

这么容易就**赚钱**

—— 36 种热门兼职全攻略

张智翔 编著

36 种收入最高的兼职模式

62 位成功人士的兼职发家秘籍

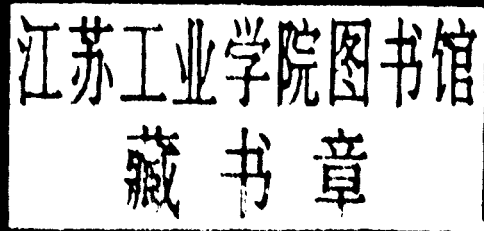
36 个兼职人必备的入行小贴士

20 种流行兼职的横向发展及另类生存

这么容易就赚钱

——36种热门兼职全攻略

张智翔 编著



内容提要

本光盘及配套图书为资深记者历经一年多的辛苦采访而得的当今中国最流行、最普遍、最热门、收入最可靠的36种兼职职业的访谈实录。其中有编辑、撰稿人、出租车司机、摄影师、歌手、舞蹈演员、画家、翻译、律师、调查员、策划人、会计、业务员、推销员、运动员、电脑维护员、技术指导、导游、美容师、DJ等适合各工薪阶层、白领、学生业余时间从事的兼职职业。这些兼职者的月收入一般少则1000余元，多则数万，甚至数百万。

记者在记录每位成功兼职者的心路历程时，辅以相关行业的入行条件与资格介绍，同时，还对该行业做了纵深调查，详细剖析了相关兼职职业的横向发展、纵向拓展及另类生存。

本书以访谈为主线，避免了刻板的理论和抽象的说教，语言活泼幽默，故事性强。读者在轻松之余，甚至可以完全拷贝书中不少主人公的成功经历。

光盘运行环境：

CPU	350MHz 以上
分辨率	800 × 600 像素以上
内存	64MB 以上
光驱	16 倍速以上
操作系统	Windows 98/Me/2000/XP

这么容易就赚钱

编 著：张智翔
策 划：谢宁倡 李 林 余 飞
责任编辑：吴晓桃 欧军波
封面设计：刘学敏
程序制作：李璞一 皇燕明
版式设计：郑兰

制 作：中科普传媒
开 本：880 × 1230 1/16 印张：11.75
字 数：190 千字
文本印刷：重庆华林印务有限公司

本图书随光盘赠送（不单独销售）
ISBN 7-900353-45-3/G · 26

定价：18.00 元（光盘 + 图书）



财富就在你身边

我们经常可以碰到这样的现象：当忽然某一天，发现曾经与自己处境相仿的同事、邻居或朋友，不经意间生活各方面都过得比自己殷实和富足，于是，免不了一番揣摩和臆测，这究竟是怎么回事儿？

其实，多数情况下呢，这些人往往不是臆想的那样在外面从事非法勾当，既不可能行贿、洗黑钱，更不可能是去置法纪于不顾而铤而走险。他们很可能是利用自己的业余时间，利用自己的知识、技术、特长、劳动，在外面从事第二职业。他们是新兴的“兼职一族”。

常言道：“马无夜草不肥，人无外财不富。”在现代社会，许多人都依靠工资吃饭，但是微薄的薪水实在让人难以过上温馨舒适的日子。而我们现在大多数人每天都工作6-8个小时，周末通常都是休息两天，在这么多空闲时间里，难道你真忍心全部浪费吗？既然有这么多的闲暇时间，为什么不好好利用起来，运用自己的智慧和劳动，在外面找份兼职，赚点外快呢？随便看看这样几个个案你就知道该怎么干了：

小刘在一家机关工作，家住一个风景区附近，而他又有一门高超的摄影技术，每逢周末，他就扛起摄像机，到风景区给游客拍照。一次性快照一张就是30元，如果再给游客制作个VCD，一张就是300元，一天下来，收入不菲呀！

蔡小姐歌唱得好，每当华灯初上时，她便穿梭于各大排挡、火锅店、酒楼、餐厅、舞厅，甚至街头、公园。她是位流浪歌手，随随便便哼一首曲，少则10元，多则几百元。哇，原来一个普普通通的歌手，也可以赚这么多钱。我好羡慕她！

著名女神怪作家蕾妮哈特，原来靠给别人洗衣维持生计，后来，她白天工作，晚上写作，到现在，她的稿费已经是全美最高的作家之一了。业余时间写点文章发表，既可以成名，又有稿费赚，何乐而不为？

本书为报社资深记者历经一年多的辛苦采访而得的当今中国最流行、最普遍、最热门、收入最可靠的36种兼职职业的访谈实录。其中有年收入过10万的兼职翻译，有“空手就套白狼”的兼职经济人，有超越白领的服务员，有兼职送月票、两年就买房的配送员，有隐居家中、顾客盈门的兼职美容师，有收入不菲的文化白领兼职编辑，有做兼职像偷情的IT独行侠，有垂帘听政的幕后老板，有运筹帷幄的兼职策划人，有文字财主兼职撰稿人，有民间大使兼职导游，有退役迎来黄金生涯的体坛雇佣军……

36种最流行的兼职模式，62位成功人士的致富秘籍，希望能令读者获益匪浅，笔者总结出的20种相关职业的横向发展、纵向拓展、另类生存，以及兼职人必备的36个入行小贴士，定会助读者举一反三，找到一条适合自己的兼职创富渠道。

另外，由于本书在采访的过程中，有部分被采访者不愿意公开其真实身份，因此，为保护被采访者个人隐私，记者在写作过程中，部分采用了化名，敬请各位读者朋友谅解。

编者

2002年12月

前言：财富就在你身边

做个快乐的兼职族

哪些人适合做兼职	1
兼职者的黄金法则	2

1. 赢家通吃：兼职律师

律师在任何国家都是典型的中产阶级，在国外，一些出色的律师个人资产已逾上亿美元，实际上早已跻身富豪之列。近年来随着我国经济活动的繁荣，人们法治观念的增强，各类法律纠纷大幅度增加。这就为律师这个职业提供了广阔的就业市场，同时也为兼职律师提供了存在的空间。

零距离接触：做好兼职律师的两个前提条件	3
零距离接触：法庭雄辩家	4
如何报名参加律师资格考试	5
兼职律师小贴士	6

2. 语言桥梁：兼职翻译

随着国际交流的增多，翻译人才已经变得奇货可居。一些具备外语口译、笔译能力的人在本职工作之余，干起了兼职翻译工作，收入不菲。

目前市场热门的语种	7
翻译市场的一般行情	8
零距离接触：语言成了我谋生的工具	8
兼职翻译小贴士	10

3. 空手套白狼：兼职经纪人

金融界、体育界、文艺界以及几乎所有的商品流通领域，都有经纪人活动的踪影。他们不生产、不出售任何商品，只是促成交易后收取佣金，可谓“空手套白狼”。经纪人的工作方式非常灵活，于是，一大批兼职经纪人应运而生。

哪些内容适合做兼职经济人	13
零距离接触：代人理财 自己也发财	13
另类生存：在搬迁中淘金	15
兼职经纪人小贴士	16

4. 运筹帷幄：兼职策划人

20世纪90年代，前有“点子大师”何阳风云一时，中有王志钢横空出世，后有群雄并起的热闹场面，一个新的行业——咨询策划业在中国诞生了。

零距离接触：流浪的点子大师	17
策划人的分类	19
兼职策划人小贴士	19

5. 文字财主：兼职撰稿人

在普通人看来，写作很神秘，作家更是高不可攀，但实际上，随着我国文化体制的改革，由国家养活的职业作家数量正日渐减少，各图书、报刊上的文字更多的是由兼职作家、兼职撰稿人写出来的。他们收获的仅仅是稿费吗？

重金悬赏的文稿争夺战	21
零距离接触：兼职撰稿人群像	22
另类生存：“枪手”的目标是稿费	23
兼职撰稿人小贴士	24
兼职撰稿人的横向发展	25
报纸、杂志、出版社投稿地址	25

6. 偶作嫁衣：兼职编辑

31

现代社会是一个信息的社会，也是一个“媒体霸权”的社会，随着社会的多元化和文化产业的发展，编辑这个职业阶层将在社会中发挥愈来愈重要的作用，可以预计中国的编辑队伍将会越来越庞大，市场经济已赋予编辑以“文化白领”的色彩。

零距离接触：收入不菲的文化白领	31
一个兼职编辑的口述实录	32
特殊圈子中的兼职编辑	33
兼职编辑小贴士	33
兼职编辑的横向发展	34

7. 哼一曲赚10元：业余歌手

35

拉一曲“江河水”，有人给30元；唱一首“心太软”，有人给50元；一首“孟姜女”，也有人出600元……每当华灯初上时，各大排档、火锅店、酒楼、餐厅、舞厅的业余歌手们，又开始活跃起来……

零距离接触：声音是一种武器	36
另类生存：穿梭于城市间的夜莺	37
另类生存：大排档里的“艺术家”	40
兼职歌手小贴士	42

8. 摇到黄金桥：兼职舞蹈艺员

44

前卫、新潮、时髦、漂亮的迪厅领舞小姐，收入早已超过普通的上班族。那些比较专业的舞蹈团体，甚至能够登上舞台，和明星们同台演出。一个成都的兼职舞蹈艺员有幸为刘德华个人演唱会伴舞，合影、签名都到手了，见人就说是她一辈子最幸福的事。

零距离接触：凡尘天使 寻找“飞翔”的感觉	44
另类生存：舞厅领舞小姐	46
兼职舞蹈艺员小贴士	47

9. 梦幻T型台：兼职模特儿

48

她们有的受雇于时装个体老板，有的与模特儿经纪公司签约，有的出任电视台拍摄平面广告，有的为时装杂志拍摄时装照片……她们兼职的方式灵活、自由，走秀一圈，几万元手到擒来。

零距离接触：T型台上的大学生	48
另类生存：跑穴野模特	51
兼职模特儿可横向发展的兼职	51
兼职模特儿小贴士	52

10. 快乐的主宰者：兼职DJ

54

他看上去很前卫、很酷，脖子上架着副耳机，工作台上放着一堆花花绿绿的单曲唱片。他不时地弯腰，熟练地挑出一张唱片来放，同时在另一台唱机上，他转动着另一张唱片，并且做着混音工作。他没有时间搭理你，也没有多余的耳朵来听你废话，但是他的与众不同和掌握全局，让你无法忽视他的魅力……

零距离接触：我希望坐着的人站起来跳舞	54
兼职DJ小贴士	57
DJ可横向发展的兼职	58

11. 艺人有异财：兼职演奏员

59

曾几何时，我们发现餐饮娱乐场所摆上了钢琴，出现不知名的演奏家，随后又有了萨克斯手、小提琴手、小号手纷纷登场表演。在街头巷尾，也有业余演奏员默默地演奏着自己的乐器，也不管有没有人听，也不管有没有人给钱，但有一点可以肯定，他们绝不是乞讨，而是在“卖艺”。

零距离接触：萨克斯里悬银	59
另类生存：当代“阿炳”	61
兼职演奏员小贴士	62

12. 画出一张藏宝图：兼职画家

63

他，是美术学院二年级学生，利用周末到公园为游人画肖像，每副10元，月收入超过2000；他，是大学美术系教授，受朋友之托，为商家搞“人体彩绘”，一副就是2000元……

零距离接触：公园里的肖像画家	63
另类生存：人体彩绘画家	65
兼职画家小贴士	66

13. 锦绣设计路：兼职平面设计师

67

平面设计无处不在，我们所见到的、使用的东西，只要是人创造的、具有商业价值的都有平面设计的痕迹，这使得平面设计师成为当今的几大热门职业之一。除专业平面设计师外，大批具有美术修养、懂平面设计的“圈外人”也将平面设计作为自己重要的兼职选择。由于平面设计是一项智力劳动，并且可以上升到艺术的高度，所以，平面设计师所获得的报酬一般都很高。

平面设计师的业务分类	67
零距离接触：东拼西凑的一段生命	68
兼职平面设计师小贴士	70

14. 财政司长：兼职会计

72

社会上一般有这样一种观念，认为会计工作容易做，而且较易得到高薪。因此有不少人都把会计当作自己的第一职业选择，专职做不了，就做兼职。现在持有会计证的人，又有这样一种思潮——如果进不了大公司，那么宁愿做兼职。只要能多做几家，收入也不菲。

零距离接触：兼职会计的多味人生	72
专业人士对兼职会计的看法	75
兼职会计小贴士	76

15. 把握航向：兼职预算员

79

他是大型建筑公司工程预算高级工程师，他给各建筑公司做兼职预算员已有20年的历史，每年他都会有10多万元的额外收入入账，在他兼职赚点外快之余，目睹过多位房地产大亨的崛起。

零距离接触：年收入10万很轻松	79
兼职工程预算员小贴士	81

16. 输出知本：兼职技术指导

83

知识经济像一个神奇的魔方创造着巨额的财富，它改变了传统世界的财富分配规则，一夜之间，使世界财富的祭坛重新洗牌。经济的发展主要取决于知识的占有与配置，但是，并不是所有的企业、个人都具备必要的知识与技术。从而，进行“知本输出”的兼职技术指导热起来。

零距离接触：知本就是资本	83
另类生存：网上围棋教练	86
兼职技术指导小贴士	87

17. 景区侠客：兼职摄影师

88

在我国大多数的风景区，都活跃着一批兼职摄影师，他们家住在风景区附近，利用周末和节假日到风景区揽生意。周末和节假日本来就是旅游的黄金时间，游客多，生意好。这样本职工作和兼职两不误，实在是绝佳的兼职选择。

零距离接触：替游客保存快乐	88
风景区兼职摄影师小贴士	91
兼职摄影师的横向发展	92

18. 都市骑士：兼职司机

93

“城市里有多少出租车？我是不知道。但还是有很多人要加入进来，如果不赚钱，这行就不抢手了。我向父母借的钱，开车不到两年就还清了。你想想，我还会放弃开车吗？”

零距离接触：开往小康的出租车	93
四城市出租车司机收入调查	95
另类生存：以车养车的“野的”司机	95
兼职出租车司机小贴士	96
司机可横向发展的兼职	97

19. 敲键盘的炼金师：兼职电脑维护员 98

他们通常的装备是一个软件包，一个工具包，穿着夹克衫，戴着棒球帽。他们精通电脑的硬件、软件、网络、系统……在他们的手里，普通用户视为“高科技”的电脑故障迎刃而解。他们在为用户排忧解难的同时，也为自己增加了收入。

零距离接触：挎包 棒球帽 IT 独行侠	98
兼职电脑维护员的相关业务大全	100
兼职电脑维护员小贴士	101

20. 口吐黄金：兼职教师 103

高等院校扩招，成人教育、在职教育的火爆，家长对儿童素质教育的重视以及民办教育的兴起，使得我国出现了较普遍的教育人才短缺，从而形成一个庞大的兼职教师市场。

兼职教师的分类	104
零距离接触：各显神通的兼职教师	104
兼职教师小贴士	105

21. 企业钦差：兼职业务代表 107

兼职业务代表每周仅需累计占用不到一天的业余时间开展工作，对本职工作无任何影响，奖励提成十分可观，不失为一条合法创收勤劳致富的好途径。有些干得好的兼职业务代表，一年收入10万以上十分常见。

零距离接触：推销员与狗不得入内	107
内幕曝光：兼职医药代表的不义之财	109
兼职业务代表、推销员小贴士	111

22. 未来保障：兼职保险推销员 113

在美国1个保险代理人手上有4个客户；日本的保险业更发达，10个保险代理人为1个客户服务。国内保险业发展了20年，就北京市而言，投保率尚只有3%，能分到每个保险代理人的人口数是2700人，即使每天开发到1个客户，一年开发360个，也够开发八九年，发展的空间好大呀！

零距离接触：保险推销员是复合型人才	113
保险营销高手的前途	116
内幕曝光：短期行为导致信任危机	117
兼职保险推销小贴士：代理人、经纪人	118

23. 媒体中介：兼职广告人 120

她的兼职收入每月在5000-10000元的水平，用她自己的话来说，“我出卖的是智力。”广告界的兼职同其他媒体的兼职工作一样，付出的是智慧与关系，其兼职收入相当可观。

零距离接触：高层广告人兼职较普遍	120
另类生存：游走在各大广告公司之间	121
兼职广告人小贴士	122

24. 民间大使：兼职导游 123

五一、国庆长假的兴起，旅游业顺势持续火爆，旅游业被认为是未来发展前景最旺的行业之一，旅游业的兴盛必将为导游这个眼下叫人艳羡的行业提供更为广泛的用武之地。那么，兼职导游该如何从中寻找机会呢？

零距离接触：玩玩走走也挣钱	124
内幕曝光：我是“黑导”我怕谁	125
兼职导游小贴士	126

25. 体坛雇佣军：兼职运动员

128

在最近几年举办的全国体育大会、农运会、职运会以及各省省运会的参赛队员中，有很多运动员都是组织者花大价钱临时聘请的“体坛雇佣军”，打完比赛就走人。出场费的多少由运动员的名气和组织者的财力而定，获得好成绩另外有重奖。参加这类比赛的机会虽然不多，但只要有一次，收入就不菲。

零距离接触：胜一局 奖五千	128
零距离接触：退役迎来黄金运动生涯	129
兼职运动员小贴士	131

26. 美体塑造者：兼职健身操教练

132

在健美成为一种时尚、一种潮流、一个产业的今天，健身操教练也就成为了一个热门的职业，不但收入高，而且还有可能上电视。而我国现有的专业教练显然无法满足市场的需求，于是，许多业余爱好者也有了成为兼职健身操教练的机会。

零距离接触：健康比健美更重要	133
兼职健身健美教练小贴士	135

27. 纸上谈兵：兼职建筑设计师

136

在红火的建筑市场，一些有能力有资格的“自由人”在业余时间加入设计，他们虽不是设计单位的正式职工，却有着高人一筹的设计技术。他们一般是由设计单位聘请的兼职者，因而他们的设计收费是揣在自己的腰包里，成为脑力打工者中的富裕族。

零距离接触：享受成功的乐趣	136
兼职建筑设计师小贴士	137

28. 垂帘听政：幕后兼职老板

139

兼职打工赚钱，不如自己当老板来得痛快。对于有一定的经济基础的工薪族来说，业余时间当个兼职老板，做点生意，不失为明智之举。

零距离接触：商场操盘手 传说中的慈禧太后	139
兼职老板小贴士	140

29. 现代“苦力”：兼职配送员

142

小伙子文化不高，工作也不是很理想，但他头脑灵活，能说会道，善于发现赚钱机会。他每月干兼职的时间不超过10天，但月收入却高达3000多元，用他自己的话说：“兼职干了两年，我已经用赚来的钱作为首期付款买了一套房。”

零距离接触：改装货车 送货赚钱	142
另类生存：兼职送月票 两年买房	144
兼职送货员小贴士	145

30. 数字英雄：兼职IT人

146

“我搞兼职，就像一个并不想背叛家庭的男人在外面偷情，虽然说不准哪天会被家庭抛弃，但是仍然乐此不疲。”

零距离接触：我做兼职像偷情	146
另类生存：我是黑客你怕吗？	147
兼职IT人员小贴士	148

31. 形象天使：兼职美容师

150

她在家中辟出一个房间，设计成美容室，利用晚上和周末的时间专门为一些有钱的女性做预约美容，收入惊人。

十大城市职业女性美容消费调查	150
零距离接触：隐居家中 顾客盈门	151
内幕曝光：美容师也赚黑心钱	153
兼职美容师小贴士	153

32. 悬壶济世：兼职医生

155

20年来，凭着自己对医学的热爱，没有经过正规医学院培训的他却走上了行医治病的道路。如今，靠兼职行医的他，已经步入了康庄大道。

零距离接触：永恒的“金饭碗”	155
内幕曝光：披着羊皮的狼——徘徊在医院门口的医托们	157
兼职医生小贴士	157

33. 超越白领：兼职服务员

160

如果你只是一个普通的兼职服务员，收入可能不会很多，但现在由于一些“边缘服务”（陪坐陪聊等等）的兴起，到酒吧、的巴、咖啡屋兼职即使老板不给工资，也有可能获得较多的收入。

零距离接触：金口玉言 聊天收费	160
另类生存：她们是小姐吗？	162
兼职服务员小贴士	163

34. 信息捕快：兼职调查员

164

在我国商品经济日益发达的情况下，情报、信息也是商品，而且是能够卖出大价钱的商品。咨询调查产业在中国已呼之欲出，由于这一行业工作的特殊性，许多调查员都是干的兼职。尤其是那些市场信息调查员，大多数都是兼职，其中又以在校大学生居多。

零距离接触：在赚钱中实习的大学生	164
另类生存：深圳的“二奶杀手”	166
兼职调查员小贴士	167

35. 私塾淘金者：兼职家教

168

兼职家教已成为大学生打工的一个主要职业，有的学生做家教，是为了增加社会工作经验，有的是为了弥补生活费的不足，有的则是为了消费更潇洒。而她，为什么在从事家教后，却泪流满面？

家长请家教的原因分析	168
零距离接触：家教圆我钢琴梦	168
兼职家教群像	170
兼职家教小贴士	171

36. 清洁卫生士：兼职家政服务员

173

家政市场原本由女性主导江山，这几年悄然走进越来越多的男性。男性家政人员以其特有的优势，在家庭服务中显示出女性家政人员难以替代的作用，许多家庭已将男性家政人员定为首选目标。

零距离接触：摇身一变成老板	173
另类生存：兼职男保姆 家政新宠儿	175
兼职家政服务员小贴士	176

后记

178

做个快乐的兼职族

当今世界，只要你具有一技之长，就不愁找不到赚钱的地方。

或许在你身边，有过这样的一些人：下班后，他们匆匆离开办公室，进入另外一种工作状态之中。他们的皮包里一般装有两套工作笔录，甚至是两套电话簿。中午，他们有时候连吃盒饭的时间也没有；还有一些人，从下午一直忙到深夜。他们没有周末，也没有其他节假日……因为他们是“兼职族”。

专职兼职也许有人要问，专职了还怎么又叫兼职？但如今的确有这样的人在专职从事兼职工作。

其实，生活中充满各种机会，只看你是否留心罢了。兼职的工作也是如此。只要你客观地衡量自己的状况，充分利用自身资源，用心去做，兼职也会为你增加一笔不菲的收入。

很多兼职者的兼职收入都超过了其专职的工资，只是因为兼职的不稳定性才没有选择跳槽，笔者在采访调查中发现，只要找到一份相对较稳定的兼职，月收入就很容易超过 1000 元。这笔收入总额虽然不大，但对一个工薪族来说，这笔额外的收入能够解决许多生活中的问题。

也许你对“兼职族”这种“工作就是生活”感到不以为然，但更大的可能却是因为羡慕——想让自己的生活和钱包也在这种忙碌中充实起来，但却不得其门而入。

如果你正想做兼职，那么你就跟随笔者的采访调查，一起进入兼职族的世界，去发现当今最热门的 36 种兼职的操作秘密，分享成功兼职者的心路历程和成功经验吧！

哪些人适合做兼职

每一个拿薪水的在职者都希望自己有更多的收入，但兼职也不是谁都适合做的。在笔者采访调查的过程中，发现兼职者一般是以下这些人：

1. 工作时间相对灵活的在职者

比如，教师。相当大部分的教师在校外兼职。尤其是具有翻译、管理咨询、法律等一定专业技能的教师。

2. 现有职业不能充分发挥自己的特长或者挖掘自身的潜在能力的在职者

目前，就业能够专业对口的人非常少，他们所在的职业很少用到他们以往所学习的专业知识和技能。比如，英语专业的大学毕业生，在一个公司里从事宣传工作，这样，所学的知识容易退化。还有一些人虽然找到了专业对口的工作，但是，他们认为自己还有更大的潜能需要挖掘。

3. 不满足现有的薪金福利状况的在职者

在任何一个城市，福利分房政策取消后，依靠工资买房起码也要存上 10 年、20 年，例如上海住房平均价格都在 6000 元/平方米上下，而社会平均工资只有 5000 元，现在的工资根本无法满足大部分人购房的需要。所以，很多在职者因不满足现有的薪金福利状况而做起了兼职。

4. 有远大抱负，希望不断提升自己的白领

这群人往往是为往高处走而做准备。他们兼职的首要原因不是为了挣钱，而是在寻找个人事业迈向新台阶的机会。

5. 在校大学生

在校大学生打工如今是普遍的现象，有的大学生打工是为了挣生活费（笔者在某大学采访时就见到过家里每月只能寄 50 元生活费的贫困大学生）；有的是为了增加社会经验，为将来毕业就职积累资本；有的则是为了满足超过大学生消费能力（如购买手机、电脑）的消费需求等等。



兼职者的黄金法则

兼职者常常迷惑于这样一些问题：如何处理好在和兼职的关系、如何处理好兼职和家庭生活的关系、如何处理好在和老板的关系等。这些问题的确非常重要，如果处理不好，因兼职而影响本职工作、影响家庭生活多数时候是得不偿失的。笔者认为，要处理好上述关系，兼职者必须牢记以下“黄金法则”：

黄金法则之一：不能影响本职工作，除非自己想在短时间内跳槽

兼职者如果经常加班就难免会有迟到现象，如果迟到过于频繁，就应该拉响警报了。所以，要学会放弃。也许本职工作和兼职工作可以同时在一个期间完成，但是这样的机会并不多。有的人甚至把兼职的工作带到公司去做，这种人多半是疯了，看来他是希望老板把他开除。

如果你的兼职工作比你的本职工作做得更好怎么办？笔者的答案是，走吧，把兼职作为自己的本职工作，让自己从地下走向公开！

黄金法则之二：必须合理安排工作或家庭生活的的时间

兼职者常常面临非常矛盾的问题：兼职挣钱本来是为了增加家庭收入，让自己的家庭成员过上更舒适的生活；但由于兼职都是利用业余时间进行的，难免会占用家庭生活的的时间。有一个从下午5点到凌晨1点兼职开出租车的司机，由于工作繁忙、劳累，他和妻子几乎没有在一起过家庭生活的时间，没有交流、没有社交、甚至很长一段时间都没有性生活，在他拼命挣钱的同时，妻子红杏出墙，最后走向离婚。

类似这样的例子还有因兼职过多，无暇照顾子女而引起的诸多问题等等。

钱不是万能的，但没有钱是万万不能的，对金钱的追求没有止境，就会使自己陷入另外一种困境。

黄金法则之三：保密

多数老板都反对自己的员工兼职，认为那样员工不会全心全意投入工作，而且会给其他员工树立榜样，涣散军心。这样的问题是客观存在的，兼职者不要企图老板会理解你兼职的苦衷。

所以，兼职者不要輕易地告诉别人自己在兼职，尤其是在什么地方做怎样的兼职。但是，如果无论如何保密都让老板知道了怎么办呢？也不要慌张，理直气壮地告诉同事和老板：“我没有影响本职工作。”

黄金法则之四：挖掘身边的财富

在笔者的采访调查中发现，那些能很轻松地完成兼职工作的人往往都是利用自身现有的资源，如教师去做兼职教师、美院学生去做兼职街头画家、演员去做兼职模特、作家去做兼职编辑等等，选择与自己工作性质相近、特长一致的兼职，不但轻松，而且能够发挥自己的特长。



1. 赢家通吃：兼职律师

律师在任何国家都是典型的中产阶级，在国外，一些出色的律师个人资产已逾上亿美元，实际上早已跻身富豪之列。

近年来随着我国经济活动的繁荣，人们法治观念的增强，各类经济纠纷也相应增加，再加上民事、刑事官司，我国公民的法律消费呈上升之势，这就为律师这个职业提供了广阔的就业市场，同时也为兼职律师提供了存在的空间。

律师职业被称为自由职业，大多数律师每年出现在法庭上的时间有限，更多的时间花在交际应酬、收集材料上。律师的收入主要来自于充当法律顾问、诉讼代理、法律咨询时收取的费用。律师事务所的组成形式有个人独资和合伙制两种，其中后者居多。

律师的收入很不稳定，大多数律师一年也做不了几个案子，但如果接到一个大案子，收入就很可观。比如你接到一个诉讼标的 1 000 万的案子，按照国家规定的律师代理费收费标准 3% 收取，你就将获得 30 万元。

律师职业是我国不多的“高门槛”职业，对从业资格要求较严，除了需要具有高等学历外，还需要参加全国统一组织的司法考试，考试合格后获得国家颁布的律师资格证。但是，光有律师资格证还不能从事律师工作，还必须获得当地司法机关颁发的执业证方能正式成为一个律师。

国家司法考试每年举行一次。具体考试时间在举行考试 3 个月前向社会公布。国家司法考试的报名时间由司法部考试机构公告，具体报名时间、地点由市（地）以上司法行政机关考试机构根据司法部公告自行确定并公布。

零距离接触：做好兼职律师的两个前提条件

笔者访问了成都、北京、上海等几个城市的几家律师事务所。其中成都市某律师事务所赖主任现年 36 岁，以前也是一个兼职律师，但近几年的年收入均未低于 100 万。虽然他以前也是一个兼职律师，但一听我的来意，便断然说：“什么都能够兼职，但千万不要做兼职律师。”

赖主任 我们事务所有 20 几名律师，但兼职律师只有 3 人，他们并不是每年都能获得收入。据我所知，其他律师事务所的兼职律师也很少。

记者 如果兼职律师不能获得收入，那么这份兼职就毫无意义。你认为兼职律师数量上的缺少与这一点有关吗？

赖主任 我认为主要是时间因素。在法院的辩护并不是律师工作的特性，案子可能在几个小时就能审完，律师的辩护词可能也只有短短几页，但是在审判之外，我们要花数十倍的时间去调查案情、收集材料、核实材料。兼职律师最被动的是无法用较多的时间去办案子，而需要较多时间去办理的案子通常都意味着是大案子，能够获得较多的代理费。而做一些小案子收入不多，要想使收入增多只有多做案子，但兼职律师一般又没有这么多的时间。这个因素实际上限制了兼职的可能性。

记者 既然如此，为什么还是有兼职律师存在呢？能给我介绍一下兼职律师的兼职原因吗？

赖主任 我们所里的兼职律师，每一个人的情况都不同。其中一个原来是专职律师，但现在考取了某大学的法律研究生，所以就从专职变成了兼职。另一个是大学法律系的副教授，不愿意放弃本职工作，故而在我们这里兼职。还有一个原来也是专职律师，但案源不多，连续几年都未能完成专职律师按规定应当完成的任务，自己的收入当然也很少，所



以现在另外找了一份工作，成了兼职律师。

记 者 那么，你们这里的兼职律师是靠什么获得收入的呢？

赖主任 他们主要通过给一些公司充当法律顾问获得收入。法律顾问的主要工作是帮聘用公司审核文件、合同是否符合法律规范，避免公司在陷入官司时出现致命的法律漏洞。这种工作相对不需要多少时间。但是，兼职律师仍然面临这样一个问题：充当大公司的法律顾问收入较多，但大公司肯定不会聘用一个兼职律师。

记 者 你认为兼职律师没有足够的生存空间是吗？

赖主任 不能这样下结论。我们所里的兼职律师罗教授，主要利用寒暑假接案子，收入也很可观。我以前也是一个兼职律师，原工作是中学教师。1993年我考取律师后，就开始做兼职。虽然收入不多，但总比没有好。1995年在朋友的介绍下我获得一个涉及案值达200万元的经济合同纠纷案，按规定做完这个案子我将获得6万元的代理费。开始我很犹豫，因为这个案子比较复杂，还要到外省去调查取证，而我还要教书，不可能有这么多时间。向学校请假又没有被批准。后来在妻子的鼓励下，我辞去了公职，做起了专业律师。所以我认为，做兼职律师有两个前提条件，一就是要有足够的时间，二就是想把律师当成自己未来的职业，具备这两个条件，你就会成为一个出色的兼职律师。

零距离接触：法庭雄辩家

在赖主任的介绍下，笔者认识了兼职律师杨敏。杨律师现在每年的兼职收入超过10万。

姓名	杨敏	性别	女	民族	汉族	年纪	34岁
学识情况	西南政法大学毕业						
目前所在城市	重庆						
目前工作情况	现为西南某大学法律系讲师						
兼职项目	兼职律师						
其他	1968年出生于内蒙古包头市						



记 者 据我所知，你是本市最出色的兼职律师之一，能否介绍一下你的兼职经验？

杨律师 我主要是为朋友的公司充当法律顾问获得收入，朋友又给我介绍其他的公司，我的收入有90%以上都是来自于此。

记 者 你如何在本职工作和兼职上分配时间？

杨律师 我在大学教书，日常的工作并不多。通常我都是利用业余时间从事律师工作，但也时常遇到无法分身的问题。有一次我代理的案子要在工作时间开庭，向学校请假又没被批准，只好旷工了，结果被单位重罚，被扣了奖金和工资。将近2000块呢！此外，这件事还使我迟迟没

能升为副教授。我代理的那个案子是个小案子，代理费只有七八百元，算下来我可亏惨了。

记 者 如果你遇到需要较多时间的案子怎么办？

杨律师 通常我都同所里的专职律师一起合作，这样能够避免陷入分身乏术的境地。实在无法接手的，我就介绍给其他专职律师，他们会分给我一些代理费。虽然收入少了一些，但我在大学的工作稳定又轻松，我可不想辞职呀。

记 者 那么你是如何与律师事务所合作的呢？

杨律师 首先需要向你说明，按照我国的规定，律师必须取得执业证才能上岗，而执业证只有开业的律师事务所才能向当地司法部门申请，所以即使是做兼职律师，也要加入某一律师事务所才会获得从业资格。和律师事务所签订合同后，我就以该律师事务所律师的名义在外活动，平时并不去律师事务所。我的律师执业证由事务所统一办理登记和年审，但费用由我自己出，每年大概有几百元吧。

记 者 那么兼职律师怎样从律师事务所获得收入呢？

杨律师 兼职律师与专职律师不同，事务所并不负责给我们发工资。必须自己去找案子、做业务，否则便会一无所获。我的兼职律师收入是递增分成制，比如第一个1万元，我与律师事务所五五分账，第二个1万元四六分账，以后就是三七分账。以一个年度为结算单位。事务所负责除个人所得税外的其余税收。各个律师事务所对兼职律师的结算方式与此大同小异。

记 者 律师事务所愿意接受兼职律师吗？

杨律师 通常并不愿意。因为兼职律师以事务所的名义活动，代表着事务所的形象，事务所对其在外面的活动难以掌握，而且他们能否为事务所带来收入又是未知数，所以一般不容易被接受，特别是那些初次进入律师行业的人。但如果你有一定数量的办案记录，则较容易被接受。

记 者 那么你认为初次尝试做兼职律师的人怎样才能被律师事务所接受呢？

杨律师 最好是要有熟人介绍。一般有律师资格的人，都受过高等教育，都会有同学在从事律师工作或在其他司法机关工作，有他们做介绍是最合适不过的。如果没有，则只有间接去找关系介绍。当然，如果你有自信，也可以到律师事务所去毛遂自荐。

如何报名参加律师资格考试

报名人员应当由本人到其户籍所在地的市（地）司法行政机关考试机构指定的地点报名。

离开户籍所在地，外出工作、学习一年以上的人员，可以在现工作、学习所在地报名。出差、探亲等短期外出人员不得异地报名。

随着国家司法考试制度的建立与完善，国家司法考试报名过程已日渐形成自己的一套程序。即，报名人员必须提供完整准确的个人材料，如实填写报名登记表格，报名受理机关也必须严格按照规定条件和程序办理报名手续，核发准考证。

报考人员需要准备提交以下材料：

1. 身份证明（包括身份证、临时身份证、军官证、士兵证、护照）原件及复印件一份；
2. 学历证书原件及复印件一份；
3. 户籍证明原件及复印件一份；异地报名人员需出具报名地公安机关核发的一年期以上居民暂住证原件及复印件一份和其所在单位出具的异地一年期以上工作、学习等证明；
4. 准确的通讯地址和联络方式；
5. 其他材料。

报名人员应当如实填写报名登记表格，按要求提交全部材料，并保证所提供情况和材料的真实性、合法性，否则，报名无效。

不符合报名条件的，报名受理机关将不予办理报名手续；对于报名材料不齐全的，报名受理机关会告知你补齐后再行办理报名手续。省（区、市）司法行政机关考试机构对报名材料进行复核，对于符合报名条件的，统一制发准考证；对于不符合报名条件的，告知理由，不予核发准考证。



兼职律师小贴士

从业资格	具有律师资格证、执业证
学历要求	法律或其他专业本科以上学历
从业条件	被律师事务所聘为兼职律师
时间要求	法院在审判案子时，通常都是周一至周五，如果你完全没有可能在这几天抽出时间，那么最好不要从事兼职律师工作
事业前景	如果你的本职工作对你没有足够的吸引力，那么先从事兼职律师工作，把它作为通向专职律师的跳板
收入情况	★★★★★（视本人业绩而定，高达几十万，低则几百元）
热门程度	★★★★★
难易系数	★★★
推荐指数	★★★★★

2. 语言桥梁：兼职翻译

20世纪70年代末，即使是在我国首都北京，如果有一个高鼻子蓝眼睛的外国人出现在街头，也会引来好奇者的围观。那时候的中国人，刚刚从闭关自守的封闭状态下解放出来，对一切都比较好奇，当他们发现“美国鬼子”不是那么可怕，被资本家剥削下外国劳动人民也并不是生活在“水深火热”之中时，成千上万的中国人就立即开始在一个叫许国璋的英语专家带动下掀起了学英语的热潮。

到了90年代，中国人都在邓小平老人家的带动下赚钱致富奔小康去了，到中国来的外国人和到外国去的中国人是越来越多，国人不但见识了“美国鬼子”，也见识了“日本鬼子”、“德国鬼子”、“英国鬼子”。除了明星，国人对外国人不再有围观的兴趣，也不再有全民学习英语的狂潮，但是，一大批精通各类外语的人才也在这个过程中被培养出来了。

以往国人学英语，除了应付考试或者准备出国留学之外，似乎并不能带来直接的经济效益，但是现在，随着国际交流的增多，翻译人才已经变得奇货可居。一些具备外语口译、笔译能力的人在本职工作之余，干起了兼职翻译工作，收入不菲。例如：2000年9月，四川足球名将马明宇转会意大利甲级队佩鲁贾队，在第一次谈判时由于语言障碍，出现僵局，于是，知名记者、意大利语专家兼足球专家张慧德被四川足球队从北京请到成都，参与谈判和翻译工作，从而促成了中国足球运动员第一次登陆意甲。据估计，利用周末来成都“潇洒一游”的张慧德的翻译报酬是5位数。

除了这类临时的翻译工作，目前社会上还存在着大量的翻译工作：

1. 商务、法律文件、公司介绍以及设备安装、调试、产品说明、大型项目招标、大型设备、生产线、市场调研报告、财经分析等。
2. 工商管理；出国申请资料，公证资料等笔译；各种商务性谈判，展览会、讲座的口译以及大中型国际会议的同声传译；电影、电视剧本，录像带、VCD等音频、视频的翻译录制和编辑。
3. 翻译领域：医药、通讯、计算机、汽车、石化、电子、金融、法律、机械、冶金、建筑、能源、环保、交通、食品、航空、农业、文艺等。

上述工作其数量之大，催生社会出现不少翻译公司和翻译中介公司，由于业务量的不可预见性，除翻译公司聘请部分专职翻译外，大部分的工作其实还是由兼职翻译完成的。只要你有外语专长，教师、职员、干部甚至学生都可以成为一名兼职翻译，充当起中外交流的“语言桥梁”。

目前市场热门的语种

我国自从改革开放之后，中外交往日益密切，所以几乎所有的语种都有潜在的翻译市场，当然，主流语种英语、日语等还是具备更大的市场。不过这并不意味着小语种的翻译人才收入会低于大语种的翻译人才，因为大语种的翻译人才在我国基数庞大，竞争也会相对激烈；而小语种的翻译人才少，常常是奇货可居。

下面是笔者收集的目前翻译市场的热门语种：

英语	日语	德语	法语	俄语	韩语	意大利语
西班牙语	葡萄牙语	阿拉伯语	荷兰语	越南语	印尼语	泰语
塞尔维亚语	瑞典语	土耳其语	蒙古语	罗马尼亚语	阿尔巴尼亚语	捷克语
希伯来语	缅甸语	波兰语	印地语	芬兰语	波斯语	老挝语
柬埔寨语	克罗地亚语	马来语	匈牙利语			