

余少阳◎编著

一本涵盖网络服务全方位知识的百科全书

- 揭秘网上赚钱的来龙去脉
- 释解最有效最便捷的攻略
- 从外行到专业，其实很简单

网上赚钱

一本通



化学工业出版社

余少阳◎编著

一本涵盖网络服务全方位知识的百科全书

网上赚钱

一本通



化学工业出版社

· 北京 ·

天天上网闲聊，不如利用网络来赚钱。本书分为运筹篇、实战篇和防御篇。全书通过诠释网上赚钱的谋略，透析了网上赚钱方式，解析了网上赚钱原理，揭秘了网上赚钱的来龙去脉，帮助广大网友了解网上赚钱的操作技巧，从而快速走上赢利道路。

本书适用于想赚钱，但困于资金、场地的限制，而发愁无法赚钱的人群，同时也可作为大众网络用户、想利用业余时间做兼职人士的参考用书。

图书在版编目(CIP)数据

网上赚钱一本通 / 余少阳编著. —北京：化学工业出版社，2012.5
ISBN 978-7-122-13750-0

I. 网… II. 余… III. 网上销售 - 基本知识
IV. F713.36

中国版本图书馆CIP数据核字(2012)第039339号

责任编辑：张敏 张立
责任校对：顾淑云

文字编辑：晁景岩
装帧设计：尹琳琳

出版发行：化学工业出版社（北京市东城区青年湖南街13号 邮政编码100011）
印 装：化学工业出版社印刷厂
710mm×1000mm 1/16 印张13 $\frac{1}{2}$ 字数254千字 2012年6月北京第1版第1次印刷

购书咨询：010-64518888（传真：010-64519686） 售后服务：010-64518899
网 址：<http://www.cip.com.cn>
凡购买本书，如有缺损质量问题，本社销售中心负责调换。

定 价：28.00元

版权所有 违者必究



前言

当今社会是一个“虚拟扩张的时代”，越来越多的人试图通过网络缔造自己的事业、自己的神话。互联网不仅改变了人们的生活，同时也提供了全新的赚钱方式——网赚。

“网赚”是随同网络发展应运而生的一个新名词，或者说是一种新职业。这种职业很有个性，只需要一台电脑，可以自由支配时间，无任何限制，以互联网为媒介，以敲键、点击的形式为工作方式，足不出户就可以赚钱。“网赚”一族已成为网络上的猎金客，而且很可能是未来的商业模式。

“网赚”门槛低、成本少、风险小、方式灵活，任何人都可以选择一种方式实现自己的网赚梦想，比如做威客赚钱、搭建电子商务网站赚钱、利用广告联盟赚钱、利用博客赚钱、网上开店创业赚钱、申请版主发帖赚钱、挂QQ赚钱、利用QQ群赚钱，还有很多千奇百怪的赚钱项目，如玩游戏、发图片、分享资源、写评论、写股评，甚至填表注册也能赚钱，可以说只要用心，就能在网络世界里赚取人生的第一桶金。

如威客、拍客、短信写手、网店装修工、网络写手、网络钟点工、网络保姆、帖客等这些新兴的互联网行业已成为很多人眼中的“香饽饽”，并迅速壮大，成为一种潮流，大有进入社会主流之势，他们迸发出惊人的智慧与创意，改变着我们所在的这个社会。

本书结合上述的现实情况进行了深入的讲述，在内容的编排和目录的组织上想读者所想，让读者能够迅速入门，掌握网上赚钱的基本方式。读者在阅读本书后，能按照书中所讲述的内容迅速上手。本书的目标读者群，就是那些想成为创业一族的初级网络用户，本书也可作为想利用业余时间做兼职无成本生意的办公室白领一族的网上赚钱参考用书。

本书主要特点如下。

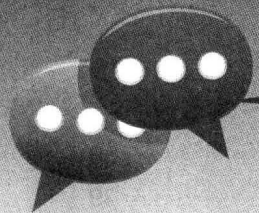
- 内容安排以网上赚钱为主线，适合想通过网络赚取第一桶金的网民，具有很强的针对性。
- 讲解的内容，理论性与实用性相结合，深入浅出，通俗易懂，可操作性强，上手容易。
- 篇幅适中，语言顺畅，可读性强。

- 内容新颖，所讲解的各种软件均为较新的版本，紧随时展的发展。
- 实用性强，依据读者的实际需求，将版式设计得清新、典雅，内容实用。
- 从网赚的实情出发，全方位揭秘了各种网赚方式的赢利原理，让读者更切实地了解如何借助网络平台，赚取真金白银，成为一位成功的网商。

对于有一定电脑基础的读者，可通过本书全面地学习网上赚钱的各种最新知识，如开网店赚钱、当威客赚钱、当拍客赚钱以及当赚客赚钱等，提高使用电脑的能力；对于需要快速学会最有效的赚钱方式的读者，本书从运筹、实战和防御三方面介绍了网络赚钱方式，通过它您可以获得各种实用性很强的知识；对于不会使用电脑，对网上赚钱一窍不通的读者，本书也将以最全面、最系统的讲解手法，使您很快成为网上赚钱的行家。

21世纪是互联网的时代，网赚是互联网的一个衍生物，发展前途是无限的，必然会在将来为社会创造更多的财富。所以，如果把握机遇，走出一条属于自己的网赚道路，定能成就一个个网赚神话。

编 者



目录

SHOP

第一篇 运筹篇 1

Chapter 1 创业从网络开始 2

普及中的计算机网络	2
天上掉下了“馅饼”	3
国内网赚的不寻常路	6
抓住站点摇钱树	8
网赚准备期三要点	9
网赚必备的工具	10
赚钱网站的策划书	12
网站定位要小而精	13
地方网站赢利点	13
怎样快速提升流量	15
搭建快速创收站点	18

Chapter 2 网络赚钱有思路 20

几种网站赚钱模式	20
皇冠店铺也遵循的法则	22
竞合才有出路	23
挖掘赢利模式	24
为何网站赚不到钱	25
让垃圾站改头换面	27

Chapter 3 启动互联网创业引擎 29

创造商机	29
发掘商机	32
判断商机	36

创业者所具有的思维模式	38
谨防陷入创业思维的误区	39
走在最前面，不能选择等待	41

SHOP

第二篇 实战篇 43

Chapter 4 打游戏+挂QQ，在玩耍中奏响赢利 交响曲 44

职业游戏玩家靠什么赚钱	44
游戏里流通的财富	45
简单的网络游戏赚钱术	48
火爆的网页游戏	49
游戏中的赚钱高手	50
能带来红火生意的QQ	51
轻松赚钱的网络钟点工	52
QQ群“下”出了“金蛋蛋”	53
提升QQ流量的赚钱门道	55

Chapter 5 网上开店，走向轻松快捷辉煌 64

“好产品”是打造出来的	64
网店赚大钱秘笈	66
诱导买家成交技巧	68
网络代理赚钱术	70
年赚10万的网店	72
吸引新老客户之道	74
进货，也靠新思路	76
传统进货渠道	77
网上开店，货源无忧的方法	78
网上开店的三个条件	79
网上开店两种方式	83
网上开店遵循的黄金法则	83

Chapter 6 威客、博客、淘客，宅人宅赚术 85

号称“网络智‘客’”的威客	85
---------------------	----

四种威客模式	86
威客中的“软硬”互动	87
博客赚钱术	89
博客网站——网上根据地	93
如何做好博客营销	95
月入不菲的淘客	96
如何发挥淘客的营销功能	99
如何推广淘客产品	100
淘客的推广模式	102
Chapter 7 网上炒股，赚钱很简单	105
股票常用知识	105
如何进行股票交易	108
网上常见的模拟炒股平台	109
如何网上炒股	117
Chapter 8 网络文学，灼人的好“钱”程	122
网络文学拥有好“钱”程	122
网络写手的默默奉献	124
网络软文藏“钱”机	128
另类文学创作——短信	130
Chapter 9 域名投资，慧眼赚大钱	133
如何靠域名赚钱	133
月入万元的域名链接	135
能赚外汇的链接	137
创收的闲置域名	139
如何解决转移受阻的域名	141
如何提高域名 PageRank	142
观察域名 PageRank 变化的方法	144
Chapter 10 SEO，灵活变通好助手	146
什么是 SEO	146
搜索引擎的自动程序	147
会赚钱的 SEO	148

收取网络广告费离不开SEO	151
SEO赚钱工具精选	152
靠SEO提高流量来赚钱	155
快速优化网站靠SEO软件	157
如何让搜索引擎抓取你的网站	158
Chapter 11 专业网站，真正赚钱的装备	161
靠网站赢亿万身家窍门	161
创业者依靠网站架桥梁	162
优秀网站步步为“赢”	167
维护网站，长期赚钱法	167
赚钱的个人网站	169
Chapter 12 其他网赚，呈现睿智手段	172
搭上网络视频的快车卷起财富百万	172
让人赞叹的网络拍客	174
做赚钱的调客只要轻松填空	176
网络服务赚钱招数	178
网上个性服务巧赚钱	191
让“程序赚钱”轻松起来	194
轻松赢利100美元	195
月赢上万不靠广告联盟	196

第三篇 防御篇 **199**

Chapter 13 驾驭网赚的44条忠告	200
------------------------------------	------------

Chapter 14 警惕网络中的诈骗术	203
-----------------------------------	------------

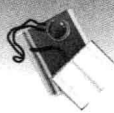
让网络诈骗术无处藏身	203
五种网络诈骗手段	204
让人警惕的网络诈骗形式	205
如何摆脱网络诈骗陷阱	206

参考文献 **208**

第一篇

运筹篇





创业从网络开始

普及中的计算机网络

Internet 翻译成中文叫“因特网”。它是全球普及的计算机互联网络，集现代通信技术和现代计算机技术于一体，是计算机与计算机之间互通信息，进行交流和实现资源共享的最先进工具。它又将各种各样的物理网络（不论类型的异同、规模的大小和地理位置的差异）连接起来，构成了一个整体。

在现代生活中，人们之间的联络很多时候靠的就是网络，网络已成为人们生活中不可或缺的联络工具，并且发挥着越来越大的作用。

但对刚刚接触网络的新人来说，对网络还很陌生，他们会质疑：“网络到底有什么作用？是否真的像‘传说’中有那么神奇的效用呢？”

下面就介绍几项具体作用。

- 获取大量信息。网络中覆盖着丰富而多彩的信息资料，可以通过搜索引擎轻松获得，并且可以把搜索到的信息资料备份在计算机里，做永远的收藏和保存，使用时可以在计算机里找到，十分方便。

- 聊天交友，建立朋友群。一旦你拥有自己的QQ、MSN、旺旺等聊天工具，就可以与世界各地的朋友或陌生人聊天，同时可以把你想联系的或关系不错的新老朋友汇聚在一个“群”里，就能像朋友聚会一样大家在一起群聊，既增加了友谊，又增加了人气，对日后的工作和生活都会有很多的帮助。

- 往来信息，收发电子邮件。在网络上传递信息是很方便的，可以通过电子邮件的方式传送。这是目前互联网上最主要的信息传递方式，既安全又快捷，费用又低廉。电子邮件发送形式多样，可以以文本文件、声音文件、图像文件等形式发送。

- 上网娱乐，天天有快乐。可以通过网络收听音乐、看电影和电视、玩游戏，体验多样的娱乐生活，不必到电影院或音乐厅、游戏厅里，在家有台电脑就一切



尽享，为你省了一笔小开支，又省下了挤公交车的精力。

- 上网省力购物。网络上有许多淘宝店，你可以通过网络足不出户尽享无疑，如果你想开个商场，但因场地和资金的限制，无法实现，那么你可以在网络上开设虚拟的店铺，全世界的人都可以看到，他们会到你的店铺里来消费，不但可以为你节省资金成本，也打破了地域的界限。网上开店，通过网络向全世界做推广，你只要有好货源就可以赚大钱了。

- 网上轻松赚钱。通过网络可以赚钱，方法是很多的，例如做威客、做网络广告或网络调查、开展网络服务等均可赚到钱。

- 网上炒股很快捷。如今，炒股也可以通过网络进行，不仅方便快捷更安全，其优势日渐被广大投资者所青睐。投资者可以通过网络了解最新股市实时动态行情，可以直接下单买卖股票、查询股票或资金余额。

天上掉下了“馅饼”

前面介绍了几项网络的作用，提到了可以上网轻松赚到钱，既不需要投入过多的资金，也没有地域的界限，就可以获得不菲的收入。有人说这种赚钱的方式真是一块从天上掉下来的“馅饼”。

当今社会越来越多的人想通过网络缔造自己的事业，抓住这虚拟世界的“馅饼”，为自己创造财富，以致现在这个时代成为一个“虚拟扩张的时代”。这些都是建立在互联网上，它不仅改变了人们的生活方式，同时也为人们提供了一个全新的赚钱方式——网赚。

“豆瓣”网创始人杨勃，网名“阿北”，就是利用网赚，轻松赚得了第一桶金。

这要从2000年说起，在这之前，杨勃是硅谷IBM公司的研发团队中的一名研究人员。2000年后，他辞职不干了，来到北京闯世界。在北京他找到了清华大学的老同学，这位老同学在一家物流公司任首席技术官，正找合作伙伴组建一支网络赚钱的团队。在老同学的说服下，杨勃加盟了。

2004年夏天，杨勃从团队退出。这时的他总结了这四年来的宝贵经验：一是应该做自己喜欢的事情，不能被其他表面上存有很大机会的事情所诱惑；二是在做自己的事业前，必须有足够的心理准备，不能急躁，因为事业是需要很长时间才能看到前景的。

同年7月，他回到美国，发现自己已对自己要创建的事业有宏大的憧憬和冲动，于是想脱离打卡上班的大公司生活。他毅然回国，开始了第二次创业。

这一次，他建立了一个完全让用户发表评论和分享信息的个人网站。

从2004年10月开始，杨勃养成了一个习惯，每天中午背着笔记本电脑到北京朝阳门丰联广场的星巴克咖啡店去喝咖啡，并旁若无人地工作到下午4点多。



那里的店员们都很熟知他，只要见到他来了，直接上一中杯当日咖啡就行了。杨勃每逢出差，也会去当地的星巴克坐坐，“豆瓣”网就是他在北京和上海的几家星巴克写成的。网站创建初期，杨勃一个人包办了产品设计和网络维护。

2005年3月6日，他的“豆瓣”网在这一天正式上线了，他便成为一名名副其实的“IT个体户”。也就在这一天，杨勃在一个技术论坛上发了帖子，推出了自己的“豆瓣”网。

“豆瓣”网虽然是一个书评、影评、乐评的网站，但它提供了书目推荐和交友等多种服务功能，是一个集博客、交友、小组、收藏于一体的新型社区网络。在当时掀起的Web 2.0浪潮里，“豆瓣”网一出现就得到业内的关注，有很多用户纷纷在这里留言、写评论。

从2005年3月至2010年，“豆瓣”网已经有数十万注册用户，成了Web 2.0中的明星。

这为曾经把物理作为事业、“计算机不过是工具和兴趣”的杨勃带来了不菲的收入，杨勃“玩”出了名堂，挖出了第一桶金。

网赚还创造了hao123的财富神话。

在网络界，新浪、雅虎、搜狐当属“网络大鳄”，备受媒体的青睐，但hao123——一个“其貌不扬”的网站，虽然从来没有被媒体追捧，但却不妨碍它在商业上获得巨大成功。就是这样一个技术简单，仅仅把各类网址收集在一起的网站，竟然以5000万元外加股票期权的天价被百度收购。它的创始人叫李兴平，网名“黑苹果不亮”，由此成为网民们关注的人物。

不少人质疑，为什么从技术上说，hao123几乎没有任何门槛，业界能够做出来的人何止千万，但它却能创造出这样巨大的财富神话？在他们艳羡的同时，心里还在隐隐作痛，后悔自己为什么没有想到建这样一个网站。那就让我们看看李兴平是如何创业的把。

李兴平，广东兴宁市人，1979年出生，父母均为当地农民。兴平初中毕业后即返家谋生。

1999年，网络正在中国各地普及，网吧也遍及全国，兴宁市也不例外。李兴平就是在这时迷上了网络，并忐忑不安地到当地的一家网吧应聘管理员，没想到机灵的李兴平顺利地留下了。

在这里李兴平学会了攒电脑，他就在业余时间帮人家攒电脑赚点外快。他需要经常为客户提供配件报价，这样的信息在网上很难找到，这是因为当时的中文网站不仅内容不够丰富，数量也有限。他发觉要把那些用英文字母表示的网址一个个记录下来，并不容易，随时都可能丢失。于是，他苦思冥想，想到要建一个个人网页，把搜集到的网站在这个网页上做好链接，等下次使用时，就可以直接点击它们进入这些常用的网站了。



为了工作，身为网吧管理员的李兴平天天泡在网吧，游于那些玩游戏、聊天、上网的网民之中，并天天泡在网上。很快，他发现来网吧的很多人只会玩游戏、聊天，却不知道在网上去哪里找所需要的资料，很多宝贵的时间和金钱就这样白白地流失掉了。

爱琢磨的李兴平想到要让自己设计的简陋的个人主页发挥其神奇功效，于是他有意识地去做了网站地址搜集分类工作。他把当时中国排名前5000位的站点进行分门别类，按用途组合在一起，并把这个个人主页叫做“网址大全”，这样hao123的雏形开始形成了。随后他开始在个人主页上做一些点击广告以及网站联盟等，随着关注人的增多，网站的固定广告也随之受到青睐，于是网站开始有了收入。

李兴平曾回忆道：“网站有了收入的半年后，我感到需要正式注册一个名号，脑海中一下子就出现了一个并没有特别意义的名字‘hao123’，只觉得它很简单易记，就没有什么其他的考虑，定下了这个名号。这样就凭着我一种原始本能把‘hao123’建立了起来。”就这样，初中毕业的李兴平成了“hao123”的创始人。

这时已进入了2000年的中期，已基本成形的hao123网站开始了靠点击广告来赚钱。当时网络泡沫的侵入导致很多网站相继死亡，但hao123并未受到这股寒潮的影响，仍旧保持不败之地。李兴平最初的一笔收入大概是几百元，不久每月能有1000元，甚至是四五千元，到2001年达到几万元，直至2003、2004年，每个月的收入稳定在80万元左右。

网赚也使在家办公的SOHO一族获得不菲的收入。SOHO是small office和home office的缩写，特指那些在家办公的作家、撰稿人、自由音乐人、画家、美编、职业玩家、网站设计人员、网络主持等自由职业者，这些群体都是一些20~30岁的年轻人，掌握着电脑的基本技能。据统计，我国的SOHO一族不下500万人。

调查显示，在澳大利亚，有超过1/10的人在SOHO大军之中，其中70%的人主要是IT行业的经理人和专业人员，他们大部分或全部时间在家里办公，依靠互联网、传真和电话等传输工具与外界进行联系。另外，40%的人是“自己开公司”的人和自由职业者。有超过50%的在职人员羡慕SOHO一族，他们认为在多劳多得的今天，在家挣钱是最令人折服的事情，并且他们考虑过，在自己失业后会加盟SOHO一族，这样最大的好处就是，什么时候想干活了，马上就可以开始。

在淘宝网注册了文具店铺已一年多的大学生阿郎，是在宿舍里开始了他的SOHO生活。在大二时，为了给家里减少负担，阿郎想在学校附近开一家文具店赚点零用钱，但由于没有建店的资金，他一时束手无策。在与同学们的闲聊中，阿郎得知网上可以开店，方便又低廉，而且很安全，于是他抱着试试看的



心理在淘宝网上开了自己的小店铺，没想到很快就有了收入，并解决了自己每月的零花钱。

阿郎为了开店，专门学过Photoshop制作网页，并将400多件商品的名称和说明一个个录入到网页上。

为了寻找货源，在开店之初，顶着夏天的烈日往返于几个城区之间是常事。不久，他发觉经营店铺的确是一门学问，不仅要熟悉邮局业务（否则会倒贴邮资），而且还要学会和顾客打交道，好多顾客对阿郎的店铺并不信任，认为网上购物骗子多，阿郎不知疲倦地熬夜给顾客做解释，并耐心地解答他们咨询的问题。结果，阿郎从中获得了快乐，也获得了不少收入。他认为，卖的东西都是他很感兴趣的，平时比较上心地去关注相关的信息，另外，他通过买卖，与许多顾客成了朋友。

一年下来，阿郎总结了自己的经验，他认为：“用心经营，多动脑筋，赢得网络上良好的信誉，会吸引更多客户网上购物。”如今，他每天的收入都在几百元以上。他还准备等再积累一些经验，要在学校附近开一家实体店铺。

从杨勃、李兴平和阿郎的事例中，我们可以看到，网赚是一种新的赚钱形式，它是随着网络的发展而生成的一个新名词。它不同于传统的生意经营模式，是利用现成的网络资源，以敲键点击的形式获取收益，时间可以自由支配，没有地域界限，就轻松地可以赢得百万身家。

其实，网赚的方法很多，如上网式、点击式、介绍式、提成式……有些需要自己建立网站成为站长才能使用，还有些则适合一般网民使用。选择一种或多种适合自己的赚钱方法，就可以轻松地开始赚钱了。

一定要制定出一套最适合的推广计划，比如到哪里去推广最有效就哪里去推广等。只要方法得当，就可以收获很多。

国内网赚的不寻常路

现在很多人都问同样的问题：“到底网络赚钱有没有发展的前景？”据中国互联网络信息中心（CNNIC）2009年7月发布的《第24次中国互联网发展状况统计报告》披露，截止到2009年6月30日，中国网民已突破3亿，手机上网用户达到1.55亿。由此可见，网赚这个行业还属于朝阳产业，其发展空间是非常大的。

网络赚钱是电子商务广告的一个分支，是一种新的赚钱方式，在中国属于新兴的赚钱行业。它的发展主要经历三个阶段，可见网赚的发展道路不寻常。

第一阶段：1997年6月，世界上第一家“免费赚钱”公司出现。它属于“点击类”，就是将该公司的广告代码放入你的网站后台，你的主页将会展示该公司的广告，只要客户来点击你主页上的该公司的广告，你就可以轻松获得一定数额



的美元。1997年11月，专门提供点击类赚钱活动的广告代理商出现。

第二阶段：1998年8月，靠介绍会员赚钱的公司出现。只要你注册成为其会员，即可获得几美元，如果你又介绍了朋友来注册，还可以拿到提成，每介绍一位，就多几美元。

第三阶段：1999年7月，播放广告条赚钱的公司出现，该类有专门播放广告的软件，只要上网的同时运行其软件即可赚到钱，一小时0.40～1.00美元不等。1999年8月，收发电子邮件（E-mail）赚钱的公司出现，只需收发该公司的电子邮件或通过该公司发电子邮件就可赚到钱。从此网赚公司如雨后春笋，遍地开花。

这其中有一个不争的事实：20世纪80年代电子商务（E-business）的出现，随后至20世纪90年代得到迅速发展，网赚已成为互联网应用中发展最快的一个领域。与此同时，国外的网赚方式也传到中国并发展得如火如荼。其前景绝对是乐观的。随着互联网的发展，全球互联装置之间的通信量将超过人与人之间的通信量；宽带的成本将变得非常低廉，甚至可以忽略不计。

据有关权威机构统计，到2010年，全球的电子商务交易量已达到4500亿美元，与其相伴而行的网赚业将在未来获得前所未有的新发展，它将呈现如下新特点。

第一，各类网赚公司将竞相登场，但也有不少网赚公司因为经营不良或本来就是骗子而退出市场。那些吸取其他各类公司的长处来扩大自己的实力，付款低廉、综合性强的网赚公司将成为市场上主要的占有者。这就要求网民注意：选择网赚公司要谨慎，不能只把“鸡蛋”放进一只篮子里，要同时参与多家网赚公司的活动，以防一家公司垮台导致整个网络顷刻间土崩瓦解。

第二，上下线的概念将被淡化，而“合作伙伴”的理念将被增强，“团队力量”变得巨大。网赚者之间有好的交流和沟通，相互间你推荐我、我推荐你，介绍好的网赚公司给对方，形成一个“捆绑”在一起牢不可破的网络，这样众多的纵横交错的网络群体，绝不会因为某一家网赚公司的垮台而导致整个网络的瓦解。

第三，网赚公司将牵手电子商务公司，他们将进行更亲密、多方位、多层次的合作，将更多地回馈“赚民”，在注册电子商务公司赚到钱的同时还可购买电子商务公司的产品来大幅度地提高点数，这样更进一步降低了网上产品的价格，“赚民”的实际购物价格就会低于普通网民的购物价格。而且，“赚民”还可以通过电子商务公司把自己的产品销售出去。这种网民与经营者融为一体的运营模式，将吸引更多网民，至此，个人网页（网站）将如电子邮箱一样普及。同时电子银行随之而起，它也将连通各个国家地区的各种银行，形成一个没有国界的、全球性的电子商务，将带动全新的时代，“在家赚钱”、“足不出户购物”成为新的时尚。



第四，人们越来越不喜欢烦琐、单调的劳动，而喜欢轻松自在地工作。因此，有些网赚公司会默认甚至支持一种专门用于网赚的自动值班软件的使用，这种软件不影响实际的广告效果，这样的公司将备受“赚民”青睐。“赚民”们将娱乐与赚钱有机地结合起来，不仅为了生存而工作，而且工作也是一种精神上的追求。

第五，英语将成为一种世界通用语言，成为“赚民”们的工作语言。“赚民”将在文化修养方面普遍提高，英语将得到普及，不再是“赚民”们的语言障碍。因此，网赚将超越地域与国界成为真正全球性的生意。

第六，将会出现大批网赚专业户。将来会有很多“赚民”自己创建网赚公司。有些“赚民”还将逐步成长为研究型的网赚大师，他们将全身心地了解、分析各类网赚公司，找出弊端，力求改革网赚体制，使之进一步完善，不断地将网赚事业推向新的阶段。他们不再把赚钱作为主要目的，而是一种业余爱好。

抓住站点摇钱树

虽说有一小部分的网站站长是为了个人爱好，但绝大多数站长是为了赚钱。我们看到有的站长收入不菲，而有的站长却赚不到钱，甚至自己倒贴，总之是严重的失衡。为什么会有这样的事情发生呢？这其中的原因就在于大多数站点没有多少流量，再者站点不被收录，自己又不知道去选择做广告联盟，有时选择了广告联盟又被骗子骗，等等。

要想靠网站赚钱，提高流量势在必行。最好的办法就是在把自己采集到的文章进行重新加工时，要在其中加入一些百度指数高的关键词，这样就会被搜索引擎收录，否则即使篇篇都是原创也不会被搜索引擎光顾。只要把基础打好，你再想另辟蹊径，方法有的是，效果也一定会不错，坚持下去就会有所收获，加之运用老站长们所传授的经验进行指导，相信一个垃圾站的流量也能上千。

当站点流量稳定在1000IP时，在进一步考虑增加流量的同时，还需要考虑如何开始赢利。然后可出售自己网站的广告位，主动联络，买家就会一个一个地找到你。比如永恒之塔主题的游戏站，它就联系了一些代练工作室或外挂网站，推销出了自己网站的广告位。但当你的网站流量低时会遭到拒绝。这也不成问题，只要你能卖出一个，就抵得上几个月的弹窗收入了。如果建站初期能出售一个月的广告位，赚取的收入要比其他收入都多。

当然，要想放弹窗赢利，是要看定位在哪类的站点，是垃圾站还是有发展前景的站。如果你定位在垃圾站，可以在站点上放弹窗，赚得每一个IP的钱；如果要想把网站做得更大，吸引更多的回头客，那初期的弹窗是放不得的，因为会大大降低网民对站点的满意度，导致收藏推荐的网民就少了。

每个站点要选择赢利模式，但因赢利模式各有千秋，没有最好的赢利模式，