

长篇纪实小说

周士红
著

「新生行业」

层层设局 环环相骗的
传销黑幕



新华出版社

长篇纪实小说

周士红 著

「新生行业」

层层设局 环环相骗的
传销黑幕

新华出版社

图书在版编目 (CIP) 数据

新生行业/周士红著

北京: 新华出版社, 2012.8

ISBN 978-7-5166-0025-2

I. ①新… II. ①周… III. ①纪实小说—中国—当代

IV. ①I247.5

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2012) 第 166465 号

新生行业

作 者: 周士红

出 版 人: 张百新

责任编辑: 黄春峰

封面设计: 任燕飞设计室

责任印制: 廖成华

出版发行: 新华出版社

地 址: 北京石景山区京原路 8 号

邮 编: 100040

网 址: <http://www.xinhupub.com>

<http://press.xinhuanet.com>

经 销: 新华书店

购书热线: 010-63077122

中国新闻书店购书热线: 010-63072012

照 排: 新华出版社照排中心

印 刷: 河北高碑店市德裕顺印刷有限责任公司

成品尺寸: 170mm×240mm

印 张: 18.5

字 数: 250 千字

版 次: 2012 年 8 月第一版

印 次: 2012 年 8 月北京第一次印刷

书 号: ISBN 978-7-5166-0025-2

定 价: 32.00 元

图书如有印装问题, 请与出版社联系调换: 010-63077101

目 录

第一章 神庙求签 / 1

眼下时运极好，不仅目前可图之事都可成功，而且以前不成之事如今也可获得成功。你命中一有财运，二有贵人。财禄早晚必到，贵人又亲手提携，只要把握时机，必成大富大贵之人。

第二章 急赴潘州 / 7

农历正月初五，俗称“破五”，古有送穷迎富之意，这一天承载着太多人的希望和憧憬。“破五”刚过，陶雷便打起简单的行囊，怀揣着新的希望，坐上南下的客车。

第三章 内幕初现 / 21

那我们是如何运用几何倍增的原理来倍增我们的财富呢？针对这个问题，公司为我们制定了一套公平合理的五级三晋制，顾名思义，就是五个级别，三个晋升阶段，分别是实习业务员、业务组长、业务主任、业务经理和高级业务员。

目
录

第四章 暗露玄机 / 30

天啊，万儿八千一个月，那不就是 10 万元的年薪吗？我当时还真有点喜出望外，心里不放心地追问老战友是否当真。老战友说，不放心就别来了。

第五章 古老故事 / 45

这个故事发生在一百三十年前的美国……这个故事归根结底为我们揭示了一个先进的销售模式，我用一句话概括，那就是：“以订单的形式，顾客寻找顾客，刺激消费。”

第六章 高谈妙理 / 59

既然传销是连锁销售的产物，那它们之间的关系就一定很特殊，不像父子关系就像母子关系，既然如此，肯定有相同之处，不是鼻子像就是眼睛像，或者是走路的姿势像。

第七章 极度蛊惑 / 75

蒋经理继续鼓吹道：其实，账算起来也很简单，就是投资 3800 元，叫上三个亲朋好友，对他们进行简单有效的管理，就等于成功，就等于跨进了百万富翁的行列。

第八章 美丽神话 / 91

昨晚母亲跟女儿在一个床上睡觉，总感觉身子底下有什么东西垫着不舒服，第二天，趁冬梅出去之时，掀开被褥，床席，顿时傻眼了——见床席下面铺着厚厚一层百元大钞。

第九章 特殊现场 / 105

圆桌上还摆放着两摞百元大钞，每摞钞票看上去足有三四万元，这些钞票摆放在那里，显得格外刺目，也格外引人注目，令陶雷产生许多遐想——这么多的钞票放在那儿，究竟是干什么用的？

第十章 坠入陷阱 / 119

当陶雷看着戴大经理将自己的 33500 元的百元大钞放进公文皮包里时，并不认为这钱已经不属于自己的了，反而憧憬地想，两至三年

后，真的会有几倍、几十倍甚至上百倍地钱如流水一般哗哗地流进到他的腰包里。

第十一章 玫瑰憧憬 / 132

我也是一个不安于现状的人，前半生空有一腔鸿鹄之志，岂奈时运不济，壮志未酬。如今，天赐良机，让我赶上了连锁销售，如果拼上两年三载，果真如愿以偿，怀揣重金而归，定要好好干番事业。

第十二章 再受洗礼 / 146

通过下午的培训学习以及同温庆年的互相交流，陶雷感到收获很大，似乎真的找到了通向成功之路的金钥匙，100万在向他招手……

第十三章 庞大体系 / 156

陶雷已经连续奔跑了好几天，跑得筋疲力尽，相继去了山美马英的体系、木林村汪慧的体系、名人茶苑苏德俊的体系、高粱东路严坤的体系、农科所附近周桂连的体系……这是一个庞大的体系。

第十四章 苦涩追求 / 170

生活上的清苦、环境条件的低劣尚且可以挺过去，对于陶雷来说，更令他难熬的是邀约不到新人的那种精神上的焦灼。

第十五章 神秘来客 / 186

王佳梦进大经理室不久，他的丈夫韩福仪悄无声息地来到了潘州，住进了潘州大酒店。但是，他来潘州约见的第一个人并非王佳梦，而是朱玲。

第十六章 亲人遥盼 / 203

李桂英每天好似在半天云里踩钢丝——提心吊胆……从那天起，她

天天盼、日日想，甚至求神问卜、磕头烧香，希望丈夫的生意顺顺当当，不指望发多大的财，就指望还清沉重的债务，睡个安稳踏实的觉。

第十七章 海市蜃楼 / 216

她的百万富翁之梦霎时如一股轻烟散去。她感觉自己被残酷的现实调戏过似的，一下子变得脸色蜡黄，头发干枯，眼圈浓重，更严重的是她变得怅然若失，心里空空如也。

第十八章 孤掌难鸣 / 230

贺晓梅加入行业后，在短短的时间内，便将自己的哥哥、姐姐、妹妹等大小七八口人叫到连锁销售里来，而且全部从高起点做起，开创了行业里速度最快、发展最猛的先河。

第十九章 逐出行业 / 244

那些刚刚加入行业业务员，辞了家里的工作，怀揣着一腔热情和希望来到潘州，投入了数万元资金，从事一项新的事业，觉得遇到千载难逢的机会，却突然被逐出行业。他们离开时那种失望甚至绝望的情绪难以言表。

第二十章 悲歌当泣 / 257

孙建海的妹妹孙建琴今天接到老公郭永斌从老家打来的一个电话后，犹如遭遇一记闷棒，大脑一片真空，眼前一阵发黑。两个哥哥见此情形，知道肯定是出了大事了。

第二十一章 谜团揭秘 / 272

韩福仪已经被双开，执法人员日前从其豪华的住宅楼里搜出各种存折、信用卡、有价证券、贵重礼品及现金等折合人民币总价值超2000余万元的不义之财。

第一章 神庙求签

建于明嘉靖年间的潘州冼太庙，是为纪念冼夫人而建，历史悠久，源远流长，誉满史册。冼太庙分为前殿、中殿、正殿，全部砖木结构，红墙绿瓦。那飞檐斗拱，华丽装饰的建筑特色以及彩绘、堆塑、雕刻等艺术形式无不彰显出浓郁的民族风格和地方风貌。

冼夫人，名冼英，史称“谯国夫人”，南北朝高凉人，曾对维护国家统一，促进民族融和，保障岭南安全作出过卓越的贡献，称之为南朝梁、陈、隋三个朝代的巾帼英雄，不仅在中国岭南而且在东南亚一带的地位十分崇高，故有“岭南圣母”之美誉。各地庙宇无数，香火千年不断。自建庙以来，当地百姓无论出嫁迁徙、婴儿弥月，甚至逢初一、十五或是遭遇挫折，都会到庙里上香祈福。冼夫人已经成为“信仰之神”，她的神灵俨然成为人们“趋吉避凶”、“消灾解难”、“升迁发财”的美好

愿望和理想。

这天上午，风和日丽，空气清新。刚来潘州不久的陶雷一直沉浸在恐惧和不安状态之中，此刻，更是心情烦闷，无心观光赏玩，但在老乡王佳梦的一再坚持怂恿下，才勉强走进了洗太庙。

二人先来到前殿，但见殿内神灵显赫、钟鼓声鸣、香烟缭绕。

“陶雷，我们敬个香吧。”王佳梦殷勤地提议道。

“我从不烧香拜佛。”陶雷不冷不热地扔给对方一句。

“不行！哪有到洗太庙不敬香的道理。”王佳梦执拗地劝道。

“又不是我要来的。”陶雷没好气地说。

“好好好，是我请你来的行不？俗话说既来之，则安之，走吧走吧。”王佳梦好言好语说笑着连拖带拉，将毫不领情的陶雷拉到一旁的香柜旁，各自请了一束粗大的香烛，来到焚香炉旁，点燃香烛。完毕，王佳梦用眼神示意陶雷学着她的举动，对着洗太庙的神灵鞠躬膜拜。

殿内肃穆庄严的气氛似乎感染了心不在焉的陶雷。王佳梦说得不是没有道理，既来之，则安之，就烧炷香，祈个福，图个心灵慰藉吧。于是学着王佳梦的样子，双手握住点燃的香烛，站在前殿的香炉旁，从东南西北不同的方向虔诚地行起膜拜之礼。这是他有生以来第一次烧香拜神。他自感自己虔诚的神情有点滑稽可笑。

敬完香、拜过神，跟着王佳梦又来到正殿，迎面有尊坐着的雕像映入眼帘。坐像两旁各站立着一尊小雕像。王佳梦分别介绍道：“这坐着的就是洗夫人，她的两旁分别是洗夫人的侍卫，左边的叫木兰，是替夫人执掌宝剑；右边那个叫曹娥，为夫人保管帅印，她们二人时刻跟随在夫人身边。”

王佳梦介绍完毕，即双膝下跪，分别对着三位神像虔诚地大行跪拜之礼。陶雷则在王佳梦磕头跪拜之际，独自溜达，参观洗太庙里边的彩绘、堆塑及雕刻艺术，这些艺术品使他耳目一新，流连忘返，郁闷的心情得到些许释怀。

欣赏完彩绘、堆塑、雕刻艺术，陶雷又信步闲庭于神庙后殿，盯着庙内一男一女两座神像独自出神。

“这庙叫冯公庙。”王佳梦不知不觉来到他的身旁，解说道。

陶雷未予理会，仍独自瞻仰神像。

“这男的便是冯公，是洗夫人的丈夫，名叫冯宝，曾任过高凉太守。他毕生支持洗夫人成就大业，被隋文帝追封为广州总管，谯国公。”王佳梦的语速不紧不慢，她的耐心丝毫未减，“这两座雕像就是冯公和洗夫人，老百姓称之为‘和合神’，人们遇到难解的烦心事时，都喜欢到这对‘和合神’像面前细语倾诉，以求得到冯洗夫妇的帮助。”

“你不去当导游，真是可惜。”陶雷不无戏谑地说。

“嘻嘻，你别挖苦我，我也是听别人讲的。”王佳梦一边自我解嘲，一边跪倒在神像面前，又行三叩之礼。

目睹王佳梦这般虔诚之举，陶雷扭身出了神殿。

“陶雷，你等等。”王佳梦追了过来。

“还有什么需要解说的吗？我可雇不起你这高级导游。”

“少贫。走，带你去求个签。”

“对不起，没兴趣。”

“不行，一定得求个签，这里求签很灵验的。”王佳梦不容置喙地道。

“那你替我抽一支吧。”陶雷拗不过对方，懒懒地说。

“你真会开玩笑，哪有求签让别人代替的。”王佳梦认真起来，“求签不仅不能代替，而且还很有讲究。”

“都是你们这些官太太平时闲着没事，爱穷讲究。”陶雷心境不佳，说话的语气显得不无冲撞。

“什么话！我可是为你好，你别狗咬吕洞宾——不识好人心。”

“我可没看出你安什么好心。”

“不管你怎么想，反正你得听我的。待求完签，如还有什么想法，我绝不拦你。”王佳梦不依不饶地说。

陶雷默然不语。

“求签前，得先合掌，对着神像默念自己的姓名，出生时辰，年龄以及自己所求事项，比如，婚姻、事业、运途、工作及财运等等。”王佳梦

以为陶雷的沉默是默许，便耐心细致地开导他道。

“你真是煞费苦心。我恐怕要让你搬菩萨洗澡——空劳神了。”陶雷不悦地打断王佳梦的话题。

“我已经说过了，既来之，则安之，求个签，看看运气如何，然后再作打算，这也不是什么难事。”王佳梦再次苦口婆心地劝道。

“要是我不抽呢？”陶雷仍不情愿地坚持道。

“必须得求个签。”王佳梦虽然面带微笑，但语气却不容置辩。

“一定得抽？”陶雷显得无可奈何。

“一定。”王佳梦收起笑容，态度坚决地说。

“好吧，那就抽个签，我倒要看看这签里到底有什么玄机。”陶雷经不住王佳梦的软磨硬劝，勉强答应了。

“走，咱们去正殿。”王佳梦指引道。

二人一前一后再次来到正殿，王佳梦小声对陶雷说：“你按我刚才教你的法子，先对着神像祈祷，然后求个财运。”

陶雷面对着洗夫人的神像，神情肃穆，双手合十，口中念念有词。完毕，在王佳梦的指点下，来到一旁的案桌旁，只见桌上放有两只竹筒，内中均有数十枚竹签。一旁坐着位女士，像是这里的工作人员。此时，已经有人两手紧握其中的一只竹筒，用力摇晃。陶雷过来，伸手拿起另一只竹筒，刚要摇晃，那女士立即伸手拦住，客气地说：“对不起，您还没交钱呢。”

“多少钱？”陶雷不无尴尬地问。

“10块钱。”王佳梦抢先答道。

陶雷付了钱，重新拿起竹筒，略为摇晃了几下，从中冒出一支竹签，随即将其抽出，急切而好奇地端详上面的签文。却大失所望。

竹签上只有“三十四”这几个数字，别无其他内容。正纳闷之际，那工作人员面无表情地从他手里接过竹签，看了看签上的数字，然后将竹签放回竹筒，再在一张很小的长方形纸片上将“三十四”数字写上，仍然面无表情地说：“去解签吧。”

“解签？”陶雷满腹狐疑。

“走吧，你跟着我。”王佳梦重又展颜笑道，“肯定是好签。”

陶雷跟着王佳梦出了神殿，沿着石径小路，转了几个弯，来到解签之所——是一幢不大的房子，内有几张陈旧的办公桌子，桌前均坐着年龄不一的工作人员。室内解签的倒还不少，前面的刚走，后面的上来，进来的满怀希望，出去的表情各异。

“你好，大师。”王佳梦带陶雷在一长者面前坐下，礼貌地跟长者打声招呼。

这位被王佳梦称之为大师的长者看上去五十开外，戴副眼镜，很有学者风度。他友好地接过陶雷手中的纸片，看了看后，用和善的略带广东口音的普通话问：

“求什么？”

“求财。”又是王佳梦抢先答道。

那长者不紧不慢地翻阅桌上一本厚厚的已明显发黄陈旧的书籍，终于在翻开的一页纸上找到了什么，不无兴奋地对陶雷道：

“恭喜你啊，求了一个上上签。”

经长者如此一说，陶雷心里飞快地掠过一丝喜悦。

这时，又见那长者于抽屉里的一叠如扑克牌大小的粉红纸片里仔细搜索一番，从中抽出一张，递于陶雷。

陶雷连忙接过，认真细瞧，只见纸片上有如下文字——

三十四 上上 苏秦抵掌华屋
重开山后藏前事
万宝园中可再图
醉咏新诗添逸兴
贵人接引上云衢

陶雷盯着签文发愣，一时不解其中之意。那长者却目光和蔼地盯着陶雷沉默不语。

王佳梦用胳膊肘轻轻碰了碰陶雷，用眼神示意什么。

陶雷一脸迷茫。

“傻瓜，大师要解签费。”王佳梦凑到陶雷耳旁，神秘而低声地提醒道。

陶雷恍然大悟：“请大师指点迷津，说个数。”

“随便给吧。”大师轻描淡写。

“给30块吧。”王佳梦不失时机地小声说道。

陶雷从衣袋里又掏出30元，递给大师，再次诚恳地道：“请大师指点。”

“客气了。”大师收好钱后，这才慢条斯理地说道：“真的恭喜你啊，此签是个绝好的上上签，大吉大利、春暮风和，欲求名利、贵人引路、早晚遇财，此乃春暮花开之象，凡事求谋俱吉。”顿了顿，继续道——

“这‘苏秦抵掌华屋’是此签的题目，是说，苏秦本是战国时人，开始胸无大志，导致父母妻子都不理他，家人连饭都不给他做。这对苏秦触动很大，刺激很深，从此暗暗立誓：刻苦勤奋，努力学习。终于游说韩、赵、燕、齐等六国，使六国合力抗秦，即所谓的‘合纵’之策。他本人也身挂六国相印，抵掌华屋。”

陶雷专注地听大师诠释签文，心中不快的情绪消减大半，有种如释重负的感觉。

大师说到此，停顿了下来，端起桌上的茶杯，呷了一口，意犹未尽地继续解释着签文：“此签有‘百折不挠’之意。提醒当事人，凡事须努力不懈，不管做什么事，最重要的就是要有恒心和毅力。但在干事的过程中，会面临许多考验，比如，热情消减，性情怠惰，很容易导致事情前功尽弃，努力付诸东流，此刻心态的调整很重要，必须沉得住气，时刻自我勉励，把握机会、增强信心、坚持到底……”

大师又喝了口水，加重语气道：“眼下时运极好，不仅目前可图之事都可成功，而且以前不成之事如今也可获得成功。你命中一有财运，二有贵人。财禄早晚必到，贵人又亲手提携，只要把握时机，必成大富大贵之人。”

“谢谢大师，谢谢！”陶雷听了大师的一席话，心境豁然开朗，如沐春风，心中不禁一阵窃喜。

第二章 急赴潘州

年近岁末，公司的各项工作均已进入紧张的忙碌阶段。以往这时候，政工部陶雷总是席不暇暖，忙得不可开交，然而，这些天来却始终难以静心处理事务，许多工作已严重滞后。

陶雷的工作单位是上海一家大型国有市政企业。能进这样的企业工作，对于一个来自农村的打工者来说，已感心满意足。陶雷非常珍惜这份工作，爱岗敬业、踏实勤恳。他的努力奉献赢得良好的回报：公司不仅提升他为政工部长，而且还分给他一套一室一厅的寝室。有了这么个平台和良好待遇，陶雷本应怀感恩之心，竭股肱之力，勤勉谋事，回报奉献。

可是，一月以来，苏北老家的妻子卢爱莲已连发十几道“金牌令”，要陶雷尽快辞职，而且一次比一次急促。

面对妻子的“金牌令”，陶雷的感情是复杂的，

开始不以为然，后来犹豫不决，再后来发展到动摇了继续在上海这家大公司工作的念头。他动摇的不是老婆的“金牌令”，而是10万元年收入的诱惑，10万元的年收入整整是他现在收入的三倍。对此，陶雷不能无动于衷。俗话说：人往高处走，水往低处流；鸽子还朝亮处飞呢，何况是有着进取之心的陶雷呢。这10万元的年收入搅得他心神不宁，坐卧不安，思想处于极度矛盾之中。

陶雷有这样的矛盾心理不是没有道理的，他的动摇也不是没有理由的。他虽然栖身于上海这一大都市并有一份令人羡慕的工作，但其实月收入不过3000来元。除去个人花销，还要用它养活一家老小。妻子卢爱莲早已下岗，由于身体原因，一直未能再就业。女儿高中在读，家中还有一七十多岁的老母。家庭经济压力如同大山一般压在肩上。

朋友大都知道他在上海大公司工作，而且大小是个中层干部，不时有电话联系他，要来观光、会友。陶雷每次口头答应爽快，待人家真的兑现诺言要来大上海聚会之时，却又心里着慌，不是谎称出差在外就是戏说手头工作很忙，除非实在要好无法推却的朋友偶尔接待一两次。如此行为绝非陶雷不懂人情世故，而实在是囊中羞涩不得已而为之。他很清楚自己的收入赖以养家糊口已显捉襟见肘，要是再有三朋四友五次三番地前来大吃海喝这么招待，就更显力不从心。上海这地方消费不比家乡，简单的一桌饭就得上千元，要是朋友再住上个三天两日，恐怕一月收入全搭进去也不够。尴尬的经济现状和窘迫的家庭条件使他的生活圈子越来越小，交往活动越来越窄。许多朋友明显对他避而远之。他也十分清楚，这年头，有什么样的身份地位，便有什么样的朋友圈子。在这物欲横流、世态炎凉的芸芸众生中，朋友之间是没有常青树的。陶雷越来越有种渐渐被社会抛弃、被生活孤立、被朋友遗忘的感觉。他向往进入更高一级的社会阶层，渴望得到更多一些的东西——房子、车子、票子……羞涩的生活现状使他虽已年近不惑，却仍怀鸿鹄之志，想寻找一个新的人生机遇，探索一条新的人生坦途。

眼下，王佳梦给他提供的这个机遇的确令他怦然心动，心驰神往。

开始，陶雷怎么也不相信王佳梦会去广东卖盒饭。

王佳梦先前在安南市淮州区朱河镇经管站当会计，后来突然常年休假不上班了，一直过着官太太的生活。丈夫韩福仪原在安南市淮州区朱河镇任党委秘书，后调任城北镇党委书记，据说现在已经升任区农业局局长，仕途比较顺畅。陶雷不止一次地听妻子卢爱莲絮叨过，王佳梦跟韩福仪的婚姻非常糟糕。早年，韩福仪还在乡下当秘书时，就曾不止一次地闹过离婚，而且传言韩福仪跟王佳梦的一位同事——经管站的一位既年轻又漂亮的女会计有风流韵事；还传言跟中心小学的某某某老师有风流佳话……总而言之，传言韩福仪的业余生活非常丰富。要不是王佳梦拖着韩福仪死活不撒手的话，如今，二人可能早已劳燕分飞，一个葫芦两只瓢了。随着韩福仪地位的不断上升，跟王佳梦离婚的意念也就渐渐淡了下去。韩福仪视官场如舞台，视官位如生命，他不能没有政治舞台，离开了这一舞台，他就如失去了灵和肉，生命将不复存在。为了自己的政治前程，虑及自己的政治影响，他不得不把自己的生活遗憾深藏于心，压抑着离婚的想法。但这并不影响他丰富多彩的业余生活。

王佳梦不止一次地跟她的中学同学、莫逆之交卢爱莲倾心长谈，倾诉她和韩福仪的每次战争经过、每次胜负情况、每次谈判结果。王佳梦后来算是想通了，对丈夫跟情人们的事只能揣着明白装糊涂，睁只眼闭只眼，只要不离婚，他爱怎么着就由着他去，省得爱打官司逞英雄——穷斗气。但据了解，尽管王佳梦跟韩福仪夫妻二人的关系得到修复，那只是表面现象，两人之间的小打小闹、小摩擦仍然不断发生。

王佳梦这回南下广东卖盒饭，是不是又跟韩福仪发生战争闹摩擦而负气外出？以往王佳梦可是有过这样的先例，这样的经历。但是，如果真是出去散心，干吗要拉上自己？干吗要编出这么一个卖盒饭的理由？而且编得有鼻子有眼儿，说是承包了广东某地开发区一家大型企业的盒饭业务。

陶雷将这些疑虑跟老婆说了，老婆在电话里告诉他：“这个你不要怀

疑，王佳梦这回绝不是负气外出，这次的盒饭生意就是韩福仪外出招商引资时，结识了一个浙江富商得来了，是个难得的机会。”

“那为什么非要我去呢？”陶雷还是不解地在电话里问老婆。

“我不是跟你说过几遍了，还不是看在我们朋友这么多年的情分上，想帮咱们一把。再说，你不是一直想寻找机会挣大钱吗？”卢爱莲在电话那头急切地说道，“人家佳梦说了，如果你再犹豫，就把这个机会让给她妹妹了。”

“是不是真有这么好的事？”陶雷仍不放心地追问妻子。

“我坚信，王佳梦是绝对不会骗咱们的，再说，她也没让咱们带一分钱过去，而且，又不是让你去卖盒饭，是让你去管理。你不要再婆婆妈妈、犹豫不决了，听我的没错。”卢爱莲自信、铿锵而又不无埋怨地说。

“既然如此，那我就决定辞职。不过，这也得等春节过后。如果我现在在辞了职，那年终奖金就全泡汤了。”

“佳梦那里很忙，她说春节都没时间回来。要不，我再跟她说说，推迟些日子，尽量等春节后。”

.....

农历正月初五，俗称“破五”，古有送穷迎富之意，这一天承载着太多人的希望和憧憬。“破五”刚过，卢爱莲就急不可耐地催促丈夫赶紧动身。在妻子的催促下，陶雷于正月初六一早便打起简单的行囊，怀揣着新的希望，坐上南下的班车。

几经辗转，于当天傍晚终于到达此行的最后一站——潘州汽车站。正是春运高峰，车站人来人往，摩肩接踵。刚下车，陶雷便于晃动的人群中，瞧见王佳梦仰着脖子、兴高采烈地朝他不停地摆手。陶雷一阵激动，一边朝她挥手致意，一边提着旅行箱，快步挤到近前。

陶雷与王佳梦平素往来不多，见面很少，除了春节回家与妻子一道去给韩福仪夫妇拜年时，才偶尔见上一面。今天一见，留给陶雷的第一印象是其身材较过去略显丰盈富态；肤色微黑却不失雍容华贵。一身深蓝色职业装倒显几分端庄，几分英气。