



*You Tai Ren
Cai Fu Yu Ren Sheng*

在五千年的历史中，犹太人竟有二千多年颠沛流离的生活。然而苦难并没有使他们消亡，反而激发了他们顽强的斗志和勇气。他们站在他人不敢或者说不屑于站立的地方，开拓了一片富裕的钻石宝地；他们凭借自己神奇和智慧，拥有了巨大的财富。

潇湘子◎编著

犹太人做人
经商智慧

犹太人

财富与人生

跟犹太人学做人做事做生意

中国华侨出版社

潇湘子◎编著



犹太人

财富与人生

犹太人做人经

中国华侨出版社

图书在版编目 (CIP) 数据

犹太人财富与人生——犹太人做人经商智慧/潇湘子编著. —北京:
中国华侨出版社, 2009.1

ISBN 978-7-80222-576-3

I. 犹... II. 潇... III. 犹太人—成功心理学—通俗读物
IV. B848.4-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2008) 第 028708 号

● **犹太人财富与人生——犹太人做人经商智慧**

编 著 / 潇湘子

责任编辑 / 邓文华

校 对 / 志 刚

经 销 / 新华书店

开 本 / 700 × 1000 毫米 1/16 开 印张 / 20.5 字数 250 千

印 刷 / 北京市北中印刷厂

版 次 / 2009 年 1 月第 1 版 2009 年 1 月第 1 次印刷

印 数 / 4000 册

书 号 / ISBN 978-7-80222-576-3

定 价 / 29.80 元

中国华侨出版社 北京市安定路 20 号院 3 号楼 305 室 邮编: 100029

法律顾问: 陈鹰律师事务所

编辑部: (010) 64443056 64443979

发行部: (010) 64443051 传真: (010) 64439708

网 址: www.oveaschin.com

e-mail: oveaschin@sina.com

前言



QIAN YAN

① + ① > ② 的智慧

马克·吐温说过：“犹太人的数目还不到人类总数的1%，本来应该像灿烂银河中的一个小星团那样不起眼，但是他们却经常成为人们的话题，受到人们的关注。”犹太人是世界上最聪明、最神秘、最富有的民族之一，他们以其独特的智慧摘取了“世界第一商人”的桂冠，以优秀的业绩引起全球人士的关注。

公元前1000年，犹太人建立了希伯来王国。后来，一场遍及全国的大饥荒迫使犹太人背井离乡来到埃及，被迫沦为奴隶。后来在英雄摩西的带领下，他们历尽千辛万苦回到梦寐以求的故乡。然而，好景不长，国家刚刚建立就让巴比伦给灭了，犹太人只好四处颠沛流离。巴比伦衰亡后，犹太人乘虚重建犹太王国，不料又遭到罗马人的欺凌与迫害，犹太人只好含辛茹苦，再次踏上漫长的逃难之旅。到了20世纪30年代，德国纳粹党头目希特勒为了煽动民族情绪大肆“排犹”，无数犹太人被关进集中营，受到了残酷的迫害。然而，“沧海横流方显英雄本色”，1948年，以色列复国，犹太民族历经了血与火的考验，最终在一块不毛之地上建立起一个富强的国家，实现了它的千年梦想。

犹太民族是一个多灾多难的民族，在五千多年的历史中，竟有两千多年的流离失所，伴随它的多是酷刑、杀戮、逃亡。然而犹太人在恶劣的环境下，以血肉之躯捍卫自己的信仰，以顽强的生存力延续下来，并在各个历史时期内，创造出令世人叹为观止的经济、科学、思想、文化等方面的奇迹，为人类文明做出了巨大贡献。

“世界的钱，装在美国人的口袋里；而美国人的钱，却装在犹太

前

言

犹太人做人经商智慧





犹太人

财富与人生

犹太人做人经商智慧



2

人的口袋里。”犹太人凭什么这样优秀呢？专家认为：犹太人所以优秀，是因为他们将独特的民族智慧，出色地运用到生存、教育、做人、经商和生活等方面，创造了一片瑰丽的财富天空。

随着近现代世界商业的繁荣、经济的兴起，优秀的犹太人层出不穷，他们的名字如一颗颗耀眼的星辰，镶嵌在历史的天空中。众所周知，犹太人的民族领袖古里安从小梦想复国，在复国主义的运动中，他凭着自己的执著和坚定，用自己的主张改变世界复国主义运动，直到领导并创建以色列国，成为以色列当之无愧的国父；伟大的犹太科学家爱因斯坦创立的相对论奠定了现代物理学的基础，在20世纪的著名科学家中无人与之匹敌；著名精神分析学之父弗洛伊德出身于犹太籍商人之家，他开辟的潜意识研究的新领域，已经成为20世纪主要社会思潮之一，构成了现代人文科学赖以发展的重要思想支柱；犹太富商洛克菲勒不仅是20世纪美国最富有的人，而且是最大的慈善家，他商业运作的方法不仅成为后人学习的楷模，他的慈善行为更在全球范围内具有广泛的影响……除此之外，犹太人的杰出人士中，还有报业巨子普利策、天才画家毕加索、大哲学家维特根斯坦等，他们都是犹太人的杰出代表，都是犹太民族的骄傲。

犹太民族的优秀，更为世人瞩目的是它是一个既会赚钱，又会理财的民族。许多犹太商人在商业运作过程中，重视信息，恪守信誉，应用“厚利适销”、“借势乘力”、“赚女人的钱”等策略，以“追求最大利润”为最高原则。他们将经商之道与生存之道、教育之道及做人之道完美结合起来，这些智慧使得他们从苦难走向胜利，从胜利走向辉煌。

本书共分十三章，通过犹太人为世界做出的方方面面的伟大成就，全方位地透析犹太民族的优秀本质，并为它产生的原因找到最有说服力的依据和诠释。

从本书中，你可以获取做人处世的智慧；可以领会子女教育的真谛；可以领悟经商成功的法则……本书满篇洋溢着一个优秀民族的奋进精神，它在这里汇聚成河，激荡着我们的思维，荡涤着我们的灵魂。

古人云：开卷有益。愿你走进犹太民族的世界，让你的脉搏与这些优秀的犹太人一起跳动，并从中获得有益的启示和切实的帮助。



第一章

坚守信仰，将一切困难踩在脚下



人们常说，哪里有麻雀，哪里就有犹太人。犹太人的足迹遍布世界的每个角落，虽然他们的体态和相貌各不相同，但他们有着共同的信仰。为了捍卫自己的信仰，他们几经挫折、历尽磨难，并用毅力构建起不朽的精神家园，谱写了一曲曲惊天动地的民族赞歌。

几千年来，犹太人都是从逆境中走过来的。犹太民族这种以坚毅、勤奋、挺直脊梁顶住所有压力的精神，一直延续到现在。犹太民族是一个不畏艰难困苦的民族，凭借能将一切困难踩在脚下的开拓精神，创造了一个又一个财富神话。

- 01 历经了血与火筛选的犹太人 (2)
- 02 《塔木德》是犹太人行动的准则 (7)
- 03 拉比是上帝的使者 (10)
- 04 面对威胁，依然不放弃自己的信仰 (13)
- 05 从民族精神中汲取力量 (16)
- 06 带着热情去工作，困难就会迎刃而解 (18)
- 07 在不可能中种下可能的种子 (21)
- 08 从荆棘中闯出一条成功的路 (24)

目

录

犹太人做人经商智慧





犹太人

财富与人生

犹太人做人经商智慧



第二章

善于生存，不向逆境屈服



在漫漫的历史长河中，伴随犹太民族的多是血泪和苦难，然而它的生命之火并没有湮灭。为了生存，犹太人背井离乡、颠沛流离，并凭借坚强的意志和出色的智慧，趟过刀山火海，在荆棘丛生的环境中闯出一条生存之路，以血肉之躯创造了富可敌国的财富神话。

- 01 透过黑暗才能看见光明 (28)
- 02 自己的命运自己掌握 (31)
- 03 不停地奔跑才能在逆境中生存 (35)
- 04 充满危机意识，用智慧改变命运 (38)
- 05 在逆境中更要坚忍 (40)
- 06 勤劳是摆脱逆境的良方 (43)
- 07 做最后的努力 (46)
- 08 不为明天而忧愁 (48)

第三卷

认清世态，处世有方



处世智慧是犹太人生存最重要、最深刻的学问。在艰难的求生过程中，犹太人饱受了世态的冷暖，并形成了独特的处世哲学，拥有了许多高明的处世技巧，这是犹太人行走世界、获得成功的源泉。

- 01 与其超越别人，不如超越自己 (52)
- 02 幽默是处世的良药 (55)
- 03 别人的喜悦，就是自己的喜悦 (58)
- 04 彼此宽容，相互尊重 (61)
- 05 不取不义之财 (63)
- 06 要想进一步就先退一步 (66)
- 07 向有困难的人伸出援助之手 (68)
- 08 不以自我为中心 (71)



目

录

犹太人做人经商智慧





第四章



犹太人
财富与人生

学习为终身使命， 教育为最有远见的投资



本·古里安说过：没有知识与教育，就没有未来。犹太民族是一个充满智慧的民族，无论在商界、金融界还是科学界都是人才辈出，创造的财富在世界独占鳌头，这是与这一民族善于学习、肯于学习，以及富有远见的教育投资分不开的。犹太人把学习、教育作为民族立身的根本，也作为个人生存的有力武器。他们通过学习与教育，掌握了丰富的知识，为自己打开了一条通往财富与成功的道路。

- 01 学习造就了“世界第一商人” (76)
- 02 “怀疑”是学习进步的前提 (79)
- 03 学习外语能给自己带来更大的利益 (82)
- 04 知识是最可靠的财富 (85)
- 05 教育是犹太人的头等大事 (87)
- 06 投资教育就是投资未来 (90)
- 07 尊敬师长是犹太人亘古不变的传统 (93)
- 08 独树一帜的财富教育 (96)
- 09 一种好的教育方法可以变庸才为天才 (99)

犹太人
做人
经商
智慧



第五学

重视时间与口才的价值



犹太人对于时间的看法很独特，他们认为时间就是金钱、就是生命，浪费时间就是浪费生命和金钱。做生意时，他们以时间的标准来衡量一切，他们高效率的商业运作，是与重视时间的观念分不开的。

语言是人际交往的工具，三言两语说得好就能赢得人心。因此，犹太人特别讲求说话的艺术。他们口吐莲花，让语言铺出了一条通往财富金字塔的金光大道。

- 01 时间就是生命 (102)
- 02 不会安排时间就不会赚钱 (105)
- 03 商机的主动权往往就在一分一秒之间 (108)
- 04 让休息时间为财富增值 (110)
- 05 妙语连珠是财富 (112)
- 06 巧舌如簧，募捐百万 (115)
- 07 欲擒故纵的言谈让你生财 (118)
- 08 软硬兼施的言谈艺术 (121)



目

录

犹太人做人经商智慧





第六章



犹太人

财富与人生

犹太人做人经商智慧



6

建立和保持融洽的人际关系



犹太人的财商与情商密不可分，他们似乎天生与金钱有着密切的关系。犹太人之所以能够轻易得到财富之神的青睐，是与他们善于建立和保持融洽的人际关系分不开的。

犹太民族是一个善于创造财富的民族，它强调和气生财，把人际关系搞得非常融洽，助自己的生意欣欣向荣。犹太人认为，要经商首先应该做人。众多犹太巨商在发财致富后，都注重慈善事业和公益事业，并将此视为拓宽财路的通道。

- 01 要聚财气先聚人气 (124)
- 02 首先要考虑别人的需要 (127)
- 03 拥有一颗感恩的心，才会有人缘 (129)
- 04 竭力维护好与客户的关系 (131)
- 05 团结合作，共同发展 (134)
- 06 处处闪现人性善的光芒 (136)
- 07 用干净的手段积累财富 (139)
- 08 和谐的经营环境，才能生意兴隆 (142)
- 09 善于经营自己，铸造人生的辉煌 (146)



第七章

做生意要务实， 契约是和上帝的约定



犹太民族是一个务实的民族。在做生意的过程中，犹太人总是以务实的态度面对一切，并以务实的方法求得商业上的利益，这不能不说是一种大智慧。

契约对犹太人来说是神圣的，在他们眼中契约就是和上帝的约定。他们像相信神一样，绝对相信契约，这是犹太人遵守了四千多年的公理。

- 01 做生意务实才能求真 (150)
- 02 做生意不跟别人攀比 (153)
- 03 不务实的商人不会在竞争中获胜 (155)
- 04 重信守约，坚守承诺 (158)
- 05 遵守契约，更善于利用契约 (160)
- 06 契约的形成要与目的有机结合 (164)
- 07 履行纳税义务，绝不偷税漏税 (167)





第八章

把智慧当做金钱的钓竿



要钓鱼，没有钓竿是不行的；要想发财，没有资本是不行的。犹太人的资本除了金钱外，还有一个十分重要的资本，那就是智慧。犹太人对于自己的经商智慧有十足的信心，他们将其视为生意场上纵横无敌的有力武器。

犹太人在经商过程中善于竞争。他们在遵守竞争规则的同时，总能找到对付守规则和不守规则的竞争对手的办法。同时，在各类不同的环境和经商的不同阶段，他们都能与竞争对手智慧角逐，将自己的事业做大做强。

- 01 智慧的人才知道金钱的价值 (170)
- 02 用智慧念好生意经 (172)
- 03 要善于做一举两得的生意 (174)
- 04 赚大钱要靠高超的智慧 (176)
- 05 关注市场，随机应变 (180)
- 06 经商斗智，设饵钓鱼 (183)
- 07 善于在竞争中以弱胜强 (186)
- 08 商场竞争，高招制胜 (188)



第九章

与众不同的思维方式 敢冒风险更善于回避风险



犹太人认为：市场瞬息万变，只有以变制变，才能立于不败之地。在商业经营中，犹太人总是凭借敏锐的市场嗅觉，打破常规，以独具匠心的思维方式，获取他人无法企及的成功。

在犹太商人看来，做生意必须有敢于冒险的精神，因此他们敢闯敢干、敢于在风险中寻觅黄金。同时，他们还认为，聪明的冒险必须是符合实际的，而非鲁莽与蛮干。凭借这种先知，他们在风险中奋勇搏击、懂得取舍，获得了丰厚的财富。

- 01 不一样的思路决定不一样的出路 (192)
- 02 先思考，后做事 (195)
- 03 以小搏大蛇吞象 (198)
- 04 厚利适销赚大钱 (201)
- 05 大风险意味着大机遇 (204)
- 06 风险越大，回报越高 (206)
- 07 要有乐观的风险意识 (211)
- 08 冒险不要超过所能承受的限度 (214)





第十章

把握细节，用信息 搭建财富的桥梁



犹太人

财富与人生



注重细节是犹太人的经商风格，他们认为，很多商机都存在于细节之中。商场风云变幻万千，稍不留神就会一败涂地。所以，犹太人在处理细节问题时，十分用心，以确保财富之船行驶得平稳、安全。

商业舞台越大，商情就越重要，一向以世界为舞台的犹太商人对信息的理解和重视自然甚于常人。他们对信息的准确把握和判断，使他们的一笔笔生意获得了成功。他们高度重视信息，快速捕捉信息，利用信息寻找赚钱的机会，用信息搭建财富的桥梁，最终获得成功。

- 01 细节决定商场成败 (218)
- 02 把握细节，就是把握商机 (221)
- 03 从细节处找到生意的支点 (224)
- 04 日常小事中也存在着商机 (227)
- 05 从信息里寻找赚钱的机会 (229)
- 06 高度重视信息，会让你获得意想不到的成功 (231)
- 07 把信息变为财富的金钥匙 (234)
- 08 捕捉信息的关键是快速 (237)

犹太人做人经商智慧





第十章

借势操作，巧妙理财



犹太商人的精明之处集中体现在一个“借”字上：借人、借钱、借人际关系、借竞争对手等，凡是能借到的势力，他们都会去借。正是靠着这种“借”的本事，犹太人演绎了一个又一个商业传奇，从而赢得了世人的赞叹。

发财并不是无条件的，会不会理财就是其中一个重要的条件。如果你不会理财，即使偶尔赚到钱，也会很快失去。犹太人经商之所以一路顺风，是因为他们具有卓越的理财本领。

- 01 站到巨人的肩膀上，你就是巨人 (240)
- 02 用别人的钱发财才算本事 (243)
- 03 投资也是借势 (247)
- 04 量天下之才为我所用 (250)
- 05 会理财的人更会赚钱 (254)
- 06 理财要有目标 (257)
- 07 不要想着致富之后再去理财 (259)
- 08 小习惯会造成理财错误 (261)

目

录

犹太人做人经商智慧





第十章

享受生活，享受生命



可口的饭菜，温馨的家庭，蓝天白云，红花绿草，飞溅的瀑布，浩瀚的大海，雪山与草原，遥远的星系，久远的化石……所有这些美食佳肴、自然风光，对犹太人来说都是美好的，因为他们最能享受生活并感恩于生命的赐予。

犹太人对婚姻有着独特的理解：他们认为幸福的婚姻是爱和仁慈，而不是威严。只有在相互爱慕和尊重的基础上，婚姻才是美满、幸福的。

- 01 会花钱的人才会生活 (264)
- 02 以适度的享受善待自己 (266)
- 03 美食之前不谈工作 (268)
- 04 孝敬父母是天职 (270)
- 05 不结婚的人生活中没有快乐 (273)
- 06 莫因热恋而轻率结婚 (275)
- 07 爱，既要忠诚，又要坚定 (277)
- 08 结婚是对神履行的义务 (279)
- 09 成功的婚姻是事业的源泉 (282)