

帮 助 男 人 追 求 卓 越 人 生 的 快 乐 读 本

男人的资本

通过不懈的努力完善，发掘男人一生用之不尽的宝贵财富
积极寻求超越自我的法则，打造属于男人自己的成功资本

王立◎编著



处世资本 能说会道
文质彬彬

事业资本 巧织人脉
玩转职场

责任资本 尽职尽责
家庭幸福

品质资本 磨炼意志
乐观豁达

一个男人拥有一生丰富的资本
他就拥有了真正的魅力和真正的成功

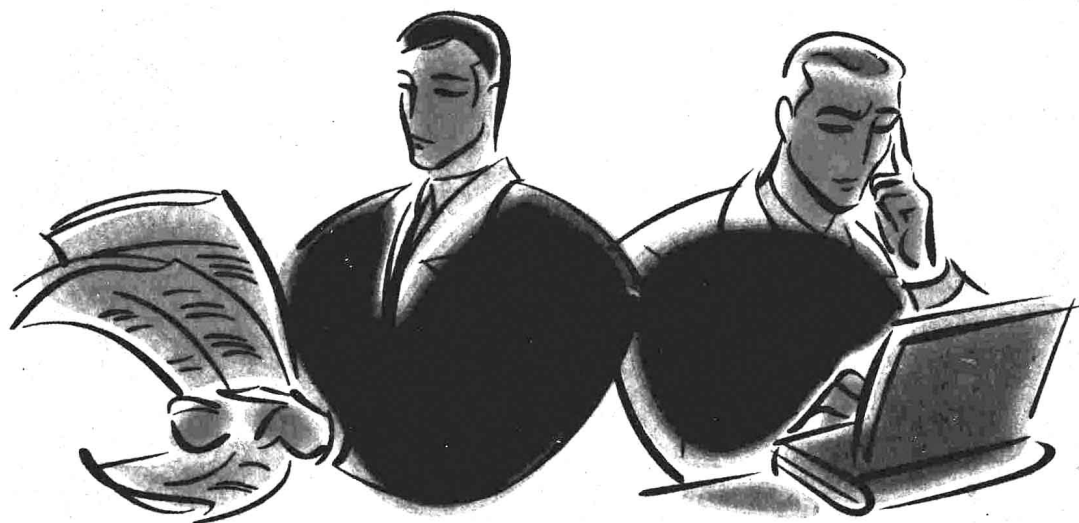
内蒙古出版集团
内蒙古人民出版社

帮 助 男 人 追 求 卓 越 人 生 的 快 乐 读 本

男人的资本

通过不懈的努力完善，发掘男人一生用之不尽的宝贵财富
积极寻求超越自我的法则，打造属于男人自己的成功资本

王立◎编著



处世资本 能说会道
文质彬彬

事业资本 巧织人脉
玩转职场

责任资本 尽职尽责
家庭幸福

品质资本 磨练意志
乐观豁达



一个男人拥有一生丰富的资本
他就拥有了真正的魅力和真正的成功

内蒙古出版集团
内蒙古人民出版社

图书在版编目 (CIP) 数据

男人的资本 / 王立编著. —呼和浩特: 内蒙古人民出版社, 2012.1

ISBN 978-7-204-11477-1

I. ①男… II. ①王… III. ①男性—修养—通俗读物
IV. ①B825-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2012) 第 009629 号

男人的资本

编 著 王 立

责任编辑 晓 峰

装帧设计 汇集山水

出版发行 内蒙古出版集团 内蒙古人民出版社

地 址 呼和浩特市新城区新华大街祥泰大厦

印 刷 三河市同力印刷装订厂

开 本 787 × 1092mm 1/16

印 张 16

字 数 300 千字

版 次 2012 年 2 月第 1 版

印 次 2012 年 3 月第 1 次印刷

印 数 1-12000 册

书 号 ISBN 978-7-204-11477-1/G·3396

定 价 28.00 元

图书营销部联系电话: 4972001 4972092

如出现印装质量问题, 请与我社联系。联系电话: (0471) 4971562 4971659

前言

作为男人，必须能在各种各样的社会环境中生存，每个场合所应该采取的应对方式都不同，除了要充分洞察现实环境之外，没有一定的社交与处世技巧，也很难适应这些纷繁复杂、瞬息万变的环境。

著名诗人约翰·唐说过：“没有别人，你即是一座孤岛。”或许每一个人在广袤的地球上都能建立属于自己的小天地，但可以肯定的是，这些小天地一定是相互联系、彼此依靠的，其中联系和依靠的纽带就是人与人之间的交际。谁也不可能过与世隔绝的生活，谁都需要从别人那里得到承认和满足。

社交是个大课堂，其中深藏着许多大大小小的处世学问。每个学问都不是粗茶淡饭，可有可无；相反，是构成人生成败的重要课题。社交处世是世上最难以解说的事情，但它又常常缠绕人心，令人欲罢不能。其实社交就是考验人的战场，聪明的男人总能打胜这场仗，因为他们懂得看透人心，巧用处世的技巧和策略。

社交也是一件很微妙的事情。有的人好像天生就具有交际能力，他们总能在事业上获得成功，在经济上获得财富。不过，大多数人并不是天生就有这种受人欢迎的个人魅力，他们需要付出许多努力来培养这种受人欢迎的品质，说不定我们的读者朋友就包含在



其中。社交与处世有点像中国戏曲中的旦角甩水袖，外行人看来甩得很潇洒，也很随意，以为是兴之所至；内行人则清楚，要想甩得一手好水袖，需要下很多工夫，“台上一分钟，台下十年功”。男人掌握了社交与处世的哲学，会在社会生活中进退得体，应付自如；打通一层层关系，摆平一件件麻烦，攻克一道道难关；尽得天时、地利、人和之便。

那么，怎样营造良好的人际关系？怎样才能得到身边人的喜爱和尊重呢？或许本书会对你有些帮助。

本书结合典型事例，融入现代处世技巧，全面破译了社交处世的密码，剖析了聪明男人的社交与处世哲学。相信男性朋友们一定会从中受益，把书中的技巧和方法运用到生活中，更好地把握人生的主动，在人生之路上走得更加扎实，更加稳健，铸就自己辉煌的人生。





第一辑 高调做事——男人做事要靠手段

男人做事靠手段，不是让你在做事过程中为达目的而使用不正当的手段，不是让你为了出人头地而不惜背地里使黑招，更不是让你为了摘取成功的桂冠而暗中放箭。所谓“手段”，是做事时先下手为强的胆略，是行动前深谋远虑的眼光，是善于借机会之力成就辉煌的气魄，是让“人情”更具“杀伤力”的措施，是你走向成功之路的方法与技巧。

手段一：男人应该搞点“感情投资”	002
手段二：寻找赏识你的人	005
手段三：示弱，男人取胜的法宝	007
手段四：爱你的敌人	010
手段五：一张笑脸打天下	013
手段六：做个以德报怨的“大度”男人	015
手段七：友情投资，宜走长线	018
手段八：引人产生共鸣	020
手段九：绕弯办事更有效	023
手段十：营造一张人际关系网	025

第二辑 潇洒社交——完美男人要懂礼仪

每个男人都想拥有成功的人生，每个男人都想在社会交往中显山露水，展现自己的男性风采。其实想拥有这些并不难，只要你留心自己的一言一行，时时处处尊重他人、理解



他人，言谈举止诚恳谦和，待人接物大方得体，在交际中你必然会塑造出懂礼仪的完美形象，拥有你梦寐以求的成功人生。

礼仪一：合适的西装尽显男士风度	030
礼仪二：男人也需要饰物的陪衬	032
礼仪三：真诚的问候令人心旷神怡	035
礼仪四：记住陌生人的名字	037
礼仪五：恰当地介绍他人	040
礼仪六：重视公共场所礼仪	042
礼仪七：小小名片学问大	044
礼仪八：小处也不可随便	047
礼仪九：做个有“礼”的男人	049
礼仪十：酒桌上的“奥妙”	052

第三辑 用“心”说话——男人语言艺术的资本

男人事业的成败，往往取决于口才的好坏。自古以来，能够圆润通达、步步为“赢”者，多为能言善辩之辈；不善言辞者往往处世艰难，甚至遭致失败。作为男人，要想在生活中处理好人际关系，想把事情办好，就要学会把话说得滴水不漏。

艺术一：好口才让男人出类拔萃	058
艺术二：在批评中加点糖	060
艺术三：幽默，让男人的舌头“镀”一层金	063
艺术四：巧妙地说出“不”字	065
艺术五：温和暗示，妙于直说	068
艺术六：男人也要懂得沉默	071
艺术七：望望四周再说话	074
艺术八：不揭他人短	076
艺术九：适度赞美，获得好感	079
艺术十：逢人只说三分话	082
艺术十一：善意的谎言更美丽	084
艺术十二：让人感受到你的热心和诚意	087



第四辑 低调做人——男人做人要有心机

低调是一种心机，一种品格，一种修养，一种谋略，一种海纳百川的胸襟，一种圆熟睿智的情怀，更是赢得人生、取得成就的金光大道。低调崇尚的是一种埋头苦干的作风，一种执著追求的精神，一种精益求精的风格；低调更是一个男人立命安身的永久鞭策。

心机一：男人也要学会“以柔克刚”	092
心机二：留得青山在，不怕没柴烧	094
心机三：聪明的男人懂进退	096
心机四：得饶人处且饶人	099
心机五：男人不可卖弄自己的聪明	101
心机六：吃亏会让你先苦后甜	104
心机七：做个“傻男人”	106
心机八：低头弯腰——男人的一种壮举	109
心机九：深藏不露，低调做人	112
心机十：喜怒不形于色	114
心机十一：出头椽子先烂，男人不可锋芒太露	116
心机十二：忍耐处世，游刃有余	119

第五辑 巧织人脉——成功男人的处世哲学

社交是一门学问，是当今社会人们竞争成功与否的一个重要环节。作为男性，要想出人头地，就得掌握高超的社交方略，使自己成为交际高手，织一张人脉关系网，以助自己少走弯路，在复杂的人际关系中左右逢源、如鱼得水，创造更多的成功机遇。

哲学一：给人留下一个美好的印象	122
哲学二：适当抬高自己的身价	124
哲学三：防人之心不可无	126
哲学四：展示投桃报李的能力	130
哲学五：做个诚实守信的男人	132
哲学六：和和气气生财旺	135
哲学七：运用“对不起”化解矛盾	138



哲学八：救人一定要救急	140
哲学九：时时让别人感到自己很重要	143
哲学十：善解人意，学会换位思考	146
哲学十一：用赞美赢得别人的好感	148

第六辑 管好家庭——幸福男人的经营方略

有人说，家是男人歇脚的地方；也有人说，家是男人生活中的一部分。家是什么？家是男人的一种职责。在男人的人生道路上，家庭可能是温床，也可能是冰窟；可能会引导、辅助你成功，也可能会扼杀、阻碍你成功。因此，男人经营家庭的策略就显得尤为重要。

策略一：找一个合适的妻子	154
策略二：搞好双边关系	157
策略三：左手事业，右手家庭	159
策略四：倾听妻子的唠叨	161
策略五：感恩是处理家庭关系的法宝	163
策略六：让幽默为家庭着色	165
策略七：创造双赢的夫妻沟通	167
策略八：用宽容平息战火	170
策略九：男人要有爱心更要有孝心	173
策略十：男人要主动打破“冷战”	176

第七辑 玩转职场——成功男人的职场方略

人在职场，很多事都身不由己，你凭什么能够笑傲职场？你能做职场上的不倒翁吗？成功的人总是相似的，失败的人各有各的原因。职场自有职场的生存秘诀，成功的男人都能在职场中屈伸自如、左右逢源，因为他们练就了职场不倒翁的本事。

秘诀一：抓住机会，勇敢秀出自己	180
秘诀二：与同事保持一定的距离	182
秘诀三：摸透上司的“心思”	184
秘诀四：学习弹性管理的智慧	187



秘诀五：信任自己的属下	189
秘诀六：要恰当地表现自己	192
秘诀七：多报喜，少报忧	195
秘诀八：坦率地承认自己的错误	197
秘诀九：不要忽视“小人物”	200

第八辑 乐观豁达——找到活着的激情

每个人血管里都流淌着热血，所以每个人都会有热情，这也是人类区别于其他动物的地方。有激情的人生才会有动力，才会活得有意义，没有激情的人生就如一潭死水，没有半点涟漪，这样的人生也就显得单调而缺乏意义。激情总是来源于信念，有着对人生、对生活、对理想的信念，生命才会活得有激情。而成功者也正是因为对生活的一切都充满了激情，因而产生奋斗的动力，最终获得成功。激情就是生命的发动机，而信念则是发动机中燃烧的汽油。

方式一：充满热忱	204
方式二：热忱是最强劲的兴奋剂	206
方式三：热情是成就事业的灵魂	208
方式四：微笑着迎接生活	210
方式五：平凡的生活也可以无比快乐	212
方式六：简单的工作可以做得不简单	214
方式七：用信念歌唱，做生活的主人	216
方式八：用热情巩固人际关系	218
方式九：懂得对生活充满感恩之情	220
方式十：不走寻常路，活出自己的精彩	222

第九辑 强者之路——男人需要意志磨炼与考验

成功需要坚强的意志，而意志则需要不断的考验和磨炼。或许人与人之间存在天生的意志强弱的差距，但意志更多的还是在于后天的磨炼和考验。孟子有云：“天将降大任于斯人也，必先苦其心志，劳其筋骨，饿其体肤，空乏其身，行拂乱其所为，所以动心忍



性，曾益其所不能。”每一个经历不凡，成就伟业的人总需要先经历人生的磨炼和意志的考验，只有经过这些，你才会成为真正的强者。

认知一：没有一帆风顺的人生	226
认知二：每一次考验都是宝贵的机会	228
认知三：挫折是成功者的家常便饭	229
认知四：不要为过去而垂头丧气	231
认知五：失败是最好的人生导师	233
认知六：坦然接受人生的潮起潮落	235
认知七：面对现实，培养自己的承受力	238
认知八：忽视不公平的世界	239
认知九：正视自己的不足和弱项	241
认知十：因为有缺陷，人生才完美	243

第一辑

高调做事

男人做事要靠手段

男人做事靠手段，不是让你在做事过程中为达目的而使用不正当的手段，不是让你为了出人头地而不惜背地里使黑招，更不是让你为了摘取成功的桂冠而暗中放箭。所谓“手段”，是做事时先下手为强的胆略，是行动前深谋远虑的眼光，是善于借机会之力成就辉煌的气魄，是让“人情”更具“杀伤力”的措施，是你走向成功之路的方法与技巧。





手段一：男人应该搞点“感情投资”

“感情投资”是人际交往的绝招，只要你有足够的投资，就一定能获得丰厚的回报。搞活关系，也要从这一点做起。

一个男人可以有好几种投资，对于事业的投资，是买股票；对于人缘的投资，是买忠心。买股票所得的资产有限，买忠心所得的资产无限。

很多人都有一本或数本的银行存折，如果你年初存 5000 元，到了年底，你会发现，存折上不只是 5000 元，还有利息！人际关系也是如此。

真正头脑灵活的男人，是在自己能力范围之内尽量“给予”的。而受到此种看似不求回报的好意的人，只要稍微有心，绝不会毫无回礼的，他会在能力所及的情形下与你合作。透过此种交流，彼此关系自然能愈来愈亲密，愈来愈有力，终会成为对你很有帮助的人。

在物欲横流的今天，有一些酒肉朋友经常不欢而散，人们不禁感叹：人生难得一知己。要想获得一知己，你必须付出真诚。

在日常生活中遇到意想不到的人的好意，往往带给人意外之喜。这种情形下，心中常常只有感动二字。所以，为了要让自己在对方脑海中留下深刻的印象，一些意想不到的行动是很具效果的。

比如，突然想到找一位相识的朋友，可能只是顺道拜访，但足以让人开心。因为他会觉得你是关心他的，否则不会想起来拜访他，此时自然会对你另眼相看。

人是高级的感情动物，注定要在群体中生活，而组成群体的人又处在各种不同的阶层，具有不同的属性。适当时进行感情投资，有利于在社会上建立一个好人缘。只有人缘好，才能有一个好的形象，你的人际交往才能如鱼得水。没人缘的人自然会常常陷入进退两难的境地。得一知己，把你整个的生命交托给他，他也会把整个生命交托给你。

懂得存情的聪明人，平时就很讲究感情投资，讲究人缘，其社会形象是常人不可比的，遇到困难很容易得到别人的支持和帮助。因此，这样的聪明者，其交友能力都较一般人占有明显的优势。

要知道，仅凭一个人的能力是很难完成自己的事业的。只有别人愿意帮助你，不断地



给你提供各种资源，你才能有更多的成功机会。人际关系的圈子是需要你来培养的，只有用真诚和爱心才能巩固起你的人际关系。

现代人生活忙忙碌碌，没有时间进行过多的应酬，日子一长，许多原本牢靠的关系就会变得松懈，朋友之间逐渐互相淡漠。这是很可惜的。所以，我们一定要珍惜人与人之间宝贵的缘分，即使再忙，也别忘了沟通感情。

你在感情的账户上储蓄，就会赢得对方的信任。那么当你遇到困难，需要帮助的时候，就可以利用这种信任。你即便犯有什么过错，也容易得到别人的谅解；你即便没把话说清楚，有点小脾气，对方也能理解。

所以，我们强调请求别人的支持和帮助，应该自信主动、坦诚大方地提出，尽管有许多有效的方法和技巧可以采用，然而最重要的是自己要乐于助人、关心他人，不断增加感情账户上的储蓄。

如果说建立相互信任、相互帮助的人际关系有什么诀窍的话，那么这是唯一的和可靠的诀窍。

反之，不肯增加储蓄而只想大笔支取的人是无人理会的，这样的银行账户是根本不存在的。你毫无储蓄，到需要用钱时，也就必然无钱可用，只有欠债了。欠债是不能不还的。想想当初，不如趁早储蓄点钱了。

一个男人不可能单凭自己的力量去闯荡世界，即使那些功成名就的人，也需要借助他人的支持和力量。当他们谈及成功经验，都会对自己讲求信誉和以诚经营而自豪不已。讲信誉，讲诚信，送给别人一个人情，表现自己的诚意，就会收到意想不到的回报。不是所有的人都会积极地偿还欠你的人情债。不过，总有人会还的。所以，有机会，你就应该试着让别人欠你个人情。终有一天，你会连本带利收回。

钱钟书先生一生日子过得比较平和，在困居上海写《围城》的时候，也窘迫过一阵。辞退保姆后，由夫人杨绛操持家务，所谓“卷袖围裙为口忙”。那时他的学术文稿没人买，于是他写小说的动机里就多少掺进了挣钱养家的成分。一天 500 字的精工细作，却又绝对不是商业性的写作速度。恰巧这时黄佐临导演排演了杨绛的四幕喜剧《称心如意》和五幕喜剧《弄假成真》，并及时支付了酬金，才使钱家渡过了难关。时隔多年，黄佐临导演之女黄蜀芹之所以独得钱钟书亲允，开拍电视连续剧《围城》，实因她怀揣老爸一封亲笔信的缘故。钱钟书是个别人为他做了事就会一辈子都记着的人，黄佐临 40 多年前的义助，使他得以多年后回报。俗话说：“在家靠父母，出门靠朋友。”多一个朋友，多一条路。要想人爱己，己须先爱人。每个人都应当时刻存有乐善好施、成人之美的 心思，才能为自己多储存些人情的债权。这如同一个人为防不测，须养成“储蓄”的习惯，这甚至会让各



位的子孙后代得到好处，正所谓前世修来的福分。黄佐临导演在当时不会想得那么远、那么功利。但后来的事却给了他作为好施之人一个不小的回报。

究竟怎样去结得人情，并无一定之规。

对于一个身陷困境的穷人，一枚铜板的帮助，可能会使他握着这枚铜板忍一下极度的饥饿和困苦，或许还能干一番事业，闯出自己富有的天下。

对于一个执迷不悟的浪子，一次促膝交心的帮助，可能会使他重新树立做人的尊严和自信，或许在悬崖前勒马之后奔驰于希望的原野，成为一名勇士。

就是在平和的日子里，对一个正直的举动送去一缕可信的眼神，这一眼神无形中可能就是正义强大的动力。对一种新颖的见解报以一阵赞同的掌声，这一掌声无意中可能就是对革新思想的巨大支持。

对一个陌生人很随意的一次帮助，可能也会使他突然悟到善良的难得和真情的可贵。说不定他看到有人遇到难处时，会很快从自己曾经被人帮助的回忆中汲取勇气和仁慈。其实，人在旅途，既需要别人的帮助，又需要帮助别人。从这个意义上说，助人就是积善。

灵活处理人际关系，不可以像猴子掰玉米一样，掰一个丢一个，而是要经常和老朋友保持联络。

现代社会，人们经常忙于自己的事务，对于分开的朋友，或许会不再经常联系，但友谊是要双方共同经营、养护的。一封书信，一个电话，能带你跨越千山万水，让你与朋友相互交流思想和信息。一个自然的问候，能把友谊的纽带一直织下去，仿佛朋友从未分开过一样。不要在有求于朋友时才想起他们，平时就要经常联络，让发自内心的感情流出，让诚恳的问候给朋友送去快乐。只有这样，你的朋友才会越来越多，感情才会越来越深。

感情投资应该是经常性的，不可似有似无，从生意场到日常交往，都应该处处留心，善待每一个朋友，从小处细处着眼，时时落在实处。



资本箴言

处世高手都善于感情投资。

投入一分人情，别人会以双倍利息的人情送还。

人生什么样的金钱债都可以还清，但人情债是永远还不清的。

投资感情，收获人情，一生何处不逢春。



手段二：寻找赏识你的人

在当今社会，成功是人们梦寐以求的渴望。漫长的人生之路，有些人为了追求成功付出了莫大的代价，最终却事倍功半。他们经常自怨自艾：可惜我满腹经纶，却始终没有出人头地的机会。不过，灰心只能使你丧失自信，要想成功，仅有旷世的才华还远远不够，还要找到赏识你的贵人。

刘基，字伯温，浙江处州府青田县人，生于元武宗至大四年（1311年）。元惠宗至正二十年（1360年）辅佐朱元璋，开始在政坛上崭露头角。朱元璋对他十分青睐。

少年得志的刘基，很想为元朝尽忠，做一番轰轰烈烈的事业。当时正处于元朝末期，官场腐败，吏治不清，整个社会统治已是摇摇欲坠。但他并没有感到独木难支，而是积极投入政治活动。他以身作则，为官清正，时常与那些贪官污吏作斗争。可是没过多久，刘基碰了个满鼻子灰。他上任后不久，由于受人嫉恨而被排挤。又过了不久，他又因上当弹劾监察御史失职而得罪上司，被排挤回家。

官场失意对刘基的打击是非常沉重的。不惑之年的他，本来以才自恃，总想通过效忠元朝来施展自己的才华和抱负，可是每次都是乘兴而去，败兴而归，根本没人重视他的才华。无奈之余，他只得隐居山林，写诗作赋，抒发他怀才不遇、报国无门的抑郁心情。

正当他报国无门之时，朱元璋领导的一支红巾军先后占领了诸暨、衢州和处州，随后又拔除了东南一带元军的一些孤立据点，占领了浙东大部分地区，并极力网罗各地知识分子、知名人士，希望他们出来辅佐自己干事业。在浙东早已声名鹊起的刘基，自然列入了被邀请的名单。

此时的刘基已年过半百，他以为此生碌碌无为，再也指望不上什么靠山了，一身的才干也就要付之东流，又加之对朱元璋半信半疑，很不愿意出山。经过朋友再三劝告，又考虑到身家性命，他才决定去应天府（今南京），对朱元璋进行观察。

刘基到应天府之后，心情依然很抑郁。朱元璋召见他那天，他懒懒散散地来到朱元璋的帅府，见朱元璋只是略略一拜。当朱元璋问他怎样建立功业时，刘基随机想出了治国十八策，说得朱元璋连连称道，亲自为刘基斟茶，继续向他询问有关创业的各方面的意见。朱元璋礼贤下士的态度使刘基那颗已经冰冷的心重新得到了温暖。朱元璋为了笼





络像刘基这样的文人，专门修建了一所礼贤馆，对文人们给予特殊的待遇。而且每当听到他们谈论高深的政治见解时，便会行动，立即采纳他们提出的正确意见。刘基觉得总算遇到了明主，便忠心耿耿地辅佐朱元璋，他决心利用自己的军事才能，为朱元璋建立强大的军事力量。

刘基也越来越受到朱元璋的器重。一天，朱元璋在自己房中设酒席款待刘基，请他分析当下局势。朱元璋向他讲明了当下局势：当时，各路起义军占领了元朝大部分地盘，其中势力最强盛的是湖北的陈友谅和苏州的张士诚。这两个人为了扩大地盘，不断骚扰朱元璋所占据的领地。朱元璋把大部分精力用于防备这两个人的掠夺，搞得手忙脚乱。

刘基听完朱元璋的陈述，微微一笑。他抚摸着胡须，向朱元璋发问：“您可知道山中猛虎的故事？”朱元璋被问愣了，木讷地说：“您说的是什么意思？”刘基莞尔一笑，缓缓地说道：“从前有一只猛虎，整天在山林里觅食，有两只狼也想占便宜，便和它争食。猛虎追那只狼，这只狼就来吃它的东西；再追这只狼，那只狼又吃它的东西。猛虎白白获得了很多美食，最后竟饿死在山中。

“现在您就好像那只猛虎，而陈、张二人就好像那两只恶狼。如果您想安安静静地独坐天下，该怎么办呢？金陵地势险要，但也不过是一只肥兔；天下之大，才是可逐之鹿，若想威震天下，必先除去二狼，再北定中原。那时，您就可以面南背北占据四海，自立为帝了。”

朱元璋听后，沉默了良久，对刘基说：“恐我不是猛虎，而张、陈乃猛虎耳。”刘基听罢，一下子站立起来，朗声说道：“主公此言差矣！张士诚龌龊，胸无大志，只求自保，不求进取，有什么英雄气概？可以暂且置之不理。陈友谅野心十足，欲望高，拥有精兵数十万，巨舰几百艘，地势处我上游，经常虎视眈眈，总想侵吞我们，确有猛虎之势，应该认真对付。然而他为人骄傲，自以为是，乃一勇之夫，做大将冲锋陷阵还可以，却不是成王霸业的材料。主公虽然如今势力尚弱，但你胸怀大志，如能立志起兵，应先消灭陈友谅，次取张士诚，则如虎豹突起，闻者震撼，得天下有什么难的！”一番话说得朱元璋热血沸腾，豪兴大发，他说：“若不是先生教我，我终不过饿死之虎耳！此乃天意，使先生助我！”

从此，朱元璋把刘基视为心腹，事无大小，都要同他商量。朱元璋称呼刘基，只用先生而不呼其名以示尊重。这就更加增强了刘基报答知遇之恩的愿望。

“识货”的老板，是我们一生中不可或缺的贵人，他能使我们迅速接近成功。只要我们练就一双慧眼，找到“识货”老板，何愁自己没有用武之地呢？