



鲜 琦 著

陕西人民出版社

都市世态百象

都市世态百象

鲜琦 著

陕西人民出版社

(陕)新登字001号

DU SHI SHI TAI BAI XIANG

都市百态万象

鲜琦 著

陕西人民出版社出版发行

(西安北大街131号)

陕西省新华书店经销 西安新华印刷厂印刷

787×1092毫米 32开本 9.75印张 203千字

1993年4月第1版 1993年4月第1次印刷

印数: 1—3500

ISBN 7-224-02622-0/I·646

定价: 4.80元

(18)		界世更小的文心民也	
(18)		目 录	
(83)			
(88)			
(78)			
(101)			
(501)			
(104)	中国经营热		(1)
(105)			
(901)	都市百态		(33)
(909)			
(909)			(33)
(011)			(40)
(111)			(44)
(111)			(49)
(511)			(54)
(811)			(59)
(411)			(63)
(011)			(65)
(611)	校园“创收”热		(67)
(811)			(67)
(121)			(69)
(251)			(71)
(081)			(74)
(081)			(75)
(131)			(76)
(131)			(82)

少男少女的心灵世界	(84)
15岁女学生刘燕.....	(84)
蓝色的梦.....	(88)
周末中学生文学社.....	(93)
新的佛教信徒.....	(97)
保姆市场	(101)
保姆的历史来源.....	(102)
(1) 外国的保姆.....	(104)
“官办”的保姆介绍所.....	(105)
(33) 非法的“人市”.....	(109)
(38) A. 烫发太太觅职.....	(109)
(40) B. 蚀本小伙子.....	(110)
(44) C. 小姐妹自寻出路.....	(111)
(49) D. 着“迷你裙”的高价女郎.....	(111)
(52) E. “人市”上的“掳客”里.....	(112)
(55) F. “人贩子”踪迹.....	(113)
(59) 雇佣保姆的用户.....	(114)
(60) 保姆的酸甜苦辣.....	(116)
(63) A. 城里人伤了我的心.....	(116)
(67) B. 爱上男主人的保姆的心酸.....	(118)
(69) C. 保姆小任为何投湖自杀.....	(121)
(77) D. 为了金钱，她们将肉体置之度外.....	(125)
(87) 从城市返回乡村的保姆.....	(130)
(97) A. “业余律师”.....	(130)
(107) B. 成了技术员.....	(131)
(128) C. 退婚和离婚.....	(131)

(301)	D. 她把艺术带回了乡村	(132)
(301)	E. 给人看病, 保姆变成了“神仙”	(133)
(302)	F. 她再次离开了农村	(133)
(302)	个体户面面观	(135)
(302)	卖面食的大婶	(136)
(302)	《珍珍发屋》内的小妹	(138)
(312)	被逼上梁山的女老板	(139)
(312)	创名牌的小业主	(141)
(312)	有向往与追求的个体户	(143)
(322)	求暴利的个体户的丑恶行径	(146)
(322)	暴发个体户的高消费与奢华享受	(150)
(321)	个体户的夜生活	(155)
(321)	个体户的婚恋与家庭	(167)
(322)	举报在中国	(173)
(322)	举报、监察的史源	(175)
(327)	举报的巨浪震荡着中国	(178)
(327)	A. 深圳特区, 罗湖桥头	(178)
(328)	B. 祖国心脏, 首都北京	(179)
(314)	C. 渤海湾旁, 天津塘沽	(181)
(328)	D. 东海之滨, 黄浦江边	(182)
(328)	E. 辽河平原, 古都沈阳	(184)
(328)	F. 长白山麓, 鸭绿江边	(185)
(328)	G. 江苏徐州	(185)
(328)	H. 云南边陲	(186)
(328)	I. 海南特区, 椰林宝岛	(187)
(328)	J. 天府之国, 巴蜀四川	(187)

(381)	举报人心态录	(193)
(381)	举报面临的问题	(199)
(133)	中国明星热	(203)
(381)	光辉闪烁的明星邓丽君	(205)
(138)	歌迷们不断“失望”，不断寻找	(206)
(381)	大陆群“星”不“亮”、港台“明星”	
(381)	乘虚而入	(212)
(141)	摇滚乐“明星”出现	(216)
(381)	影坛“明星”的出走	(219)
(141)	刘晓庆的“热”与“冷”	(223)
(150)	千言万语话“明星”	(226)
(381)	社会的公害	(231)
(178)	——黄色书刊泛滥一瞥	(229)
(371)	几组发人深思的镜头	(230)
(371)	性犯罪现象录	(232)
(371)	黄色淫秽物品在国外	(237)
(371)	黄色淫秽物品在中国的兴起	(237)
(371)	街头书摊实况	(238)
(181)	全国书刊扫描	(244)
(182)	扑向政府官员的贿赂	(256)
(181)	行贿数千元，骗得百余万	(259)
(381)	行贿不过万，耗费四百万	(262)
(381)	行贿5万，上百万入腰包	(263)
(381)	行贿6万，捞去数10万	(266)
(781)	一文盲妇女骗走750万元	(269)
(181)	行贿是假，圈套是真	(273)

受贿数万元，私放死囚犯·····	(276)
受贿，使模范经理跳楼自杀·····	(282)
一言难尽·····	(285)
城市里处处可见的无证经营者·····	(287)
交通局长受贿记·····	(293)



中国经营热

——知识界人士弃文从商录

在中国历史上，知识分子从来没有今天这样的活跃和躁动。他们不再是传统的沉默、保守、天守、软弱无能的一心只读圣贤书的书呆子模式。他们抛弃了世俗，以自己两个崭新的面目出现在人们的眼前：一个是波涛滚滚的出国潮，一个是轰轰烈烈的经营热！

经营热，是当今中国社会的客观现象，它将在中国知识分子的历史册上留下深远的意义，对后人——特别是对年轻的知识分子，对教育科技知识界都将产生极大的影响。

寻找“金座”的“熊震现象”

1. 寻找“金座” 1987年盛夏，成都街头笼罩在一片热云之下。市中区繁华地段春熙路的“金座”咖啡厅却是另外一种氛围。空调。冷饮。果汁。咖啡。中菜。西餐。流行音乐。五彩灯光。这里人头攒动，坐无虚席，却丝毫不感

觉不到燥热和憋闷。

这天，一位身材苗条，长发披肩，白净漂亮的年轻姑娘，偕同她的伙伴也来到了这里。东张张，西望望，却毫无兴致坐吃饮料。金座咖啡厅F经理接待了她们，交谈是坦诚的。两位姑娘是大学生，来金座是为了勤工俭学，寻求一份当招待员的业余职业。F经理幽默地告诫她们：“当招待员可不比你们读书，很辛苦哟！”“没关系，再困难我们都能够克服！”

两位姑娘成了咖啡厅的业余招待员。招待员工作确实很辛苦的。从下午6点钟算起，到晚上12点洗漱完毕休息，打水，扫地，抹桌，收拾厅堂，端杯上点，笑脸迎送，系列的机械动作直弄得人手脚酸软，头昏脑胀！只干了两天，那伙伴不再来了，漂亮姑娘却依然如故地干了下去。既然好不容易下了决心，就得坚持、就得干好！她早就有意识地搞过这方面的社会调查和实践活动。但短暂的调查只能是知其然不知其所以然的下马观花，不能解决实质问题。

意 2. 真实身份 干了一个多月的招待员，她发现了咖啡厅经营管理上的问题。F经理兼着公司经理的要职，忙不应暇，管理漏洞很大；服务员素质水平不一，责任心不强，多是得过且过，与国营企业大锅饭没有差别；厨房制作的饮料餐点也品种单一、质量不高。她选定了一个有利时机向F经理提出了合理化建议。恰好F经理正要聘人承包咖啡厅。她顿时萌发了更为大胆的念头：如果我来承包呢？或许也能成功！她满怀信心地把自己的设想告诉了F经理后，没想到他竟爽快地答应了！F经理是懂得经济、爱惜人材的。她有信心，他则更有眼力。他认准了她，放弃一些亲戚哥儿们的高额承包合同，把咖啡厅的一切权益都托付给了她。他决心扶

持这么一个有才略胆识的青年知识分子，支持她的这种勇于抛弃传统世俗的改革精神！真诚所致，金石可开。直到这时她才向F经理披露了自己的真实身份：西南财经大学政经系研究生、留校助教、年轻的共产党员熊霞。

3. 辞职上任 本来，她承包咖啡厅利用课余时间是完全可以的——她每周才四节课。可她不一样，她怕为此而分心：一来怕耽误了教学，对不起学生；二来怕因自己的失职，而导致了管理上的混乱。她抽空回到家乡重庆，请来中学时期的好友灵予掌管内务。她又回到学校，叩开了党委书记的家门。她谈了很多。最后她希望组织上批准自己停薪留职！老书记婉言拒绝了她的要求。学校没有先例。她的“路”被堵死了。她背水一战，不顾一切地提出了辞职！说完她再也听不得老书记的任何劝告，乃至拿她父母、男朋友来作挡驾。她不可改变地走马上任了。

4. 初战告捷 果然，F经理看准了。仅一个月的时间，她就理顺了内部关系，使营业额达到了原来的旺季水平。为了提高咖啡厅的艺术格调，她在原来音乐点唱的基础上又增加了时装表演，有奖猜谜、竞选“金座王子”、“金座公主”、电脑择偶、婚姻介绍、召开学术讨论会、举办名人艺术讲座等有趣又有益的多种活动。

为欢庆她上任后的第一个元旦，她于12月31日夜晩，举办了年末联欢晚会。体体面面地招待大家吃一顿资格、齐全、丰盛的西餐。再给每人送上一份小小的礼物。春节期间，她又特意放假，请全厅职工一起去她的家乡——重庆市玩耍。或许是因为新春来临，她们回来时每人的脸上都带着春色和喜气！

5. 成败与否 由于她的毅然辞职和首战告捷，一时间她成了众所周知的新闻人物。她的事情上了报，上了电视。最先向读者介绍她的《成都晚报》根据读者来信，进行了题为“怎样看待‘熊霞现象’”的问题讨论。一些来自全国的著名学者、经济专家等有关人员，专到她的咖啡厅来叙谈讨论：这“熊霞现象”，究竟成败与否？持“成功论”者认为：这是教育的成功，理论联系实际、学以致用楷模；中国知识分子的必然之路。持“失败论”者认为：这是教育的失败，愧对师长，是知识和人才的贬值；中国眼下缺乏的不是咖啡厅经理，而是成千上万的教育工作者！

6. 信访问答 自打出名，成为新闻人物之后，她每天接待的来访人员和收到的信函不断。来访者和写信人大多是些年轻的知识分子（其中大学毕业和正在读大学、研究生的占70%以上），其他还有中学生、待业青年、个体户、企业家、经理老板等有关人员。他们或振奋、或激动、或惊异、或好奇，或为了寻求工作、或为了交流经验……而更多的是为了向她了解或请教这么几个问题：是什么动机促使你辞职？你的后台硬、关系宽吗？你是否想到失败？将来你会不会后悔？

她回答：是改革浪潮促使我辞职！我出身于普通的工人家庭，我没有任何臂膀。从小学、中学到大学、研究生，我都是通过努力而获取的。这次当咖啡厅经理，我也想靠自己的努力来获得成功。我从来没有想到过失败。我还没有失败过。我决不因自己所做的任何事情而后悔。永远也不！

7. 现实状况 她是这样说，也是这样做的。她利用咖啡厅的有利地形和自己那名声在外的招牌，同广东长寿可乐

企业集团和成都的某研究所搞起了横向联合，集资承建了饮料厂，并兼任厂长。她联系收拢了各路有志之士：她的副经理、重庆音专毕业的青年女教师灵予，负责生产技术的副厂长，大学毕业的欧阳，市场部经理，原川师大讲师陈永宁；……

8. 问题讨论 当她以一个崭新的面目——咖啡厅经理出现在人们眼前和口头上的时候，大家是怎样评论她和她的这种“现象”的？

——老书记：你一个姑娘家，怎么去咖啡厅那地方……你实在要去搞企业，也可另选一个单位……你是不是冲动？是不是赶时髦？是不是“钱”的诱惑？

——教育工作者A：在改革，开放时代，我们的知识分子就是要有开拓精神，要勇于迈新步。大学教师去承包咖啡厅，把大学的经济理论知识带到社会中去实践，这事新鲜，具有中国式的开创色彩，这路子走得对，值得！

——教育工作者B：我认为应当研究一下她承包咖啡厅的真实原因。就是说，她的动机和目的是什么？……如果她是在探索改革时代的成才之路，那就是对的，反之，如果她单纯是为了赚大钱，那就不好了……我们不要大肆提倡或过多地宣传一切向钱看，不要过分地鼓励教师们去当经理、当厂长、挣效益。要考虑教师队伍的稳定和发展，要为全国有两亿左右的青少年学生着想。眼下，我们国家缺乏的不是经理，而是教育、师资！

——企业家厂长C：我支持她的这种大胆尝试，我赞成她这样的知识分子加入企业家队伍。改变厂长、经理的文化结构，是国民经济的需要，是当今时代的呼唤！

——企业家厂长D：我反对她这样的研究生、大学教师去当咖啡厅经理。因为，目前我国的研究并不多，师资并不强，去当咖啡厅经理实在可惜！……如果她去的是家工厂企业，我还可以勉强认可，这样毕竟能使她所学的经济理论知识运用于社会经济实践，推动深化我们的企业改革。

——大学生E：大学教师弃教经商，这对学校，对我们来说，都是个冲击、振动。我现在也开始考虑到自己将来的切身问题，是继续升学，还是投之社会建设第一线。可读了研究生、博士后，又能怎样呢？

——大学生F：这书没什么读头，我早看透了！学校干什么都是论资排辈，“一刀切”，教书的不如当官的，正经做人的不如搞歪门邪道、玩弄权术的……如不是考虑拿个文凭，我早退学了——也像熊老师那样经商去！

——大学生G：我不这样认为——至少是现在！如果大家、全民都去经商，将来这大学、中学、小学还要不要办？如此下去，长期以来，势必造成恶性循环，使中国与世界先进国家的距离拉得更大更远，中国人世世代代都不能“翻梢”！

——大学生H：我眼下什么都不想，只愿多读几本书，多学几样真本事，以待将来有闯荡世界、奋斗人生的用武之地。我的竞争目标不是城市、不是咖啡厅，而是边远的乡镇企业，搞边远山村的土特农副产品批发。

——中学生H：看了大学教师到咖啡厅当经理的消息后，我真想立即退学，去她的门下当一位招待员。

——中学生I：不知学校是否允许。如果可能的话，我也想去某个单位（不一定去咖啡厅）搞一搞勤工俭学，接触

下这个社会。或许，这对我将来的人生之路大有好处！

——中学生J：我现在学习起来老感到后劲不足，总想到社会上某某某又发大财了，报纸上登载的某知识分子、某主任、局长又辞职、弃位，全国又有多少中学生退学流失了……将来的命运何去何从，我脑子里是个空白，一无所知……中学毕不到业，看来我也就只好走入社会、干一个个体经商户了……

——中学生K：我很鄙视知识分子放着自已的学术研究不干，而为了赚钱，去搞什么经济开发、商业经营。我赞成日本的搞法：先有教育，后有企业，然后才是商业。可我们却一切都搞颠倒了——这是我们中国的悲剧！

——中学生L：可不是吗？！中国一切都要搞一窝蜂：以前是搞政治运动，抓阶级斗争；前两年又是“明星”热、“漂流”热，这年头又是什么“辞职”热、“弃官”热、“经营热”，冷静下来好好地思索分析一下，这热给我们每一个人、给我们整个中华民族带来了什么？是利，还是弊？！

——前线战士M：对于熊霞的举动，我非常钦佩。一个人对社会贡献的大小，首先是看他是否能把自已的知识才华充分发挥出来。她的可贵之处，就在于她认识到了自身的价值，并合理地选择了自己人生的最佳点。“熊霞现象”告诉我们：在开放改革的年代里，路就在我们每一个人的脚下！

——刚从前线回来的年轻军官N：我大学毕业时，放弃了报考研究生学习深造的机会，毅然不顾一切地参了军……在前线，我利用大学期间所学的知识，解决了不少战时遇到的实际困难，荣立了三等功……我感觉，大学生入伍参军其作用同熊霞一样，都是为了更好地实现人生的价值，是值得

赞扬的。我发言大概三、五分钟来谈我的经历，简短。会开得很好。——总之一——即将转业到地方的部队工程师O：「以前我对转业后的去向顾虑很多。熊霞的举动对我震动很大！在开放改革的今天，知识分子的前途在于使自己的才华得到充分的发挥和施展。现在我想，在转业时我将不靠国家找工作，而独立地去寻找自己的“金座”。」他讲完后站起来说：「业既不干学中……

……

9. 最终目标 面对社会广大群众对“熊霞现象”的极大反响，熊霞本人又是怎样看待自己的呢？她说：我爱讲真话，从不以此来“浮上水”，更别提什么政治资本……我之所以从大学教师岗位上辞职出来背水一战，并不是我一时冲动、心血来潮。这是长期以来，我对所学知识进行痛苦思索的结果。我相信，中国的知识分子迟早是要走这条道路的，我不走，别人也会走。我不可能一出来就搞什么大工厂、大企业。二三十人的咖啡厅就适合我这个初涉者的口味。我坚信自己的能力。我将来是要办大企业，办集团公司的。我的最终目标是要丰富政治经济学中关于社会主义部分的内容。而眼下，我将在社会实践中，寻找出自己的那一套研究方案和行进路途。……但愿我能实现自己的最终目标！但愿我能获得成功！

改革浪潮中的“新闻人物”

一、来自西南财大的反应

就在熊霞辞职上任承包咖啡厅不久，熊霞的老师，西南财大校长、经济学家刘诗白教授就以熊霞为先例，告诫他周围的经济理论工作者：不要清谈，要直面人生、直面改革现实。刘诗白还向出席经济理论学术沙龙会的全体同志介绍了引起社会普遍关心的“熊霞现象”，建议熊霞给与会者讲述她自己承包咖啡厅的真实想法和实践感受。

○西南财大有13名青年师生利用生产实践的机会，应邀帮助成都电表厂搞经营管理。仅不到一年的时间，就使该厂创立了两个首次：首次甩掉了长期亏损的帽子；首次实现了年盈利7.53万元的产值，并达到承包年利润指标的3倍之多！企业获利，全厂高兴。师生们也满意地说，承包工厂管理，深入生产第一线，迫使我们从书本钻入实际，以一个决策者、主人翁的角度思考问题，使我们真正地懂得了企业管理是怎么回事了。这样的生产实习但愿能持续下去。果然，工厂要求他们长期合作。

○近两年来，该校先后有10余批研究生、本科生分别深入到一些边远地县参加社会实践，帮助当地有关部门制订经济发展的战略规划。

○去年，该校有580多名学生参加了省政府体改办和经济研究中心组织的“群众对改革的意见”的调查，既帮助省政府了解了民情下情，为省政府的宏观政策提供了参考，又