



ENTREPRENEURIAL CURRICULUM



大学生创富 5 堂课

张 臣 编著



新 华 出 版 社



ENTREPRENEURIAL CURRICULUM



大学生创富 5 堂课

张 臣 编著



新 华 出 版 社

图书在版编目 (CIP) 数据

大学生创富 5 堂课 / 张臣编著. —北京: 新华出版社, 2010. 12

ISBN 978 - 7 - 5011 - 9473 - 5

I. ①大… II. ①张… III. ①大学生—职业选择 IV. ①G647. 38

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2010) 第 234385 号

大学生创富 5 堂课

作 者: 张 臣

责任编辑: 贾晓伟 尚惠敏

装帧设计: 李尘工作室

出版发行: 新华出版社

地 址: 北京石景山区京原路 8 号

网 址: <http://www.xinhupub.com>

<http://press.xinhuanet.com>

邮 编: 100040

印 刷: 北京竹曦印务有限公司

开 本: 710mm × 1000mm 1/16

印 张: 15

字 数: 224 千字

版 次: 2010 年 12 月第一版

印 次: 2010 年 12 月第一次印刷

书 号: ISBN 978 - 7 - 5011 - 9473 - 5

定 价: 28.00 元

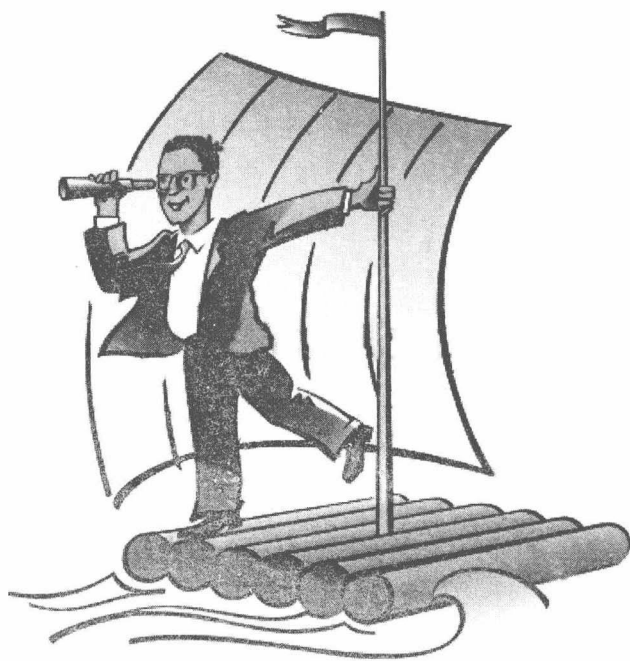
温馨提示: 本社“新华版短信书友会”新书直订 发短信至: 13651277005

本社图书策划中心诚征品位畅销选题 发邮件至: xhchzx@163.com

购书热线: 010 - 63077122 中国新闻书店购书热线: 010 - 63072012

图书如有印装问题, 请与出版社联系调换: 010 - 63073969

好风凭借力





好风凭借力

你站在桥上看风景，
看风景的人在楼上看你。

——卞之琳，《断章》

对于大学生来说，创业就像一座实现梦想和人生价值的桥。

一头连着桥头的校园。在那里，智慧是创业的资本积累，能力、素质、知识、技术最终都可以转换为创业的契机；

一头连着桥尾的社会。在那里，信息是创业的成功钥匙，需要经验、人脉、创新和创意；

通过这座创业之桥走上成功之路的大学生们，则需要在桥上远眺创业成功者们的风姿，从他们那里获得信心、勇气，学会坚守目标和开拓梦想。

当我们大学生创业者在校园里汲取足够的智慧、力量，做好了充分准备，并通过努力取得属于自己的成功后，我们自己有一天也会成为这座桥上一道亮丽的新风景。

如果我们大学生已经有了一些创业的想法，或对自己创业可能遭受的挫折和获得的成功还没有做好心理准备，或对创业只是有几分动心却还抱有几分疑虑的话，那么《中国大学生创业富豪榜》可能让我们对自己通过创业取得成功增加更多的期待，激励有创业想法的大学生也投身到创业大军的行列。

因为在中国这个首次反映大学生自主创业状况的排行榜上，记录着自1999年到2009年间，我国普通高校的毕业生、结业生、肄业生、辍学生

和在校生通过自主创业方式取得成就的学子。上榜的这 100 人当中，他们创业后合计获得的个人财富是 25.94 亿元，最成功者身价高达 10 亿元人民币，人均财富近 2600 万元，而且他们的企业还处于发展壮大过程中。虽然他们现在还无法和福布斯、胡润财富榜上的企业家们相比，但谁也无法说他们在将来不会取得更大成就。

正是这些确切的数据和事实证明：大学生创业并非被迫走上的人生之路，而是一个取得成功、实现人生价值的重要途径。

我们仔细查看这份榜单就会发现，后文中将会提到的这些在校园获得第一桶金，读书时就从小摊贩、代销商等小生意开始创业的钱俊冬、刘统洲、聂名勇三人也位列大学生创业财富榜。在短短的三五年时间里，他们或者拥有了自己的公司，或者成为了企业总裁，成就非凡。

这进一步证明：大学生创业可以从校园白手起家，可以从练摊和小商贩开始积累经验和资金，培养创业素质，为今后能成功创业做准备是具有可行性的。

同时也证明：没有丰富资金和经验，没有高科技成果和资本的普通大学生创业者，从校园里身边的事、眼前的事开始，脚踏实地的努力，只要坚守信心、不放弃，最终一样可以获得令人惊叹的成功。

虽然国家提出“以创业带动就业”，但大学生创业的意义还不仅仅在于解决就业问题，而是在创业热潮中通过创业尝试，学以致用实现自己的人生价值和理想。因为大学生创业可以更轻易引起社会的关注和支持，受到的牵绊和制约更少，可以大胆放开手脚凭借智力优势开创一番事业。特别是在现在国家提出大力支持大学生自主创业，为创业者提供优惠的政策和资金支持的时候，在这个创业的黄金时期，有着广阔的舞台而创业时机已经相对成熟的情况下更要抓住最佳时机，“好风凭借力”，实现创业理想。

接下来会讲述许多个成功的创业故事的主人翁，他们绝大多数都是 80 后、90 后走上创业之路的大学生，他们或没钱，或经济拮据，但他们勇于尝试、善于学习、坚信成功而最终走向成功。

他们创业成功的故事一方面能给前路迷茫的大学生们以希望，从而让学子们明白生活和机会并非如社会上流传的只有万分之五成功率的创业数



大学生创富五堂课

据那样冰冷残酷。会发现，其实只要开动脑子，创业的榜样本来离自己很近。这些成功的创业者们，他们能用网站的域名就可以挣到令人咋舌的财富；为上网的菜鸟网民们做个网址导航网站就可以获得网络巨头的青睐；将现有的 LED 加以改造就可以生产出引起国际关注的节能产品；甚至摆地摊、收废品、卖快餐也一样可以摆出花样、收出高水平、卖出创意。

另一方面，具有典型意义的成功案例还可以给踌躇满志的大学生创业者以启迪，就像英国人亚历克斯的百万格子的故事直接导致了中国大学生苏锐涛创办中国版百万格子的成功；Facebook 的成功引发了中国 SNS（即社会性网络服务）的热潮。从别人成功经历中可以找到自己创业的密钥，甚至是直接的复制都足以另创业者成功起步。

2009 中国大学创业富豪榜前 30 名

名次	姓 名	性别	财富 (万元)	创业地区	创办企业	主营业务	毕业或就读高校
1	金津	男	100000	浙江	渡口网络	网络游戏	浙江理工大学
2	高燃	男	10000	北京	高维视讯	视频点播	清华大学
2	戴志康	男	10000	北京	康盛世纪	网络软件	哈尔滨工程大学
2	彭海涛	男	10000	四川	星漫科技	娱乐软件	四川大学
2	徐毅征	男	10000	江苏	江苏邦宁	互联网服务	东南大学
2	达贝妮	女	10000	上海	柯楠网络	视频搜索	上海交通大学，中国政法大学
2	李玟阳	女	10000	四川	鸿凤蜀府	酒楼	
8	田宁	男	9000	浙江	浙江盘石	网络营销	浙江大学
8	宋海波	男	9000	海南	动网先锋	互联网应用	华中科技大学
10	谢琦	男	7000	江西	巨元医药	药品保健品	江西蓝天学院、省建筑专修学院
11	姚欣	男	6000	上海	聚力传媒	网络传输、网络安全	华中科技大学
11	胡树腾	男	6000	山东	东易果蔬	农产品加工	江西蓝天学院

名次	姓 名	性别	财富 (万元)	创业地区	创办企业	主营业务	毕业或就读高校
13	韩华	女	5500	北京	我爱打折网	电子商务	北京交通大学, 北京航空航天大学
14	龚海燕	女	4000	上海	世纪佳缘	婚恋网站	北京大学, 复旦大学
15	郭敬明	男	3500	上海	柯艾文化	文化传播	上海大学
16	贺宇晟	男	3000	上海	上海晓翔	地产投资与咨询	上海对外贸易学院
16	宋洪海	男	3000	天津	炜杰科技	原料药及中间体	南开大学
18	戚建良	男	2500	广东	杰科达实业	电子产品研发	中南大学
19	王兴	男	2000	北京	校内网	交友网站	清华大学
19	龙波	男	2000	四川	普兰克猪业	农业	四川农业大学
19	刘力刚	男	2000	河北		- 农业	石家庄信息工程职业学院
19	傅章强	男	2000	上海	必特软件	软件研发	上海海事大学
23	李文军	男	1500	辽宁	大连	- 农业	大连理工大学
23	戴跃锋	男	1500	湖南	御泥坊	商业服务	湖南师范大学
25	王学集	男	1000	浙江	德天信息	软件开发	浙江理工大学
25	龚世威	男	1000	湖北	银商通商贸	商业服务	华中科技大学武昌分校
25	钱俊冬	男	1000	陕西	三人行传媒	广告传媒	长安大学
25	李晋吉	男	1000	北京	无限新空	移动增值	哈尔滨工业大学
25	董一萌	男	1000	吉林	一萌电子	软件开发	吉林大学
25	黄森坤	男	1000	福建	东讯网络	无线增值	福建农林大学



财富数据统计

序号	财富范围	创业富豪人数
1	1 亿元以上	7
2	5 千万元 ~1 亿元	6
3	1 千万元 ~5 千万元	31
4	1 百万元 ~1 千万元	43
5	1 百万元以下	13
合计	25.94 亿元	人均财富: 2594 万元

目 录

好风凭借力

2009 中国大学创业富豪榜前 30 名	(4)
财富数据统计	(6)

第一堂课 立足校园，做好创业准备

成功青睐有准备的人	(2)
1. 求人不如求己，校园里的第一桶金	(6)
微型创业，从摊主小老板做起	(9)
时尚创意，开家自己的特色店	(13)
创业无贵贱，能挣钱就是好项目	(18)
2. 白手起家，充分利用社会资金	(23)
流水不腐，善用商业贷款	(24)
四两拨千斤，寻找创业联盟	(27)
借“机”生蛋，充分利用政策	(30)
智力换资本，吸引风投资金	(33)
3. 企业家素质修炼，从练摊开始	(39)
创业从练摊开始	(40)



大学生创富五堂课

定位比赚钱更重要	(44)
行业素质是成功的阶梯	(48)
创业要趁早,学会放弃也学会选择	(50)
4. 决胜商海,成功者必备4种心态	(52)
自信	(55)
脚踏实地	(63)
抗压能力	(69)
不放弃	(73)

第二堂课 放眼世界,抓准创业商机

梦想照进现实	(80)
1. 创意型:头脑风暴之下的创富金点子	(82)
2. 移植型:别人的成功可以复制	(94)
3. 仿造型:用他山之石,可以攻玉	(101)
4. 专利型:新技术,商机无限	(108)
5. 问题解决型:需求决定价值	(118)
6. 连锁加盟型:站在巨人肩膀上	(124)
7. 异业联盟型:众人拾柴火焰高	(128)

第三堂课 智力换财富,网络淘金正当时

蕴藏金矿的奇迹之地	(134)
1. 从创新着手,技术开发是主流	(136)
2. 关注概念,成功打造网络平台	(146)
3. 不需高难技术,服务型业务一样成就大事业	(153)
4. 用创意引领潮流	(159)
5. 电子商务,永恒的创业主题	(164)

第四堂课 回归传统，站在成功的拐角

华丽转身	(172)
1. 服务业—节能环保商机	(175)
2. 餐饮业——个性化经营之道	(179)
3. 养殖业——还乡的特色经济	(187)
4. 变废为宝——现代的商业魔术	(192)
5. 开创先河——智慧引领财富	(199)
6. 转战农村——知识技术新舞台	(209)

第五堂课 与事业一起成长

1. 多元化经营，横向发展	(220)
2. 组建产业链，纵向贯通	(222)
3. 与时俱进，转变模式	(223)
4. 战略抉择，另起炉灶	(225)
5. 成就一生的事业	(226)

第一堂课

立足校园，做好创业准备





第一堂课

立足校园，做好创业准备

成功青睐有准备的人

杭州师范学院毕业的马云，学的是英语，做过英语老师后又开翻译公司，最后到互联网创业，在电子商务领域成就了一个商业奇迹；

浙江大学毕业的史玉柱，学的是数学，当过政府公务员后下海经商，巨人集团垮掉后靠脑白金东山再起，在保健行业开创了一个财富神话后又进军游戏产业。

石家庄男孩李想，上中学时喜欢摆弄电脑，平时就将使用心得在计算机杂志上发表并由此挣到了人生中的第一桶金，在此基础上创办了有关电脑硬件及数码用品的资讯服务网站泡泡网，后又创办汽车之家网站，成为中国最年轻的亿万富翁和80后的创业典范。

所以，对于准备白手起家、自主创业的大学生来说，专业学的是什么、是否热门？大学读的哪所学校、是不是名牌？这些都不是创业成功与否的关键。要想成为创业大军中的一匹自由奔腾的骏马，最根本的决定要素不在于严酷的就业现实，不在于人的出身和阅历，而是在于我们的心中是不是有梦想，是不是有让自己活得更有价值的理想。特别是在这个经济时代，创业开始成为一种时髦、人人都想自己当老板的大环境下，有所追求，希望自己将来成就一番事业的有志青年，从进入大学的第一天起，就要认识到自己这四年是为了未来而活，是为了未来的四十年而奋斗。现在就要想一想，自己将来要做什么，又可以从哪些方面做起，然后就去做。

在这里要强调的是，我们不能鄙视知识，鼓吹创业。每个人首先必须

认清自我。要看自己人生的目标，看自己是否适合创业。大学四年是人生成长和思考的最好时光，是积累智慧资本和人脉最好的平台。在这里有着足够的时间来自我判断和决定人生目标。在这个开放的环境里还可以看到很多榜样的身影，看到很多成功者如何从平凡走向辉煌，可以从他们身上学到些什么，受到些启示。

如果你想成为一名学者，那么一定要去博览群书，向成为一名学者而努力；如果你热衷于成为数学家，那么就应该多花些时间在高斯、拉格朗日他们身上；如果你是个爱好文学的小青年，那么就应该去图书馆发现自己的文学世界。当然，如果你的兴趣在创业方面，想要通过自己的拼搏创造更多的财富，那么你就可以从下面成功的创业者那里找到一些启示。

在欧美等发达国家，大学生创业是一种社会常态，有 20% - 30% 的大学生选择通过自主创业的方式来实现人生理想。我国高校毕业生在创业方面有着“心有余而力不足的”困境。中国高校就业指导部门的调查数据显示有高达 90% 多的大学生有创业想法，有 53.3% 的大学生认为应该在工作之后再创业，33.3% 认为可以毕业后直接创业，有 13.3% 的认为学生时代就应该尝试创业，而实际创业比例只有可怜的 1%。

这一方面是因为中国的创业环境还有待改善，另一方面是因为中国大学生在创业意识及创业勇气上有所不足。虽然近些年来，随着大学生毕业人数增加，就业环境紧张，国家及社会也出台一系列政策及扶持办法鼓励大学生通过创业改变就业。但是，创业环境的改善需要一个长期的过程，大学生没有得到过系统的创业知识及创业能力的培训和积累之前，很难做到有信心和勇气走出创业的第一步。很多情况下中国大学生创业者是因为经济拮据的情况下被动创业，只有一部分人是因为心中有创业梦想而走向创业之路。很多怀揣创业梦想的人在踌躇中失去了创业机会和激情。为此，有绝大多数大学生认为应该高度重视创业教育。

可以看出中国大学生创业及成功的比例之所以低，原因无外乎我们大学生没有接触过创业教育，缺少社会各方面的实践经验。绝大多数大学生在校园生活期间就为今后创业做准备意识普遍缺乏。这也是为什么新东方的创始人俞敏洪更主张大学生先就业后创业的原因。他们认为毕业后先就业，既可以积累资金，又可以更好的认识社会。



这是一个好的建议，如果创业注定要失败的话还不如等到机会成熟些再付诸行动。然而我们又有一个疑问，既然大家已经认识到这个问题，为什么不能在没毕业时就提前做好准备，一定要等到毕业后再做打算呢？

也有人认为缺少社会经验导致创业不能成功提出质疑，他们认为比尔·盖茨创业的时候也是个刚上大学的人，没什么经验，怎么就成功的“改变了互联网，改变了世界”呢？

抱有这一想法的人错了。

比尔·盖茨创业的时候确实也是个学生不假，但是他并非没有从业经验，因为美国的中学生是被鼓励出去打工或参与社会活动的。

当年 13 岁的比尔·盖茨因为没有钱支付昂贵的小型计算机使用租金时，他找到一个解决方案，那就是帮助一家名为 CCC 的电脑公司修补软件漏洞（Bug 臭虫）以换取使用电脑的时间。盖茨每天放学后就会兴冲冲地约上几个爱好电脑的同学，在这家公司的员工下班之后便骑着自行车到那里上班。

比尔·盖茨 15 岁的时候，他的电脑才能已远近闻名了。有一家信息科学的公司就曾找到盖茨要求他和保罗（微软公司的另一创始人）为他们公司设计工资管理软件，因为美国的法律规定不能给未成年人支付工资，所以该公司决定用价值一万美元的电脑使用时间作为他们的劳动酬劳。

美国国防项目的承包商 TRW 公司曾经开发过一套用于水库管理的电脑监测系统，总是无法修补软件的漏洞面临遭受违约的处罚。在这个紧急关头他们找到比尔·盖茨和保罗求援，两个男孩很高兴地答应帮忙。他们就读的湖滨中学也很开明，允许高年级学生在完成规定课程后去企业实习和工作。虽然他们面对的是专业化且很艰难的工作，但两个中学生只能拿很低的工资。比尔和保罗并不计较，他们的主要目的是通过这种工作来提高和锻炼自己的软件设计能力，最后由于比尔·盖茨和保罗的加入终于使 TRW 公司按时完成了项目。

很多成功的欧美企业家都是早上中学的时候就已经做过成功的生意，例如老一代世界著名创业家中，著名投资大师巴菲特开始做生意的年龄可以追溯到 5 岁的时候。钢铁大王卡内基儿时就从事过送报纸的工作。拥有 350 家分公司的英国维珍集团创始人理查德·布兰森 17 岁就在母亲的

鼓励下用 4 英镑创办《学生》杂志，获得 20 份发行量的好业绩。

同样新一代的创业新贵里，著名社交网站 Facebook 的创始人马克·扎克伯格在高中的时候就开始为一些计算机公司编写程序代码。少年创业高手约翰逊·卡梅伦高中毕业前已经创办了好几家公司，而印裔美籍青年古尔巴克斯·查哈尔 16 岁在卧室中创办第一家公司，在 18 岁前已经身价上亿美金。

可见，大学生创业前的在校期间提前做些创业准备工作，积累一些创业知识，获得一些工作经验方面的锻炼是十分必要的，这对今后的创业，走进社会大有裨益。

我们再看看成功的中国大学生创业者们，他们与那些国际著名创业大师也都有着相似的特征：他们大多数有过在校园里做生意的经历。社区软件 Discuz! 的创始人，康盛创想的 CEO 戴志康在哈尔滨工程大学读书时倒卖过游戏点卡。迅游加速器的发明人，迅游科技的总裁袁旭，在去北大读书前就开过自己的网站，读书期间还经营着自己的服务器托管机房。泡泡网和汽车之家的创办人李想，他在高中时就经营着泡泡网的前身显卡之家网站，挣到了创办公司的足够资金。还有的创业成功者曾在校园倒手 MP3 等数码产品，摆过地摊，回收过废旧用品等等。他们在这个过程中学会了创业的基本技能，发现了商机或者找到了自己的优势，这才有了后来的成功。

成功固然是需要机会和勇气，而更多的人之所以还没有取得成功是因为当机会降临的时候，自己没有准备好。凡事预则立，不预则废。本书所举这些案例告诉我们一个道理就是创业要趁早，至少有创业梦想的大学生要尽早为创业做好准备。

大学生有了创业打算时，同样要做到未雨绸缪，比如为创业准备相应的资金、技术，为了避免创业失败培养自己的经验、能力。

懂知识、会技术、思维开阔是大学生创业的优势，可以做到别人做不成的事。打算在高科技领域创业的大学生，一定要技术创新，开发具有自己独立知识产权的产品。打算在传统旧有行业创业的大学生一定要打破传统，改变旧有模式，创出一番新天地。

巧妇难为无米之炊，没有资金，再好的创业方案也难以转化为现实的