

职场里的江湖

职场充满着诱惑和危机，你要有足够的耐心和机智。

职场里的三级跳，把一瓶水乘以13亿……

职场就是江湖，怎样才能胜出？

◎木木 主编





职场里的江湖

职场充满着诱惑和危机，你要有足够的耐心和机智。

职场里的三级跳，把一瓶水乘以13亿……

职场就是江湖，怎样才能胜出？

◎木木 主编

图书在版编目 (CIP) 数据

职场里的江湖/木木主编.——北京:中国画报出版社, 2012.6

ISBN 978-7-5146-0469-6

I. ①职… II. ①木… III. ①成功心理—通俗读物 IV. ①B848.4—49

中国版本图书馆CIP数据核字 (2012) 第094434号

职场里的江湖

出 版 人: 田 辉

主 编: 木 木

责任编辑: 史文良

出版发行: 中国画报出版社

(中国北京市海淀区车公庄西路33号, 邮编: 100048)

电 话: 010—88417359 (总编室兼传真) 010—88417409 (版权部)

010—68469781 (发行部) 010—88417417 (发行部传真)

网 址: <http://www.zghbcbs.com>

电子信箱: cpph1985@126.com

经 销: 新华书店

海外总代理: 中国国际图书贸易集团有限公司

印 刷: 北京中达兴雅印刷有限公司

监 印: 傅崇桂

开 本: 710×1000 1/16

印 张: 16

版 次: 2012年7月第1版第1次印刷

书 号: ISBN 978-7-5146-0469-6

定 价: 29.80元

(版权所有, 违者必究)



职场里的江湖

[目 录]

[第1辑]

金牌销售员

- 掌握好自己的杯子.....002
- 沉默,也是一种美丽.....007
- 执著.....009
- 工作,胜任就好.....011
- 金牌销售员如此炼成.....013
- 把贫穷卖给富人.....015
- 走进白宫的“孔子女孩”.....017
- 你什么时候丢了机会.....019
- 愤怒的价值.....021
- 哪儿的天,都有彩虹.....023
- “灾难日”里的提升.....025
- 你看见鄙夷,我看见财富.....027

职场充满着诱惑和危机，你要有足够的耐心和机智。

职场里的三级跳，把一瓶水乘以13亿……

职场就是江湖，怎样才能胜出？

【第2辑】

端过盘子的优先

把大目标切碎分给每个人.....032

端过盘子的优先.....034

企业最不敢用的三种人.....036

你在用什么方式与成功靠近.....038

漏水的勺子能舀大鱼.....040

小病号不要送到大病房.....042

别把刘三不当皇帝.....044

“ $X-5 \geq X$ ”的经营策略.....047

别盯着目标跑弯路.....049

别带着“故障”上路.....052



职场里的江湖

[目 录]

[第3辑]

职场里的加减乘除

职场需要你的无限专注.....	060
我们不是一群鲁莽的狼.....	062
不要忽略灯箱上的棉被.....	066
坚守诚信的“方向盘”.....	068
职场里的加减乘除.....	070
职场里的“起承转合”.....	072
暂且把理想放一放.....	076
裁员不裁尊严.....	078
如何与难以相处的人相处.....	081
如何克服厌烦工作的情绪.....	085

职场充满着诱惑和危机，你要有足够的耐心和机智。

职场里的三级跳，把一瓶水乘以13亿……

职场就是江湖，怎样才能胜出？

【第4辑】

邀请别人投资你的梦想

让树上餐厅来证明吧.....090

这不是作秀，快乐女靠酒店试睡月入万元.....093

把每一只水饺追溯到个人.....098

人生“五行”助你走向成功.....100

职业女性如何在工作中赢得尊重.....102

一张便笺的魅力.....105

邀请别人投资你的梦想.....108

一头驴的职场故事.....111

好脾气肯干活也许是能力不够.....113

低开高走是一种智慧.....115



职场里的江湖

[目 录]

[第5辑]

你愿意改变吗?

- 学习积累, 改变命运.....118
- 争一时, 不如争千秋.....120
- 替老板分忧, 就是给自己创造机会.....123
- 低头的人生.....125
- 低头的姿势.....127
- 被放大的难度系数.....129
- 被嘲笑的技能也会发光.....131
- 你也有时间打高尔夫球.....133
- 你愿意改变吗.....136
- 为自己挑选正确的着装色彩.....141

职场充满着诱惑和危机，你要有足够的耐心和机智。

职场里的三级跳，把一瓶水乘以13亿……

职场就是江湖，怎样才能胜出？

【第6辑】

把一瓶水乘以13亿

职场需要你独特的创意.....	148
成功就是做最好的自己.....	154
职场需要你细微做成极致.....	156
你的公司有多少员工.....	159
把一瓶水乘以13亿.....	162
告诉自己：我行.....	164
不靠竞争靠合作.....	166
商机就像一枚熟透的柿子.....	169
从“生性自卑”到“个性飞扬”.....	173
应聘者的故事.....	176



职场里的江湖

[目 录]

[第7辑]

忠 诚

- 说好你的故事.....182
- 总有一条道路适合你.....185
- 不是每一只打火机都叫ZIPPO.....187
- 一块铁的学问.....189
- 你看到的是牛粪, 我看到的是商机.....191
- 选择快乐地工作.....193
- 方法总比困难多.....197
- 你是你自己的贵人.....201
- 忠诚决定高度.....206
- 向优秀者靠拢.....210

职场充满着诱惑和危机，你要有足够的耐心和机智。

职场里的三级跳，把一瓶水乘以13亿……

职场就是江湖，怎样才能胜出？

【第8辑】

让优秀成为一种习惯

逆境中孕育着丰收的种子.....214

只需一点关爱.....216

一把梳子和一支画笔.....219

不是每一辆汽车都叫劳斯莱斯.....222

生命里的黄金.....224

让优秀成为一种习惯.....228

保持你的热忱.....233

别怕，黑暗一捅就破.....238

命运将我推向悬崖，但我不能跳下去！.....240



职场里的江湖

【第一辑】

金牌销售员

掌握好自己的杯子

沉默，也是一种美丽

执著

工作，胜任就好

金牌销售员如此炼成

把贫穷卖给富人

走进白宫的“孔子女孩”

你什么时候丢了机会

愤怒的价值

哪儿的天，都有彩虹

“灾难日”里的提升

你看见鄙夷，我看见财富

掌握好自己的杯子

王国军

主动出击，不做老板的一次性杯子

金融危机刚刚开始的时候，鲁小荫通过自己的努力应聘到一家外企营销部做助理。上班的第一天，总监姜文彩把她喊进办公室说：“欢迎加盟我们公司，按照规定，你有三个月的试用期，如果不能通过最后的考试，就只能卷包走人。”姜文彩打量了一下她时髦的装扮，慢条斯理地说，“现在你的任务是给我泡杯茶。”鲁小荫没做声，默默地为她泡好了茶。

进洗手间的时候，鲁小荫忽然听见有人在低声议论姜文彩的是非。鲁小荫出来的时候，正好和那两个小声议论的同事碰个正着，大家没说什么，彼此心照不宣地走开了。

第二天上班，鲁小荫听说两位同事被叫进办公室狠狠挨了一顿批评。再见面时，那两个同事看鲁小荫的眼神都恨恨的。鲁小荫感到非常尴尬，她很想解释自己没有告密，但谁会相信她这个新人呢？

鲁小荫在公司一下子被孤立起来了。除了姜总每天照例喊她泡茶外，她找不到一个可以说话、聊天的人。

这样的局面持续了一周，鲁小荫终于耐不住了，她可是堂堂营销科班出身，加盟这家外企，就是希望能用自己所长大展拳脚，想不到却落到泡茶打杂的处境。凭着初生牛犊不怕虎的劲儿，鲁小荫走进了姜总办公室。

姜文彩听完她的倾诉后，忽然笑了。

“来我这里的人都想有所作为，但事实上能留下人的少之又少。你知道这是为什么吗？”姜文彩微笑着问。鲁小荫摇头。

姜文彩挺了挺腰，说：“商场就是战场，讲究的是‘生死博弈’，想在这里施展拳脚，就得要有留下来的本事，说白了就是要有利用的价值。但是，目前我还只看到你有把茶泡好的这个价值，其他的我一直在等待。”

鲁小荫心想，自己的这招主动请缨算是走对了，真要是被动等待，说不定哪天就得卷铺盖走人了。

接着，姜文彩讲了一件往事：“是十年前的事情了，那时我也刚大学毕业，雄心勃勃地想干一番大事业。正好有一家企业招文员，我毫不犹豫地去了。到了那儿之后，我非常勤奋，连拖地、倒茶、买便当这些事儿都包了，但是不到一个月我便被公司炒了。”

姜文彩说到这便停住了，她拿出一只一次性杯子，说：“很久以后我才知道自己离开的真正原因：公司并不需要一个打杂工，我对公司来说，利用价值不高，就像这个杯子一样，仅仅一次而已。所以，我告诫进来的每一个新人，希望他们不要重蹈我的覆辙，但实际情况并不理想，你能明白我的意思吗？”

鲁小荫点点头，心里却想，老总原来并不是一个不可亲近的人啊！她笑着走出了办公室。

坚守准则，不成为上司的心腹

鲁小荫真正接手的第一个案子，是评估公司新年度的营销方案。由于对公司情况还不太熟悉，鲁小荫特意到市场部调阅了大量材料，认认真真地忙了一周，对这个方案做了细致的评估。

鲁小荫把报表交给姜文彩的时候，她只是扫了一眼，说：“去市场调研了没有？”鲁小荫低下头。姜文彩冷着脸说：“缺少市场调研的数据是不准确的，你要记住，你所上交的每一个案子，必须尽量做到完美无误。给你一周的时间重做！”

职场里的江湖

接下来的一周内，鲁小荫奔波于各大超市之间，还制作了个千人的调查问卷。一周后，鲁小荫带着新的方案刚到公司，就听见姜文彩着急的声音：“鲁小荫，赶快给我泡杯茶来，下次你要是有事，得提前把你泡茶的这门绝活教给其他同事才行。”鲁小荫笑了，把茶端来，她说：“姜总，我可不愿意只做你的一次性杯子啊。”

营销部召开年度总结大会，总公司所有高层领导都出席了会议。总经理批评了公司上年度的营销方案没有充分预测到市场的变化，导致公司在去年的销售增长幅度不大。

“如果有什么困难尽管提，只要有益于公司整体利益，只要公司能做到的，我绝不反对，但在工作上我希望我的员工能够团结合作，开拓创新。”总经理说。

鲁小荫见姜总突然给自己示意，立刻心领神会地站起来，把准备好的新的营销方案发给了在场的同事。

一阵热烈的讨论之后，会议场上突然冷静下来，总经理忽然指着她说：“我想听听你的意见。”

鲁小荫刷的一下站起来说：“虽然金融危机确实对我们国家造成了一定的破坏力，但从目前的调查显示，国人的消费欲望不但没有降低，相较去年反而有了百分之十的提高，所以我完全有理由相信，只要我们采取合理的营销措施，2009年将是我们的新产品迅速占领市场的绝好时机。”

总经理满意地点点头。会议结束时，他扔给鲁小荫一句话：“一周后，你交一份新产品的营销方案给我。”

等忙完这一切的时候，三个月的试用期也到了尾声。鲁小荫很想知道，公司最终会以什么样的考试来决定她去留，她几次问经理，经理都笑而不答。两天后，采购部的杨志明经理突然找到他，说因为缺人手，公司安排她和他一起去上海出差。

杨志明是董事长眼前的红人，为人精明干练，想巴结他的人能排成一排。

来上海的第二天，杨志明带着鲁小荫和一个姓申的老板在餐馆见面，双方边吃边谈。鲁小荫在生活中本来就是砍价高手，所以把价压得很低。吃饭期间，

杨志明去了一趟洗手间，申老板便把一个早准备好的大信封迅速塞到鲁小荫的手里。鲁小荫吃了一惊，听说很多人在外购时都拿回扣，只是没想到也会轮到她自己。

鲁小荫说：“申老板，你这是什么意思啊？”申老板意味深长地笑了：“大家都是明白人，希望以后能多关照。”鲁小荫忙把信封推了回去。

吃完饭，鲁小荫借口不舒服，先回到了饭店。晚上，杨志明一脸醉醺醺地敲开她的门，递过来一个红包：“申老板给的，收下。收下了才好说话。”见鲁小荫仍然无动于衷，杨志明接着说：“跟你直说吧。以我在公司的地位，你只要跟我干，我保证不会亏待你的，否则……再说了，你就是不拿回扣，申老板也绝不会少价的，这是行规。你看着办吧。”

要是自己拒收，无疑是与杨志明为敌，以后很难在公司立足。鲁小荫当然明白这个道理，但她也有自己的底线，于是坚持没有收。第二天签约的时候，鲁小荫看到两个人都非常不高兴。但她也管不了这么多，合同一签，她就回了公司。

姜文彩见鲁小荫回来，连忙招呼她进来。姜文彩在桌子上摆了三个杯子，一杯是茶，一杯是酒，一杯是茶和酒的混合，问她要哪杯。鲁小荫毫不犹豫地端起了茶。姜文彩耐人寻味地说：“算我没看走眼，小荫，要想在一个公司长久待下去，一定要记住坚守准则，保持自己的独立性，不与人同流而污。”

开辟新战线，玩转职场

鲁小荫本来以为自己是肯定要被踢出局的，却没料到姜文彩兴高采烈地告诉她，她通过了公司的考试，留下了。消息是在一周后得知的。那次，鲁小荫在现场观看偶像刘德华的巡回演唱，却意外发现了姜文彩的身影。

鲁小荫跑过去拍她的肩膀：“原来姜总也是华仔的铁杆粉丝哦。”姜文彩的两只眼睛都亮了，似是教诲，又像解释：“上司也是人，也有自己的兴趣和爱好，只要你稍加注意，就能找到彼此的共同兴奋点，从而开拓职场新局面：既是工作上的搭档，又是生活中无话不谈的朋友。”

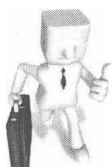
鲁小荫笑了，散场的时候，姜文彩特意邀请她一起喝茶。姜文彩告诉她，那次出差正是公司安排的一次考试，如果她收了那些回扣，恐怕早就卷包走人了。

职场里的江湖

鲁小荫恍然大悟，至此才真正明白姜文彩摆那三只杯子的真正用意。

接下来的时间，姜文彩带着鲁小荫见客户，鲁小荫也充分发挥了自己的营销专长，彼此齐心协力，为公司拿回了不少订单。

三个月后，鲁小荫因为业绩突出，被公司评为第一季度优秀员工，获得了一个大大的红包。鲁小荫赶紧坐到自己的电脑旁，总结了一下自己的职场法则，希望用自己的事例，告诫那些刚进入职场或者正准备进入职场的新人们，以免误入歧途。



【职场秘诀】

坚守准则，保持自己的独立性，不与人同流而污。这就是你的杯子，职场需要你这样的独立性格。

.....