

中国新锐作家方阵  张海君 / 总策划
当代青少年故事读本

成长的秘密

Cheng Zhang De Mi Mi

区志光◎著

人的出身是无法选择的，但你完全可以通过自己的努力改变命运！



吉林人民出版社

中国新锐作家方阵  张海君 / 总策划
当代青少年故事读本

成长的秘密

Cheng Zhang De Mi Mi 区志光◎著

人的出身是无法选择的，但你完全可以通过自己的努力改变命运！



吉林人民出版社

图书在版编目(CIP)数据

成长的秘密/区志光著. — 长春:吉林人民出版社,2010.11

(中国新锐作家方阵·当代青少年故事读本)

ISBN 978-7-206-07231-4

I.①成… II.①区… III.①故事—作品集—中国—当代

IV.①I247.8

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2010)第 206610 号

成长的秘密

著 者:区志光

责任编辑:陆 雨 封面设计:晴晨工作室

吉林人民出版社出版 发行(长春市人民大街 7548 号 邮政编码:130022)

印 刷:北京华戈印务有限公司

开 本:787mm×1092mm 1/16

印 张:13 字 数:230 千字

标准书号:ISBN 978-7-206-07231-4

版 次:2010 年 11 月第 1 版 印 次:2010 年 11 月第 1 次印刷

印 数:1-5 000 册 定 价:25.80 元

如发现印装质量问题,影响阅读,请与印刷厂联系调换。

目 录

中国新锐作家方阵
当代青少年故事读本

成长^的秘密

chengzhangdemimi

第一辑 职场挡箭牌

职场挡箭牌	3
美人赠我忘情药	8
钻石心	12
最难消受美人香	15
死亡游戏	19
爱情的盛宴	23
测谎手表	26
时尚买手的爱情角逐	30
爱情三道茶	33
一场游戏一场爱	39
职业是饭碗	44

第二辑 心里那杆秤

心里那杆秤	49
冤家路不窄	53
左撇子的爱情	58
咖啡屋里红薯香	62
冤家路宽	66
刘老汉擒贼记	70
给老板当伴郎	73
打劫来的爱情	75

爱情欠单	79
接错孩子嫁对郎	83
弗洛伊德的拯救	86
最后的心愿	92

第三辑 成长的秘密

成长的秘密	97
光底鞋也要面子	100
与爱情无关的“拍拖戏”	104
其实我没告诉你	108
网络爱情保卫战	112
飞越彩虹	116
恋上你的手	121
让我们平等地相爱	127
爱情的约定	130
兵行险着	132
爸爸的“电视机”	134
反扒奇遇	136

第四辑 没有收到请帖的伴郎

没有收到请帖的伴郎	141
迟到的谢师礼	142
谁动了我们的友情	146
棋盘上的感动	147
老爸学外语	148
鼻烟壶	151

单身公害	153
木马计	157
刺 激	159
花心妙计	161
爱吃醋的老婆	163
母亲的故事	166
厨房里的丘比特	167
玫瑰的诱惑	168
高跟鞋砸出的爱情	169
中秋花灯	170

第五辑 特殊的笑话

特殊的笑话	175
没脸相认	176
造假的苦果	177
名字的品位	178
留小姐	179
伪钞线索	181
元首级待遇	182
开 窍	183
消防“演习”	184
生化武器	186
为了你辞职	187
两把杀猪刀	188
高 招	189
电脑招亲	190

与时俱进	192
修铁门	193
谁摔破了杯子	195
习惯动作	196
天降奇兵	197

成长^的秘密

CHENGZHANGDEMIMI

中国新锐作家方阵
当代青少年故事读本

第一辑 职场挡箭牌

职场挡箭牌

美人赠我忘情药

钻石心

最难消受美人香

死亡游戏

爱情的盛宴

测谎手表

时尚买手的爱情角逐

爱情三道茶

一场游戏一场爱

职业是饭碗



我当时哪有想着当您的挡箭牌呀，我也是为了自己。踏踏实实做事，清清白白做人，才是我的挡箭牌！

职场挡箭牌

各当一回挡箭牌

民发银行成立业务拓展部，特地招进了几个人。王亮在单位里正跟领导闹别扭，一气之下，他辞职应聘进去了。

到拓展部报到后，他才发现部门老总也是这批应聘人员之一，名叫邹强，仅比他来早一个星期。邹总早看过了王亮的应聘材料，很欣赏他的文笔，夸他是个才子。

上班第二天，王亮就跟着邹总外出拜访大企业。车子就停放在银行对面的体育场里，大家一般也不绕远走行人隧道，而是横穿马路过去。大城市的车都开得老快，而王亮一直待在小县城里，没适应过来，过马路时不免提心吊胆。

忽然，他的胳膊被旁边的邹总牢牢抓住了，往前推了一把，而正好有一辆车从面前飞驰而过，好险！王亮吓了一跳，回头一看，却见邹总面无表情，似乎并不在意。王亮心里不由打了个战：原来邹总也害怕过马路，他是拿自己当挡箭牌哪！

这次拜访大企业并不成功，对方只是敷衍地应酬一番。其实，民发银行成立拓展部的初衷，是想把分散在各支行的大企业集中管理，却一直受到各支行行长的反对，因为他们早跟大企业建立了密切的联系，也不愿意影响他



们各支行的效益核算。

已经有业务往来的大企业不好联系，那就只能开拓新客户了。想起过马路时被邹总当成了挡箭牌，王亮不大愿意跟他一起外出了。他不久前才在小县城里考了驾照，开车的机会却不多，现在部门里有车，他就说去联系客户，欢快地把车开到了城郊。哪知乐极生悲，“轰”的一声，车头竟撞到了草丛里的石墩子，方向盘的轴子也弄歪了。还好，车还能开，王亮连忙小心翼翼地开车到银行指定的维修点，然后打电话向邹总报告。

邹总沉默了半晌，说：“小王，那车本身也老了，你就说方向盘忽然松了，因为是办公事，还是由银行负责维修吧！”

下午，王亮刚回到银行坐下，电话就响了，是办公室管车辆的老马打来的。他气愤地说：“王亮，车子明显是撞坏的，你还敢说是车子有问题！这种情况，一般要司机自己负责修理费……”

王亮不知所措，他在维修点打听修理费，大约两千元，自己倒是负担得起，但欺骗银行可是道德问题了。他搁下电话，跑去请示邹总。邹总皱起了眉头，过来接过话筒，说：“老马吗？当时我出去办业务，我也在场……”

一听是老总的声音，老马立马没了脾气：“哦，是邹总啊！那、那车也确实太老了，快报废了，该、该由办公室负责维修……”

王亮松了一口气，人家是看在老总的面子上才放过他呢！看来，自己的马路挡箭牌没白当，邹总也是自己的挡箭牌哩！

过了几天，车修好了，被老马开回了体育场。王亮忐忑不安地到办公室领回车钥匙，他有点心虚，小心地看着老马的脸色，好在老马只顾着和司机们说笑，竟说到了他部门里的邹总。原来，邹总不怎么能喝酒，在昨天行长专门设的宴会上，他应要求一口气喝下了三杯“进山酒”，马上趴在房间里的沙发上睡着了。王亮摇摇头，苦笑一下：业务部门的老总不能喝酒，看来自己逃不了当酒场挡箭牌的命运了。

酒场争当挡箭牌

由于受到各支行行长的强烈反对，分行开始重新讨论设立拓展部的可行

性了。当然，行里也要求拓展部能开拓新客户，在业绩上有所交代。王亮在外面跑了好几回，却都是瞎跑，他在这里人生地不熟，没什么客户资源。

这天，邹总说联系到一个大客户，让王亮跟着一起去进行贷款调查。他们先去酒店会合邹总的同学。

进了酒店的房间，王亮看到里面原先有两桌宴席，客人都散尽了，只剩下一名中年男子。中年男子姓李，是一名法官，他表哥是省内一家大型企业——西海木业公司的老板。李法官跟邹总是相熟的同学，一见面就热情地敬酒。

王亮一看，明白邹总叫上自己的目的了：邹总不能喝酒，想让自己挡酒呢！谁让自己是下属呢？还是挡箭牌的命啊！

于是，王亮赶紧也向李法官敬酒。就在他捋起袖子去拿酒瓶的时候，竟从上衣口袋里掉出了一张过塑的纸片，被邹总拾起来了。那是一张复印件：上面有一块黑圆圈，还有几个小白点。

王亮尴尬起来：“这、这是我爸在乡下看中的荒地，他说……他百年之后要葬在那里呢，让我随身带着别忘了……”

李法官说：“小王真是个好孝子啊，这样重要的东西怎么能弄丢呢？要罚酒三杯！”王亮正要回应，邹总却说：“小王今天要开车呢，还是让我来吧！”说着，他举杯要替王亮喝酒。

王亮急了，自己怎么帮倒忙了呢？他连忙劝阻，但邹总已经把酒喝完了。接下来，王亮还想代邹总喝几杯酒，但都被邹总按住了，说这是他和李法官的同学交情，喝的又是他们最喜欢的鹿酒，谁也代替不得。

喝过酒，邹总理了单，王亮开车载着邹总，李法官坐上西海木业公司派来的专车一起去西海市。在车上，王亮忍不住说道：“邹总，听说您不怎么能喝酒，看来是我误会了……”

邹总打着酒幌说：“你可能听说过我在宴会上醉了，那是要保护自己而已。我确实不怎么能喝酒，那玩意儿伤身……”

王亮犹豫了一下，又不解地问道：“我们才喝了一点酒，怎么把房间的单给埋了呢？”



邹总答道：“我这法官同学今天在这里接待上级，他很有前途，不过没有接待费用。我们替他报销了接待费用，他以后顺利升上去了，说不定我们出个啥事也能帮上忙……”

王亮怔了一下：“我们能出啥事呢？”

“人在江湖走，难说哪，”邹总摆了摆手，端正一下身子，“对了，他表哥的公司不得了，规模很大，这回我们争取给它做一亿元的贷款授信额度。”

王亮没有多问了，他们很快来到邻近的西海市。西海木业公司的规模确实不小，用作贷款抵押的板材装在一个个大纸箱里，垒得像山一样高。

王亮仰起脖子看着，觉得阳光有点儿刺眼。李法官打起了伞，为邹总和王亮遮阳，又把他们领进办公楼里看财务报表和国有银行颁发的优质企业证书。

谁是谁的挡箭牌

分行的讨论有结果了，决定撤销拓展部，招进的人员都将安排到新设立的支行去。邹总则要到营业部当副总经理，因为他手上有一亿元的企业贷款项目。

邹总拍了拍王亮的肩头，说：“办完那笔贷款，你就跟我到营业部去吧！”

能跟这样关照下属的领导当然不赖，王亮马上答应：“好，我马上跟人力资源部说。”

邹总却摆摆手：“你别开口，由我直接跟人力资源部要人，这样你的身价才高！”

西海木业公司的一亿元贷款授信属于异地贷款，要送总行审批。这天一大早，西海木业公司就派车把邹总和王亮送到了总行，同来的还有李法官。

总行的贷款审查会要在明天下午才讨论西海木业公司的贷款项目，王亮就陪邹总先在大都市里走走。他忽然看到了上次邹总和李法官爱喝的鹿酒，就想买下来送给他们晚上喝，却被邹总挡住了。

邹总解释说：“我真的不怎么能喝酒，但肯定比你强。你那张复印件，我

一看就知道不是什么荒地，是你的胃镜照片吧？那几个白点就是胃溃疡，你可要注意身体啊！”

王亮以前在单位里喝酒多了，胃也伤了，所以他老婆特地让他把胃镜照片复印好随身带着，作为酒场的挡箭牌。不过，上次他是真想替邹总喝酒，没想到让邹总看到了复印件，反而当了他的挡箭牌。

王亮心里一热，动情地说：“邹总，您真是一个好领导啊！我、我刚来时还误会您了！”接着，他红着脸把自己过马路时觉得被邹总当成“挡箭牌”的事也说了。

邹总哈哈大笑：“原来是这样啊！其实，我当时见你过马路闪闪缩缩的，怕你站不稳要出事呢。别看你前面有车，后面的车更多呀！你习惯后，看我啥时候还抓住过你的胳膊过马路啦？”

王亮也不好意思地笑了。

“不过，出门靠朋友，也说不清谁是谁的挡箭牌啊！”邹总叹了口气，递过一个信封，“这回，你真要替我当回挡箭牌，把这信封送给贷款审查会的刘主任。这个贷款项目对我的前途很重要。总行的审查很严格，要是我们能打点好关节，也许会顺利点。”

王亮捏捏信封，厚厚的，大约有几千块钱。他愣了一会儿，然后郑重点点头：“邹总请放心，我一定把这事办得妥妥帖帖！”

第二天上午，邹总没看到王亮，打他手机却显示关机了，不由担心起来。下午开贷款审查会的时候，王亮也迟到了半个多小时才出现，差点耽误了项目的讨论，惊得邹总出了一身冷汗。

王亮在会上补充提交了一叠照片，照片上是好几个被打开的纸箱，里面空空如也——这就是西海木业公司用作抵押的垒得像山一样高的“板材”。那天王亮去西海木业公司实地调查，似乎感觉到那些装满了板材的纸箱里透出了一丝阳光，当时没在意，后来却越想越觉得可疑，昨天他专门乘飞机赶回去，在西海市找到念技校的外甥，以需要找纸箱做模型为名，花钱买通了西海木业公司守仓库的门卫，顺便偷拍下那些“板材”纸箱的照片。王亮推测，用作抵押的“板材”，大部分都是空箱子。



贷款的抵押物出现疑点，贷款项目自然被否决了。王亮承认自己在调查过程中的疏忽，把责任都揽到自己身上。他把机票和余下的钱都放到信封里还给邹总。邹总的脸色很难看，他张了张嘴，却没说什么。

回银行没几天，王亮就辞职了。临走的时候，他没有忘记给老马补交了两千元汽车修理费，他说那天是自己开车碰了石头，修理费应该由他承担。老马沉默半晌，竟也收下了。

两年后，当了公务员的王亮去省城出差，被人从后面叫住了，回头一看，竟是邹总。

邹总现在是民发银行的营业部总经理了，他紧紧地握住王亮的手说：“当年真多亏你啊！西海木业公司的骗贷案发了，连我那法官同学也栽进去了！你真是我的挡箭牌啊！”

王亮错愕了好一会儿，回想往事，不由百感交集：“我当时哪有想着当您的挡箭牌呀，我也是为了自己。踏踏实实做事，清清白白做人，才是我的挡箭牌！”

美人赠我忘情药

星期一一早，我去思尼科公司参加面试。刚出地铁，就看见一个瘦子扯着一个女孩的皮包不放，说：“阿莉，你别走，你不能离开我啊！我现在什么都没有了……”女孩满脸通红：“快放手！我根本就不认识你！”瘦子不理，还是死死拽着皮包不放。我心里一动，该不会是抢劫吧？

女孩眼看就要哭了。我忍不住冲上前，一把按住瘦子的手臂：“小子，你想干什么？快放手，她是我女朋友。”说着狠狠地瞪了瘦子一眼，扬了扬拳头。瘦子吃了一惊，正要发火，但看我长得高大，只得悻悻地离开了。



那女孩感激地朝我点点头，一个劲儿地说谢谢。我有些不好意思，但目光却止不住向她清秀的脸蛋上投去。女孩脸上泛起了淡淡的红晕，突然她吐了吐舌头，说：“糟了，我要迟到了！再见。”接着扮了个可爱的鬼脸就挤进了拥挤的人群。我心里也猛跳了一下，糟糕，差点误了大事！我还要面试呢！

走进思尼科公司的人力资源部，出人意料的是，接待我的竟是早上遇到的那个女孩，我不禁喜上眉梢。不料她好像根本不认识我似的，只是一边翻看我的资料，一边公式化地问道：“您是来参加面试的区先生吗？”我看到她胸前的工作证上写着“唐小盈”三个字，就满脸堆笑地说：“是的，唐小姐。今天真巧！”唐小盈却像没听见似的，继续看资料，忽然她烦躁地说：“空气太闷了，看来又是中央空调出问题了，帮我开开窗户吧！”于是，我把房间的窗户全部打开，然后按照唐小盈的指示，到三楼国际业务部找龚总面试。

龚总四十岁左右，很儒雅，据说是名校博士毕业。和我谈了不到五分钟，他就从抽屉里拿出一套试题让我做，说要测试我的性格、能力。我正要答题时，忽然觉得空气有点儿闷，心想也许中央空调真的出问题了，就对龚总说：“屋里很闷，要不要把窗户打开一下？”龚总点点头，我站起来把窗户逐扇打开。回到座位后，却发现龚总已经把试题收起来了，他平静地说：“你很冷静，心理素质不错。这套题你不用做了，直接开始实习吧。”我喜出望外，面试成功了！

国际业务部每天都很忙碌，每个人都像上紧了发条的陀螺。好在同事们一点儿也不排斥新人，这让我很快熟悉工作流程。因为是新人，我的工作量不算太大，于是就把往人力资源部送考核表的活儿也揽了过来，其实我这不全是为了回报大家的关照，而是想多见见唐小盈。我总觉得我们之间有缘分，特别是她要我打开窗户，为我的面试带来好运气。

有一天，我又到人力资源部送考核表，唐小盈正好在清理旧资料，顺便把两本小册子——《思尼科企业精神》和《企业数据分析》送给了我。看来唐小盈对我也有好感，我兴奋不已，于是大着胆子订了一束玫瑰花给她送去，还附上署了名的卡片。

下午，我想看看唐小盈收到花后的反应。可一进人力资源部，就看到那

束玫瑰花已经被扔进了垃圾筒，心顿时凉了半截，放下考核表就想出去，唐小盈叫住我：“等等，我这里有一瓶防非典的药，已经用不着了，送给你吧。”说完就把一个白色的药瓶递给我。我红着脸伸手去接，她却已经把药瓶搁在桌上，扭过头去，不再看我。我只好尴尬地拿起瓶子。

走出办公室，我打开药瓶，里面却没有药丸，只有一张纸条。上面写着：癞蛤蟆想吃天鹅肉，送你一瓶忘情药！我又羞又气，知道你唐小盈是名牌大学毕业的，但也用不着这样傲气啊！我早晚要让你知道，我绝对不是癞蛤蟆！

一个月后，我的工资卡里多打进了两千元。我很疑惑，因为我看过唐小盈给我的《思尼科企业精神》，诚实是最受思尼科公司重视的品质。我没受过什么奖励，公司的制度也很规范，没理由会多给我钱啊，于是我向龚总说明了情况。他询问后说：“是财务部算错了，他们在下个月会扣回去的。”

不久，龚总让我为产品做个市场调查。以前，在大学里我也搞过几次市场调查，所以这次很快就把调查报告弄出来了。当晚，我躺在床上翻看唐小盈给我的《企业数据分析》，发现书里介绍的方法都很严谨，不禁出了一身冷汗，赶紧把原来的调查报告推倒重做。还好，我把报告交给龚总时，看到了他满意的笑容。

日子过得真快，三个月眨眼就快过去了。这天，龚总走过来拍拍我的肩，通知我明天签转正合同。

人逢喜事精神爽，我和同事晚上要跟一个外商洽谈合作协议。外商非要宴请我们，我们在醉月楼喝酒唱歌，一高兴，一直闹到了晚上十二点。灯红酒绿之下，想起拼搏三个月终于在思尼科公司站稳了脚跟，我忽然有了一种前所未有的成就感。这要不要归功于唐小盈送给我的“忘情药”呢？这时候，手机忽然收到一条短信息：“签约对转正很重要，勿误！”我这才记起，明天可是我签转正合同的关键时刻啊！是谁在提醒我呢？我按照号码打回去，对方却关机了，我只好也发了一条短信息：“谢谢！”然后正式与外商签定了协议。

第二天，我准时来到龚总的办公室，递上与外商签定的合作协议。龚总只看了一眼，就把合作协议撕掉了。他说：“这家公司是美国思尼科总公司的