

一把老实人的开心锁

一面聪明人的反思镜

水中鱼/著



做人不要 太老实

翻开这本书，改变就已经开始！
摒弃你的弱点，增强你的意志，
审视你的观念，改变你的方法，
让你越来越聪明，让你的生活越来越美好。

当代世界出版社

做人不要 太老实

◎水中鱼 著

当代世界出版社

做人不要太老实

作 者：水中鱼

出版发行：当代世界出版社

地 址：北京市复兴路4号（100860）

经 销：全国新华书店

印 张：14

版 次：2005年8月第一版

印 次：2005年8月第一次印刷

书 号：ISBN 7-1982-1208/L·YH

定 价：22.80元

解读老实人

（代序）

“老实”，一个本应优良的品质却越来越不受人们的欢迎，老实几乎成了懦弱、迂腐、不知变通、不能进取的代名词。其实老实人就是生活在我们身边的普通人，他们不坏，勾心斗角与他们无缘，但也说不上多好，伟大高尚也形容不了他们。他们就是普普通通的一群人，也是生存倍感艰难的一群人，因为不知变通而处处碰壁，因为不懂争利而容易吃亏，思维方式的僵化、生存手段的缺乏让老实人在这个瞬息万变的竞争性社会中无法立足。看到老实人如此不佳的处境，是否表示人们都要变得圆滑世故，老谋深算才行呢？

老实人是否真的一无是处呢？如果这样想就大错特错了，改善老实人的生存状况并不是要走向老实的反面，因为诚信可靠是老实人最大的优点，勤奋踏实是老实人最大的物质，这些都是当今社会最渴望的品质，是其他任何聪明才智都替代不了的先天财富。

本书书名虽叫“做人不要太老实”，但它并不是一本教人狡猾奸诈的书，而是全面分析了老实人的物质，从观念、行动、处境等各个层面剖析了老实人的弱点，为老实人指明了一条出路，在保留老实人的弱点，为老实人指明了一条出路，在保留老实人优秀品质的同时，摒弃弱点，增强意志，改进方法，让老实人越来越聪明，生存技能得到进一步拓展，生活越来越美好。愿所有读到本书的人从此走出“老实”的误区，在竞争激烈的社会中立于不败之地。

作者简介

水中鱼，中文硕士。毕业后曾在大学任教多年，1994年下海，投身于文化事业，坚持从事文学创作工作，几家媒体专栏撰稿人。爱好旅游、交友、读书，在人生励志与智慧启迪方面深有研究，著有多部文学作品与励志书籍。人生信条：“与人分享是一种快乐。”

做人与处人

我们首先得做一个自主的人、功利的人。而且，与人相处，不仅是情义的交流也是利益的联合。在市场经济时代，我们用契约原则解决任何人际关系，不是更简洁，更能保护大家的情与利吗？

做事与处事

在讲责任感的同时，我们应当为自己做点什么了，这是生命对每个人的呼唤。另外，处事的本质是解决利益问题，如果依照精神的原则去处理，只会纠缠不清。

生存与生活

追求生存的安全和安定，当然是无可非议的，也是我们生存的重要目的。但冒险精神往往是我们摆脱某种困境的力量和达到富有与成功彼岸的伙伴。我们应当学会做生存的勇士。同时，我们应当看到，和睦并不是生活的最高境界，我们应当追求一些更高的生活享受。

自信与改变

一个从来不自信的人自信起来，一个很保守的人去尝试一种新的生活方式，一个满足现状的人强迫自己拥有对财富的欲望，一个不讲究的人努力去领略文明生活的风采，一个没有多少文化的人因为自己的品格或某项技能而自豪，一个贫穷的人因为自己的知识和智慧而对生活充满信心……这就是打开幸福之门的钥匙。

目 录

解读老实人 (代序)	1
老实人的现状	1
老实人是穷命	2
做人不要太老实	4
老实人被欺负	6
老实人不受重视	8
老实人软弱可欺	10
老实人朋友少	12
老实人孤立	14
为什么赚钱很难	17
老实人多抱怨	19
老实人被误解	21

知识的崭新模样 23

老实人的观点 27

老实人自我安慰 28

老实人开拓精神不足 30

不要迷信别人成功的经验 33

老实人只求不输 37

15 种导致失败的性格 39

老实人意志脆弱 44

既要勇于坚持，又要敢于抛弃 47

老实人太幼稚 49

老实人死板 51

要聪明，但不要追求精明 53

老实人自我怀疑 56

金钱观陈旧 59

赚钱是一种特别的智慧 63

老实人利益观错误 68

老实人爱面子 70

老实人太偏激 72

老实人没有致富的勇气 74

财富来自有准备的大脑	76
老实人固步自封	80
老实人天生悲观	82
老实人缺乏主见	84
老实人看不到机会	86
能抓住金钱的六种个性	88
老实人过分直率	91
老实人思想僵化	93
打败心理上的七个敌人	95
老实人斤斤计较	99
老实人自尊心过强	101
老实人不懂满足他人需要	104
聪明人的成功物质	106
请不要把成功看得太神秘	110
老实人的行为	113
老实人做事不计后果	114
老实人不会表现自己	117
办事能力也是生存技能	121
老实人不求人	123

老实人害怕向人求助	127
做生活中的有心人	130
老实人不懂包装	132
老实人不懂自我保护	134
老实人缺少行动	136
性格即命运	138
一定要学会算账	140
老实人说话不合时宜	142
务虚要扎实，务实要具体	144
老实人不愿改变	147
老实人不会体察人心	149
老实人戴有色眼镜看人	152
老实人不了解人性	154
老实人不会客套	157
市场化生存	162
老实人唉声叹气	165
老实人被表象迷惑	167
老实人不懂技巧	169
老实人孤注一掷	173
做人的精彩来自做事的精彩	175

老实人的出路	179
要启发对现状的不满	180
改变观念，顺应时代潮流	183
老实人如何与人交际	187
走出人际交往误区	190
老实人要勇于赚钱	192
老实人应抛开恐惧	195
老实人需培养冒险精神	198
用生活的热情改变命运	201
老实人要学会肯定自己	206
老实人要认识自我	208
老实人要增加自信	212
老实人要勇于改变	214
诚信是优势	216
打开幸福之门的钥匙	219
圆滑处世，做个成熟的人	223
摆正自己和别人的关系	224
不要把“世故”当作“成熟”	226
调整好人际交往中的“期望值”	230

“性情豪爽”不等于“态度随便”	233
尽快融入到新单位的同事中	236
从容地面对新单位的“老圈子”	240
在工作中成功地迈出第一步	243
努力克服书呆子气	247
千万不能忽略人际交往中的细节	252
圆滑处世，不乱方寸	256
同时与多人见面时表现出对每个人的尊重	260
真诚不等于“实话实话”	263
与朋友交往应回避的误区	268
与同事交往应避免的错误	274
能屈能伸，暂时低头	278
保持性格的高度灵活性	280
在人际交往中保持适度的弹性	285
保持平长衡的人际关系	286
多努力，树立好人缘	288
重视生活中的应酬	294
在与别人的交往中保持适度弹性	297
克服不正确的择友动机	301

目 录

与朋友进行真正有价值的交往	303
在日常生活中建立起深厚友情	306
对不同类型的同事采取不同的策略	314
把握好与异性交往的分寸	318
让你的的顶头上司了解和喜欢你	323
与上级保持良好的人际关系	325
“捧”着领导帮你办事	329
让对方保住“面子”	332
对别人的“逾规”也可以视面不见	335
好心不一定有好报	337
有理有利有节地对待得寸进尺的人	339
努力让别人喜欢你	341
把握说话的分寸，学会委婉和含糊	349
对不同身份的人说不同的话	350
对不同性格的人讲不同的话	352
与同事间的谈话应掌握好分寸	354
向上司提建议，又不冒犯上司	357
与异性进行投机的交谈	360
与陌生人愉快地交谈	364

求人时要使适当的语言	368
学会感谢别人	371
让适当的赞扬成为你人际交往中的润滑剂 ...	373
把握赞许的原则	379
让你的赞美产生最佳效果	382
掌握好批评别人的原则	388
日常说话讨人喜欢的两种技巧	393
改变令人讨厌的言谈习惯	395
学会委婉和含糊	399
言语出现失误时要积极弥补	405
说话时尽量避免遭人误解	412
有效地反驳别人不适当的言行	414
在交谈中显得充满自信	421
在交谈中使自表现得精明能干	424
使自己说出的话更有分量	429
在社交时不吹软牛术	431

老实人的现状

- 老实人是穷命
- 做人不要太老实
- 老实人被欺负
- 老实人不受重视
- 老实人软弱可欺
- 老实人朋友少
- 老实人孤立
- 为什么赚钱很难
- 老实人多抱怨
- 老实人被误解
- 知识的崭新模样

老实人是穷命

有一位神仙抱怨财神，说财神嫌贫爱富，光给富人送财而不给穷人送，使天下的富人越来越富，穷人越来越穷。财神说这不怪我，这都是命。有的人生来就是穷命，我给他他也不要。那位神仙不信，说你把元宝送给穷人，我不信他不要。两位神仙正说着，两个穷人走了

过来。财神说我把两个元宝放在小桥中间，你看他们拾不拾。于是财神在小桥中间放了两个元宝。那两个人刚走到桥头，一个穷人说，甭看这桥窄，我闭着眼就能走过去。另一个穷人说，你能我也能。于是两个人打赌，都闭着眼过桥，谁也不准睁。



不准睁。谁睁眼谁输。两个都是老实人，谁也没有睁眼。走到桥中间时，一个元宝绊住了走在前面那个人的脚，他踢了一下说谁把石头放在了桥中间？财神把另一个元宝移到后面那个人