

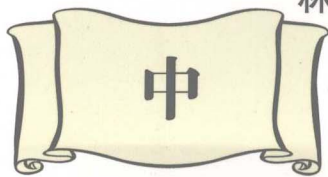
· 改变全球数千万人命运的 ·
经典励志奇书

羊皮卷

智慧总集

YANG PI JUAN ZHI HUI ZONG JI

林文力 ◎ 编著



改变全球数千万人命运的经典励志奇书

《羊皮卷》经过历史长河的沉淀后，更具有永恒的价值，它超越时空的限制，时时闪耀着先人智慧的光辉。《羊皮卷》好比航标灯射出的明亮光芒，在浩渺的人生海洋中，牵引着我们走向辉煌。《羊皮卷》不仅是一部改变全球成千上万人命运的励志奇书，同时也是最值得读者珍藏的著作之首。

· 改变全球数千万人命运的 ·
经典励志奇书

羊皮卷

智慧总集

YANG PI HUAN ZHI HUI ZONG JI

常州大学图书馆
藏书

林文力 编著

中

空的限制，时时闪耀着先人智慧的光辉。《羊皮卷》好比航标灯射出的明亮光芒，在浩渺的人生海洋中，牵引着我们走向辉煌。《羊皮

让伟大的人塑造你的人生

我从未完全放弃过对英雄崇拜的习惯。我的经验告诉我，仅次于最伟大的人物不一定效法伟人，但他会尽可能地承担伟人的责任。

早在出书或公开发表演说之前，为了重新塑造自我，我养成了模仿 9 位伟人的习惯，他们的生平与著作都给了我很深的影响。这 9 个人是：爱默生、潘恩、爱迪生、达尔文、林肯、波明克、拿破仑、福特与卡内基。在很长的一段岁月里，每天晚上我和这一群伟人举行想象式的会议，我称他们为我的看不见的顾问。

会议常常是这样，每天晚上在睡觉之前，我会闭上眼睛，在想象中看见这一群人在会议桌旁和我坐在一起。这时候，我不仅同这些伟人同坐，事实上我还指挥他们。原因是我是会议主席。这样做目的在于再造我自己的品格，使这品格成为我想象中的伟人顾问们的性格的合成物。我在青年时代便已懂得，我必须克服我出生的那个无知与迷信的环境的障碍，我故意为我自己规定上述的方法，以求自信的再生。

用自我暗示建立个性

当然，我知道，所有的人因为他们的支配性的思想与欲望而养成了他们的性格；我也知道，根深蒂固的欲望有促使一个人向外表现的效果，并借以使欲望变成事实。我知道，在建立性格时，自我暗示是一个强有力的因素。事实上，借助自我暗示以建立个性是唯一的原则。

因为有了对心智活动原则的认识，我逐步配备了重新塑造个性所需的条件。在这些想象的会议上，我要求每位阁员提供我所希望的知识。我用听得见的声音对每位阁员说：

爱默生先生，你是以了解自然闻名的，我希望能从你这里得到这种神奇的了解。我请你把使你能够了解并且适应自然规律的气质，烙在我的潜意识心灵中。

波明克先生，我请求你将你能够调和自然规律的知识传授给我，你曾使仙人掌脱落它的刺而变成食品。请你给我这样的知识，这知识使原先只长一片草叶的地方长出了两片草叶。

拿破仑先生，我希望用模仿的方法，从你那里获得鼓舞别人，并唤起人们更大和更果断行动精神的那种神奇的能力，还要从你这里获得持久的信心的精神，这种精神使你反败为胜，并克服了重重的障碍。

潘恩先生，我希望从你这里获得使你异于常人的那种自由的思想，以及表达你的信念的那种勇气和智慧。

达尔文先生，我希望获得你在自然科学界成为楷模的那种耐性，以及在没有丝毫偏见的精神状态下，研究因果关系的那种能力。

林肯先生，我希望能在我自己的性格中，建立起敏锐的正义感、不倦的耐性、幽默感、对人性的了解和坚强的毅力，这些是你最突出的性格。

卡内基先生，我希望能对建立合作努力的各项原则获得彻底的了解。你曾十分有效地利用这些原则，建立了一个伟大的企业组织。

福特先生，我希望得到你的坚毅、果断、镇定和自信的精神。这些精神使你克服了贫困；使你组织了统一的人类力量。我要效法你，使我可以有助于别人。

爱迪生先生，我希望从你这儿获得你发现众多自然奥秘所具有的神奇信心，以及扭转失败为成功的不屈不挠的精神。

开发灵感之源

在脑细胞组织的某处，存在着一种官能，它接收预感的思想震波。到现在为止，科学尚未发现这个第六感的官能位于何处，但是这无关紧要。事实是，人类确实通过五官以外的器官在接收正确的知识。通常，这种知识的接收，都是由心灵受到非常刺激的影响之下产生的。任何激发情绪的紧急事件，不但引起了心脏加速地跳动，通常也促使了第六感发生作用。凡是在开车中有险些出车祸经验的人，都知道在这种场合，第六感往往会伸出援手来帮助，在刻不容缓的一刹

那，避免了车祸。

我现在要作一个事实声明，在我与看不见的顾问们举行会议期间，我发现我的心灵最易接受通过第六感来到的意念、思想和知识。

在数十次场合，我面临着紧急事件，其中有几次严重到了危害我生命的程度，但我都是凭借着我的看不见的顾问们的影响力，奇迹般地通过了这些难关。

我与想象中的人物举行会议的最初目的，在于借助自我暗示的原则，将某些我所渴望获得的人物个性，深印于我的潜意识中。近年来，我的实验采用了一种全然不同的趋向。我现在带着我与我的委托人面对的每个难题，去请教我的想象中的顾问们，结果，往往会使人大为惊讶，虽然我并不全然依赖这一类的咨询。

第六篇

钻石宝地

——人类靠智慧来创造和掌握财富

《钻石宝地》是拉塞尔·康维尔演讲的文字稿。这些演讲稿由他亲自演说达 6000 多场次，也使他获得了 400 多万美元的报酬（相当于今天的 1.45 亿美元）。这本书极具激励性，曾经影响过无数的美国人。

它给我们的启示是：

- 1.如果你愿意开启双眼和心灵，你会发现，你的财富就在自家后院或者近在眼前。
- 2.人依靠智慧来掌握财富的时代已经到来了。

发现你的钻石宝藏

一个只有对好朋友才讲的故事

许多年前，我和一群英国旅行者一起，沿着底格里斯河和幼发拉底河，去往尼尼微遗迹。我们在巴格达雇了一位阿拉伯老人作为向导。我常常感叹，那位向导在某些方面与理发师是何其相似啊！因为他觉得接受了我们的报酬之后，不仅应该为我们领路，还应该讲述各种故事（包括古怪的和神秘的，古代和现代的，稀奇的和常见的）来逗我们开心。在这些故事中，有许多我已经忘记了，当然我也乐意如此。但有一个，却是我将铭记终生的。

那位老向导牵着我的骆驼，沿着那些古老的河流前进。同时，他不停地为我讲述着一个又一个故事，直到我厌倦了他的讲述方式，不愿意再听下去为止。在发现我无心聆听之后，老人很生气，这也使我非常不快。我还记得他摘下他的土耳其帽子，并挥舞着来引起我的注意。

我眼角的余光扫到了他的动作，不过我决定不正视他，免得他又讲一个新故事。但我最终还是看了他一眼，而且，我一看他，他就开始了一个新故事。

他说：“现在，我将给你们讲一个只有对好朋友才讲的故事。”当他强调“好朋友”的时候，我忍不住侧耳聆听。真庆幸我是这么做的。时至今日，我的心中仍旧充满了由衷的感激之情，因为有 1 674 个学生，由于得到我现在所作演讲的资助而完成了大学学业。他们自然也庆幸我当时能够听到这个故事。

那位老向导告诉我，在印度河附近，曾经住着一位名叫阿里·哈斐德的波斯老人。阿里·哈斐德拥有一片非常大的农场，里边有果园、



庄稼和花园，他还放贷以获取利息。总之，他既富有，又感到满足。他满足是因为他富有，而他富有又是因为他满足。有一天，一位年老的僧侣来探访这位波斯人，他是一位东方的智者。他坐在火炉旁，向这位农场主讲述我们的世界是如何形成的。

他说，开始时，这世界本来只是一片混沌。上帝将他的手指伸进了这片混沌，并开始慢慢地搅动，他越搅越快，直到最后，这片混沌变成了一个燃烧的大火球。这个火球便在宇宙中旋转穿行，它穿过其他混沌，外部的水汽凝结成了雨水。这时，火球的表面便凉下来，而它内部的火却往外爆发，最终形成了地球上奇妙的高山、峡谷、平地和草原。这些在内部本来熔融的物质喷到外面，冷却得比较快的就变成了花岗岩；稍慢一些的变成了铜；再慢一些的变成了银；更慢的变成了金子；比金子还慢的，就变成了钻石。

那位僧侣说：“一颗钻石就是一缕阳光。”现在看来，这是绝对科学的，钻石实际上是最初来自于太阳的碳元素的沉积物。僧侣告诉阿里·哈斐德，如果他能拥有拇指大的一块钻石，他就能买下整座县城；如果他能拥有一座钻石矿，他甚至可以利用那笔财富，将他的子女推上君主的宝座。

阿里·哈斐德听完了关于钻石的整个故事，当然也领悟了钻石的价值。当天晚上，他准备睡觉的时候，突然觉得自己变成了一个穷人。其实他并没有失去什么，他之所以贫穷，是因为他对自己的财富不再感到满足。而他不再满足，却是因为担心自己变得贫穷。他对自己说：

“我需要一座钻石矿。”那一夜，他失眠了。

第二天一大早，他找到僧侣，把他摇醒。以我的经验，如果一个僧侣在大清早被人弄醒，他一定很不高兴。

阿里·哈斐德对他说：

“你能不能告诉我，在哪儿才能找到钻石？”

“钻石！你要钻石干什么？”

“哎呀，当然是想变得非常富有了。”

“哦，那你就去找吧。这就是你应该做的，去找到它，然后你就可以拥有它了。”

“但是我不知道该到哪儿去找。”

“哦，当你找到一条夹在高山之中，流过白色沙滩的河流时，在那些白沙中，你就会发现钻石了。”

“我不相信有这样的一条河。”

“噢，不，这种河很多。你所要做的就是去寻找。找到之后，你就可以拥有钻石了。”

阿里·哈斐德说道：“我一定会去寻找的。”

之后，阿里·哈斐德卖掉了他的农庄，将自己的家托付给邻居，便外出寻找钻石去了。正像我所想的，他先去了月亮山脉；然后，到了巴勒斯坦；之后是欧洲；最后，当他来到西班牙的巴塞罗纳海湾时，他已经花掉了所有的钱，变得衣衫褴褛，困顿不堪。他站在直布罗陀海峡的悬岩之间，当海浪涌起时，这个痛苦、绝望的可怜人再也不能拒绝死亡对他的诱惑。他跳了下去，泛沫的浪花很快就将他淹没了。

这个悲惨的故事讲到这里，老向导止住我骑的骆驼，去整理另一匹骆驼背上快要掉下来的行李。当他走开时，我才有机会回味一下他所讲的故事。我记得当时自己心想：“为什么他只将这个故事讲给他的‘好朋友’听？”这个故事好像没有开始、过程和结尾，甚至什么都没有。故事中的男主角在第一章中就死去了，我一生中还是第一次听说，可能也从来没读过这样的故事。老向导刚一回来牵我的骆驼，就开始接着讲故事的第二章，就好像中间根本没有停顿一样。

一天，买下阿里·哈斐德农场的人，牵着骆驼去花园饮水。当骆驼将嘴伸到花园中那条浅浅的小溪里时，这名阿里·哈斐德的继任者，发现在溪流的白沙中有什么东西在闪着奇异的光。他捡起来看，原来是一块黑色的石头，它的一角闪烁着雨后彩虹般的光芒。他把这块石头拿到屋里，随手放在屋子中间的炉架上。不久，就把这件事给忘了。

几天之后，那位僧侣来探访阿里·哈斐德的继任者。他一打开门，就发现炉架上闪着光，便冲过去，喊道：“这里有一块钻石！阿里·哈斐德回来了吗？”

“哦，没有，阿里·哈斐德没有回来。那也不是钻石，它只是我在

花园里捡的一块石头。”

“但是，”僧侣说道，“我一眼就能看出，这是钻石。而且，我确信，这真的是一颗钻石。”

于是，他们一起冲到花园中，用手去搅那些白色的沙子。看！那儿出现了比第一颗钻石更美丽、更值钱的宝石。“就这样，”那位向导继续往下说，朋友们，请注意，他所说的故事在历史上确实发生过，“人们发现了戈尔康达（Golconda）钻石矿，那是人类历史上所发现的最精彩的钻石矿，甚至超过了金百利（Kimberley）。英、俄两国王冠上的钻石——科依诺尔和奥尔洛夫，以及世界上最大的钻石，都是从这个矿藏中开采出来的。”

讲完故事的第二章之后，老向导又摘下他的帽子在空中挥舞，他是想让我注意思考这个故事所含的寓意。

一个了不起的故事

那些阿拉伯向导的故事中，总是寓含着某些深意，尽管有时他们自己也不太明白。他边抛帽子边对我说道：“假如阿里·哈斐德在自己的地窖、麦地或者花园中挖掘，而没有去异乡挨饿、受罪、寻死，他也会拥有自己的‘钻石宝地’。因为，后来在他的农庄里的每一处地方，甚至每一铲土中，都发现了装饰王冠的宝石。”

当他讲完故事之后，我终于明白了他的用意——他为什么只将这个�故事讲给他的“好朋友”听，但我并没有告诉他我懂了。那是这位老年阿拉伯人处事的方式，就像律师一样，以一种间接的方式表达自己不敢直接说出的观点。他觉得，沿着底格里斯河前进的某个年轻人，如果待在美国的家中，可能会更好一些。我没跟他说我明白了这一点，但我告诉他，他的故事让我想起了另外一个。

接着，我给他讲了那个故事。我想，现在我也应该讲给你们听。

这个故事发生在 1847 年的加州。那里有一个大农场主，当他听说加州南部发现了金矿之后，便将自己的农场卖给了萨特上校，然后满怀激情地出去寻找金矿。可他去了之后再也没有回来。萨特上校在那条穿过农场的小溪上，建了一座磨坊。一天，他的小女儿从小溪中

抓了一把沙子回到屋里，在火炉旁，她将那些沙子从指缝中漏到地上。就在那些落下的沙子里，一位客人看到了首次在加州发现的黄金。那位农场主想要黄金，本来他只要肯去挖掘就可以得到。事实上，后来仅在一小片地上，就开采出了价值超过3 800万美元的黄金。

大约8年前，我去那儿的一个城市做这篇演讲。当地人告诉我，有个人占有那片地的1/3，他年复一年不停地开采。如果不分昼夜地平均来算，他每15分钟就能获得价值120美元的黄金，并且不用交税。我相信，如果不用交税，我们每个人都会对这笔收入感到满意。

我还知道一件比刚才的故事更能说明问题的真事，它就发生在我们宾夕法尼亚州。如果说在这个演讲台上有什么能更让我高兴，那就是从观众中找出一位，并以此激励他，那将是我今晚所乐意做的。

有一个人住在宾夕法尼亚州，就像你们见过的一些宾夕法尼亚人一样，他拥有一片农庄。如果我也在宾夕法尼亚州拥有一片农庄，我会和他做相同的事情——卖掉它。但在卖掉之前，他打算先确定一下将来的工作，想帮他在加拿大做生意的堂兄去开采石油。加拿大是在这片大洲上首次发现石油的地方，那时候，人们从加拿大的河水中就能采集到石油。于是，这位农场主就给他的堂兄写信，并提出去那儿工作。朋友们，请注意，这位农场主并不是一个愚蠢的人，我认为最愚蠢的莫过于那些还没找到新工作，就放弃旧工作的人。这一点，是我的演讲要着重强调的，但大家千万不要把它用于离婚。他写信求职之后，他的堂兄在回信中说：“我不赞成你这样做，因为你对石油业务一窍不通。”

于是，这位农场主决定一定要弄懂石油业务。之后，他便以一种值得赞扬的热情（这也是坦普尔大学学生的优秀品质）去研究关于石油的一切。他从上帝创造世界的第二天开始研究——那一天这个世界上便长满了厚厚的植被，正是那些植被后来形成了最初的煤层。他不断地研究，终于明白了原来石油就是由那些煤层演变而来的，知道了石油是如何从油井中喷出来的，也记清楚了石油的颜色、气味、味道以及提炼的方法。他又给堂兄写信，表示他熟悉石油业务了。他的堂兄回信道：“好的，你来吧。”

就这样，他卖掉了自己的农场，据当地的县志记载，价格是 833 美元（是整数，没有零头）。新农场主为了处理牛的饮水问题，来到了农场里的一条小溪边。以前的农场主可没关心过这条小溪。这时候，新农场主发现，前任农场主已经很多年没有到这里来了。他曾在谷仓后的小河上横放了一块厚木板。那块木板浸入水中约有几英寸，并与小河形成一个尖锐的角。

前任农场主之所以这样做，目的是想将一些可恶的浮垢挡在木板的一侧。这样，牛就喝不到那些黑乎乎的水了，只能喝木板另一侧下游的水。

但前主人哪里知道，那些可怕的浮垢就是石油！也就是说，那位卖掉农场前往加拿大经营石油的前农场主，留下的正是一口石油井，而他用这块木板挡住了不断涌出的石油，且整整挡了 23 年。10 年后，地质学家们宣布，那些石油价值 1 亿美元；4 年前，我们的地质学家又宣布，那些石油价值 10 亿美元。在那片土地上，后来建起了泰特斯维尔这座城市，和普莱森特维尔的一些山村，而那位曾经拥有这片土地的人，虽然研究了从上帝创造世界第二天开始的所有石油知识，却最终以 833 美元的价格，将那些石油都卖掉了。我还是要说，他太没头脑了。

银矿就在自己家里

我还想讲另外一个故事。这个故事是我在马萨诸塞州听说过的——我很遗憾，因为那儿是我的故乡。

故事中的年轻人正好与我的一段思想历程相符。他曾经进入耶鲁大学攻读矿产和采矿专业，而且成为了一名非常优秀的采矿工程师，并因此而被学校聘用，去辅导那些成绩不好的学生。在他还是高年级学生时，就拿到每周 15 美元的薪水；他毕业后，学校将他的薪水提高到了每周 45 美元，还给了他一个教授的职位。但是学校刚一这样做，他就辞职回家去了。

如果学校将他的薪水由 15 美元提高到 15.6 美元，他可能就会留在那儿，并以此为荣。但当薪水一下子提高到 45 美元之后，他对母

亲说：“母亲，我不想接受一份每周 45 美元的工作。像我这么优秀的人，居然只能得到 45 美元！我们去加州寻找金银矿吧，找到之后，我们就会变得非常富有。”

他的母亲说道：“查理，活得开心本身就是一笔财富。”

“是的，”查理答道，“但是能够同时富有并且开心也很好啊！”他们的观点都是对的。但这位母亲是位寡妇，而他是她唯一的儿子，当然还是儿子说了算——他在家一向如此。

他们将马萨诸塞州的家产卖掉，但没去加州，而是到了威斯康星州。在那儿，他加入了优质铜矿开采公司（Superior Copper Mining Company），工资还是每周 15 美元。不过，在合同的附带条文中提到，他应该在他所发现的矿藏中拥有股份。我认为，他不会找到新矿，而那个公司的股东，却希望他能发现些什么。

我有一些朋友，当时就持有这家公司的股票；可今天，他们因为买不起门票而不能到这儿来听我演讲。这个年轻人到了那儿，我再也没有听说过关于他的任何消息。我不知道他后来怎样，也不知道他到底是否找到了新矿，但我认为他没有。

不过，我却知道故事的另一部分。有一天，买下他房产的继任者出去挖土豆，那些土豆在他购买这片农庄之前就种上了。当这名继任者提着土豆返回时，装着土豆的篮子却被紧紧地卡在石围墙的门缝里。我们都知道，在马萨诸塞州，农场的围墙都是用石头垒成的。为了多砌几块石头，围墙大门总是被弄得比较窄。篮子被卡住之后，他只好腾出两只手来，一只在前边拽，一只在后边推。当那位农场主终于把篮子拖过去之后，他突然发现，在围墙外部靠上方的一个角上——紧挨着门的地方，有一个 8 英寸见方的银块。

那位研究矿产、采矿和矿物学的先生，对相关知识是那么了解，以至于他不愿接受一份每周 45 美元的工作。而当他卖掉他在马萨诸塞州的家园时，他正是坐在那个银块上讨价还价的。

他在那儿出生，在那儿长大，甚至由于常在那儿来来往往，他的袖子已经将那块石头摩擦得能够照出他的面孔。那石头也好像在对他说：“这儿有成千上万美元在等着你来拿。”但他对此不屑一顾。为什么？因为他的家是在马萨诸塞州的纽伯里波特，这里有史以来从未

发现过银矿（那哪儿会有银矿呢）。我不知道哪儿会有，他也不知道，但在他认为，如果有，也肯定不在纽伯里波特，这就是他作为一个矿物学教授的观点。

朋友们，那是一个人们经常会犯的错误，为什么我们仅仅对它一笑置之呢？我经常感到好奇。他后来到底怎样了，我确实不知道，但我可以用一种美国人的方式来做一個猜测。我想，他今晚可能正和一群朋友围坐在火炉旁，进行着如下交谈：“你知道费城的那个康威尔吗？”

“噢，是的，我听说过他。”

“你知道费城的那个琼斯吗？”

“是的，我也听说过。”

于是他便开始大笑，笑得浑身乱颤，并对他的朋友们说：“他们做过和我一样的事情，完全一样。”——这使得所有人都笑起来，因为我们确实做过和他一样的蠢事。当我们坐在这儿嘲笑他时，他当然更有权利在那儿嘲笑我们。我确实犯过同样的错误，但这没什么影响，因为你不能指望同一个人既说教又亲身实践。

今晚我来到这儿，看到这儿的听众，就好像又看到了这 50 年来我不断看到的那些和他一样犯了相同错误的人。我经常希望能遇到年轻人，中小學生，并和他们交谈。我更喜欢这样的听众，因为他们最容易受到影响，他们没有成熟到像我们一样，已经形成各种成见；他们没有接受什么不可打破的常规，也没有遭遇过我们所受到的挫折。对着这样的听众，我可能会比对着成年听众做得更好一些。当然，不管是对谁，我都会尽力而为。我告诉你们，就在费城，在你们现在所处的地方，你们每个人都拥有自己的“钻石宝地”。

“噢，你可能会说，如果你认为这里有什么‘钻石宝地’的话，那说明你可能对这座城市太不了解了。”

我想说的是，我对报纸上的一条消息很感兴趣，那是关于一个年轻人在卡罗莱纳州北部发现钻石的报道。那钻石是迄今为止所发现的最纯的一颗钻石，其实就在那个地方附近，之前还发现了好几颗。我去拜访一位著名的矿物学教授，并向他请教那些钻石是从哪儿来的。那位教授收藏着一份关于我们这个大洲地质构成的地图，他查看了一



番之后告诉我，石炭纪的地层能形成这种钻石矿，这一地层往西穿过俄亥俄州和密西西比州，更大部分则是往东穿过弗吉尼亚州，延伸至大西洋海岸。但不管怎样，在卡罗莱纳州有钻石是一个不争的事实，因为那儿的人们确实发现了，并将其卖掉；另一个事实是，那些钻石肯定是从北部某些地方漂移过去的。那么，谁还敢说，在费城不会挖出一个钻石矿呢？噢，朋友们！你不能下结论说，“我没有从最大的钻石矿上走过，因为那么大的钻石，肯定只能产自世界上已经发现的最有价值的钻石矿。”

上面的话只是用来阐明我的想法，我想再强调一下：如果你不能拥有一座真实的钻石矿，那么记得抓住身边一切能让你变得富有的东西。英格兰女王陛下在出席最近的一次宴会时，表现出了她对美利坚女性最大的赞扬，因为她没有佩戴任何珠宝首饰。这件事使得钻石大大失去了用武之地。为此，即使你现在拥有一座钻石矿，为了让自己看起来谦逊端庄，你也会更倾向于尽可能地少佩戴钻石，而把大部分的钻石卖掉换取美元。

创造并尊重金钱

金钱就是力量

金钱就是力量，得到金钱应该是我们合理的愿望。你应该这么做，因为有钱之后会比你现在没有钱时，能做更多有益的事情。有了钱，你可以印《圣经》，建教堂，传教，支付给传教士薪水；相反，如果付不起钱，很多事情你就做不了。我一直希望我的教堂能提高传教士的薪水，因为通常薪水最高的教堂，也是最容易提高传教水平的教堂。你生活中的所有事情，无一例外地也全是如此。得到最高薪水的人，总是做得最好，因为钱为他们提供了力量。当然，他必须将钱

用在该用的地方。

所以，我说，你们应该挣钱，应该在费城正直地致富，那是你们信仰基督教的神圣责任。那些虔诚的人们认为：为了虔诚，人们必须非常贫穷——其实这是一个很大的错误。

有人问：“难道你不同情穷人吗？”我当然同情，否则，这么多年来，我也不用做这篇演讲了。但是真正值得同情的穷人实在太少了。我真正想说的是，我为什么同情他们？去同情一个因为其罪恶而受到上帝惩罚的人，并且在上帝想继续惩罚他时去帮助他，毫无疑问，这是绝对错误的。

但我们却常常去帮助这样的人，而不是那些应该得到帮助的人。当我们去同情那些“上帝的穷人”时——是指那些不能自理的人——我们一定要记着：在美国，没有一个穷人不是因为他自己或别人的缺点而变得贫穷的。不管怎样，贫穷总是一件坏事。让我们放弃这个话题，还是回到原来的讨论之中。

一位先生在后面站起来，说道：“难道你不认为这个世界上，还有比金钱更好的东西吗？”当然有，但是我现在正讨论的是金钱。当然有比金钱更重要的东西。哦，是的，在我独自一人躺进坟墓之前，我都相信，这个世界上有些东西比金钱更重要、更美好、更纯洁。爱，就是这个上帝的世界中最重要，但是有钱的爱使人们会更幸运。金钱是力量。它既可以行善，也能够作恶。在好人们的手里，它就会做出——而且已经做出了——好的事情。

我不想掩饰下面这件事情。我听说在我们这座城市的一次祈祷会上，一个男人站出来，为了他是“上帝的穷人”而感谢上帝。我很想知道，他的妻子对此是作何感想的。这个家庭的所有钱都是她挣的，而他却只知道在阳台上吸烟。我不想对这种“上帝的穷人”做过多的关心，我想上帝也不会。但是，还有一部分人认为，要想虔诚，你就必须非常贫穷而且肮脏。其实不是这样的，在我们对穷人表示同情的時候，千万不要宣扬这种教条。

然而，在这个年代，人们对鼓励一个基督徒（或者，像犹太教徒所说的——一个虔诚的人）致富总是持一种反对的偏见。这种偏见非常普遍，持续的时间也比较久。我记得很多年前，有一个在坦普尔大

学修习神学专业的年轻人，他觉得自己是系里最虔诚的学生。一天晚上，他走进我的办公室，坐在我的旁边，对我说道：“校长先生，我觉得我有必要来这里麻烦您一下。”

“发生了什么事情？”

他说：“我听过你在学院里和皮尔斯学校毕业典礼上的讲话。你说一个有挣钱野心的年轻人是值得尊敬的；你还说，如果有了钱，他们会变得温文尔雅，会更在乎自己的名声，还会更加勤奋；你提到，人们挣钱的野心会使他们变得更好。先生，我来是想告诉你，神圣的《圣经》上写着‘钱是万恶之源’。”

我告诉他，我从来没有在《圣经》上看到过这句话，并希望他能到教堂拿一本《圣经》，指给我那句话在什么地方。然后，他就出去了。不久，他拿着一本打开的《圣经》，趾高气扬地走进来，浑身带着一种顽固的傲慢——那种傲慢正是狭隘的宗派主义者，或者曲解《圣经》的基督徒们所具有的。他把《圣经》扔到我的桌子上，对着我的耳朵尖声叫道：“就在这儿，校长先生，你自己就可以看到。”

我对他说：“哦，年轻人，当你长大一些之后就会知道，你不能用另一种宗派的解释来理解《圣经》。你现在就属于另一种宗派。你是在一所神学学校受的教育，然而重点却放在了注释上面。现在，你能拿起《圣经》，按照准确的重音亲自读一遍吗？”

他拿起圣经，骄傲地读道：“对金钱之爱乃万恶之源。”

这样就对了。不管是谁，只要他准确地引用了同一本《圣经》上的话，那么他就是引用了一条真理。过去的50年间，我经历了关于《圣经》最激烈的争论，最终我还是看到它的旗帜自由飘扬。因为有史以来，人们普遍认为《圣经》是正确的——所有的都正确——今天也是这样。

所以我说，当他正确引用的时候，他就是引用了一条真理。“对金钱之爱乃万恶之源”，那些想通过不正当的手段快速致富的人，肯定会屡受挫折，这一点毫无疑问。“对金钱之爱”，那是什么意思？那是盲目的拜金主义！单纯盲目地崇拜金钱，是受到《圣经》谴责的。单以人们的常识而论，那也是不正确的。那些盲目崇拜金钱，而不考虑如何去用的人；那些把钱藏在屋里或袜子中，或者拒绝用自己