



阳光部落



云南人民出版社

图书在版编目(CIP)数据

阳光部落/黎泉著. —昆明:云南人民出版社,

1999.9

ISBN 7-222-02816-1

I. 阳... II. 黎... III. 长篇小说-中国-当代
IV. I247.5

中国版本图书馆 CIP 数据核字(1999)第 48409 号

责任编辑:沈正德

封面设计:西里

阳光部落

黎泉著

云南人民出版社出版发行
云南新华印刷一厂 印装
云南新华彩印厂

(昆明市书林街 100 号)

邮编:650011

云南省新华书店经销

开本:850×1168 1/32 印张:15.125 字数:380 000

1999年9月第1版

1999年9月第1次印刷

印数:1-3 000

ISBN 7-222-02816-1/I·736

定价:21.50元

目 录

| | | |
|-------|-----------------|-----|
| 第 一 章 | 劲风高原····· | 1 |
| 第 二 章 | 大幕徐徐拉开····· | 33 |
| 第 三 章 | 这里的写字楼静悄悄····· | 72 |
| 第 四 章 | 你不可改变我····· | 109 |
| 第 五 章 | 身边的“土围子”····· | 138 |
| 第 六 章 | 有钱就能自我提拔····· | 172 |
| 第 七 章 | 十面埋伏····· | 193 |
| 第 八 章 | 无人喝采····· | 237 |
| 第 九 章 | 你的柔情我不是不懂····· | 262 |
| 第 十 章 | 这是一场真诚的欺骗····· | 298 |
| 第十一章 | 躁动的土地····· | 324 |
| 第十二章 | 别无选择是无奈的悲壮····· | 359 |
| 第十三章 | 这儿的天空真蓝····· | 387 |
| 第十四章 | 捉迷藏真够刺激····· | 427 |
| 尾 声 | 绿色漩涡····· | 470 |

第一章 劲风高原

1

十楼的电梯门“呼隆”一声开了。几乎与此同时，从电梯里匆匆走出两位风风火火的人，谁也不看，也不问，一声不吭地径直往碧海集团公司的大门里闯。

正在门口接电话的礼仪小姐猛一抬头，脸都吓白了：“两位先生请留步！”

走在头里的那位魁梧的大高个目光闪了闪。

放下电话，她定了定神，向两人走去：“对不起，请问两位先生找谁？”

她长得很秀气，是那种清纯、礼貌、得体，让人一看就产生好感的小妞儿。近一米七的个头，一头乌黑的披肩长发，白净的脸上始终挂着甜甜的微笑。虽然她很年轻，却浑身上下透出一股职业女性的机敏、练达和成熟。

“呃，什么找谁？……”大高个站下了。他大约三十五六年纪，剑眉，细眼，皮肤黝黑，一件T恤衫，一条白色休闲裤，个头一米八几，显得精力充沛又风尘仆仆。

“您是来……应聘的吧？请到一楼找人事部，他们在那儿设

了一个招聘点。”

“什么应聘？莫名其妙！”

“那就是来联系工作的了。”小姐训练有素，她耐心地微笑着解释，“是这样，为了维护公司正常的办公秩序，洽谈工作一般都在接待室进行。这是公司的规矩。”

高个子用锐利的目光上下打量着她：“你是新来的吧？”

小姐笑而不答，反问道：“您怎么知道？”

“我会看相。”高个子笑了，“再说，这地方我常来。”

看来是个熟客。这种熟客最难对付！小姐想。又问：“那么这次您找谁？”

大高个有些不耐烦：“我谁都找，也谁都不找。”

对这模棱两可、话里有刺的回答，小姐一扬眉，也不生气，她走到门边，不动声色地笑了：“那就更对不起了。先生说不出找的是谁，恐怕就没有必要进去了吧？”

大高个并不动：“嗨，好厉害的‘把门将军’！要是我硬要进呢？”

简直是想寻衅闹事了。

她放下茶杯，用小指勾开额前的头发，耸耸肩，看定他：“不会的，您肯定不会这样做的。”

“那么自信？……好，你说说，你凭什么认定我不会冲进去？”

“我也会看相。”她咯咯笑起来，“先生一看就是有教养的人，决不会做出那种不理智的行动来的。”

“好一张甜嘴！”大高个仔细地打量了一下她，眯起眼睛，“你猜我是谁？”

“我怎么猜得到！听你这口气，就像是我的老板似的。”小姐笑起来。

他无可奈何地耸耸肩，笑得意味深长。

小姐无意中说对了，来人正是碧海企业集团总裁李碧海。他刚从国外拿下一个重大项目，正是踌躇满志、春风得意马蹄疾之际，没想到已来到家门口了，却被这位责任心极强的新来的小姐拒之于门外。

他多少有些窝火，但更多的是高兴。过去他常向手下的各路诸侯讲：要在碧海独挡一面，你们非得要找到一种感觉，这就是李碧海正背着手、站在你后面盯住你的感觉！我李碧海在家的時候，你们要有这种感觉，不在家的時候，就更要有这种感觉！……

这时，跟在李碧海后面提着皮箱的小伙子说：“师傅，你看……”

“嗨，我怎么把这事给忘了！”李碧海一拍脑袋，又欲往里走，见小姐仍眼睛亮亮地盯住他，急了，“我打的钱还没有着落呢！你总要让我进去借点钱吧。”

小姐毫不动容：“您真要进去借钱，总该说出个主吧。”

他一时语塞，用手摸着下巴，笑道：“真要命！好，我就找……你们老总。”

“抱歉，李总到美国还没回来。”

“那，梁副总和乔总助呢？”

小姐认真瞧了瞧他：“梁总出差去了，乔总今天一上班也出去了。”

“那，耿秘书他们呢，未必也都不在？”

“您猜对了。”小姐点点头，警觉起来，“请问先生贵姓？”

“你想查户口么？”他沉下脸，似乎真有点来气了，“我说，公司里还有人没有？咋这么半天不见有人出来？”

小姐解释道，因大楼马上要投入装修，公司规定，为保证装修工作的顺利进行，各子公司经理以下的员工，除陪同客人或因急事外，任何人不得乘坐电梯，所以大伙都从后边的员工

楼道进出。

他抄起小姐桌上的电话就要打。

不料她从钱包里抽出张五十元的钞票：“这样吧，打的的钱，我先借给您。”

他诧异了，放下电话，一扬眉：“嘿，你就那么相信我！不怕我跑了？”

“先生笑话了。我说过，您一看就是位有教养的人。再说了，为公司的客人排忧解难，是我的责任。快拿去吧，够了么？”

“够了，谢谢。呆会儿见到乔春信他们就还给你。”他把钱递给出租车司机，“不用找了。”

司机接过钱，连说：“不好意思，不好意思。路上车坏了，还累你帮着修车……”边说边放下皮箱进了电梯。

她松了一口气，给他倒了杯茶，向接待室一摆手：“请坐。”

他瞧瞧接待室，见里面还有人，便提着皮箱走了进去，环顾了一下左右，疲惫地走到窗前，无可奈何地自言自语道：“好吧，那就等着吧。”

他看了看表，正是早上九点钟。金色的阳光从窗户射进来，照得接待室暖洋洋亮晃晃的。

小姐远远地瞅了瞅他，发觉他心情不错，正饶有兴致地趴在窗前往下看。

也好，先摸摸情况再说。出国快一个月了，不晓得公司到底搞得怎么样了。

熟悉他的人都知道，他出差回来，总要到处遛一转才上办公室。他常这样，来去一阵风，却又在属下最不经意的時候悄然出现，连守门的老头、基地附近的农民，他都可以和他们聊上大半天，然后，忽然把某个部门经理叫了去。这时，不管你报喜也好，报忧也好，如果不动真格的，是绝对过不了关的。因为他随口说出来的情况，常常让他们目瞪口呆。

2

因为大厦很快要装修，接待室是临时搞起来的，其实就是楼道拐角后面的一个宽走廊，再摆上一圈沙发、两张茶几。

靠窗还坐着两位客人，正皱着眉闷闷地抽烟，一副莫测高深的模样。两人都是一身名牌，西装革履，领带笔挺，头发梳得溜光，指上戴着硕大金黄的戒指，一看就是混迹于生意场中的老油条。

“先生，请抽烟啦。”其中一位戴眼镜的矮胖子凑过来，一口的广东普通话。

“谢谢，我只抽这个。”他膘膘胖老广递过来的“红塔山”，笑着摇摇头，掏出一包皱皱巴巴的“三五”，在沙发上坐了下来，“怎么样，你也来一支？”

胖老广忙用镀金的“都彭”打火机为他点上，又双手递上一张名片：“先生在哪里发财呀？好潇洒啦。”

“发财？潇洒？哈哈，我只是个农民。”他看着名片，若有所思。

“农民？先生好风趣啦。你刚才和这位小姐开玩笑，我都听到啦。等人嘛，怪无聊的，说说笑笑，消磨时间，也蛮有意思的啦。”他哈哈笑了一阵，又压低声音，“看来你和李总很熟？”

“熟得不能再熟。”

胖老广一拍手：“巧啦！如果我没猜错的话，先生也是吃装修这碗饭的啦。也是来投标的吧？”

“装修？投标？……”他眨眨眼，无可奈何地笑了，“我说过，我是个农民。”

胖老广狡黠地摆摆手：“先生啦，这么说就太不够朋友了吧！知道吗，这儿的装修工程是一千万呀！”

他眉毛一颤：“一千万！谁说的？”

胖老广嘿嘿笑起来：“这你就不知道了吧？如果光是这座碧海大厦，当然要不了这么多。但他们有个基地，好家伙，上万亩哇！眼下正大兴土木，办公楼都盖好了，等着要装修呢……两个工程加起来，一千万都打不住！只是他们要求三个月就完工。天啊，三个月！前两天的省报和市报你看了吧？两大篇呵，都是介绍这家公司老板的……”

他怔住了：“什么，报纸登了？都说了些什么？”

“多啦。我说老弟，做生意不光是盯住赚钱，还要关心一下政治。要不然，钱没得赚不说，什么时候栽个跟斗，你还不知道是怎么栽的呢！告诉你吧，这家公司的老板下海前是个文化人，砖头厚的书都出过几大本，对绘画呀建筑呀园林呀精通得很。下海到深圳和珠海闯荡多年，全世界差不多都跑遍了，口味高得鸡蛋里挑得出一堆骨头！他在政府里很有背景，各个银行他也都吃得开。脑瓜子灵光，鬼得很，人又精明霸道，他说得这么办，是十头牛也拉不转的，一点商量余地也没有。所以说，要想吃下……”

李碧海哈哈大笑起来：“是的，这家伙是有些霸气，像个土匪！”

胖老广自觉失言，扶扶眼镜：“不好意思，不好意思，背后议论你的朋友李总啦。不过我可是一点恶意也没有哇！在我们广东话里，‘霸’，就是最不错、最有本事、说一不二的的意思啦。比如说，顶瓜瓜的彩电叫彩霸，第一流的音响叫声霸，女人的乳房大叫波霸……嘿嘿。”

这时，在一旁不动声色听了半天的年轻人适时插了进来，双手捧上一张名片：“老兄！你一定是位农民企业家吧，李总当年当知青时，在你那儿插过队？”

他瞟了一眼名片，点点头：“哦，老弟好眼力。”

年轻人得意地笑了：“老兄是大板桥的，对不对？李总当年和我表哥就在你们那里插队。哦，我表哥叫周雄，你还记得吧？”

“老笨熊！咋会记不得？”他眯起眼睛。

“你还记得他的浑名？好嘛，哥们儿越说越近了！我说老兄，看来你和李总的关系很不一般呀。”

“那当然。”

“我表哥和李总也是从小一起长大的朋友，好得像穿连裆裤。”

“哦，那老笨熊今天怎么不来？”

“这你就不晓得啦。这位李总，最讨厌那些一没本事二凭拉关系就想打天下的花枪客！你想想，我表哥能来吗？”他瞟了瞟胖子，意味深长地笑了，“就是没有我表哥的介绍，凭我们新大陆装饰公司的实力，在省里也是赫赫有名的！”

胖老广冷冷一笑：“新大陆？没听说啦。”

年轻人点上一支烟，不理他，又对李碧海小声说：“其实，这个碧海大厦的装修工程，已经内定了……”

胖老广不屑一顾：“定给谁？”

年轻人向后一靠，吐了个烟圈，一副稳坐钓鱼台的样子，不再说话。停了停，扭头问小姐：“请问洗手间在哪里？”

“楼下右手第三间。”

年轻人匆匆下去了。

胖老广见接待室里只剩下他们两人，这才转向李碧海，满脸堆笑：“真无聊。就凭他这个样子，还想搞工程？……还是接着刚才讲。先生，这个工程，随便哪家接下也一下子啃不动呀，对不对？我的意思，是有肉大家都吃一点啦。嘿嘿。”

李碧海摸着下巴：“你的意思……”

胖老广不让他再讲，警惕地看着远远坐着的小姐，凑过来对他耳语了几句。

他斜眼看胖子：“胖哥，你也太心黑了吧！现在工程装修的利润是多少？介绍一个大工程的回扣又是多少？这游戏规则，你应该比我清楚。”

胖老广悄声道：“你小声点好不好？生意是谈的啦。这样吧，我再加一点，给你五个扣，还不行？……嗯，那就六个？”

他笑而不答。

“好，我这回豁出去了，七个！……老兄，那就八个！这就是说，如果你能帮我把工程拿下来，就一共可以拿到百分之八的回扣！怎么样，没有亏待你吧？”

他眯起眼睛，仍不吭气。

胖老广这回真急了：“啊，八十万呀！还说我黑呢，你狮子开大口，吓死人啦。好好好，干脆！我再让你一码，把咖啡厅让给你做。这是最优惠的条件了！再让，我就没什么钱好赚了。他妈的，要不是现在太不景气，我老黄决不会这么傻。怎么样？”

他仍然沉吟着。

胖老广以为他心动了，笑道：“老弟，你考虑考虑吧。这事值得一干！成了，我绝对亏待不了你。再说了，他们这块基地前景不错，将来要装修的活还多得很，如果现在我们能先把这块市场占领住，那以后我们合作的机会多的是……”

他忽然想起一个问题：“你咋不找找这个公司的其他人？……”

胖老广连连摇头：“嗨，用我们过去开路摆平的那一套，在这个公司可是一点也吃不开。这个公司的人，一个个软硬不吃，还又油盐不进！有时候我真是想不通，这个李总到底给了他们多少好处……”

他忍不住笑起来。

胖老广又神秘地挤挤眼睛：“再给你透露一点吧，李总这次到美国考察，原来是打算呆上两个月的。现在忽然提前回国，重

要原因之一，就是想把装修的事敲定！说不定他今天就到。本来预计他昨天就要回来的，但他途经香港时，因事耽搁了。所以，你今天来得巧啊。”

李碧海“哦”了一声：“你消息还怪灵通啊。”

“当然。我都在这里等了两天了！事不过三，心诚则灵啦……”见年轻人上厕所回来，他向李碧海做了个眼色，把下边的话吞了进去。

李碧海看看差不多了，站起来，让小姐帮他照看一下箱子，然后径自钻进电梯。

3

李碧海当然不知道，就在他赴美出差的这段时间里，他一下成了这座城市街谈巷议的风云人物。

万众瞩目的西南五省区经济战略研讨会，即将在四季飞花的南国春城隆重召开。

这些天来，黄金时段的电视节目连着推出八集专题片——《劲风高原》。

两组截然不同的画面不断叠印着：一组是波澜壮阔的大海碧波、冲天而起的宇宙火箭、指示灯如群星闪烁的计算机房、东部沿海城市摩天大楼和立交桥的大俯瞰、汹涌的人流、发亮的眼睛……一组是雄峻的高山深谷、苍茫而又贫脊的红土地、险如云中飘带的山间公路、时光仿佛滞住不动的村寨、牛背上目光茫然的失学儿童……

播音员沉重的声音坠得人心发痛：“窗外的世界已很难逆转地演化为强者恒强、弱者恒弱的两道风景。世界发达国家早已把我们远远甩在后头，东部沿海地区又把我们远远甩在后头！面对严峻的世界，每个高原儿女都必须作出回答：是怨天尤人，坐等

天上掉下馅饼，直至被开除球籍，还是咬牙奋起，用我们的血肉，筑成我们新的长城?!”

这天，省报和市报同时以显著的大幅版面，刊载了一组文章。

其中有两篇特别引起人们的注意。这两篇文间写的是同一个人。

省报上发的是一则消息，不长，题目却大气磅礴：《跨世纪的绿色工程》。

市报上发的是一篇通讯，抒情味极浓，很有诱惑力：《碧海之恋》。

两篇文章均热情洋溢地介绍了这位思维敏锐、魄力超群、极富个性色彩的传奇人物。他当过知青，进过部队，大学毕业后做过记者，还是位小有名气的青年诗人。六年前，他毅然辞去报社公职，离开了这块生他养他的红土地，只身下海到深圳、珠海闯特区，几乎什么都干过：搞过白糖、洗衣粉、小家电、服装、建筑材料等贸易，当过搬运工，干过装修，在外企做过打工仔，办过家具沙发厂，最后搞房地产而一举成功。上兵伐谋，不出几年，他便滚雪球般成为拥有近亿资产、下属十来个子公司的“碧海企业集团”总裁。在办实业的同时，他对企业管理进行深入研究，写了大量极有见地的企业管理论文，他的《经营谋略》、《人才谋略》、《商战谋略》风靡商界，一度成为企业界人士的必读之书。

脱颖而出后，他忽发奇想，地产生意不做了，出人意外地杀了个回马枪，回到故乡大西南。调资金，招兵马，在省城近郊搞下万亩土地。那里，一马平川，沃野绿畴，日照充足，水质清纯，方圆几十公里无工业污染，尤为关键的是，省内第一条高速公路明年就将从这块土地腹部穿过。他将在那里充分利用大西南得天独厚的自然资源，搞一个贸、工、农一体化，产、供、销一条龙，一、二、三产业同步发展的现代化外向型农业示范基地，同时探索一条“公司+农户+市场”的农业发展新路。花上十年

时间，逐步建成一个面向国内外市场，集花卉、无公害蔬菜、鲜果种植，水产、牲畜养殖，绿色食品加工、农业科研、农业旅游观光等为一体的“碧海新城”！

现在，他正四处奔走，招商引资，募集天下英才，为在红土高原实现他的乌托邦梦想而奋力一搏。

这位青年企业家的名字就叫李碧海。

“深海潜艇终于露出水面了。”这座城市不少认识他的人都这样说。

“深海潜艇”这个词，是我国一位著名经济学家的一大发明。它指那些悄悄下海并悄悄取得巨大成功的人士：曾小小地风云过几天的人物，忽一下就消失了，沉寂了，黄鹤知何去，几年音讯杳无。然而一天，他又像陡然从天上掉下来似的，光芒四射地站在大伙面前，让人不得不刮目仰视。这种不动声色的“深海潜艇”，当然和那些扑通扑通跳得水花四溅、游不了多远就被呛得昏头昏脑的弄潮儿不在一个量级。

人们想起来：李碧海，不就是那位八十年代初期，省经济干部学校培训班的高才生么！这所本来默默无闻的学校，后来曾一度被人誉为“企业家的摇篮”、“西部经济界的‘黄埔军校’”，皆因这个为期仅仅半年的培训班出了不少优秀人才。当时，这个班云集了西部诸省企业界的精英上百人，这些来自社会底层的青年思想解放得近乎大逆不道，又有着十分丰富的实践经验，他们指点江山，激扬文字，粪土当今万户侯，许多当时认为惊世骇俗的奇谈怪论就出自这些“少年狂”之口。

而李碧海，就是这批极不安分的青年的佼佼者之一。

记得一次，他和同学们一道，就“中国经济向何处去”和几位经济权威人物展开了大辩论，搞得这些专家近乎下不来台。“我们的时代已经到来！”他说。“改革的大潮排山倒海，中国睁大了惊讶的眼睛。推开窗户，八面来风！百年难遇的重大机遇就

展现在我们的面前，何等的灿烂辉煌！我们决不能让机遇悄悄擦肩而过，辽阔的舞台正等待我们一显身手，高唱一曲新时代的青春之歌！……”他在辩论会上的这个即兴演说，被人根据录音整理后，一时广为流传，后来被一家颇有影响的青年报转载。而这次激动人心的大辩论，也被认为是开西部思想解放先河的大讨论，而这个班的学员，最后大都成为活跃在西部经济舞台的大腕级人物。

人们想起来了：李碧海，不就是那位八十年代中期，从珠海回来在省报上以整整半版的篇幅刊登广告，大张旗鼓招兵买马的房地产商么！那次他的招聘行动，在这座城市人们心中引起的震撼，决不亚于一场七级风暴：闯特区去，到中国改革开放的前哨阵地去！去检验自身的能力，去实现人生的价值！……在借用经济干部学校教学大楼的招聘点前，来应聘的机关干部、工人、工程技术人员、教师、在校大学生……摩肩接踵，熙来攘往，排队领取招聘表的长龙就黑压压长达数百米。大楼前偌大一个篮球场，已远远不够停放应聘者的自行车，后来者只好把车子停在校外……

曾几何时，这位曾经风风火火又很快默默无闻的神秘人物，深海潜艇般轰然露出蓝色的水面。艇身那巨鲨般的黑色背脊，在高原金灿灿阳光的映照下，闪着夺目的幽光。

然而，对国内发生的这一切，这位即将登场的人物却浑然不觉。就在故乡的报纸把他炒得沸沸扬扬的时候，他正在纽约 M 跨国集团下属 L·D 公司总部的大楼里，妙语连珠地谈笑风生，和朗德董事长一起喝着咖啡，并潇洒得体、顾盼生辉地回答着 L·D 公司的高级管理人员的各种提问。

此次赴美，是他战略转移后的一个重大转折。早在几个月前，李碧海就从他的一个好友处得到一个重要信息：为降低成本，世界著名的快餐业 M 集团打算改革过去长途运输的笨办法，

决定在东南亚某地建立一个蔬菜供应基地，并让 L·D 公司具体承办。M 跨国集团可是当今世界屈指可数的大财团、大企业之一，它在全球拥有快餐店一万四千多家，还以每年一千多家的惊人速度高速增长，每天可为三千多万人提供优质快捷的服务，年产值高达二百多亿美元。L·D 公司就是这一万多家快餐店的蔬菜供应商。M 集团对快餐的原材料要求十分严格，一定要是无任何污染的绿色食品，所以 L·D 公司提供的蔬菜，过去大部分都是从美洲和澳洲空运。

消息来源绝对可靠。他的这位好友的夫人，是外贸部配额司的一名副处长，更重要的是，她的父亲，就是我国德高望重的外贸元勋尹老。李碧海搅尽脑汁，调动了一切关系，最后才在尹老和本省副省长凌桑的大力斡旋下，好不容易和 L·D 公司接上了头。

真是天助我也！正当他为招商引资工作进展缓慢，谈一百家有九十家不表态、九家感兴趣却觉得难度太大、一家答应考虑但迟迟没有了结果而焦虑万分时，没想到，机遇竟这么快又一次降临！

这是个十分成熟、效益十分可观的项目，一旦谈成，不仅销路不成问题，而且将充分利用这儿得天独厚的丰富自然资源，引进国外先进的技术和管理，市场容量巨大，带动面广，影响面宽，科技含量高，能达到较大的产业规模，同时具备经济、社会、生态三个效益，前景将十分看好！

朗德是个经验丰富的商人，曾多次做过对华贸易。一开始，他并不出面，而是叫手下的人和李碧海慢慢磨：总部对原材料基地的要求十分严格，所以东南亚市场的这个基地，到底是设在泰国、菲律宾还是在中国，他们正在考虑……李碧海笑道，当然是中国啦，中国那么大的市场，那么多人，现改革开放了，政策又优惠，你们舍得放弃？至于先生们顾虑的问题，我说了不算