



中国创业家书系

这是一本
令这一代人相见恨晚的书

这是一本
让下一代人不容错过的书

和讯财经 卓越网 当当网 找书网
中华励志网 财经24小时 草根文坛
正在热炒 热议 热卖!

何爱辉 吴锦珠◎著

THE SECRET OF THE RICHEST

亿万富翁的 穷鬼翻身成功秘诀



企业管理出版社

ENTERPRISE MANAGEMENT PUBLISHING HOUSE



中国创业家书系

何爱辉 吴锦珠◎著

THE SECRET OF THE RICHEST

亿万富翁的 成功秘诀

穷鬼翻身



企业管理出版社

ENTERPRISE MANAGEMENT PUBLISHING HOUSE

图书在版编目(CIP)数据

亿万富翁的成功秘诀 / 何爱辉, 吴锦珠著. —北京: 企业管理出版社, 2010.3

ISBN 978-7-80255-427-6

I. ①亿… II. ①何…②吴… III. ①何爱辉 - 生平事迹
IV. ①K825.38

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2010)第 029195 号

书 名: 亿万富翁的成功秘诀

作 者: 何爱辉 吴锦珠

责任编辑: 桂 清

书 号: ISBN 978-7-80255-427-6

出版发行: 企业管理出版社

地 址: 北京市海淀区紫竹院南路 17 号 邮编: 100044

网 址: <http://www.emph.cn>

电 话: 出版部 68414643 发行部 68414644 编辑部 68428387

电子信箱: 80147@sina.com zbs@emph.cn

印 刷: 北京隆昌伟业印刷有限公司

经 销: 新华书店

规 格: 180 毫米×250 毫米 16 开本 10.25 印张 110 千字

版 次: 2010 年 3 月 第 1 版 2010 年 3 月 第 1 次印刷

定 价: 28.00 元

版权所有 翻印必究 · 印装有误 负责调换

在成功与成功之间

陈安之

在我眼里，这世上只有两种人：成功的人和正在成功的人，除此之外，没有其他人。

我总是说，我经历过很多坎坷，比如在草根一层拼搏很久，比如换过 18 次工作，比如一度穷困潦倒……那一切的一切，都是我走向成功时获得的生命馈赠，那是命运对我的垂青！

时势造英雄，英雄也可以造时势。谁都可以改变历史，创造历史，创造奇迹！

现在，我们越来越看到，无论成功的人还是正在成功的人，他们都有共同的特点，比如有目标、有激情、视野开阔，积极、上进、感恩，善于学习、善于行动、善于合作，执行力强，能带领团队并和团队一起成长，擅长建立并积累人脉，长于自我反省、自我提升，有毅力、有胆识，注重绩效、注重结果，用事实说话，把握趋势、顺应潮流，全力以赴、勇于创业、永不放弃，等等。对这些人来说，他们永远在成功与成功之间，他们永远是成功的人和正在成功的人。

现在，我又找到一个证据，就是《亿万富翁的成功秘诀》的主人公何爱辉，作为他的终身顾问，我深知他是如何从一无所有到功成名就的。



《亿万富翁的成功秘诀》的奥秘就在于：艰难困苦，玉汝于成。

对何爱辉来说，他也最明白“苦难是人生的老师”这句话的真意。

在他的一生中，贫穷、自卑、疾病、苦难、歧视、困惑、被欺……饱经沧桑，历尽坎坷，一度在生死线徘徊，最后在苦难中涅槃升华，成为成功的人；

在他的奋斗中，捡粪、插秧、挖泥、卖鸡、学理发、学修表、养猪、打工、跑业务、创业、奉献社会……最终使千叶松品牌成为画框漆市场的“单项冠军”。他已然脱胎换骨，成为一名实干的创业者和卓越的管理者。

他懂得感恩：“当我下定决心要做一件事，就会吸引到很多贵人来帮助我，太多的贵人，太多要感谢的人。”“我的成功不是我一个人的，有很多很多贵人在帮我。”

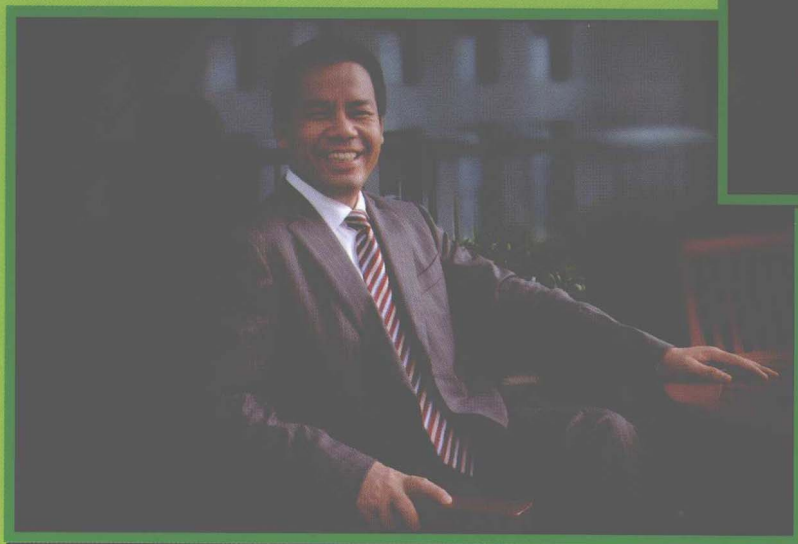
他知道如何成功：“我不要自己赢，我要和客户一起赢。”

他知道如何推销自己：“我不会奉承，也不会陪客户吃喝玩乐，更不会对客户抱怨生意不好做，我不会让他们看到这些负面的东西。我是用我的真诚、很正面的一种精神去影响他们。”

他有明确的目标，信奉吸引力法则，崇尚比尔·盖茨、安东尼·罗宾、李嘉诚……

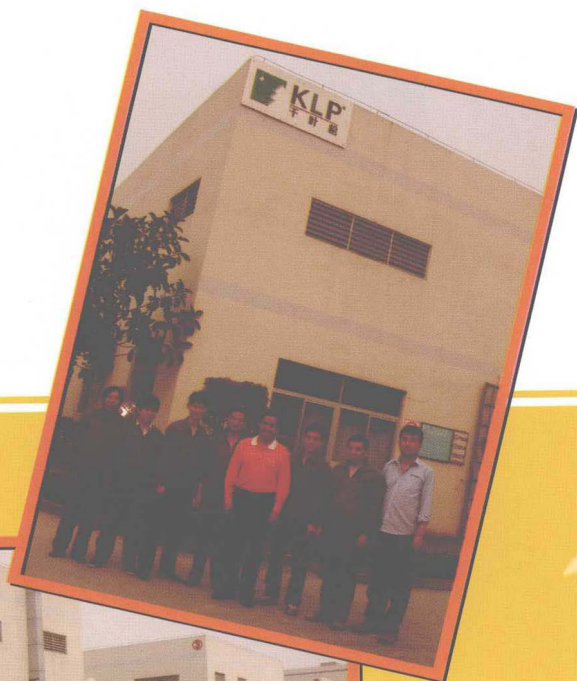
总之，这是一个草根成功的样板，是成功的火种之一，也是一个成功的证据，对那些历尽艰辛、勇于拼搏的人，更是一碗励志的“心灵鸡汤”。

（陈安之，世界华人成功学权威，千叶松企业形象代言人，千叶松企业及何爱辉个人终身顾问。）



SECRET OF THE RICHEST
亿万富翁的
成功秘诀

作为成功的民营企业家，何爱辉还有军人挺拔的英姿、坚韧的精神。



THE SECRET OF 亿万富翁的 成功秘诀

作为不畏艰难的企业家，何爱辉领导着众木成林的团队，勇往直前。



THE SECRET OF THE RICH 亿万富翁的 成功秘诀

作为回报社会的企业家，何爱辉亲赴中国三军仪仗队演讲，分享人生感悟。



目 录

推荐序 在成功与成功之间 /1

第 1 章 微笑人生 /1

苦难对于能干的人是一笔财富，对弱者是一个万丈深渊。贫穷、病痛或许能折磨何爱辉的身体，却不能挫败他的意志；会影响他的生活，却无法打击他的理想，反而激发他熊熊烈火般的斗志。他用铁铮铮的事实证明了：何爱辉是微笑面对人生的勇者！

心中的梦想不能磨灭 /2

把灵魂融入工作的典范 /6

无药可治的病痛 /10

连理发师都拒剪的大烂头 /14

我必须自己走向胜利 /18

不打不成器的传统家教 /22

劳动中生出高尚心灵 /25

7 岁时的启蒙 /30

没能升学的好学生 /37

第 2 章 缔造奇迹 /41

尽管何爱辉的志愿没有得到认同，但他还是按照自己心里的规划，一步一步踏实地筑梦、逐梦。他就是这样一个人，一旦明确了目标，就勇往直前，以一种大无畏的精神向前冲。

离乡背井去打工 /42

缺席的父亲 /46

我要出人头地 /50

圆一个梦 /56
光荣重生 /60
终生受用 /63
做事讲方法讲效率 /67
写血书为国奉献一切 /70
跌倒了再爬起来 /73
牵手一生相知相惜 /78

第3章 开创行业领先品牌 /85

大部分人即使发现商机，第一个想到的是“困难”；何爱辉不同，他想到的不是“困难”，而是“机会”。只要有机会，就该放手一搏。尝试不一定会成功，但他不会因为失败过，就变得畏畏缩缩，害怕改变，反而在魄力之外，多了一分谨慎；在冒险之余，更懂得守成的道理；就像放风筝，在“放”与“收”之间的拉扯，成就他企业经营的智慧。

归零，重新开始 /86
创新，始终前行 /93
问题即是商机 /99
硬道理：质量不打折 /103
最厉害的学生 /109
愈感恩人生愈美好 /114
员工的优质管理 /118
管理是一门科学 /122
赢在诚信、质量、负责 /126

附录一：何爱辉的感恩清单 /135

附录二：何爱辉与“千叶松”的成长 /138



第1章

微笑人生

THE SECRET OF THE RICHEST

苦难对于能干的人是一笔财富，对弱者是一个万丈深渊。贫穷、病痛或许能折磨何爱辉的身体，却不能挫败他的意志；会影响他的生活，却无法打击他的理想，反而激发他熊熊烈火般的斗志。他用铁铮铮的事实证明了：何爱辉是微笑面对人生的勇者！



心中的梦想不能磨灭

作为领导人，最好的锤炼方法是失败。没有什么比经历失败更能锻炼人了。

——Bluefly.com 的创始人兼 CEO 肯·塞福

1998 年 3 月，中国南方空气里还滞留着春天的味道，气温却已悄悄攀升。30 岁出头的何爱辉，拎着简单的行李，从平远县来到经济特区深圳。出了车站，他不由自主地倒吸一口气，映入眼帘的是干净的马路、满街的汽车、匆忙的人群、鳞次栉比的高楼大厦，与在家乡看到的景色截然不同。

独排众议要在深圳扬眉吐气

何爱辉觉得有些目眩神迷，倒不是因为沿途舟车劳顿，而是因为这里——深圳，是他理想寄托之地。早在 10 年前，他就许下心愿：要在这新兴城市里占上一个位置，做一个成功的企业家。

他满怀的理想抱负与穷酸的穿着对照，在旁人看来却是十足的讽刺。

就如美国文学家马克·吐温说的：“一个想法新颖的人，在他的理想实现之前，常被认为是个怪异的人。”何爱辉放弃人人称羨的事业单位工作，离开温暖的家庭独自进城奋斗，岂不怪异？

离家前，每逢提到要去深圳办企业，他总会被浇一桶冷水。

“你疯了？一点经验都没有，办什么企业？”

“你国营工作单位那么好，大家抢破头要进来，你却要走？”

“深圳已经不好赚钱啦，你去那里肯定死得很惨。”

.....

就连他的妻子都劝他再想想，她说：“我们现在生活很好过，但是，出去后就知道了。你要去妹夫的化工厂，可是他自己都经营不好，向我们借钱发工资了，你还要去？再考虑考虑吧！”

可是，何爱辉的心是坚决的。他打定主意要做的事，谁也动摇不了。当他们夫妻两个人饭后散步时，何爱辉说，到城里办企业是年轻时的梦想，不管行不行，都要试试看。

妻子被他谈论梦想的专注神情感动了。她说：“好吧，心中的梦想是不能磨灭的，你去吧！”这句话就成了何爱辉在外拼搏时最大的支持。

没有回头路只能往前冲

何爱辉按地址找到了妹夫的化工厂，走进竹子搭建成的简陋厂房，里面除了最简单的设备，什么都没有。四五个工人围成一桌，正在打麻将。他们说一个月实际工作时间最多五六天，不是他们不干，是接不到单，没事做。

妹夫看到何爱辉，喜忧参半地说：“我这里做两年多了，没什么单，因为缺少业务人员，订单都是靠以前的关系，勉强撑着的，已经有一段时间没工作了，要是再接不到单，我也打算收了。涂料的事你不懂，你要



来的话，就跑业务吧！”

这样，何爱辉的妹夫递给他一叠家具漆的资料，说：“明天你就到附近的家具厂去碰碰运气。”工厂经营不善即将倒闭，已经让妹夫心力交瘁，无暇去教何爱辉怎么跑业务，事实上，他也不对姐夫抱太大希望。

“对了，我没办法付你工资，拉到业务再分奖金，可以吗？”妹夫带点愧疚的表情说，何爱辉点点头，这些在他来之前，都有心理准备了。

何爱辉到宿舍放下行李，打开门一看，破旧的房间里只有一张很小的床，天花板、墙壁有漏水的痕迹，空气里还有股霉味。他眉头一皱，却又马上想到，自己好不容易来到深圳，无论如何，都得做出点什么来。

“我没有回头路，只能往前冲！”他说。

我一定要做到

隔天，何爱辉开始跑业务。

何爱辉做过水泥工、当过兵，也在事业单位工作了七八年，唯独对于营销业务的事，什么都不懂，也没人可以教他。他翻了翻手上的数据，也不知道从何看起。当他瞥见停在墙角的一辆单车时，心想与其坐在这里空想，不如去试试。

何爱辉踩着单车，一路看到很多家具厂、藤器厂，有小规模的家庭厂，也有大规模的工厂，都是目标客户。他心里有了计划，决定从家庭厂开始，一步一步来。

初期的拜访很不顺利。这些家庭厂的师傅，一听何爱辉说出妹夫的化工厂名字，就立刻变了脸色，凶巴巴地赶他出去，说：“走走走，你们那个漆是烂油漆，我们不用。”

跑了几天后，何爱辉才明白了，原来妹夫的工厂之所以接不到单，不是因为业务人员推销，而是推销以后，产品出了问题。这些客户使用

过都知道，他们的漆质量粗糙、送货又不准时，根本不想再下订单。他们总是直接对何爱辉说，不用白费唇舌了，我们不会用你们的垃圾漆。

客户的拒绝反而激发了何爱辉的斗志，他照样每天一早就骑上单车，奋力踩踏着，到处拜访客户，一路在内心里对自己鼓劲：我一定要做到！我一定要做到！

不过，他改变了策略，到了客户的工厂，不谈生意，抱着交朋友的心态，做日常的寒暄聊天，并从聊天中学习关于涂料的知识。他不怕遭白眼，也不怕被拒绝，秉持着“精诚所至，金石为开”的信念，决心要以诚意感动他们。

他的诚心不是靠一张嘴，由于家庭工厂人力有限，在上下货的时候，连老板都要亲自去搬货，这时候他不会坐在旁边看，立刻上前帮忙。

对方一开始总是没好气地说：“不用了，你这么做我也不会用你们的漆。”他就会以憨直的笑容回应：“反正我没事呀。”

有一回，他还帮客户把做好的家具，搬到20层楼高的地方，搬得气喘吁吁，好像那是他自己工厂的产品似的。等搬好了，对方心也软了，不停地对他说着：“谢谢！谢谢！晚上过来坐坐吧。”

点评

任何一个白手起家、从零开始创业的人，都可能会面临何爱辉这种一无所有的状态，没有回头路。

此时，你会像他一样选择义无反顾地前行吗？



把灵魂融入工作的典范

一个没有受到献身的热情所鼓舞的人，永远不会做出什么伟大的事情来。

——俄国作家 车尔尼雪夫斯基

前两个月，何爱辉的业绩挂零。但是，他仍坚持着每天七点起床，八点上班，骑着单车大街小巷地跑，一天拜访十几家厂，与各家厂的老板、师傅交流，总要到晚上十点半、十一点才回家。

何爱辉会请他们吃饭，聊聊涂料的专业知识，说些自己的故事，当初为何放弃事业单位的工作，来深圳打拼，也会替他们做一点活儿，只要对方口头上一声谢谢，他就开心了。

追求成功的激情

很快进入夏天，天气渐渐变热，顶着赤焰焰的日头，他还是一样每天骑着单车出门跑，戴着一顶工厂捡来破破烂烂的大草帽，谁也阻挡不了他

心里追求成功的激情。

时间久了，大家都知道有这么一个骑着单车不怕辛苦，脸上永远挂着热情笑容的业务员，叫做何爱辉。

而他也将白天从客户那里搜集来的情报，告诉工厂里的员工，当作提升质量的参考，他不厌其烦地对工人们说：“我们一定要认真，漆才卖得出去，不能马马虎虎。以前人家说我们是垃圾，说我们慢吞吞、要送不送的，这些都要改，一定要把质量做好，工厂才能起死回生。”

苍天不负苦心人，就在1998年5月8日这一天，何爱辉接到了第一张订单。被他的热忱和真诚感动的家具厂老板何计连对他说：“你替我送一套底漆过来吧。”

“好，我下午两点钟给你送去。”何爱辉高兴地说。

何爱辉兴奋极了！以最快的速度冲回工厂，恳求工人们这次一定要做好。然后，到了下午时间，他将一桶底漆、一桶固化剂，还有一桶天那水，用胶带粘起来，再用绷带固定在单车后座上，用单车送货。

这一套漆加起来有44公斤哪！比他50公斤出头的体重，轻不了多少。他毫不犹豫地跨上单车，摇摇晃晃地骑了10多分钟，路上要经过一段泥巴路，他还得下来推车走，非常吃力。

怎么不分两次送呢？

“我要争取时间效率呀！”何爱辉理直气壮地回答，对他而言，将货物准时送达比什么都重要。

两点钟，他准时将一套漆送达，因为担心质量不好，那天晚上他辗转难眠，第二天早上八点多，他就跑去找何老板问：“用得怎么样了？质量行不行？”

“还不知道呢，下午再跟你说。”何老板回答。

晚上九点多，他又提着一颗心跑去，忐忑不安地问：“行不行？”

何老板嘴角一扬，说一声“可以”。一句“可以”可让何爱辉高兴得