

BAISHOU QIJIAD
CHUANGFU ZHIDAO

朱文剑/编著

白手起家^的 创富之道

全球亿万富豪的成功哲学



每一位富豪的成功都不是偶然，
其成功背后都有一套致富方法。

如果你能了解其致富之奥秘，那下一位富豪将会是你。

中国妇女出版社

BAISHOU QIJIAD
CHUANGFU ZHIDAO

朱文剑/编著

白手起家^的 创富之道

全球亿万富豪的成功哲学



中国妇女出版社

图书在版编目(CIP)数据

白手起家的创富之道 / 朱文剑编著. — 北京 :
中国妇女出版社, 2011. 7

ISBN 978 - 7 - 5127 - 0218 - 9

I. ①白… II. ①朱… III. ①成功心理 - 通俗读物
IV. ①B848. 4 - 49

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2011)第 098850 号

白手起家的创富之道

作 者:朱文剑 编著

策划编辑:姜 喆

责任编辑:万立正

装帧设计:天之赋设计室

责任印制:王卫东

出 版:中国妇女出版社出版发行

地 址:北京东城区史家胡同甲 24 号 邮政编码:100010

电 话:(010)65133160(发行部) 65133161(邮购)

网 址:www. womenbooks. com. cn

经 销:各地新华书店

印 刷:北京集惠印刷有限责任公司

开 本:170 × 240 1/16

印 张:18

字 数:260 千字

版 次:2011 年 9 月第 1 版

印 次:2011 年 9 月第 1 次

书 号:ISBN 978 - 7 - 5127 - 0218 - 9

定 价:29. 80 元

版权所有·侵权必究(如有印装错误,请与发行部联系)



前言

在阿拉伯帝国有这样一个故事：出身穷苦的樵夫阿里巴巴在去砍柴的路上，无意中发现了强盗集团的藏宝地。他轻而易举地得到了大批财富。这个故事深深吸引了世界各国的读者。这是因为，人们一直向往着拥有更多的财富，富人如此，穷人更是如此。

我们可以简单地把我们周围的人分为穷人和富人，如果我们认真观察和分析，不难得出一个结论：穷人之所以贫穷，是因为他们一直把钱用在解决生存上了；而富人之所以富有，是因为他们把钱用在了事业上。穷人如果真的有了多余的钱，他会把它用在暂时当一回富人的事情上，比如不切实际地奢侈一把。那么，富人是如何致富的呢？抛开那些世袭子弟，很多富人其实是白手起家，从一点一滴开始的。本书就是教你如何拥有百万富翁的思想，让你知道如何白手起家，如何成为富翁。

今天的中国，社会竞争激烈，人们渴望积累更多的财富。然而，国际上正在饱受金融危机的困扰，经济低迷；国内的部分企业又困难重重，很多人饱受下岗、待业的困扰。中国要富强，中国人要富裕起来，中国更需要百万富翁、千万富翁的榜样。可以





说，白手起家是目前中国经济持续增长的最有力保障。

本书将激励你看到致富的曙光。书中收录了很多中外成功人士的实例，详述了近年来成功者的故事，让你能够迅速了解致富的方法，了解成功的规则和定律。只要你有做大做强的决心，坚持下去，读过本书之后，按照里面的方法实际应用，灵活变通，在不久的将来，你一定会获得成功。

目 录

第1章 突破穷人思想

勇敢突破，创造奇迹	3
展示出自己的不平凡	6
没有不可能	9
贫穷就像魔鬼，你越怕它越缠着你	12
每个人都是天生的亿万富翁	15
财富始于野心	19
即使贫穷，也要有颗富有的心	21
思路决定出路	25

第2章 与富翁思想链接

学习富翁良好的习惯	31
富人敢想更敢做	34
用钱生钱的致富捷径	37
富翁都有自主学习力	40
眼光独到才能找准市场	42
一定要有自己的想法	47
财富由少积多，生意由小到大	50
创新思维创造财富	53





第3章 人脉缔造财脉

贵人让财富快速增长	61
利用人脉缔造辉煌	63
利用人脉推动自己	67
从人际关系网中开发金矿	70
用赞美拉近彼此的心	76
倾听是打开人脉的通道	79
微笑是张万能通行证	82
人脉是财富的重要资本	84

第4章 用对方法赚大钱

空手套白狼	91
借他人之智，生自己之财	93
抢占先机是关键	97
放长线，钓大鱼	99
观察细心，处处是金	102
人舍我取，人取我予	105
勇于成为第一个吃螃蟹的人	108
灵感创造财富	111

第5章 小事锻造大成就

小生意里的大财富	117
聚焦小事，升华人生	119
小事改变命运	122
小钱也能做成大生意	125
从脚下开始，从毫末做起	127
小商品也能撬动大市场	129

小钱理出大财富	132
路要一步步走，饭要一口口吃	135

第6章 财富来源于创新

打破常规，换向思维	143
勇于推开一扇门	146
用彼之钱，生己之财	149
想别人想不到的事	151
创新造就市场	155
资金是创业关键	159
有创新更要有执行力	163
将创新进行到底	165

第7章 抓住机会 = 抓住财富

智者创造机会	171
机会面前，勇敢出击	173
懂得从富人手中找机会	176
有眼光就会有会	181
把握机会需从小处着手	183
从灵感中捕捉机会	187
机遇只钟爱有头脑的人	189
找寻机会不用怕晚	191

第8章 态度决定你的财富高度

勤奋催生财富	201
创业之船需沉稳行驶	204
成功需注重每个细节	206



节俭持家，勤劳致富.....	207
热情点燃激情，激情铸就成功	213
成功者要有积极的心态	216
设定目标，执著追求.....	218
挫折是成功必修课.....	221
不急不躁是创业者必备心态	224

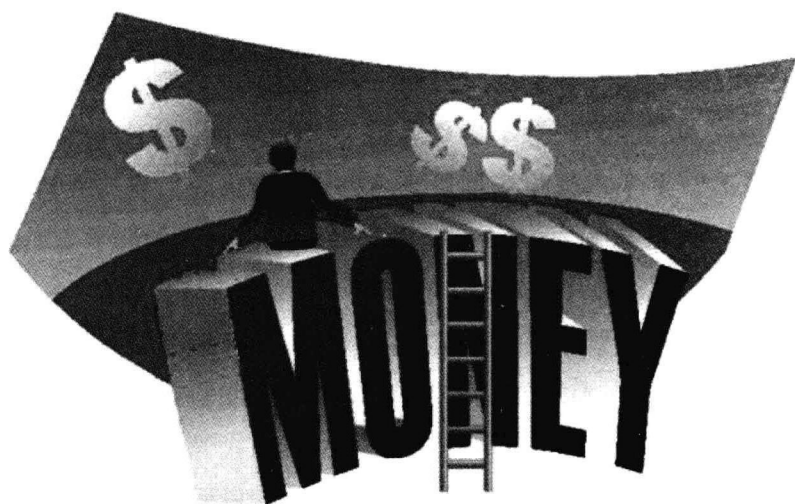
第9章 财富为有远见的人准备

把眼光放在远处	229
以兴趣和爱好为创造财富的动力	231
梦想越大，成就也就越大	233
比别人早走一步	237
不积跬步，无以至千里	240
变则通，通则达	242
跟随目标，步步为营.....	244
认清自身的奋斗目标.....	247
成功始于明确的目标.....	249

第10章 终极财富法则

站在富人的肩膀上遥望	255
做事有条不紊，成功水到渠成.....	259
宁做凤尾，不做鸡头	263
优秀是一种习惯	268
近水楼台先得月	270
未来不可预测，随时做好准备.....	273
竞争力公式	276

勇敢突破，创造奇迹
展示出自己的不平凡
没有不可能
贫穷就像魔鬼，你越怕它越缠着你
每个人都是天生的亿万富翁
财富始于野心
即使贫穷，也要有颗富有的心
思路决定出路





勇敢突破，创造奇迹

人们经常这样说，在成人的世界里，没有“容易”二字。生活不易，成事不易，要想改变自己，改变现状，更是困难。也许你曾听到过这样的话：“难道我不想改变现状，让家里暖和点，老婆穿好点，孩子吃好吗？但你知不知道，拖家带口的压力有多大啊！”“换个工作，另谋高就，你知道风险有多大吗？如果失业两个月，我一家老小都得挨饿！”“先在这里将就着干吧，虽然待遇不高，但都混熟了，出去和陌生人打交道，太累了。”“去创业，除非我疯了，现在温饱不愁，老婆孩子热炕头，还瞎折腾什么啊！”说这些话的人就生活在我们的周围，也许就是你的邻居或朋友。如果你问他们：“想要白手起家，创建一番事业吗？”他们多会点头应允，有些人还会夸夸其谈一番。但如果让他真的按照自己说的去做，恐怕就难为他了，诸多的借口早已如锁链一般绑住了他们的手脚，更捆住了他们的心。

但从他们的嘴里，我们偶尔还能听到这样深感后悔的话：“嗨，当初如果我要是做了那件事，现在早就发财了。”

我们任何一个人的一生都像单程车票，人生的最大魅力就在于不能重来。有位哲人曾说，人一生最重要的是六个字“不要怕”“不后悔”。年轻时我们为了人生的美好和绚烂而无畏拼搏，所有的艰难险阻都不在话下。“不要怕”，我们才能有胆识成就大事，年老时，我们不为做过的和没有做过的事情而后悔。“不后悔”这取决于年轻时的不断尝试。我们的生活像波涛汹涌、起伏无常的大海，只有不畏艰险、勇往直前者方能到达理想的彼岸。一个想有所作为的年轻人，首先需要的是直面纷繁复杂的社会勇气及敢闯敢干的精神。只有什么



都不怕，才会什么都敢闯，才能体会到拼搏的乐趣，才能享受到拼搏的成功。

古语云：天将降大任于斯人也，必先苦其心志，劳其筋骨，饿其体肤，空乏其身，行拂乱其所为。自古以来，英雄多出身寒门。现在诸多的富翁也都是白手起家。要想在现代社会闯出一番事业，做一个真英雄，就不要怕出身贫贱，不要怕囊中羞涩，不要怕少知无术，不要怕失败挫折，看准的路就大胆走，看准的事就大胆做。即使不能有一番轰轰烈烈的成就，也会在跌跌撞撞中给生命留下一些鲜活的记录。

对于那些充满自信的成功者来说，他们总能想办法突破眼前的困境。他们做事不瞻前顾后、犹豫不决，总是积极尝试。而对于普通人来说，有时候我们之所以害怕困难，是因为我们只看到了事物消极和困难的一面，自己吓着自己。

许多年前的一天下午，艾森豪威尔从学校回家，一个同他年龄相仿的粗壮结实的男孩在后面追他。艾森豪威尔不敢迎战，只想逃跑。

艾森豪威尔的父亲看见后，生气地冲他大喊：“你干吗容忍那小子追得你满街跑？”

艾森豪威尔当即委屈地反驳说：“因为我不敢还手，而且不管输赢，结果都是挨你的鞭子。”

“别为自己的懦弱寻找借口，去把那小子赶走！”父亲生气地吼道。

有了父亲这话，艾森豪威尔还怕什么？像是吃了一颗定心丸，他猛地转回身，怒发冲冠。那个男孩被艾森豪威尔的突然反击吓坏了，慌忙夺路而逃。

经历了这件事情之后，艾森豪威尔从中悟出一个道理：一个人如果没有足够的勇气和信心，干什么都缩手缩脚、患得患失，就不会成为一个杰出的人。

我们小时候都学过那篇课文《小马过河》。困难在弱者的想象中有时会无端地被放大无数倍，而事实上，当你走出了第一步，直接面对它时，你就会发现事情并没有想象中的那么难。



那些阅历丰富的人往往能领悟到，有些事情并不是因为难，我们不敢做，而是因为我们不敢做才难的。美国总统罗斯福曾说过一句名言：“我们唯一值得恐惧的就是恐惧本身，那会让我们莫名其妙地胆怯，会让我们为前进所付出的努力化为泡影。”

林肯去世之后，他的朋友在整理他的物品时发现了林肯写过的一封信，信里叙述了这样一个故事：

“我父亲在西雅图有一处农场，农场的地里面有许多石头。有一天，母亲建议把这些石头搬走。父亲说，如果可以搬走的话，主人就不会卖给我们了。有一年，父亲去城里买马，母亲说，让我们把这些碍事的东西搬走，好吗？于是我们开始挖那些石头。不长时间，就把它们都弄走了，因为它们并不是父亲想象的埋在土里的山头，而是一块块孤零零的石块，只要往下挖一挖，就可以把它们晃动。”

林肯在信的末尾说，有些事情人们之所以不去做，只是他们认为不可能，而许多不可能只存在于人的想象之中。

成功者之所以能够获得成功，关键是他们总是认为一切皆有可能。他们不会让自己主观的感觉来禁锢尝试的脚步，而是以没有不可能的决心去积极尝试，结果多数情况下总能换来好结果。相反，许多普通人缺乏积极的思考方式，没做之前仅看到困难的一面，而感到毫无希望，从而放弃了试试的努力。因此，他们的人生也处于一种消极的状态之中。

还有一种人，他们可以说是普通人中的佼佼者，具有聪明的才智和敏锐的判断力，人际交往频繁，社会阅历丰富，有一定的金钱积累。但多年混下来，刚参加工作时什么样，现在还是什么样，毫无大的突破。有人不禁会问，这种人都不能出人头地吗？在诸多的不确定因素中，有一项是肯定的。具备如此良好的条件仍然没有大的出息，因为他们能干却不肯干。

肯干是一种积极的态度，一件事情看似谁都能做，但要想做好，还需要有踏实肯干、善于钻研的精神。

马克曾是美国阿穆尔肥料厂的一名速记员，尽管他的上司和同事均



养成了偷懒的恶习，可马克仍保持着认真做事的好习惯，认真对待每一项工作。

有一天，上司让马克替自己编一本阿穆尔先生前往欧洲用的密码电报书。马克不像其他同事以往那样，随便编几张纸完事。而是认真编写了一本小巧的书，并打印出来，然后又仔细装订好。做完之后，上司便把它交给了阿穆尔先生。

“这大概不是你做的。”阿穆尔先生说。

“呃——不……是……”上司战栗地回答。阿穆尔先生沉默了许久。

几天之后，马克顺理成章地代替了以前上司的职位。

马克是普通人的代表，他并没有做出什么惊天动地的事情，他之所以能升职，就是因为他踏实肯干。

相信每个普通人都曾祈求成功，但真正能出人头地者毕竟是少数，人生中有诸多的可能，因为有人不仅不安于现状，更会积极尝试。人生中又有太多的不可能，因为有些人在碰到棘手的问题时，只会考虑到事物本身的困难程度和判断这件事是不是非常值得去做，在左思右想中毫无行动。

因为年轻，诸多的事情都存在成功的可能。面对枯燥的生活和平庸的现状，谋求改变是有志者必然的选择。



展示出自己的不平凡

在现实生活中，我们常常会看到这样的一些现象，有些人才华横溢，却找不到理想的工作；有些人工作勤勤恳恳，颇有成效，却得不到上司的赏识。他们也曾无比渴望白手起家，但却依然过着单调平凡的生活，于是他们开始慨叹世道的不公，慨叹英雄无用武之地，其实并不是



克雷洛夫说：“现实是此岸，理想是彼岸，中间隔着湍急的河流，行动则是架在河上的桥梁。”只在岸边观望的人永远学不会游泳，只会趴在地上的人也永远学不会摔跤。致富没有秘诀，就是在行动中尝试，犯错，再尝试，再改进……直到成功。

想要成为富人，就要敢想敢做。记住，好的机缘绝不会亲自去登门拜访“坐着不动的人”。坐着不动的人纵然坐在价值连城的“金山”上，一辈子也发现不了。他们只能注定永远与财富擦肩而过，永远徘徊于低谷，垂头丧气地仰望着一个个富人展翅高飞。

普通人在缺乏金钱时多会埋头努力工作，想办法干更多的事情，赚取更多的金钱，却忽视了让钱生钱才是致富的捷径。

财富自有其内在的规律，不得其法者，只能在门外徘徊。让钱生钱，就如同巴特所比喻的滚雪球一样，是聚敛财富的捷径。用现在的术语说，就是要让钱转起来，要不断投资，而不是将白花花的银子攥在手里。

记得有位白手起家的富翁曾说：投资是一样神奇的东西，一旦赢起来，它能不受限制地翻倍。虽然这句话听起来有失偏颇，但至少，它给我们一个暗示：投资可以让钱快速生钱！

在诸多白手起家的富翁中，美国的超级富翁洛克菲勒是采用这一方法敛财的佼佼者。

有人曾研究过这样一个问题，美国历史上最富有的人究竟是谁？不是比尔·盖茨，也不是股神巴菲特，世界著名财经杂志《福布斯》最近给出了答案：福布斯排行榜所引用的个人资产总额均为上榜富豪巅峰期的数据。为了更准确地反映出他们对美国经济的影响，《福布斯》对



实力得以展现，得到别人的认可，并收获更多的机遇。因此，你必须争取展示自己、推销自己的机会，否则，你的境遇很难有大的改变。

小李是一名毕业不久的女大专生，英语专业毕业。有一天，她来到一家出版社，要见社长，她想在这家出版社当一名编辑。可这家出版社没有英文图书的出版计划，所以无法用她。由于比较聊得来，所以小李请社长给她介绍一下到别的出版社，社长把她推荐给一位同行，没想到小李很快便被录用了。后来两位出版社的领导碰在一起时说：“真感谢你当时给我介绍这位好编辑。”其实，介绍小李的领导当时并不觉得她的英语能力像她所描述的那样好，但敢于毛遂自荐，至少表现了一种积极主动、勇于向陌生的人和事挑战的优点，当老板的当然喜欢用这样的人。

当今时代，老板用人的最大原则当然是要为他赚钱，因此他们更喜欢那种积极主动并富有挑战精神的人。当机遇来临时，要勇于把握，善于表现。在工作中要积极主动，善于与领导和同事沟通。在我们周围，可以找出很多勇于毛遂自荐的人已获得了成功；而那些怯于毛遂自荐的人仍在原地踏步的例子。特别是在当今社会竞争如此激烈的情况下，再也不是那种“待价而沽”或等人“三顾茅庐”的时代，如果不主动出击，让别人知道你的能力，你就有可能“坐以待毙”或错失良机，至少你的机会就比别人少得多。

在现实生活中，虽然很多人知道推销自己的重要性，但他们囿于原有的做人做事方法，所以当领导问“谁能表述一下对这个问题的看法”时，他们虽然心里蠢蠢欲动，但总会在犹豫许久后仍然坐着等待，希望领导能把任务主动安排在自己身上，这样既不显山露水，又会在完成任务后一鸣惊人，这是何等的风光。然而，不巧的是，另一些人，在这个时刻站出来，说出了他们的“愚见”，虽然他们说的不一定十分精彩，想的也许也没有你深入，但他们却主动抓住了这个机遇。也许他们磕磕绊绊地勉强完成了任务，但在这一路磕磕绊绊的过程中，他们的收获要远远大于那些只希望领导把重要的任务安排在自己身上、高看自己一眼