

[世界上最奢侈的奢侈品，是爱情]

奢侈品女王

Luxury queen

扣子●作品



奢侈品女王

Luxury
queen

扣子 ● 作品

中國華僑出版社

图书在版编目 (CIP) 数据

奢侈品女王 / 扣子著. —北京：中国华侨出版社，
2012.8
ISBN 978-7-5113-2691-1

I. ①奢… II. ①扣… III. ①长篇小说—中国—当代
IV. ①I247.5

中国版本图书馆CIP数据核字(2012)第176537号

奢侈品女王

著 者：扣 子

出 版 人：方 鸣

责任编辑：梦 渔

封面设计：大观设计工作室

版式设计：刘碧微

经 销：新华书店

开 本：700mm×980mm 1/16 印张：18 字数：332千字

印 刷：三河市文通印刷包装有限公司

版 次：2012年9月第1版 2012年9月第1次印刷

书 号：ISBN 978-7-5113-2691-1

定 价：29.80元

中国华侨出版社 北京市朝阳区静安里 26 号通成达大厦 3 层 邮编：100028

法律顾问：陈鹰律师事务所

发 行 部：(010) 82068999 传 真：(010) 82069000

网 址：www.oveaschin.com

E-mail：oveaschin@sina.com

如发现印装质量问题，影响阅读，请与印刷厂联系调换。

第一章 她笑如春风撩人 / 001

喝不完的应酬酒，杀不了的前男友，你的生活得心应手，我却每天累得像条狗。

第二章 向来好物不坚牢 / 014

高个子女人混职场通常会很有气势，但精明能干都摆在明面，容易让人一见就心生提防，反倒是她，个头娇小，笑容甜蜜，最擅长扮猪吃老虎。

第三章 君要臣死，臣说你他妈找死 / 030

我跟她非亲非故，干嘛甘当一盏省油的灯，照亮她的前程？

第四章 那人有双青鹿的眼睛 / 054

我是女的，孔武有力不算是对我的赞美吧？化骨绵掌多温柔，最适合我这种小白兔修炼。

第五章 百鬼夜行，他们都带伞了吗 / 070

我在超市里买东西时，看到三四十岁的收银员一个个都形容枯槁，我心里很难受。难道出身贫穷，自己没啥大本事，还没好运气嫁个好老公的女人，就只能那样难看地活着吗？

第六章 兄弟一起捞世界 / 090

别什么事都只想到武力镇压，一支铅笔就能解决的事，你何必要扛大刀？又不是劈山救母。

第七章 你会令谁自觉生有可恋 / 110

你不愿和我相安无事，就别怪我相煎太急。

见风使舵、信口雌黄、阳奉阴违，诸如此类我可都干过，没想过要以好人自居。

第八章 那些年轻的日子给了谁 / 127

我不再年少气盛只信奉以暴制暴，如今我喜爱谈笑间樯橹灰飞烟灭。怒发冲冠的吴三桂远远没有羽扇纶巾的周瑜好看嘛，我还是很在意样貌的。

第九章 你认为自己值多少钱 / 144

也许每一个能讨老板欢心的女人都难免有点睡眠不足，你们说呢？

第十章 四海无人对夕阳 / 164

我们都爱上过浑蛋，这些家伙天生就敏感、神经质又吸引人，等他们变身成怪物，我们都很吃惊。

第十一章 请忘记远方痛苦的抒情者 / 179

你想要灵魂的相互照见，还想要他免你惊、免你苦、免你流离失所是不是？可他是上帝，还是专为你降生的天使？

第十二章 满天风雨下西楼 / 200

指望男人来拯救你？难道他们是武侠小说里的药丸子，你吞了就立刻原地满血复活？

第十三章 美丽的女人往往有九条命 / 220

他们说，你已老去，坚硬如岩，并且极为冷酷。

第十四章 不给糖吃就捣蛋 / 239

你捅了我一刀，假装人道主义地俯身问了句，痛不？压根没想等我回答，就叼着棒棒糖走了。我为什么要和一个杀手说话？滚蛋！

第十五章 人海里漂浮，辗转却是梦 / 256

我很满意自己的女人身份。你看，同样一件事，红拂夜奔和林冲夜奔就完全不一样。太悲壮的事儿，我是不干的，费劲。

第十六章 这半生平静似堕进大雪山 / 272

有钱人的好处是不少，但坏处也很多。你不能为了吃香肠，就买一头猪回来养，臭气熏天，又难打扫，划不来。

第一章 她笑如春风撩人

陈桑榆笑着说：“当朋友就算了吧，难不成我哪天往你们床头一坐，友情客串性爱指导和艺术顾问？”

三个小时前，她收到毛豆发来的邮件，简洁的一行字，白刀子进红刀子出：“小弟，她19岁，酷爱室外体育，擅长滑雪和帆船。她是我人生中的奇迹，我决定去结识她。”

邮件是在瑞典时间深夜两点发出的，想必毛豆也度过了一个难眠的夜晚。怎么说两人也是相恋11年的青梅竹马，可陈桑榆就是要存心刻薄他——不能亲赴瑞典手刃负心汉，还不许爆粗口？

从前的陈桑榆是个横行闹市夜带刀的家伙，毛豆总笑她是坏脾气的小丑。这几年她从商，明白要和气生财，收敛了些。可遭遇劈腿是另一回事，她的修养远没达到唾面自干的功力。

都这份儿上了，还想着保持风度，那可不是圣母，而是地母。大地啊母亲，人类成天在你脸上踩，还三天两头施施肥、泼粪，你还开花结果大丰收，当真会被领情？

今天以后，不必问候，也不必温厚。撂完狠话，陈桑榆下意识地看了看日历，11月7日，她突然“被失恋”。但身为维兰网商务总监，她连哀悼的工夫都没有，副总裁Quentin先生打来电话，约她商讨公司为某亿万富豪量身打造的征婚活动细则，她得即刻赶去他的办公室。

Quentin的办公室在九楼，电梯里人太多，陈桑榆从楼梯一层层爬上去。只有在这短暂的时分，她才敢将毛豆拎出来想一想：下午3点1刻，在瑞典则是上午8点，那

个人一贯早睡早起，此时该在晨跑了吧？她嘴角浮起苦笑，嗬，喝不完的应酬酒，杀不了的前男友，你的生活得心应手，我却每天累得像条狗。

刚坐定，吴曼来找Quentin在合同上签字。她整体给人感觉很英姿飒爽，但在上司和客户那里，就摇身一变成羞答答的模样。商务部一千小姑娘私下称她为老女人，在网上专门建了群挖苦她，周杨也混进去了，还转给陈桑榆看：“老女人干吗爱把自己打扮成健身女教练啊？连英文名字都取得这么霸气侧漏。”

“你们这一代年轻人，比我们那一代还不是东西，嘴真毒。”陈桑榆皱起眉，“别老嘲笑她穿衣，这叫人身攻击，说不定我们笑她太疯癫，她却笑我们看不穿。”

吴曼是商务部的副总监，比陈桑榆早来三个月，北方人，强势凌厉的女王范儿，最信奉铁腕治军，惹得民愤滔天。她常年穿7厘米以上的高跟鞋，人未到声先至，小姑娘们互相交换眼色：“老女人又凶狠狠、轰隆隆地来啦！”

周杨是陈桑榆的前同事，被她带来维兰网，算是心腹，上班第一天就撇嘴说：“部门的人当着吴曼的面都喊她女王，但她算啥女王啊？空有女王的气场，却没女王的教养。”

上个月陈桑榆从上海飞抵深圳，和Quentin敲定维兰网的工作时，跟吴曼打过照面。她身高一米七，年过三十，胸正腔圆，漂亮的浓眉大眼，换身古装就能演樊梨花。只可惜脸上常露出很不耐烦的神情，好像永远都在生气，一看就不是善茬，很给长相减分。

果然，陈桑榆刚来维兰网，吴曼就很抵触她。第一次部门全体会议就缺席，打电话去问，她说在和客户洽谈，走不开；约她共同制订接下来的招商计划，她找助理将已签订的合同复印件交给她，本人避而不见，摆明了在告诉陈桑榆：“我前段的招商成绩都摆在这儿了，我做事有我的主张，不用你操心。”有时单独碰面了，她也是冷着脸走开。

周杨气鼓鼓地：“阿姐，她都骑到你头上了，你也不杀杀她的威风？”

陈桑榆有点轻微近视，但从不肯戴眼镜，看人眼神迷迷蒙蒙的，很有点媚劲：“我不接她的招，她就一拳打在棉花上啦。看她跟自个儿生气炸毛，我挺解闷的。”

周杨问：“不是解恨？”

“小子，恨是坏情绪，有损正能量。你姐姐我，在下一盘很大的棋。”

不光是陈桑榆，吴曼连Quentin的账也不大买。这份“亿万富豪征婚”的活动方案是她起草的，Quentin留她一同推敲具体的执行方案，她只淡淡道：“我的想法都

在这份策划方案里了，我尽力了。至于别的，还请领导费心。我约了客户吃饭，这就得出发。”

跑江湖的人都猴精，这回答不卑不亢，Quentin放她走了。他是法国人，未必理解中国人的人情世故和职场权谋，况且还是两个女人的对手戏。

陈桑榆拿起装订成册的策划案一目十行地看。维兰网主营奢侈品，走虚拟社区加电子商务双管齐下的路线，所以她既要做招商工作，还得把运营当成最紧要的事来做。

吴曼提议的征婚活动颇合Quentin的心意。Quentin在中国待了好几年，认定了中国女孩会对它感兴趣。就拿他自己来说吧，还不等亮出头衔，只顶着一张鬼佬脸，女人就层出不穷地贴上来。而一位身家过亿——注意，是欧元，身高一米八、没有秃顶、没有婚姻史、啤酒肚的规模较小的美籍华人带着金钱和诚意来征婚，更会带来大量话题吧？

网站要聚集大众的关注，得大肆举办活动，维兰网还在试运营阶段，炒作势在必行。陈桑榆念出策划报告上被标红的一条文案：“‘最昂贵的奢侈品是爱情。’Quentin先生，早在我入职前，你们就做好了方案，我就不乱插一脚了吧，但我们商务部会全力配合。”

她摆明了不掺和，Quentin却坚持道：“Elisa小姐，这个活动你来主持。”

万事都在于“衡量”二字，看来是推不脱了。吴曼倒好，天马行空地一通狂想，把烫手山芋扔给她，她还得接过圣旨高呼万岁。但她不休，她刚来，又受到国际礼仪和法语水平的双重制约，不便掷地有声地驳掉Quentin的面子。男人这东西，是应该拿来为己所用的，处处逢迎也损失不了什么，但也不必把他们当回事。

Quentin又说：“电视台的相亲节目很火爆，我们将召开新闻发布会，邀请有兴趣的电视台参加，通过竞标的方式从中选出一个合作伙伴。正式启动后，维兰网和电视台均可接受报名，海选、初选和决赛网上全程直播。Elisa小姐，你对流程有何看法？”

竞标是噱头罢了，以维兰网现有的名气，还轮不着挑挑拣拣，有电视台肯入伙就不错了。陈桑榆心知Quentin存了考察她的心：“很清晰啊，也很有看头，宣传得当了会被热议，对维兰网的PV提升很有好处。”

PV是指页面点击量，就像收视率之于电视，是投资者衡量商业网站表现最重要的标尺之一。陈桑榆对富豪征婚活动已有评估——做是能做，能否达到理想中的效果还不好说。但对上司拒绝得太生硬是不理智的，孰轻孰重，她分得清，这军令状，她得接下。

Quentin的助理Emily进来为他续咖啡，他望着陈桑榆道：“Victoria的重点客户都会提供赞助，我们算了算，服装、化妆品、珠宝、汽车和旅游……预计可供合作的品牌不下一百个。”

搞活动嘛，只要有足够多的人参与，一般是不会亏钱的。陈桑榆又拿起活动方案——“他四十不婚，只为寻找人世间唯一属于他的新娘”——好感人。再看麻雀变凤凰的战利品吧——“若能一偿平生夙愿，他会专门为她在南太平洋买一座小岛，和她共度余生”。

肉麻得太梦幻了，不像真的，还没安慰奖来得实在。第十名都能得到卡地亚珠宝呢，第二名则将坐在保时捷918跑车里哭泣，即使拥有全球限量918辆的跑车又怎样呢，她依然和梦寐以求的幸福擦肩而过。

这些补偿品都是富豪提供的，手笔不小，但陈桑榆有异议：“就十个奖项？”

Quentin吓一跳，“这还不够？”

鬼佬对中国国情认识得不深刻啊。陈桑榆说：“中奖概率太小，不妨改成海选时就设置高额奖励来得痛快。人人心里都有一杆秤，你让她感觉随便要要就有利可图，她的参与热情才高。”

允许一小部分人先富起来的目的，是为了达到共同富裕。佛的伟大在于普度众生，只使少数几个人过得好，那是一家之主。能当副总裁的人还是有水平的，Quentin一点就通：“价值略小些，但数量多些？”

“是的，10人分享1500万，不如200人分享1500万，辐射面越广越好。”旧时饥荒年间，大户免费赈灾时，为什么施粥，而少有大米饭？无他，布施面更大而已。只给10个人吃饱饭，不如使200个人都饿不死。

Quentin拿起笔，在方案上改了改。他承认陈桑榆是对的，多190个中奖机会的话，报名者会多上好几倍，维兰网要的恰是传播率。他写完，又给陈桑榆出了个难题：“你是对的，要玩就玩大点。你们中国人有句话说，一枝独放不是春，百花齐放春满园。一位富豪撑不起场面，多几位的话，排场大，阵势大，影响也更大。你再物色物色。”

陈桑榆真想咬舌自尽：亏大发了，这年头，穷人在摆阔，富人却在装穷，爱出风头的富豪上哪儿找去啊？乐意出镜的吧，财力有限，但如果不是富可敌国，有什么资格全球选妃？当然，若能因此引起争议，甚至是讨伐也不坏。

“Quentin先生，Victoria联系的这位金主肯抛头露面，还答应赞助一笔款子用于奖励十名入围者，不为他开个人专场说不过去吧？”

Quentin对中国文化颇有研究，笑得很欢畅：“这是位莫须有先生，是Victoria小

姐的设想。”

“哦，原来是举例说明用的辅助线啊。”

Quentin揶揄她：“好好联系亿万富豪去，你看上谁了就自行扣上，算是公司给你的福利。”

“中国通先生，脑残不是中年人的特长，我会害羞。”陈桑榆悻悻然地离去。

获胜概率太小的事会让人望而却步，一位富豪来征婚，不够自信的姑娘会认为太难成为唯一的幸运儿，这会大大伤害参与热度。如果三五成群都是亿万富豪，金融巨子、跨国公司总裁、庄园主二世祖统统占齐，啊，姑娘们面对着金黄的麦浪，风吹稻花香两岸，即将人手领到一碗白米饭，她们手中有粮心底不慌。

可她要上哪儿找一帮子有钱的冤大头去？

下到三楼，陈桑榆从桌子上拿起一本《中国古代治玉工艺》揣进包里，打算在车里再翻翻。按照计划，她要在一个月内找到五到六名亿万富翁上电视征婚，但更急迫的事是去蛇口拜会珠宝商徐图。

徐图在缅甸坐拥七座翡翠矿山的开采权，是市面上最知名的珠宝品牌的原料供应商之一。《中国古代治玉工艺》陈桑榆看得差不多了，多掌握一点玉石专业知识，在交谈时多少有话题可聊。

维兰网的商务部占据了三楼和四楼两层，格子间里大多数商务人员都外出招商了，留守的人很少，吴曼正在发号施令，气氛很压抑。见陈桑榆来了，她立刻把话锋转向周杨：“你来了也有大半个月了吧，还没出业绩？”

周杨不吭声，抬头看了看陈桑榆，二话不说追上去：“阿姐……”

陈桑榆回头看着他：“嗯？”

周杨挠挠头，问：“阿姐，你病了？脸色好差。”

吴曼向这边看过来，脸色可比陈桑榆差多了。商务部上下都知道周杨是陈桑榆的小忠犬，但也是她吴曼的下级，小业务员一个，竟敢无视她的训话，撇下就跑。

陈桑榆笑了一下，灿若桃花：“嗯，硕大的黑眼圈显得我为人相当有魄力。我得见徐图去了，你先回去。”

阿姐的笑声真动听，人又好看，小巧玲珑的一个人，且有那样一双弯弯的笑眼，连女同事都暗地里说她千娇百媚，周杨又挠挠头：“你忙成陀螺，我却帮不上……”

“没办法，军书十二卷，卷卷有爷名，爷根本就闲不下来。”陈桑榆嗜睡如命，外号陈考拉，很像那种一天要睡上22个小时的小动物。商务部的姑娘们和周杨

混熟了，向他打听：“我们新来的美女总监是啥样的人？”

既是忠犬，就要有忠犬的自觉，卖主求荣的事是不能做的。但周杨想了又想，发现好像没什么不能和姑娘们说的：“她啊，一有空就睡觉，醒了比谁都活蹦乱跳。《西游记》百看不厌，会做木工活儿，曾经是左撇子。”

“说了跟没说似的。”姑娘们都觉得没劲。陈桑榆空降到维兰网不到一周，感觉是很亲和的，和吴曼风格大相径庭，但如何表现才能脱颖而出呢？问周杨算是问错人了，他是宠臣，跟她们这些民女不同。

周杨抢在电梯门关闭之前挤了进去，和陈桑榆单独相对：“阿姐，我帮你开车，你在车上睡一觉。”

“不用了，小子，我先去接张怀天，徐图是他的关系人，他会为我开路。”陈桑榆想游说徐图入驻网站，但难度不小。像他那样的人，帮助别人是举手之劳，但找他帮忙的人络绎不绝，要拿下他，得动点儿脑子。

张怀天住的酒店离维兰网很近，一接到他，陈桑榆就当了甩手掌柜：“你来开车吧，GPS开着，我来深圳才三天，对路线不比你熟。”

她精神太恍惚，开车怕出事，张怀天不明其详，嬉皮笑脸道：“好咧，你放心，我很老实的，不会带你去随便的地方。”

“切，你随便起来到处都是地方。”

张怀明大笑。他和陈桑榆是老相识，她在上海当拍卖师时，他从她手上拍了几件书法作品送给父亲当寿礼。她跳槽到深圳还和他通过气，所以这两天徐图刚回深圳度假，他就从浙江飞来了，顺便拉上了她。像徐图这种人，跟他攀上交情不容易，自然要时时维系。

张怀天的车开得又快又稳，但陈桑榆心神不宁，厚厚的一本书摊在膝头，半个字都看不进去。她把头靠在车窗上，从包里掏出一个小玩偶来玩。

很小的时候，她父母就在做生意，老不在家。她便养成了一大堆古怪的毛病：极度怕黑，怕打雷，晚上睡觉不能关灯，没事就把父亲买给她的毛绒玩具摆出来排排坐。于是成了习惯，无论去哪儿，都会随身带个小玩具，克服紧张情绪。

玩偶名唤十八哥，是毛豆出国留学第一年寄给她的礼物。法国产的古董娃娃，裙子是手工缝制，还绣了花朵，站着眼睛就睁开，躺下就闭上，像她童年时拥有的第一个娃娃。

娃娃玲珑可爱，陈桑榆总把它带在身边，一闲着就和它玩，看到的人都会说：“呀，这么小！”

“对啊，才18厘米，却做得精美。”陈桑榆顺口答，谁知祸从口出，朋友

们都不怀好意，从此只管娃娃叫“18厘米”，总故意问：“你又在和‘18厘米’玩儿？”

人类若不讲口德就会没下限。陈桑榆对答如流：“对，十八哥是我的掌上明珠，我最爱把玩。”

一入魔爪深似海，再回首已是百年身。连周杨都会拿它打趣：“在娘家是小姑娘Amada，沦为玩物就被揉捏成了十八哥。”

可是，十八哥是毛豆送的，现在再也不能带给她镇定感。她敲敲额头，努力驱赶脑海中他的影像，向张怀天打听：“认识想结婚的有钱人吗？亿万身家的级别。”

“认识，你想嫁？”

陈桑榆将“亿万富豪征婚”详细讲了一遍，张怀天皱起眉：“亿万倒挺吸引眼球，但假如你是，你肯上电视呼吁‘我钱多人傻速嫁’吗？”

“不肯。越有钱越惜命如金，到时不仅拜金女会盯住我，连犯罪分子也不会放过我。你看，我没啥钱就有这觉悟了，别人有钱，应该更贪生怕死吧？”

“说不定人家境界高，就想大宴四方。”张怀天说，“亿万富翁我认识，但人家不缺女人，犯不着征婚。”

“难点就在这儿，我说干脆降低门槛，千万富翁算了，可Quentin说，1000万在深圳都买不着一幢像样的别墅。”

“但许多女人为了一套两居室也就嫁了。”

陈桑榆看着窗外说：“女人多半没安全感，男人的怀抱不可靠，能遮风挡雨的还是窝。”

“这时代谁有安全感了？”张怀天反问。

毛豆。在很长很长的日子里，毛豆让她有安全感，她从没想过有朝一日会猝不及防地失去他。陈桑榆把头靠在车窗上，闭上眼睛。滨海大道美不胜收，这本该是她和毛豆的会合地。

毛豆大学毕业后，留学瑞典读船舶工程，一口气读到了博士。他每年回国两趟，上次回来时，跟陈桑榆商量过，他还有一年就学成归国，将来想待在一个港口城市。深圳未必是最好的，但他们都喜欢它四季温润的气候和开阔舒适的街景。他和陈桑榆说，毕业就回国，她呢，不妨先来打前站。

到头来如你所见，但凡急先锋，基本全是送死鬼。她命悬一线地倒在来深圳的第四天，而他在希腊旅行，碧海蓝天的，又遇上了可爱的帆船少女。

深圳碧空如洗，又蓝又干净，像她11年前在宁波镇海中学早晨看见的天空一

样干净。最难忘16岁时和他相恋，他在情书里写：“小弟，上午语文课上那句‘春风不度玉门关’，是在形容你的笑。笑容太撩人，连玉门关都不想去了，只想留下来，和你春风一度。”

那会儿他很爱看色迷迷的武侠小说，写的情书让她心跳很快。他出国后也保持了写情书的习惯，她攒了一抽屉。从16岁到27岁，他终于将约定中的玉门关抛在脑后，只想留在异国他乡，和别的女孩春风共度。

她没忍住，翻看了他的微博，他最近接连写了几条：前日在希腊旅行，他偶遇了一位英气勃勃的女孩，她驾驶着一艘无动力帆船，从天际而来。火山岛的黄昏，夕阳如血殷红，她使他想到了羲和。

陈桑榆知道羲和，她是上古神话里的太阳女神，十个太阳都是她的儿子，他们住在东方大海的扶桑树上，轮流值日普照大地。羲和总在傍晚赶着马车，和儿子们走在归家的路上。

毛豆把那女孩比作羲和，羲和已经独自穿越过巴拿马海峡，接下来的目标是横跨印度洋和大西洋，他说她是他人生中的奇迹。陈桑榆木着脸关掉网页，他没有说对不起，这才是她所珍惜的他。相识15载，相恋11年，那么多交付爱和心血的光阴，哪里只算一转眼，又如何能用三个字来勾销？

她的英文名Elisa都是他取的。中学时英语课堂上，每个人都要有个英文名字，他顺手在练习簿上写：“你叫Elisabeth。”Elisabeth的含义是“上帝的誓约”，其昵称是Elisa。他总认为伊丽莎白是最动听的女人名字，但她更爱Elisa，一粒沙。她是这尘世间的一粒沙，但在他的怀抱里，她是一颗珍珠。

27年的生命中，所有的温柔和惨痛也无非如此，让她很想对着车窗外渐起的凉风，目中无人地痛哭失声。可她木头木脑地坐了良久，哭不出来。

在深圳，陈桑榆只有两个熟人，一个是被她带到维兰网的前同事周杨，另一个是跟她没有血缘关系的表妹陶园。可Quentin和吴曼联手刁难她，让她在十天内找到五到六位亿万富翁，当着电视观众的面宣布，他们找不到老婆。

选择加盟一家起步阶段的新企业就是这样，要么当炮灰，要么做丰碑。珠宝商徐图便是前方的劲敌，她得迅速调整状态，谈笑伏兵。

早在上海那家拍卖行当实习生时，带陈桑榆的师父就教导过她：“心智成熟的社会人懂得分清场合，控制情绪。”她自小性子烈，小男生欺负她，她打不赢也不哭，转头捞只小板凳，趁其不备就把人家的后脑勺磕破了。父母怕她闹出人命，没少教育她，但她全当耳旁风。入拍卖行后，师父言传身教，她收敛起暴躁和任性，一五一十地学做春风满面的生意人，成果甚丰。但从长三角到珠三角的跨行业，又

使她得从头开始。

她原本以为自己会在上海生活好多年的，若非毛豆提议……不，这是她自己作出的选择，她愿赌服输。师父对她说过，有些时候，认怂是明智的表现，她很信。

徐图住在蛇口区鲸山别墅一带。按保安的指点，张怀天不难找到方位。泊车时，陈桑榆瞥见一位高挑瘦削的女人正快步走出来。她只看清了她的背影：白衬衫的长袖子挽到六七分，肩上搭了件浅紫色的毛衣，背影轻快利落。她总喜欢看这一类女人，既潇洒自在，又给人很端庄的感觉，平衡感妙极。

管家将他们迎进去，低声道：“徐先生在工作室，你们在客厅里稍等片刻。”

庭院里一池荷花开得正好，可这已是11月。在客厅小坐时，张怀天装模作样地翻着报纸，陈桑榆不动声色地四下打量，这徐图财力无边，比她想象得更甚。当他笑哈哈地踱出书房时，张怀天连忙迎上去：“徐伯伯，我带了点特产来看望您。”

张、徐两家渊源颇深，徐图的曾祖父是清光绪年间江苏的绸缎商，因遭江洋大盗的劫杀，逃到缅甸避难，发现了开采红蓝宝石和翡翠矿石的淘金机会，遂长期定居下来。而张怀天的祖上经营着一家裁缝铺子，多为达官贵人缝制衣服，和徐家也有生意往来。若非变故，徐图曾祖父的弟弟将和张家的四小姐定亲。因此，当张怀天刻意结交时，徐图念及是祖先的故人之后，对他颇亲善。

奉上礼品后，张怀天不失时机地推出陈桑榆：“徐伯伯，这是我朋友陈桑榆。她是维兰网的商务总监，对您的珠宝业务很有兴趣。”

徐图快60岁的人了，高而胖，笑道：“我是徐图，小姑娘是做网站的？”

“徐先生的名字出自苏轼的《晁错论》吧？我中学时背诵过。”陈桑榆递上一早准备好的礼物，“我听怀天说，您有收藏字画的爱好，我想着，前段时间托人从丽华斋买的印泥正好派上用场。”

话说得轻描淡写，但徐图是书画爱好者，对印泥的价值自然有数。福建漳州丽华斋所制的八宝印泥很有名气，早在乾隆年间便被皇帝用来赏赐宠臣，陈桑榆送出的这一小盒就花了上千元。徐图看她一眼：“小姑娘挺有心啊，也懂书画？”

“不大懂，但我父亲开了间古玩店，我略知一二。”

陈桑榆在言谈上着意投其所好，张怀天不禁刮目相看。在他眼里，客厅的几把椅子不过是质量很好的名贵木材所制，但她竟看得出来历：“徐先生，这……是沉潭紫檀吗？我闻着香，光泽也好，油润润的，瞧着像。”

徐图看陈桑榆的目光不免多了几分玩味：“你倒不简单。”

跟豪富级别的打交道很吃力，陈桑榆这才略松了口气，笑意盈盈：“要不是

担心举止不雅，我真想盘膝坐上去。”

显见徐图对她的兴趣又多了点，连称呼都改了：“桑榆小姐对紫檀很有了解？”

“那倒称不上，只是我父亲开了二十来年古玩店，偶尔还会走眼，收了好几件高价赝品。千古玩非得见多识广不可，我将来要帮家里做事，对古物知识也得陆续积累起来。几年前的暑假，我在北京学法语，待过三个多月，一有空就泡在紫檀博物馆里研究。”

徐图点点头：“我去过，东五环边上吧？”

“嗯……徐先生，这是清朝的禅椅？”紫檀博物馆旁边的小区叫兴隆家园，陈桑榆在42号楼租住了三个月，窗口正对着博物馆一侧，她总在午后带一瓶冰红茶去观赏。

“对。”

张怀天起初还似懂非懂，不清楚为何陈桑榆说想盘膝而坐时，徐图会有所动容，原来她识得它们是禅椅。盘腿参禅，这个他是知道的。这下连他也稍稍放了心：只要能打动徐图，他帮忙介绍顶级的珠宝品牌进驻维兰网，不过一句话。那些品牌都对电子商务心存疑虑，认为网络销售是自降身价之举，但若徐图肯做中间人，效果就不同了。

一盏茶刚喝完，陈桑榆和张怀天就被徐图邀请到他的书房一观：“我这两年收藏了几幅不错的作品，桑榆小姐也喜欢书画，来看看吧。”

书房很大，但墙壁上只挂了四幅画。陈桑榆一一看过去，到了一幅画跟前，驻足良久，越看越心惊，眉头都蹙得紧紧的。张怀天只精于皮草，购买书画只为孝敬父亲，自己知道得并不多，见她神色不对，问道：“咦？”

陈桑榆对着画自语道：“它竟然还存在。”

徐图哦了一声：“你认识它？”

“徐先生，是顾恺之的作品吗？”

顾恺之是晋朝杰出的画家，作品颇丰，但相传绝无真迹存世，流传至今的都是唐宋时期的摹本，并且皆藏于博物馆，民间并不得见。可徐图这一幅却非同小可，角落处的一方题跋让陈桑榆大为震惊——印章是“体元主人”字样，它是康熙皇帝的私印，这足以证明是从宫廷里流出的。

徐图慢慢道：“顾恺之这幅《谢安像》是我大前年买到的，请人鉴定过，说是真迹，而非摹本。但谁也没见过真迹，鉴定比较困难。”

陈桑榆笑了笑：“康熙皇帝收藏的，必定是好宝贝。”

来时的路上，张怀天说过，徐图不仅是翡翠贸易商，更是设计师。他在香港开设了私人博物馆，用来展示个人创作的翡翠艺术品，还在北京和上海开办了艺术中心。说实话，陈桑榆真是嫉妒徐图，这死胖子又有钱又惬意又潇洒，羡煞旁人。对了，他还艳福不浅，缅甸实行一夫多妻制，他娶了三个老婆。

书桌上的摆件吸引了张怀天的视线，是一片轻柔的荷叶，绵中带筋，叶边微微卷起，一颗露珠跃然其上，晶莹剔透。荷叶的一角有只小小的红蜻蜓停驻，翅膀仿佛正在微风中颤动，整体十分逼真，近乎禅的意味。

与象牙、黄金等材料不同的是，翡翠不易搞创作，它又硬又脆，但徐图硬是将厚重的原材料雕刻出轻薄飘逸的拂动感，这等功力，非一般人所能至。

仔细看，红蜻蜓和荷叶浑然一体，毫无拼接之感。张怀天问：“徐伯伯，它长得可真巧，绿的旁边正是红的，所以你就顺势而为？”

徐图爽然而笑：“它啊，原石将近九公斤，我磨了三年，改了十来回，完成时只剩这些了。”

在翡翠疯狂升值的今天，大刀阔斧地割舍，最终形成这件不足一公斤的作品，若非拥有七座宝石矿产，任谁都会肉疼的吧？

有底气，才更有魄力。告辞时，陈桑榆找徐图要了一份翡翠图册。徐图家族四代人利用百年时间，积累了几十万颗翡翠原石，其中有一些材质特别好，他想在适当的时候雕琢成工艺品。他这次回中国，是想开设一所学校，培养数十名翡翠工艺师，可惜有志于此的人不多见，国内不少学校开过这类培训班，都中途夭折了。

张怀天自告奋勇：“徐伯伯，我也给你留心留心好苗子。”

徐图不抱指望：“难啊，这年头的年轻人沉不住气，很难找。这些年我考察来考察去，只带出两个徒弟。”

经常有财经和收藏类杂志采访徐图，他在访谈里不止一次说过，翡翠是不可再生资源，终有一天会挖完，做成艺术品才会流芳千古：“特别好的石头我是舍不得卖的。你能想象翠玉白菜卖给他们，拿去切割成大大小小的戒指和镯子吗？千篇一律的，让人痛心。”

翠玉白菜本是清朝光绪皇帝瑾妃的嫁妆，以一块半白半绿的翠玉为原材，雕琢出鲜活得足以乱真的白菜，叶片上还有两只小虫，一只螽斯，一只蝗虫，迎合了中国人传统的多子多孙的美好愿望，被台北“故宫博物院”当成镇馆之宝收藏至今。

“嗯，艺术品讲究材质，做成普通商品是暴殄天物。”陈桑榆举起徐图送的那本图册和他说再见，“徐先生，改天我再来看您。”

徐图满面笑容：“好，我在深圳还会待十来天。”

这位有钱人不难接近，可要得到他的帮助还得再加把劲。陈桑榆抱着图册想，她必须深刻地打动他才行。她看得出来，徐图对她的印象很好，但他的友善是个人涵养和风度所致，并不意味着她和张怀天就能开口相求。她不能太唐突。

她走出徐宅，拉开车门，把自己扔进副驾驶位。11月的深圳还是姹紫嫣红的好景致，若是在上海，只穿风衣会冷。往年这时，若没有拍卖会，陈桑榆总跟在公司的鉴定师后头问这问那：什么是金属板珐琅填充工艺？如何判断这件高耳三足瓶是西汉早期的文物？怎么看出乾隆青花瓷是现代仿制？那时过得真充实啊，心思也单纯。

如今的她，远在千里之外的深圳玩角色扮演，在上司面前扮斗士，在风雅的人面前扮知音，晚上还得在朋友的父亲面前扮小辈，向中老年传统商人普及网络直销的好处，鼓动他的钢琴厂上维兰网开旗舰店。

张怀天开着车，忍不住夸陈桑榆：“我前天在上海还和你师父一起吃饭，说到你时，他说：‘桑榆啊，小姑娘识货又识相，人还长得漂亮，我不担心她。’今天看了你的表现，确实高段位啊，没两下就把老徐搞定了。”

“嘿嘿，这得多谢你提供的情报。他收集字画，以雅人自居，这就好办了。我师父说，看看春秋战国的那些食客就晓得了，关键时刻，见识可救贱命，这话是真理。”

“他原话一定不是这样的。哎，你别看我管他叫伯伯，那是在套近乎。伸手不打笑脸人是吧，但他是贵人，哪会轻易出手？”

“哈哈，你是想说仗义每从屠狗辈吧？贵人向来多忘事。”陈桑榆合上图册，笑道，“我哪有你们说得那么厉害？这都来了好几天了，一份合同都没签。下午出门时，我那副手还当着我的面教训了我的小弟，明摆着指桑骂槐嘛。”

张怀天侧脸看她：“嘿，‘桑’不是你吗？”

陈桑榆上个月飞抵深圳，和鬼佬上司Quentin面谈敲定这份工作。当她得知现有的商务副总监是女人时，不免感觉微妙。女人之间常会形成暗暗较量的关系，稍有不慎，商务部就会闹得鸡飞狗跳。用一个女人去降另一个女人，法国人Quentin真是不怀好意。

不过，从Quentin的角度来看，正说明他对商务部的招商情况很不满意，需要她来形成冲击。回上海办完离职手续，她向师父和同事辞行，有人问：“陈考拉，卖了四年东西，马上要变成采购，很挑战啊。”

陈桑榆端着红酒晃荡着：“以前卖的是宝贝，以后卖的是品牌，全是把好处植入给别人，再把他的钱弄到自己这边，大概都差不多吧。”