育、体育、医疗和社会福利事业，你怎样看待这个政策？”刘副部长想起了政策，“特别是兴办金融机构这一条，这不就是民间金融的出路之一吗？”

许量微笑了，他组织了一下语言，这才回答：“政策是好的，执行是困难的。”

作为经济部门的主管领导，刘副部长自然很明白：“你是在说民间资本的进入遇到了玻璃门、弹簧门吧，这样的问题的确存在，但问题总会解决的。”

刘副部长见许量不是只关心自己的个人利益，而是在考虑民间金融的一些深层次的问题，有一点感动，一语中的的鼓励道：“小许，据我所知，你不完全是一个生意人，也不完全是文人，你是一个有使命感的理想主义者，我相信你最终会站出来，给我们政策的制定者一些有益的、建设性的意见和建议，这样于公于私都是善莫大焉的！我们不是谈公事，只是朋友之间的私聊，如果有必要，我们可以直接联系。”

许量点点头，他内心有了压力，想要离开了，他一边假装喝茶，一边组织最恰如其分的话语。刘副部长听樊先生说起过很多次许量的事迹，可如今许量就在自己身边，却没有书中那样神秘的色彩，完全是一个学者的模样，他也在琢磨。

一时之间，他们寂然，无话可谈，都有点心事。

很感谢刘副部长的信任与支持，第一次见面就在对方家中，许量知道这是一次难得的机会，如果他同意，刘副部长的人脉就是一条很特殊的通道，但他又不能对官方说太多的民间借贷的运作秘密。

矛盾之间，许量开始想吸烟，他下意识地看看身边有没有他钟爱的雪茄。刘副部长见状，呵呵一笑说：“许总是找雪茄吗？”

许量不好意思地点点头，心想：看来无数人都知道我许量的三样宝贝，雪茄、路虎和美女。

刘副部长站了起来，笑呵呵地去了他的书房。

一会儿，刘副部长手中拿着一盒雪茄回来了，他微笑着说：“这是我多年前收藏的。现在人老了，不能够再享受这样的美味了，嘿嘿，我羡慕你啊，许老弟。”

刘副部长很顺口地叫许量为小老弟，这话一出，两人都吓了一跳，但只是数秒种的错愕，然后他们相视而笑。刘副部长抢先说：“许量，我叫你小老弟，你没有意见吧，我们都是四川人，算是老乡。”他一口京腔，字正腔圆，说到“老乡”才自然而然地带了一丝成都口音，许量如沐春风，倍感亲切。

他没有告诉许量其实他们之间是有共同的朋友的，那就是许量叫了十几年大哥的四川的欧阳厅长，心想以后有机会大家一起聚会，才会有惊喜。

许量行云流水地把雪茄做好，递给刘副部长，刘副部长欣然接过，却不点燃。许量自娱自乐地点燃雪茄，等到青烟冒出，才很诚恳地说：“部长能够叫我小老弟，我许量感谢还来不及，怎么会不高兴呢？何况，我们是以书会友，您看过我的书，肯定了解我的来龙去脉。”

不等刘副部长多言，许量就更上一层楼了：“那恭敬不如从命，我许量就叫您一声大哥了。”

他们都哈哈一笑，就算是称兄道弟了。这样的顺水推舟快速增加自己人脉的事情，做老板和做官员的经常都会遇到，也会经常主动为之，他们一点儿都没有觉得生疏。

这一称呼的改变，把许量刚才犹豫不决的心结打开了，尽管他知道这也是刘副部长的领导艺术。言语之间，时间流逝飞快。

许量心情极好，聊天之际，很快把一支雪茄消灭了一半。他有一个习惯，雪茄