

乔布斯

送给 男孩的礼物

我们要看到他锐利的眼光，
感受到他创世的才华，
读出这个天才留给世人的智慧。

Steve Jobs

良石 宋璐璐◎编著

苹果是他一个人的 []，更是IT拿破仑。

全世界都说，没有了他的苹果 就仿佛没有了灵魂

上帝喜欢苹果，所以带走了乔布斯。但是却也同样留下了送给男孩子最珍贵的礼物。
我们谨以此书，祝福远在天堂的苹果教主，也同样向读者诠释，他的精神将永垂不朽！

 中国纺织出版社



乔布斯 送给 男孩的礼物

Steve Jobs

良 石 宋璐璐◎编著

 中国纺织出版社

内容提要

有人这么评价他：“自他之后，再无传奇”。的确，乔布斯对于世界来说，不仅仅是一个“苹果”那么简单，他的创新，他的思维，几乎成了王者们膜拜的对象。他的梦想成就了人类技术的新革命，他的事迹成为了永恒的传奇。然而在这些伟大的经历背后，我们要看到他锐利的眼光，要感受到他创世的才华，更要读出这个天才留给世人的智慧。

正是基于此，才有了本书的创编。本书以乔布斯送给男孩的礼物为立足点，突出表现了男孩想要有所作为需要从乔布斯身上学到的素质与能力、品格与思维，并希望男孩们能够带着梦想、带着希望去领略这些所谓“礼物”的真谛。

图书在版编目(CIP)数据

乔布斯送给男孩的礼物 / 良石, 宋璐璐编著. —北京: 中国纺织出版社, 2012.9

ISBN 978-7-5064-8888-4

I. ①乔… II. ①良… ②宋… III. ①男性—成功心理—少儿读物 IV. ①B848.4-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2012) 第 164918 号

策划编辑: 曲小月 王 慧 责任编辑: 王 慧
特约编辑: 苑耀文 石永青 责任印制: 储志伟

中国纺织出版社出版发行

地址: 北京东直门南大街6号

邮政编码: 100027

邮购电话: 010-64168110

传 真: 010-64168231

<http://www.c-textilep.com>

E-mail: faxing @ c-textilep.com

北京毅峰迅捷印刷有限公司印刷 各地新华书店经销

2012年9月第1版第1次印刷

开本: 710×1000 1/16 印张: 16.75

字数: 204千字 定价: 28.00元

凡购本书, 如有缺页、倒页、脱页, 由本社图书营销中心调换



在今天，还有人不知道乔布斯是谁吗？

全世界都说，“苹果”是他一个人的神话。

全世界都说，他是“苹果”教主，是IT拿破仑。

全世界都说，没有了他，“苹果”就仿佛没有了灵魂。

我们永远都忘不了，2011年10月5日，美国苹果公司对外宣布，公司前首席执行官史蒂夫·乔布斯去世，享年56岁。

从一个毛头小子，到一个品牌的创造者，乔布斯的一生起起落落：他一出生就遭到亲生父母的抛弃；仅上了半年大学，就辍学成为一名电视游戏机公司职员；事业正如火如荼，却被其亲手从百事可乐挖来的CEO约翰·斯库利赶出了公司；“苹果”好不容易蒸蒸日上，他却被告知身患绝症。可以说，这个公众膜拜的天才和巨人在大众心目中的真正“脸谱”是一个集完美、欲望、才华、艺术气质和偏执于一身的形象。

连苹果公司的董事会都说：“史蒂夫的才华、激情和精力是无尽创新的来源，丰富和改善了我们的生活。世界因他无限美好。”

有人说，人类史上有两个有名的苹果，一个“砸”出了万有引力定律，从此开启了人类物理学的篇章；一个被史蒂夫·乔布斯玩得魅力乍泄，获得粉丝无数。的确，作为一个IT人，他身上承载了太多的辉煌。

尽管他已经离开了我们，但却留给男孩子无数值得学习的品质。他的才华、创新意识、敬业精神、对产品完美的追求及永不放弃、永远相信明天的精神，都值得所有男孩子学习终生。

上帝喜欢“苹果”，所以带走了乔布斯。但是却也同样留下了送给男孩子最珍贵的礼物。

我们谨以此书，祝福远在天堂的“苹果”教主，也同样向读者诠释，他的精神将永垂不朽！

编著者

2012年6月

● The First Gift ●

保持初学者心态——你不知道的还很多

要去探究事物的本质……002

求知若渴，虚心若愚……005

不要武断，也不要偏见……009

你不知道的还很多……012

● The Second Gift ●

积极与乐观——每一天都是新的

不应该丧失信心……016

只要认为自己是对的就去做……019

聆听你的内心与直觉……022

把每一天都当做新的开始……027

令人遗憾的事很多……030

希望与黑暗在同一个入口……034

成功需要过程……037

● The Third Gift ●

创新意识——跳出思维的框架

永不停止的创新精神……042

刻意赋予动机……045

学会拓展思路……047

只要敢想，就没有什么不可能……049

要勤奋、要努力、更要有眼光……052

为自己充电……056

● The Fourth Gift ●

责任心——肩负使命感生活

背负起你的使命……062

带着责任感生活……066

有责任感你才会有所成长……068

今天的事情今天做……071

别把借口当习惯……075

● The Fifth Gift ●

事在人为——去做自己想做的事

你准备好了吗……080

每个人的潜能都是无法预测的……082

找出自己的兴趣所在……084

不要轻易放弃你的野心……088



没有我不能做的，只有我不想做的……092

● The Sixth Gift ●

不轻言放弃——要信任自己的直觉

犯错误不等于永远是错的……096

亡羊补牢，犹未晚也……099

没有人能够永远不犯错误……102

信任自己的直觉……104

● The Seventh Gift ●

养成好习惯——细节决定命运

要自学，而不是被逼着学……110

运动帮助男孩成长……112

日记，记录男孩的成长轨迹……115

不要被教条束缚……118

赶走自卑，男孩一定能成功……123

细节可以改变一切……126

● The Eighth Gift ●

自制力——停下你不着边际的疯狂

冲动是可怕的魔鬼……132

时刻保持冷静……137

控制住自己的情绪……142

有所节制，才能逐渐掌控全局……146

● The Ninth Gift ●

谦虚的态度——收起趾高气扬的心态

胸襟决定了你的高度……152

谦虚是一种姿态……155

勇敢承认你的错误……159

● The Tenth Gift ●

勤奋——你的努力会得到回报

勤奋比天分更重要……164

收获成果之路会相当漫长……168

人人都想成为卓越的人……171

● The Eleventh Gift ●

团队精神——你自己一个人是干不了的

要相信团队的力量……176

相信他人……179

互帮互助……182

怀着一颗团队合作的心……185



● The Twelfth Gift ●

克服磨难与困难——挫折让男孩更成熟

走出玻璃花房……190

不经历磨炼，怎么能蜕变……193

处于困境的时候你也会感觉良好……199

我们就只能靠自己……204

有激情是成功的一半……206

让大脑清零，重新开始……210

● The Thirteenth Gift ●

梦想——有梦想才有成功的契机

正确地做事不如做正确的事……216

每个人都有梦想……219

疯狂的人，才能改变世界……225

理想激发潜能……230

● The Fourteenth Gift ●

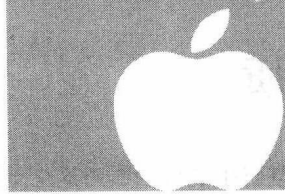
现在就行动起来——你还在等什么

我们拒绝平庸……238

落实行动……244

不做“行动的矮子”……249

勇于尝试……251



The First Gift



保持初学者心态



——你不知道的还很多

要去探究事物的本质

初学者的心态正如一个刚出生的孩子面对这个世界一样，永远是充满好奇、求知欲和赞叹。

——乔布斯

男孩们，不知道你有没有过这样的感觉，在做事遇到问题的时候，明明觉得自己已经明白了其中原因，但还是做出了错误的决定最后以失败告终。你们有没有疑惑，有没有想过是因为什么呢？

的确，我们在面对许多事情时，常常会被事物的表象所迷惑，只见树木不见森林，知其然不知其所以然，最终忽略了探求事物背后真正的原因。

乔布斯是非常重视人才的录用的，他的求贤若渴人尽皆知。可在大多数员工的眼里，他却完全是个没有风度又不懂礼貌的强硬派。很多人都对此表示十分不理解，乔布斯真的像大家说的那样强硬，还是所有人都误会他了呢？

就从流传在苹果公司里的一个故事说起。当时，有一位曾任职于《太阳报》的高级人力资源经理到乔布斯的办公室去接受面试。要知道，能做到这个职位的人，都是精英中的精英，是人们眼中的超级优秀人才，而且能够站在乔布斯的面前，一定在之前打败了无数的竞争者。可乔布斯只和她进行了很简短的谈话，之后就毫不客气地对她表示：“你并不适合我们的职位。苹果公司跟你之前就职的《太阳报》在各个方面都有很大的不同，其实从一开始我就不认为你可以通过面试，能来上班。”

这位女士听了深受打击，她没想到凭着自己丰富的经验、优秀的履历，竟然



会被拒之门外。但是她没有与乔布斯争论，强烈的羞耻感驱使她重重地关上了乔布斯的办公室门。

一段时间后，乔布斯被人问起这件事，他坦然表示：“如果这位女士当时能够更加坚定地争取这个职位，和我据理力争，那么她就有可能被录用。但是这位女士在当时的情况下，不能承受住压力，她认为自己被聘用是理所当然的，却不知道如何‘主动争取’。就这样，她失去了进入苹果公司任职的机会。”

其实，乔布斯看似“残忍”的人才观背后有着他自己独特的用人智慧。听他说明原因后，你就会觉得他并不像别人认为的那么令人“讨厌”，他只希望能通过这样一种特别的方式来选到最正确的人。而且与其他方式相比较，乔布斯的方式明显要更加直接、更加大胆。事实证明，通过乔布斯的特殊方式挑选出的人才，能够面对更大的压力，能在竞争激烈的电脑行业很好的生存下来。

几年后，乔布斯在一次访谈中回顾了自己面试员工的情景。当时他说了这样一段话：“在我的面试过程中，我会多次故意给面试者制造困难，让他们感到心烦意乱，例如，会严厉地批评他们之前的工作，指出他们当时很多的不足。当然，在这之前我也会做一些事先的准备，至少我要了解他们之前到底是从事什么工作的，了解他们的业绩，并对他们说：‘那真是一个没用的产品，你为什么要从事一项没有前途的工作呢？’其实我是想看看在面临巨大压力的情况下，他们会有什么表现。我想知道他们是否会屈服，看看他们是否对自己曾经做过的工作充满热情，对自己的工作是否热爱。”

所以，男孩们，有的时候别人给你压力不是真正想要让你屈服，或许他们只是想看到你和他们据理力争的样子。所以，一定要看到事物的本质，这样才不会失去属于自己的机会。

乔布斯为了能得到最好的员工，自己不得不去唱黑脸。然而，这种难能可贵的精神和独特的品质却被很多人误认为是“残忍”和“阴险”。这样一来也反映出了大多数人的心态——他们往往并没有投入足够的耐心去了解情况就轻

易地下了结论，只关注了事情的表面现象而看不到本质。由此引发的种种问题其实不是简单的“认识片面”，这种只知其一不知其二的心理往往会给他们的生活带来许多麻烦。

曾经，有一队伐木工人进驻高海拔林区进行伐木工作，由于山上的气温和他们生活的平原地区相差极大，所以他们非常担心山区会遭遇大雨，因为这样很有可能会造成山洪暴发，到时候他们想跑都跑不掉。因此，这群伐木工人一直密切关注山上气候的变化。

后来，他们在林场待得久了，就和当地的土著越来越熟悉了，在平常的交谈中他们发现，土著们似乎有一种特殊的本能——能准确地预测第二天的天气。他们为此还专门找来了几个土著做实验，通过一段时间的实验，伐木工人惊奇地发现：只要土著说第二天不会下雨，那第二天一定是风和日丽的好天气。

这可让他们觉得神奇极了，于是他们越来越相信土著，也懒得收听收音机了。他们每天出工之前都会向土著询问当天的天气，当然，土著也会不厌其烦地每天做出天气预报，而且每次都是那么的准确。

日子就这样一天一天地过着，伐木工人对土著这种令人难以置信的本事非常佩服。但是，有一天，一个土著找到他们，并告诉他们说，以后再也无法预报天气了。

伐木工人非常诧异，连忙问道：“为什么不能了，难道你们的本事在一夜间就消失了？”

土著摇了摇头，严肃地回答：“收不到……”

伐木工人一听，更是诧异，马上追问：“什么收不到？”

土著说：“原来我们族里有一部收音机，我们都是从收音机里听天气预报，昨晚天线被小孩子不小心弄断了，所以再也收不到信号了……”工人们听了恍然大悟，哭笑不得。原来土著根本没有什么特异功能，只是和他们一样从收音机里听气象预报而已。



男孩们，回忆一下你们自己的生活，是不是也经常出现和伐木工人一样的状况呢？正所谓画龙画虎难画骨，知人知面不知心。大多时候我们看待问题都只会注意到问题的外在形态，而一旦习惯了事物表面的形态，往往就很难感受到事物的本质。有些问题在我们看起来是错的，但其实是对的；有些事我们认为别人是错的，实则饱含着别人的一片苦心。

其实，每个事情都有一个表象，一个本质，有时它们是相同的，但有时却相去甚远。我们自己也是这样，其实每个人都不缺少成功的特质，有的人之所以现在还郁郁不得志，是因为他们还没能发现最真实的自己。

男孩们，多尝试、多观察、多总结，你慢慢就会变成别人眼中的金子。让那些小看你的人瞧瞧，你是多么的优秀和与众不同。

求知若渴，虚心若愚

求知若渴，虚心若愚。我总是以此期许自己。现在我也以此期许你们。

——乔布斯

男孩们，你们的身边一定会有这样一些人：他们总是爱在大家面前表现出一副什么都很懂的样子，尽管其实他们很无知；也会有这样一些人，他们时时刻刻都表现得非常谦虚，只要是不懂的就会虚心向周围的人请教。你会更喜欢哪种人呢？

毫无疑问，大家都会喜欢那些谦虚的人。因为那些人更容易接近，更好相处。而且事实上那些人也懂得的更多。所以说，有的时候做一个“无知”的初学者更容易让我们走向成功。

乔布斯经常问自己一个别人看起来很不可思议的问题：如果今天就是我生命的最后一天，我还会去做今天应该做的事吗？而且，当他第一次问自己这个问题的时候，他只有17岁，在别人正在为将来打拼的时候，他却对自己提出了这样的假设。

乔布斯曾在演讲中说：“在我17岁那年，看到了这样一句话，大概是‘如果你把生活中的每一天都当成生命里的最后一天来过，你将在某一天发现原来一切皆在你的掌握之中。’这句话从那天起，就一直给我很深的影响。在过去的33年里，我几乎每天早晨都会对着镜子问自己：‘如果今天就是我生命中的最后一天，我还会去做今天应该做的事吗？’如果一连好多天我的答案都是否定的，我就知道我应该做出改变了。”

正是这种初学者的心态让乔布斯时刻提醒自己不能落后。他每天都要看到自己的成果和收获，他要求自己总有创新的点子，起码要有一些不一样的想法。正是这种永远要求自己创新的力量推动着他成为了一个时代的开创者。

有人说责任感就像黄金一样，也有人说做事的信念与信心非常重要，这些乔布斯都十分认同。但是任何时候都有“初学者的心态”这一点，在他心中远远超过了前两者。这样的思想也在他平时的处事中得到了充分的体现。无论是起初创业时被人质疑，还是当年被迫从自己一手经营起来的公司辞职，经过了这么多的大风大浪，乔布斯始终没有放弃一样东西，就是初学者的心态。

许多年前，在美国一个小镇的小学里有两个非常聪明的小男孩，他们是很要好的朋友，几乎每天都形影不离。他们两个人的性格截然不同，一个在老师上课的时候从不认真听讲，但每次回答问题都会表现得很好；另一个虽然每次也能很好地回答老师的问题，但他仍然认真听课。

一次，一个很著名的学者来到这个小镇做调查。在看到了这两个孩子的表现后，学者做出了一个十分肯定的评断，他断言虽然两个人都非常聪明，但只有那



个上课认真的男孩以后会有所作为。

多年之后，那位学者的话果然应验了。那个上课很认真的男孩成了一所著名大学的知名教授，桃李满天下；而另一个男孩没有离开镇子，只是在镇里开了一个便利店，过着平凡的生活。

有人问过那位学者，为什么当时就能做出如此准确的预测，他只是微笑着说了一句：“因为一颗懂得求知的心。”

简单地说，求知的心就是说要像初学者一样。初学者在做任何事的时候都会把自己放在一个比较低的姿态，抱着学习的心。的确，这样的人更容易成功。所以，男孩们，学会做一个“无知”的初学者，就能让自己的经验不断得到积累。

相信这种宝贵的心态每个人都曾经有过，但是很多人都是在刚开始学习的时候能够保持，因为那时的我们的确一无所知，是一个不折不扣的初学者。一旦你工作了一段时间，或者在某个领域小有成就的时候，就很难再和以前一样有一个初学者的心态了。能够像乔布斯这样被称之为永远创新的初学者的人，可谓是少之又少。尤其是我们生活在这样一个充满诱惑的世界，尽管有些人表现得很谦虚，非常热爱学习，但内心其实早已没有了那份最真的谦虚。

男孩们，你也许会有这样的疑问，为什么初学者的心态这么重要呢？

其实，人就好比是一个杯子，它的体积是固定的，所以容量是有限的。自高自大的人就是一只已经装满了水的杯子，如果再加一些马上就会溢出来，不可能再吸收任何新的东西；然而保持初学者心态的人就好比是一个永远空着的杯子，可以有水源不断地注入进来，因为他们总有学习新知识的渴望和空间。总而言之，只有让自己摆正心态，让自己一直像第一天来到这个世界上一样，才能取得更高的成就。

杯子故事不仅可以用到禅语里，还可以用到平常的学习、工作和生活中。它不仅是简单的做事的心态，更是我们在人生中一个必不可少的态度。