

# Renmaiquan

职场是舞台，个人是演员，而人脉就是你跟他人的纽带



## 职场人脉圈



NLIC2970801871

职场不是单人独唱，而是多人大合唱。但是和什么样的人齐声高歌，才能唱出最美的歌曲？怎样与人合唱才能发挥出你自己最好的水平？这就需要你不断地去构建自己的职场人脉圈，因为圈子对了，事就成了。

黄河出版传媒集团  
宁夏人民出版社  
全国百佳出版社  
中央编译出版社  
CCTP  
Central Compilation & Translation Press

# Renmaiquan

职场是舞台，个人是演员，而人脉就是你跟它人的纽带



# 职场人脉圈



黄河出版传媒集团  
宁夏人民出版社  
全国百佳出版社  
中央编译出版社  
CCPIT

图书在版编目 (CIP) 数据

职场人脉圈 / 周强编著 . -- 银川 : 宁夏人  
民出版社 ; 北京 : 中央编译出版社 , 2011.12  
ISBN 978-7-227-04692-9

I . ①职 II . ①周 III . ①人际关系学—通俗读物  
IV . ① C912.1-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2012) 第 003108 号

职场人脉圈

周 强 编著

责任编辑 杨 皎 李宗妮

封面设计 许 炜

责任印制 王 艳

黄河出版传媒集团  
宁夏人民出版社 出版发行  
中央编译出版社

地 址 银川市北京东路 139 号出版大厦 (750001)

网 址 <http://www.yrpubm.com>

网上书店 <http://www.hh-book.com>

电子信箱 [renminshe@yrpubm.com](mailto:renminshe@yrpubm.com)

邮购电话 0951-5044614

经 销 全国新华书店

印刷装订 北京燕旭开拓印务有限公司

开 本 710mm × 1000mm 1/16 印 张 18 字 数 250 千

印刷委托书号 (宁) 0008747 印 数 4000 册

版 次 2012 年 3 月第 1 版 印 次 2012 年 3 月第 1 次印刷

书 号 ISBN 978-7-227-04692-9/C · 132

定 价 35.00 元

## |前言|

本书对大家工作中的职场人脉做了简单而隆重的介绍。共有十六章，每章一个侧重，从工作能力到处事能力，从怎样对待领导到怎样对待同事，从进退有度到合理竞争都有充分而详尽的介绍。并且本书不仅论述精确，而且例子生动，让读者对所述理论有鲜明印象的同时也不觉得乏味，能够从一个个小故事中得到自己期待已久的答案。

在社会竞争激烈的今天，超凡的工作能力已经不能完全决定一个职场人的成败。拥有充足的人脉，才能让你拥有更多机会。人脉是否广泛，职场中的人际关系是否和谐已经成为评价一个职场人的重要标准。

像鲁滨逊那样的孤岛英雄，已经不适用于日益发展的现代中国职场。能够做到团结合作，实现资源的有效整合才是一个具有高瞻远瞩的职场人所考虑的事情。泰山不让土壤，故能成其大；河海不择细流，故能就其深。一个人要想叱咤职场，在自己的有生之年做出一番成绩就必须重视自己的人脉圈。



## 第1步：学会表现忠诚，职场“安全带”

忠心——十年树木，忠诚树人。在官场的生涯中，忠诚 / 8

11 / 第1步：学会表现忠诚 / 职场“安全带” / 忠诚果报 / 11

12 / 第1步：学会表现忠诚 / 职场“安全带” / 忠诚忠厚 / 12

## 目录 |

13 / 第1步：学会表现忠诚 / 职场“安全带” / 13

前言 ..... 1

14 / 第1步：学会表现忠诚 / 职场“安全带” / 14

### 第一章 你的能力并不是职场“安全带”

15 / 第1步：学会表现忠诚 / 职场“安全带” / 15  
1 / 如果你只有能力，还要表现出忠诚 / 3

16 / 第1步：学会表现忠诚 / 职场“安全带” / 16  
2 / 能力只是你存在的理由，忠诚才是你前进的动力 / 6

17 / 第1步：学会表现忠诚 / 职场“安全带” / 17  
3 / 几种表现忠诚的技巧和方法 / 9

### 第二章 不要替你的上司做决定

18 / 第1步：学会表现忠诚 / 职场“安全带” / 18  
1 / 即使你猜中了上司的想法，也不要替他做决定 / 15

19 / 第1步：学会表现忠诚 / 职场“安全带” / 19  
2 / 不在其位不谋其政 / 19

20 / 第1步：学会表现忠诚 / 职场“安全带” / 20  
3 / 要弄清楚哪些事情需要请教，哪些事情不需要请教 / 23



第三章 越级申诉会让你倒大霉

- 1 越级申诉的内容往往会被顶头上司手上 / 29
- 2 如果越级申诉只是为了出口恶气，说明你还很嫩 / 33
- 3 只要越级申诉一次，就会让你在公司无处容身 / 37

第四章 不要把心中的一切都告诉你的同事

- 1 不是所有同事都信得过 / 43
- 2 能够出卖你的，往往是你的好朋友 / 47
- 3 同事关系做到相敬如宾，不必称兄道弟 / 51

第五章 可以替上司扛雷，但是不必为同事扛雷

- 1 替上司抗雷，总有一天他会回报你 / 57
- 2 替同事抗雷，即使他想回报，也没有这个能力 / 60
- 3 抗雷不在于大小，而在于替谁在抗 / 63

第六章 融入同事之中，但不搞小团体

- 1 不搞小团体也可以成为受欢迎的人 / 69
- 2 优秀的老板不喜欢下属结党营私 / 73
- 3 小团体成员互相照顾虽好，但也有可能被牵连 / 77
- 4 冷静观望，不卷入无谓的角逐 / 81



## 第七章 领导的马屁不要随便拍，拍错地方适得其反

- 1 应该拍的“马屁”一定要拍 / 87
- 2 把分内工作做好还不够，拍马屁也少不了 / 90
- 3 马屁拍得准才能通神 / 94
- 4 别踩着别人往上爬 / 98
- 5 莫犯人忌，拍马屁别拍到马蹄上 / 102

## 第八章 遵循蘑菇定律，忍耐同事对你的指责

- 1 别人在指责你的时候，你在做什么？ / 109
- 2 骂不还口、打不还手可以避免窘态 / 113
- 3 羊不跪下吃不了奶，牛不低头喝不着水 / 117
- 4 做能“隐身藏形”的龙 / 121
- 5 人在屋檐下，该低头时要低头 / 125

## 第九章 适当表现自我利于自身发展，过分表现自我得罪同事

- 1 努力工作不是升职的充分条件 / 131
- 2 让老板知道你在不断地进步 / 137
- 3 等待机会不如创造机会 / 139
- 4 锋芒毕露反而欲速不达 / 142
- 5 在老板那里得到了表扬，遭到同事的白眼 / 146



## 第十章 不要试图在初次合作中指手画脚

- 1 同事不开口，就不要主动给建议 / 153
- 2 别在同事面前扮“领导” / 157
- 3 别在同事面前指手画脚显示你的优势 / 161
- 4 给同事提建议要委婉地说 / 165

## 第十一章 别人背后说领导坏话，自己不要跟着起哄

- 1 不要为了接近同事随声附和否定上司 / 171
- 2 背后莫论人非是做人的品质 / 175
- 3 对老板要有发自内心的尊敬之情 / 179
- 4 说领导坏话被小人利用 / 183
- 5 做好自己的事，别替领导辩解 / 187

## 第十二章 同事给你使绊子，不要针锋相对，这个时候要傻一点

- 1 尊重倚老卖老的同事 / 193
- 2 当同事偷了你的点子，做好打耐力战的准备 / 197
- 3 君子不与小人硬斗 / 201
- 4 装傻忍让要有底线 / 205



### 第十三章 宁可做一个诚实的蠢人，也不做撒谎的笨蛋

- 1 职场做人莫把虚伪当艺术 / 211
- 2 用欺骗追求成功永远不能成功 / 215
- 3 把诚实作为你的立身之本 / 219
- 4 做人要“知之为知之，不知为不知” / 223

### 第十四章 与其和人争得你死我活，不如你活我也活

- 1 与同事携手共创“双赢”局面 / 229
- 2 你与同事的关系既是合作伙伴，也是竞争对手 / 233
- 3 与人合作可以增加成功胜算 / 237
- 4 帮助别人的同时，成就自己 / 241

### 第十五章 当众和领导吵架，会让你只剩下一条路——走人

- 1 轻视领导的人，吃不了兜着走 / 247
- 2 你要知道自己有几斤几两 / 251
- 3 学会冷静和领导相处 / 255
- 4 老板出错服从还是违抗 / 259



## 第十六章 不要试图让所有人都对你满意，这是不可能的

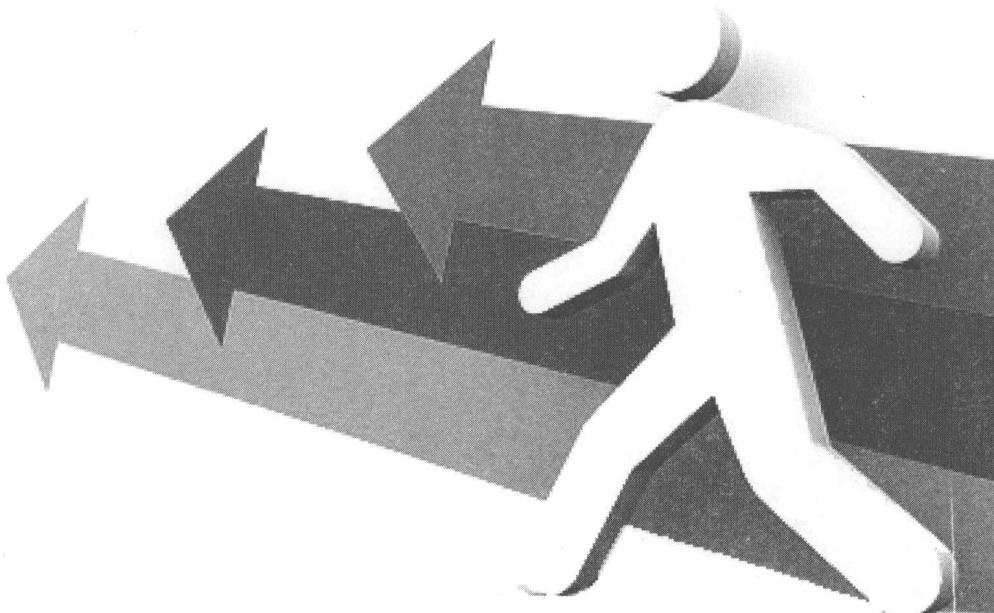
1 越想“一定要做好”，反而不容易做好 / 265

2 做人不可能面面俱到 / 269

3 不要太在意别人的看法 / 272

# 第一章

你的能力并不是职场“安全带”





人內心的愛，這種愛的感情從日昇財智公司營銷中心總經理王文才而生，這才令機會充滿自信和動力，人始終帶動自己，才可發揮出自己的光輝。所以種種的愛都是一種力量的帶動，而這種愛的帶動，就是成功的原動力。而且這種的原動力就是成功的動力，將帶動你走向成功之路。這就是說，當你不能選擇工作時，你應該選擇自己，而這時你所選擇的不是本來你願意要選擇，人內心帶動你选择一個你願意去面對的領域，那樣你才能夠發揮出你真實的對自己來說最強的愛。這樣，你會時刻懷著愛，時刻懷著希望，時刻懷著和平與安寧，和平競爭中你將會永遠贏得勝利。你只須把你的愛發揮到極致，你就能贏得天下。勝一毫，也別忘懷敗者亦有餘香，失敗時你還能贏得別人的敬佩。你應該永不言棄，不輕言敗，不輕言失望，失敗時你還能贏得別人的敬佩。

## 如果你只有能力，还要表现出忠诚

一个人身在职场，不管是出于职业操守还是处于长远打算，都应对自己的老板忠诚，对自己的公司忠诚，与同事们则要和睦相处，真正做到身系公司，以公司为家。以公司的最高利益为自己的最高目标。有道是想要得道成仙就必须“但行好事莫问前程”。只要你一心一意做事，公司有了大的发展自然不会忘记你这个有功之臣。

忠诚就像一个标杆，是衡量一个人职业道德分数的第一个标榜。相对于一个员工的能力，一个公司在选择人才的时候，更加倾向于一个员工的职业素养和最起码的道德修养。所以对公司忠诚，对自己的上司忠诚，其实是对自己的职业精神负责。但是做一个对公司和自己的上司忠诚的人，并不是指那些做表面功夫的人，不是一味地见风使舵，溜须拍马，而是要在工作的时候，把公司的利益和自己的利益跳到一个频率去。只有这样的忠诚才能够从内而外地散发，才能经得起考验。

忠诚是一种高贵的品质，也是成功的试金石。忠诚的人不会好高骛远，



华而不实，这样的人在职场中最容易得到信任从而委以重任，那么这样的人就更容易获得成功。而那些不屑于忠诚精神的人，他们的目标就会飘忽不定，他们的宝贵时光很多都浪费在新的工作的寻找上，却一次次被机遇踢出大门。所以，哪怕你是个能力不强的人，只要你肯把目光锁定在你公司的利益上面，做到对老板、公司足够的忠诚，得到关注并有一个机会施展才华是迟早的事。这是因为公司会更乐意培养一个自己值得信赖的人，老板更愿意把增长才干的机会，留给一个真正能够为公司的长远利益作出贡献的人。

林针相貌平平，也没有傲人的高学历，最初的时候，她就在一家外贸公司做打杂。她的格子间和老板的办公室只有一墙之隔，而这堵墙还是透明的。但是林针从来没有留意地观察老板的一举一动。每天她都忙得昏天地黑，她总有跑不完的腿儿，打印不完的材料。但是她从来没有因此抱怨过什么，总是兢兢业业地算计着怎样给公司省下一张打印纸。在复印材料的时候，能够用两面的林针从来不会只用一面就拉倒。

但是好景不长，一年后，公司因为资金问题举步维艰，甚至员工们的工资也不能正常发放。员工都陆续离开了。到最后，总经理办公室除了总经理，就剩下她一个工作人员了。这样一来，她的工作量就大大增加了，她要不时地去接听老板的电话，并为老板整理文件。她经常看到老板疲惫而又略带颓废的脸庞。

某天，下班了老板让林针先走，他自己再待一会。林针走进办公室，直面老板问道：“您觉得我们的公司已经无药可救，就等着破产了是吗？”老板惊诧地说：“没有啊！为什么这么问？”“既然没有，您为什么每天都是一种绝望的表情？没错，公司确实是遇到了一点问题，但是很多公司在发展的过程中都有可能遇到风浪。虽然我们的大部分资金都压在了工程上，无力翻身，但是我们不是还有一个公寓项目吗？只要把精力投入到这部分来，好好做这个项目，我相信我们公司一定能够起死回生继续辉煌。”

说完，林针拿出自己准备已久的策划案。不久，林针就受命负责整个公寓项目。几个月后原本不被看好的公寓群被抢定一空，并为公司挣得4000万美元的周转资金。公司有了这笔资金的注入，又开始逐渐地正常运转。



在接下来的日子里，林针逐步做到了公司副总经理的位子，并为公司做了几个颇为像样的项目。还在闲暇之余利用半年的时间炒股。又一次替公司挣来 570 万美元。

经过了几年的发展，公司开始改成股份制，林针无可厚非地当上了前任总经理现任董事长的第一任总经理。老板功成名就也很幸福地走进了婚姻的殿堂。在盛大的婚礼上，老板请林针作为代表和数目已经很庞大的员工们讲几句话。

林针说道：“很多人在问我，炒股是很高深的一门学问，我是怎样为公司一炒就赚的？在这里我要告诉大家的秘诀是，第一要高度集中身心投入，第二要没有私心。现在很多人虽然身在公司，心却分了好几瓣儿了。这样怎能做到公私利益最大化呢？就好比一个家庭的夫妻双方如果能够做到彼此忠诚，齐心协力，那么家庭就会和顺，发家致富也不会太困难，同样的道理，我们如果想获得更高利益的前提是公司获得更好的发展，而公司好的发展，需要的是大家的忠诚。我们在做人做事的时候都不要失去忠诚，这是我们为人最重要的品质。”

从林针的故事中，我们可以看出，忠诚对我们的事业发展来说是多么重要的一项品质，是我们开启成功大门重要的一把钥匙。在为你创造机会，赢得财富的同时也能为你赢得老板的信任与器重，同时也能迎来同事们的尊重与敬服。

一个下属对老板表现出忠诚，不仅可以为自己赢得很多东西，也会让老板有一种职业上的成就感和对自己领导力的自信心。有利于公司形成很好的向心力，为公司的快速前进铺平道路。所以，一个忠诚的员工相对于一个只有能力的员工来说更有利于大局。一个英明的老板在选择下属的时候，自然会为大局考虑。

所以在一个人的职场生涯中，忠诚是一个你应该潜心修炼的品质。而有了忠诚保驾护航会更容易形成上下级的彼此信任，所以说，如果你想得到老板的真诚相待，就首先让你的忠诚冲锋陷阵。如果你期待自己能够有一番作为，就试着让自己做一个忠诚的人，并保持它的长久性和纯粹性，总有一天你能够赢得老板信任的眼光。



因为这样，所以他的职业生涯在丁敬海这里卡住，以至于后来他才选择转行。当然，同时间的李平和林东也逐渐淡出了人们的视野，直到林东在2007年因公殉职，李平也因病离世，两人的职业生涯才真正画上了句号。

## 2

李平和林东的悲剧，归根到底还是由于他们没有坚守自己的原则，没有坚持自己的底线，没有坚持自己的忠诚信仰。如果他们能够坚守自己的原则，坚持自己的底线，那么他们的人生将会完全不同，他们的职业生涯也将完全不同。所以，对于每一个员工来说，忠诚的能力只是你存在的理由，忠诚才是你前进的动力。

一个懂得怎样把工作做好的员工，能够做到时刻把公司的利益放到首要的位置上。不管在什么时候，都能够尽己所能维护公司的利益。时刻为公司的利益着想的人，发自内心地忠诚于公司的，而他的所作所为也会落到老板的眼里，得到重视和发展的机会。

在工作中，大多数的人首先想到的是自己的利益，而置公司的利益于不顾或放到次要的位置，一旦发生什么情况，首先考虑自己的利益再考虑公司的利益。但是很多人不明白，只有自己赖以谋生的公司能够产生好的效益才能让自己得到更大的利益。

从公司的长远发展来说，那些不把公司的利益放到心上的员工是相当可怕的，特别是一些很有能力而又身居高位的人，他们位高权重，知晓公司的重大决策，甚至公司的发展和命脉都掌握在他们的一念之间。所以能够在职位上走得更远、爬得更高就必须赢得公司的信赖，能够把公司的利益当做重中之重的事情来看待，才能得到公司高层的器重和提拔。



一个员工对公司的背叛会给公司带来不可估量的损失。所以一个公司在选择人才的时候，除了能力，对于员工的忠诚度也会慎之又慎地去衡量。所以忠诚成为判断和衡量一个员工职业道德的集中体现。一个真正具有职业道德的员工，不仅能够把自己正在工作中的公司利益放到首位，同时也能够做到维护自己过去曾经工作过的公司的利益。

小雷是一家软件公司的工程师，这家公司在业界也算小有名气。年终的时候小雷离开了这家公司，准备到自己心仪已久的实力更加雄厚的公司去工作，在这个公司所从事的同样是软件开发工作。因为与自己以前所负责的业务没有本质上的区别，于是在最后一轮面试的时候，新公司的一位主管请他透露一些自己原来所在公司的情况，小雷毫不犹豫地回绝了他的要求。小雷说：“虽然我现在不再是那个公司的员工，但是我仍然没有权利透露关于它的内部信息。现在不会将来也不会。”

就这样认为不再会有什么结果的小雷走出新公司。但是没想到的是正当小雷准备放弃，重新寻找新的工作的时候，却意外地收到了被录用的通知。通知书这样写道：“欢迎你加入我们的团队，不仅是因为你优秀的专业水平，还因为我们肯定你能够维护公司的利益，不管是过去的还是将来的XX公司人力资源部。”

从这个求职的小故事中我们可以明确看出，做到对公司的忠诚体现在点点滴滴中，也体现在自己做人的态度中，就像已经离开公司的小雷，在面临自己心仪已久的位置时候，没有背弃自己做人的原则，也正是他能够做到忠诚，让他在职业生涯上赢得了胜利。

彤子是一家工艺礼品公司的业务员，有一次，他到外地去签一个合同，没想到在飞机上遇到了劫持事件。彤子在经过了提心吊胆的10个小时后，终于获悉，不法分子被绳之以法的消息，就在旅客们纷纷起立要走出机舱的时候，彤子突然想到在出去的时候，会有很多的媒体来报道此事，为什么不好好利用这个机会呢。

于是彤子拿出纸笔用最醒目的字体写出：“我是某某公司的业务员，我和我代表的某某品牌的工艺礼品安然无恙。我要对营救我们的人衷心地说