

中山人看台湾

中山日報 两岸交流征文选
ZHONGSHANREN KANTAIWAN

刘廷玉 主编



廣東省出版集團
廣東人民出版社

刘廷玉 主编

中山日报 两岸交流征文选
ZHONGSHANREN KANTAIWAN

中山人看台湾



广东出版集团
广东人民出版社
·广州·

图书在版编目 (CIP) 数据

中山人看台湾 / 刘廷玉主编. —广州: 广东人民出版社, 2012. 1

ISBN 978 -7 - 218 -07543-3

I. ①中… II. ①刘… III. ①故事—作品集—中国—当代 IV. ①I247.8

中国版本图书馆CIP数据核字 (2012) 第006916号

中山人看台湾

刘廷玉主编

 版权所有 翻印必究

出版人: 金炳亮

责任编辑: 陈志坚 王 宁

封面设计: 友间文化

责任技编: 周 杰

出版策划: 广东人民出版社中山出版有限公司

地 址: 广东省中山市中山五路1号 (邮政编码: 528403)

电 话: (0760) 88367862

传 真: (0760) 89882925

网 址: <http://www.gdpsh.com>

印 刷: 广州市穗彩彩印厂

书 号: ISBN 978 -7 - 218 -07543-3

开 本: 889毫米×1194毫米 1/32

印 张: 5.5 字 数: 10万

版 次: 2012年1月第1版 2012年1月第1次印刷

定 价: 30.00元

如发现印装质量问题, 影响阅读, 请与出版社 (0760-89882925) 联系调换。

售书热线: (0760) 89882925

编委会

主 编：刘廷玉
副 主 编：黄全欢 郑万里
成 员：徐小江 陈志坚 郭美宏
阿 果 陈吉春

让更多中山人零距离感受台湾

◎ 殷昭举

春种一粒粟，秋收万颗子。这句古诗用在两岸“台湾人看大陆 大陆人看台湾”征文，亦十分贴切。

2010年1月，中山日报报业集团一行访台期间，与台湾中时集团《旺报》达成了新闻资源共享及双向合作的意愿。之后，两报首度在两岸“台湾人看大陆 大陆人看台湾”征文展开合作。《中山日报》于同年4月开展两岸征文活动，并于2011年1月参加了由《旺报》在台北举办的首届海峡两岸征文活动。由《中山日报》推荐的8篇原创稿件入选由《旺报》主编的《两岸征文选粹》。《中山日报》接着又继续开辟专栏和征文，每周选登两岸征文稿件。

当初萌生于两岸报纸合作的一颗看似幼小的种子，如今已经结出了硕果。截止至今年年底，由《中山日报》刊发的两岸征文，已有62篇6万多字，这些稿件中，大多以小见大，以情感人，通过具体的人和事，反映两岸在文化、经济、民俗的异同，并展现了情感的包容和文化的包涵。两年来，两报在两岸征文中的合作，已经完全达到了让更多的台湾人了解大陆、让更多的大陆包括中山人了解台湾的初衷和目的。

中山市是民主革命先行者孙中山先生的故乡，在两岸关系中扮演着比较特殊的角色。孙中山先生留下的世界大同、天下为公等思想，是海峡两岸同胞共有的宝贵精神财富。众所周

知，在台湾，有为纪念孙中山先生诞辰100周年而建的阳明山庄中山楼，台北市政府门前建有孙中山纪念馆，孙中山先生第二次赴台下榻地被改建成孙中山史迹纪念馆，有为纪念孙中山先生而建的中山大学，台湾还有中山路、逸仙路、三民路、民族路、民权路、民生路等许多纪念孙中山先生的道路。而中山市是全国唯一以伟人命名的地级城市，中山翠亨村的中山故居，成了很多台湾人了解大陆的一个首选地。24年前，以台湾《自立晚报》记者身份首访大陆的李永得和徐璐，就曾到中山展开“情感之旅”，中山故居是他们一定要到的目的地。

多年来，中山与台湾经贸往来频繁，截至去年底，在中山投资的台资企业达1100多家，投资额超28亿美元，常住中山的台胞超过1.2万人，他们为两岸的经济互动和经贸发展做出了重大的贡献。而自2008年7月台湾开放陆客观光以来至今，中山市已有500个团共1.5万人（次）到台湾旅游。

因此可以说，中山与台湾的交往，是经济、文化、思想、情感等全方位的交流，这也为我们本次征文的成功奠定了一个良好的基础。正如《旺报》社长黄清龙曾经所说：两岸关系已进入大发展、大交流、大融合阶段，两岸交流除了经贸之外，更需要在价值观、文化认同等深层面进行融合，其核心就在于构建两岸的历史记忆。

展望未来，我们期望有更多的台湾人来到中山、更多的中山人去到台湾，共同感受中华文化的博大精深和枝繁叶茂。衷心希望这种文化的交往随着时间的推移和两岸交往的不断深入，展现出更加动人的芳香和魅力。

（作者系中共中山市委常委）

卷一

感受台湾人

- 台湾来的经理 方伟华 / 3
- 没有借据的“贷款” 张春来 / 6
- 儒商扎根中山二十年 小盈 / 8
- 捡垃圾的董事长 周国胜 / 11
- 二元钱也算贪污 方伟华 / 13
- 坠入凡间的美丽精灵 中山蚂蚁 / 15
- 一个大学学生的“倒扁”经历 周闪雨 / 18
- 台湾来的“富二代” 阿妙 / 21
- 相同的家乡情结 周闪雨 / 24
- 宜兰阿海 方伟华 / 26
- 把博爱精神“生活化” 温国科 / 29
- 群里来了个“台湾媳妇” 阿妙 / 33
- 逢友便夸大陆儿媳 方伟华 / 36
- 花甲导游是个“两岸通” 程明盛 / 39
- 我为“大陆通”祝福 阿妙 / 42
- 不惦记游客购物的导游 文丽俊 / 44
- 台湾姨婆迟暮之年返乡 阮石伟 / 47
- 三叔公的心愿 傅友福 / 49
- 梦里依稀粽飘香 陈妙芬 / 51
- 精英博友约会宝岛 秦志怀 / 54

她不懂优盘，我不识“古奈” 柳晓峰 / 57
我帮你打扫房子，你教我艺术创意 叶子 / 60
此情七年后才敢诉说 周閃雨 / 62

卷二 体会台湾事

在台湾，捐发票等于捐爱心 周閃雨 / 67
当年民乐隔重山 冷启迪 / 69
在台北遭遇全面禁烟 胡茂全 / 72
遇震则逃不是地道台湾人 周閃雨 / 74
伟人英名遍宝岛 陈洪棣 / 76
台湾人的信仰 周閃雨 / 79
醉里软语 王小燕 / 81
台湾邻居的留言条 王世虎 / 84
礼貌的“争吵” 方伟华 / 86
100%升学率的台湾高考 周閃雨 / 89
台湾的“红唇族” 王云峰 / 91
在台湾看槟榔西施 余平 / 94
我只要一把故乡的泥土 刘林 / 96
再折一串故乡的柳笛 胡汉超 / 99
亲情的力量到底有多大 付克俊 / 101
做顿台湾鲁肉饭谢大家 阿妙 / 104
陈醋跨海“酸透”台胞 周国胜 / 108
台湾阿伯也“疯狂” 蚂蚁 / 111
台南夜市的嘉义小女孩 刘启意 / 113
能否帮我孩子补习大陆中文课？ 阿妙 / 116

- 简体字消除两岸隔膜 周闪雨 / 118
- 台湾导游“恋”上我们 梁凤梅 / 120
- 旅台撷趣 徐小江 / 123
- 在台湾苗栗体验客家擂茶 王晓波 / 125
- 台湾食品回国探亲遇“过期” 周闪雨 / 128
- 在台湾吃“尾牙”宴 周闪雨 / 130
- 众多美称铸宝岛 陈洪楦 / 132
- 浮华云烟终成空 陈洪楦 / 135

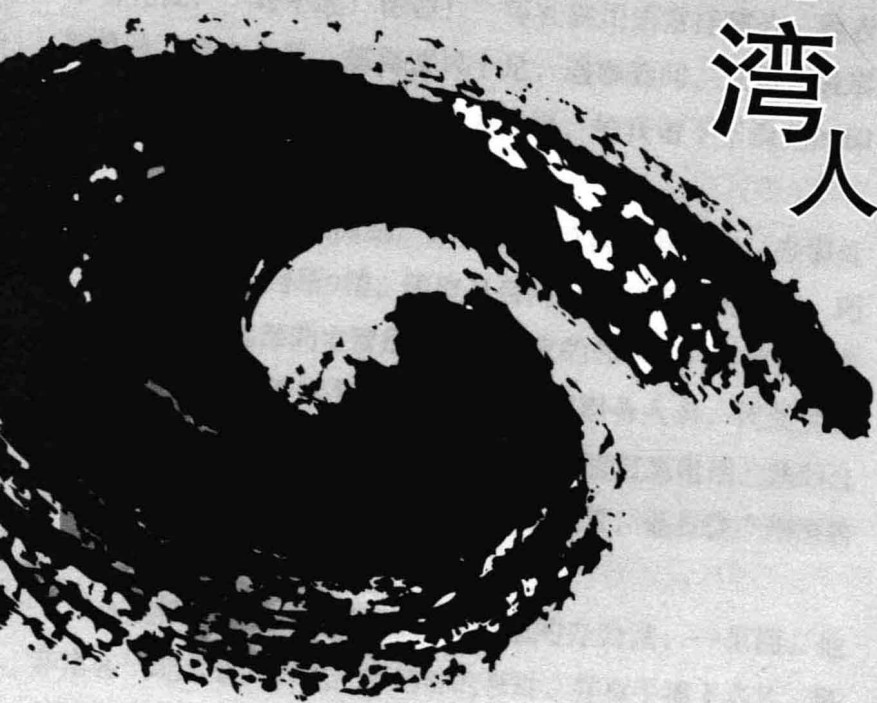
卷三 领悟台湾岛

- 冬季到台北来看雨 徐小江 / 141
- 宝岛春融 李文光 / 146
- 感受台湾24小时书店 危笑天 / 149
- 原味台湾 亚亚 / 152
- 日月潭边茶蛋香 禹媚 / 155
- 不同的历史观相同的中国结 / 157
- 坐台湾公车感受地道文化 周闪雨 / 159
- 相逢一笑泯恩仇 卢和海 / 161
- 未解之谜 刘小榕 / 164

卷

一

感受
台湾人



台湾来的经理

◎ 方伟华

15年前，我荣幸地认识了台湾万兴公司的陈经理，他非常有礼貌，“对不起！谢谢！”等礼貌用语常挂嘴边，他衣着整洁，温文尔雅，儒商遗风十足，遇事勤问、三思，做事细致、周全，事无巨细，皆亲力为之，给我留下了深刻的印象。

当年，我被单位派到广州办事处负责财务工作，办事处设在广州地质招待所9楼，隔壁是台湾万兴公司的销售部，巧的是，这个销售部的主管是我江西老家的邻居，只是他长驻在南海的工厂，由于这个销售部没有专职财务人员，我便受邀“指导”他们的财务工作，不久，这位主管打来电话，他们的销售业务将由一位台湾来的陈经理负责，他长驻广州销售处。

一星期后，我被陈经理邀请到他的办公室，一见面，他非常客气地感谢我对他们销售部的帮助，并双手捧上名片，陈经理年过五十，身高一米八左右，皮肤黝黑，不苟言笑，加上

标准的军人姿态，外相极为威严。我不安地接过他的名片，很快，我便被他的礼貌以及和风细雨似的微笑打消了顾虑，至此，我们开始了交往。

称女士为先生，也许很多人没听过，我却在陈经理身边经历过，令我好奇。一天中午，我和陈经理在闲谈，来了一位阿姨，陈经理赶紧起身迎客，连称对方为“先生”，我莫名其妙，对方明明是女士嘛！原来，这位阿姨是广东省地质局一位刚退休的处级干部，曾在业务上帮助过他们，之所以这样称呼，是敬重她高级知识分子的专业学历以及为人。在台湾，与他同龄之人，对敬重的女士称为“先生”很常见。我知道，在以前，这种尊称只会发生在一些伟大的女性身上，如：毛泽东就称宋庆龄女士为先生，但这是伟人之间的交往，离我们很遥远！当我亲身经历这种场景时，我突然感到一个被真正受到敬重的人得到的礼遇，是来自对方内心的感恩！这种敬重不是以官职高低、财富多少为标准的！

陈经理衣着整齐，甚至连头发也一丝不乱，在整个地质招待所是为之称道的。有一次，他外出会见一位重要客户，在过道上，新来的清洁工不小心把脏水甩到他身上，看着白色衬衫污迹点点，他皱起了眉头，清洁工吓得要死，陈经理知道，平时他的样子很严肃，现在板起脸来肯定吓到了这位清洁工。他少见地微笑了一下，对清洁工说，没关系啦！你又不是故意的。不久，这件事在招待所传开了，人们都说，你看看，人家台湾来的陈经理素养好，温文尔雅，真是一位君子！

最近，我无意在网上查到，这个万兴公司现已是陶瓷颜料行业的知名企业，也许，是因为这家公司有着一大批像陈经理这样的管理人才，才使得公司业务蒸蒸日上。可惜，我与陈经理交往的时间很短暂，也正是通过与他交往，我开始对所接触的台湾人产生了浓厚的兴趣。有时，我觉得陈经理就是千千万万个来大陆创业的台湾人的缩影，正是他们的努力，小小的台湾出现了许多世界知名企业，如台塑企业、宏海集团、宏基电子等，在他们身上体现的优点，真值得我们大陆生意人好好学习！



没有借据的“贷款”

◎ 张春来

罗总是一家台湾企业的老板，我们公司的大客户，也是总经理陈老师的好朋友。罗总常常来我们公司办理注册商标、申请专利等业务，而我是陈老师的助理，自然与罗总也很相熟。

罗总说，他在大陆创业十五个春秋，结交的朋友一大堆，所经历的事也不少，但最使他刻骨铭心的还是那次“贷款”。

2008年下半年，在遭受全球化金融危机的影响下，许多企业濒临破产的困境。罗总的企业也难逃此劫，生意一下子从高峰滑下低谷，大批出口产品积压，资金周转不顺，此事如果不尽早处理妥当，后果将不堪设想。为了筹集30万元急用，罗总绞尽脑汁，四处奔波借贷却毫无结果，最后动了变卖房屋、车子的念头，幸好妻子及时提醒罗总，他才登门请陈老师帮忙贷款。罗总向陈老师说公贷、私贷都可以，“高利贷”也无所谓，只要在十天里能帮他拿到30万元现金解决燃眉之急就行。

陈老师安慰并鼓励罗总说，企业家无论遇什么事都要镇定、自信，不能慌，没有跨不过的坎，天无绝人之路，关于贷款这件事五天后他会向罗总作个回复。

果不其然，第六天晚上陈老师真的提着30万元现金来到罗总家里。奇怪的是，这30万元的借贷却没有办理任何手续，就连一张最简单的借据都没有写。罗总感到喜忧参半，喜的是陈老师以最快的速度帮他拿到一大笔贷款了，忧的是没有办理手续，他总感觉心里不踏实。

陈老师解释道，他刚买了房子，手头紧，自己没有钱帮助罗总，这30万元是向他六位当企业老板的学生借来的。学生们不愿意收陈老师的利息，更不肯写任何借贷字据，请罗总一千个放心。原来如此！当罗总接过这30万元现金时，一股暖流涌上心头，他激动地抱住陈老师暗掉眼泪，不知道说什么感谢的话。

的确，这30万元的无偿贷款，凝聚着陈老师和罗总的深情厚谊；这30万元的无偿贷款，帮助罗总渡过经济危机的大难关；这30万元的无偿贷款，也象征着海峡两岸同胞的互相信任！

如今忆起此事，罗总两眼还含着泪花。他深有感触地说，中山是他第二个故乡，陈老师是他在大陆第一个难兄难弟，也是在关键时刻“救”了他的大恩人！

儒商扎根中山二十年

◎ 小盈

W是一位台企执行董事，2009年4月，想告诉他采访文章已在报上刊登了，接电话的员工迟疑了一下，然后声音低沉地说：“他走了。”她说，W回台探亲时，在一次运动中，突然倒在地上，再也没有起来。我愣了半晌，虽然仅见过W几面，但他给我留下了温文尔雅、勤勉经营的难忘印象，他温和淡定、精明能干的儒商形象又在我脑海中渐渐浮现出来。

亲历大陆改革开放

1988年，W受董事会委派来到N镇负责打理P厂，当时，一些产品配件供应跟不上，要到广州去买，交通也远不如现在方便，但W看好大陆的投资环境和发展趋势，在当时比较艰苦的条件下，打开了经营局面。P厂稳步发展，年产值逐步达到2.5亿元，成为珠三角皮具厂家的主要原材料生产企业之一。

当2008年全球金融危机来袭时，W调整了经营策略，率领企业加大了在国内的销售比例，安然度过金融危机，使企业保