

这是一本让人受益匪浅的  
经典美文集

小文章里包含的不只是琐碎的故事

影响你一生的  
哲理读本

# 小文章大道理

SMALL ARTICLES TRUTH

改变你

对待人生

换种视觉

阅读改变  
思维决定

蒋平

著

吉林出版集团  
北方妇女儿童出版社

# 小文章 大道理

SMALL ARTICLES TRUTH



蒋平  
著

吉林出版集团  
北方婦女兒童出版社

## **图书在版编目(CIP)数据**

**小文章大道理 / 蒋平著. — 长春 : 北方妇女儿童出版社, 2011.7**

**ISBN 978-7-5385-5763-3**

**I . ①小… II . ①蒋… III . ①人生哲学—通俗读物 IV . ①B821-49**

**中国版本图书馆CIP数据核字(2011)第146446号**

---

**书 名：小文章大道理**

---

**编 著：蒋 平**

**出版人：李文学**

**责任编辑：陈晓东**

**装帧设计：周凤人**

**开 本：710mm×1000mm 1/16**

**字 数：123千字**

**印 张：16**

**版 次：2012年1月第1版**

**印 次：2012年1月第1次印刷**

**出 版：吉林出版集团 北方妇女儿童出版社**

**发 行：全国新华书店**

**地 址：长春市人民大街 4646 号**

**邮 编：130021**

**电 话：总编办 0431-85644803 0431-88028517**

**网 址：<http://www.bfs.cn>**

**印 刷：郑州市毛庄印刷厂**

---

**书 号：ISBN 978-7-5385-5763-3**

**定 价：29.80 元**

---

**版权所有 侵权必究 举报电话 0431-85644803**

**如发现印装质量问题, 请联系调换**



## 目录

### 第一章：换一种角度聆听

- 观念PK成败 // 2
- 给人生加分 // 4
- 条件等不来 // 5
- 误区，看似简单 // 7
- 寸土•寸心•寸金 // 9
- 从塞翁失马到怀才不遇 // 10
- 被埋没的金子 // 12
- 你同样伟大 // 13
- 第二十八天的荷塘和第五只馒头 // 15
- 你总得有一样行 // 16
- 人生一本账 // 18
- 忠厚的品牌 // 20
- 把握每一片卷筒纸 // 22
- 换一种角度聆听 // 24
- 眼光决定目标 // 25

- 一首诗的力量 // 27
- 认错不是错 // 29
- 活出生命的创意 // 31
- 善待自己 // 33
- 逆境中的千年兰 // 35
- 夹竹桃的花 // 37
- 让阳光照进来 // 39
- 遗 // 41
- 甜是一种味道 // 43

### 第二章：长在拇指上的眼睛

- 修补天赋的缺口 // 46
- 赢在场外 // 48
- 恰到好处的掌声 // 50
- 赢的最高境界 // 52
- 没人会在意你的过去 // 54



- 不会是永远的苏丙 // 56
- 真正的财富 // 58
- 公开的秘方 // 59
- 圣人的当年 // 61
- 长在拇指上的眼睛 // 64
- 开在心上的窗 // 65
- 有难度，才有高度 // 67
- 成功需要对手 // 69
- 疾病的另一面 // 70
- 熟悉与热爱 // 72
- 成功的转机 // 75
- 行行出智慧 // 77
- 改变命运的电梯 // 78
- 向生活借“手” // 80
- 错出来的成功 // 82
- 成功没有时间表 // 84
- 克罗克的眼光 // 85
- 经营包袱 // 87
- 铅笔头下的坚持 // 89
- 当石头有了爱情 // 90
- 忠孝两全卡梅伦 // 92
- 你吃的是第几只鸭 // 94
- 怀孕的圆珠笔 // 96
- 第二次机会 // 97
- 偶像的光环 // 99
- 通往成功的近道 // 101

### 第三章：并非多余的一句话

- 并非多余的一句话 // 104
- 立场与双赢 // 105
- 一个钟头的火候 // 107
- 鸭子的逃生机会 // 109



- 做在前面 // 111
- 多看一遍富士山 // 113
- 避开“本格拉寒流” // 115
- 眼里只有路 // 116
- 给生命一鞭子 // 118
- 另一种“随波逐流” // 119
- 让失败成为艺术 // 121
- 对手的数量 // 123
- 留片心空装包袱 // 124
- 及时低头 // 126
- 传世的芬芳 // 128
- 把弯路读成教材 // 129
- 在阳光下行走 // 131
- 折射生命的棱镜 // 133
- 与深圳的第一次接触 // 135
- 将生命当成租赁 // 137
- 我为什么不“偷菜” // 139
- 大处精明 // 141
- 渴望感动 // 143
- 一身缺点 // 145
- 放大你的优点 // 147
- 最大的优点 // 148
- 千金难买老来悔 // 150
- 昂首做人，低头做事 // 151
- 一块钱人生 // 153
- 一句话改写人生 // 156
- 做别人的驿站 // 157

#### 第四章：为你珍藏一份爱

- 过滤生命的遗憾 // 160
- 命运木箱 // 162
- 还原生命的金鱼 // 163



- 百万富翁 // 165
- 一碗米粉的感动 // 167
- 你掉过伞吗 // 168
- 见字如面 // 170
- 中尉的笑容 // 172
- 绕城两周 // 173
- 破鳝鱼片的姑娘 // 175
- 温暖一生的冬夜 // 177
- 没时间晕车 // 179
- 第一位客户 // 182
- 帮你就是帮自己 // 183
- 众爱成城 // 185
- 为你珍藏一份爱 // 187
- 一枕秋桂梦里香 // 189
- 跳龙门 // 191
- 解套 // 193

- 最后的父爱 // 195
- 最后的母爱 // 198

## 第五章：和城市的细节握手

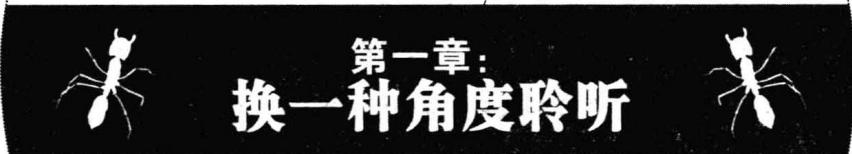
- 灯亮，就心安 // 202
- 樟树脚 // 204
- 拯救一只口杯 // 205
- 和城市的细节握手 // 207
- 粥样人生 // 209
- 快乐的重量 // 211
- 瓜子壳中的爱 // 212
- 面善是一种缘 // 214
- 用心灵握手 // 216
- 卧听春雷 // 217
- 草尖上的春天 // 219
- 禅意的雨点 // 221



- |                  |                  |
|------------------|------------------|
| ○ 绿茶里的夏韵 // 223  | ○ 凝望生活 // 238    |
| ○ 因想象而诗意 // 224  | ○ 窗外的风景 // 240   |
| ○ 幸福的钱包 // 226   | ○ 都市的宁静 // 241   |
| ○ 为幸福驻足 // 228   | ○ 在流动中升值 // 243  |
| ○ 按节奏行棋 // 230   | ○ 让幸福无处不在 // 245 |
| ○ 天作棋盘星作子 // 232 | ○ 施雷贝尔花园 // 247  |
| ○ 串起来的日子 // 234  |                  |
| ○ 寻找力量 // 236    |                  |



**小文章**



第一章:  
**换一种角度聆听**



**大道理**

## ① 观念PK成败

美国石油大王保罗·盖帝曾做过一个大胆而有趣的假设：将全世界的现金及产业全部混合在一起，然后平均分给地球上的每一个人。他预言：不出半个月，这些财富均等的人的经济状况就会发生明显的改变，有人因没有能力保卫财产而丧失了到手的一份；有人会因赌博而输光家产；有人会因盲目投资而上当受骗……正所谓大千世界，千奇百怪。林子大了，什么鸟儿都有。财产在适者生存的自然选择模式中开始再分配。这样，不出三个月，贫富悬殊的状况，就会接近平均分配前的水平。如果这种假设成立，不管是命运也好，机遇也好，自然法则也罢，至少说明了一个事理：人生的得失成败与人的观念紧密相关。如果我们本身是扶不起的阿斗，那么再大的家底也会被我们挥霍一空；如果我们是励精图治的实干家，则肯定会千金散尽还复来。

一位鞋店老板欲提升两位员工之一为销售骨干，先后派出他们到非洲某地进行市场调查。当他们看到当地的男女老幼都不穿鞋子后，分别发了一份电报回总部。其中第一位员工的电报是：“毫无希望，此地无人穿鞋！”而第二位员工调查的内容刚刚相反：“此地每人都需要鞋子穿，大

有市场！”最后老板将目光定格在第二位员工身上，事实证明他的眼光没错，半年之后，那个地方的男女老幼都穿上了他们生产的鞋子。单从内容上看，两位员工都没有说假话，问题是一样现状引发不一样的观念，进而导致了截然不同的两种结果。

上世纪90年代，艾华士出任可口可乐公司总裁，当时行家普遍认为：这种饮料市场已近饱和，不可能再有大的发展了。可艾华士不这样认为，他率部下走出办公室，走街串巷，每到一个地方，就想方设法打听那儿为什么不卖可口可乐？哪一种饮料最畅销？价位如何？通过掌握的大量第一手资料，他重新调整了营销策略，增设销售网点，一年后，可口可乐公司的销量几乎翻了一番。

一场加勒比海啸，美国人吉姆·特纳的石油公司损失一亿多美元，几乎遭到了毁灭性的打击。总结会上，他对部下说：“纵然减去一个亿，我还是比你们富十倍，就有比你们多十倍的快乐！忘掉过去，明天一定会更好。”在他的带动下，公司很快走出低谷，站到了历史的新高度。

与其去诅咒命运不济，不如检讨失败的生活方式，尽早转变观念，那么命运的分配自然会对你重新偏爱。成功好比一块蒙尘的金子，灰心的观念只能使它尘上添灰，而自信的观念犹如磨砂，不管在哪里都会让尘封的金子重新闪光。

## ● 给人生加分

商界巨子霍英东生前经常接受媒介采访，其中有一位记者的提问很有意思：“假如人生满分是一百分，那你给自己打多少分？”霍老不及细想就冲口而出：“要我来给自己的人生打分，肯定不止一百分，起码要打一百零一分！”

对这个一百零一分，霍老有着一番独到的解释：“我创业的这几十年，不单只是自己一个人赚钱，我还帮助过很多人赚钱。从朝鲜战争时的那一批人开始，所有帮过我，或者与我合作过的人，个个都赚了钱、发达了。他们跟着我，不光获得了财富，而且获得了尊重，给社会创造了另类价值。可以这样说，我这一生，既实现了预定的目标，又从来没有负过任何人！这一切，完全可以为我的满分人生一再加分……”凭着这高于一百分的自信，霍老不仅可以含笑九泉，而且给世人留下了宝贵的精神财富与思想启迪。

现实生活中，不少人习惯了以自我为中心，很少有像霍老那样以实际行动为人生加加分。其实这个加分的条件也很简单，那就是站在一百分的基准线上，仔细审视走过的道路。如果无偿帮助过别人，你就有资格为

人生加分；反之，如果昧着良心做事，则应无条件为人生减分。依着这样的评分标准，生命走向尽头之际，便是交出人生答卷之时。群众是阅卷老师，社会会为那些大公无私、超越自我的人打出高分，而将那些碌碌无为、甚至沦为千古罪人者踢出及格线。

掌握做人的标准，从某种意义上讲，是要弄清人生加分与减分的游戏规则。值得指出的是：无论是何种身份，无论从事哪个工种，无论年纪多大，无论身处何时何地，你一直都有条件和机会为人生加分的。年轻时，可以广学博闻，积累增值的底蕴；中年时，可以只争朝夕，回馈社会的帮助；年老时，可以纠偏补弊，重修心灵的正果……只要将人生加分的标识时刻铭记，将人生减分的警钟时刻长鸣，命运的航向便永远不会错位。

给人生加分，最现实的问题，取决于一个人是否真心实意为别人付出。也即是说你愿意做一个有益于社会的人，还是只愿做一个有益于自己的人？须知加分的条件、分值的含金量，永远与奉献程度的大小成正比的。

## ① 条件等不来

有一位美国少年，一生下来就体弱多病。好不容易长到八岁，可身体虚

弱到了极点。上小学的时候，老师点名让他起来读课文，每一次，他都表情紧张，张口结舌，于是就被人说成是低能儿。班主任没办法，多次找到他的父母，说这孩子没有任何可以取得成功的条件，不如早点让他休学，找点小事做算了。

父母不甘心，他们知道造成孩子倍受歧视的原因，还是在身体方面，但这又是先天形成的，除了通过加强锻炼慢慢恢复之外，别无他法。从那时候开始，父母便给他安排了一系列与众不同的培养计划，他开始和别的健康的孩子一样，活泼地去骑马、划船以及做剧烈的运动。同时，他以超人的宽容、谦虚与和蔼，处处对待周遭的人，包括歧视他的人……

一晃十年过去，少年已出落成一个精神饱满、体力充沛的青年了，这时候他的身份，也已是一家名牌大学的学生。他经常利用假期，到亚烈拉去追逐野牛，到洛矶山狩猎巨熊，以及到非洲大陆去袭击狮子，终于，他以过硬的素质，完全适应了军队的艰苦生活。后来，他正式成为一名军人，带领一支马队，在与西班牙殖民者的战争中，立下了赫赫战功。他，就是美国历史上第一位连续四次任总统的富兰克林·罗斯福。

被誉为“百年难得一遇”的韩国著名围棋手李昌镐，也有着类似的经历。每一次，同行莫不对其招数中构思奇巧、精准凌厉的攻势叹为观止，当有人向他问起行棋的奥妙时，李昌镐是这样解释的：“其实我和大家一样，一开始也没有取胜的条件，水平在伯仲之间的较量，等待对手犯错的机会不多。我的做法就是一直不停地创造条件，因为取胜的条件不是等出来的，而是创造出来的。”

条件是等不来的。在学习和生活当中，我们经常会遇到这样的问题：

想完成一项任务，首先遇到的都是时机不成熟、条件不具备等困惑，每日里遥望现实与目标之间的差距，常常觉得江郎才尽，束手无策。造成这种现象的根本原因，是思想的依赖性和惰性。在条件缺乏的时候，必须要积极主动，尽早打破坚冰；而这个打破的过程，就是努力去创造条件，而不是坐等它的降临。

## ① 误区，看似简单

拜访一位老前辈，听他谈一些人生经历。他给我谈了人生的三大误区，虽然看起来很简单，但稍有不慎，对一个成长中的年轻人的打击却是致命的。

误区一：把对手看得太弱智。年轻气盛时，才思敏捷，雷厉风行，办事效率高，喜欢听好话，常常滋生自满情绪。这时候，就容易轻看对手，尤其是同道。往往，他看到的多是人家的短处，忽略的多是别人的长处，进而以为自己的能力比任何人都强。其实呢，无论缺了哪一个，地球照样运转；把自己看得太重要的人，往往在别人眼里就不会重要。自恋心态膨胀的结果，就是将自己变成大树和出头鸟，最终惹来麻烦。像这种不知彼不知己的心态，会令许多大好机遇从身边白白流失，可以说，很多能

人才子用冲动和肤浅为自己交了昂贵的青春学费。

误区二：把自己看得太委屈。人生在世，会遭遇很多挫折。很多人在受了委屈之后，满脑子都是对方的不是，都是命运对自己的不公，仿佛全天下人都欠了自己债似的。人在冲动期的致命弱点，就是没有站在矛盾的对立面想问题；人都是自私的，而且这种自私是相互的，你受委屈的同时，没准人家心里的委屈比你还多呢。在这样情况下，谁能够忍辱负重宽以待人，谁就会赢得竞争的主动权，成为生活的强者和最后的赢家。

误区三：把成功看得太容易。成功是一个很抽象的概念，受一些励志观念的影响，许多人笃信机遇，祈祷奇迹，轻信坚持的力量，将宝押在一些小儿科式的哲理上。这样做的结果是降低了成功的标准，陷入自满自恋的“虚拟成功”怪圈。如果陶醉于一些小富即安的沾沾自喜之中，人就会变得不思进取。古人云：“纸上得来终觉浅，绝知此事要躬行”，再深奥的道理源于实践，定位标准一旦出现偏差，会埋没更多有创意的人生。

有道是越简单的事情越容易被忽略，最安全的地方其实最危险。这些看似简单的误区，在每一个人尤其是年轻人身上都会遇到。如果不失时机地正视它们，努力设法去回避并改正它们，未来就会少走很多弯路；相反，如果不认真从前辈的教训中反思它们，未来就会空留很多遗憾。

## ① 寸土·寸心·寸金

我所在的这个城市前年改造了一片旧城区，其中一个号称寸土寸金的大型十字路口边，有两块面积差不多的地皮卖出了“天价”，买主分别是两家实力派开发商黄生和李生。他们在这儿不约而同地规划了商场写字楼，但在具体建筑的设计上，出现了截然不同的两种方案，黄生在红线控制范围内有意朝里面退了十米，建筑面积减少了将近三分之一；李生呢，则在用足用够规划土地的基础上，还因为临时增补的飞檐设计滴水线超支，结果被勒令返工并处以罚款，白白遭受了一番损失。

戏剧性的变化还在后面。两幢大楼竣工开业后，前来联系租售的客商呈一边倒。黄生的商品房供不应求，李生的则价格一降再降也无人问津，究其原因，是多数客商看中了黄生后退十米留出来的那方人性化的小型广场。因为这里不仅视眼开阔，可以用来临时停车，还能设计一些雕塑小品、举行一系列小型演出，能够招徕更多的顾客；李生呢，则无法施展这方面的优势，最后一打算盘，虽然黄生商品房的建筑面积比李生的少了三分之一，但他所赚的钱却是李生的三倍！

商场如战场，在这个故事里得到了充分的应验。黄生的策略是攻心为