

我的第一本财富智慧书

南希言 编著

财商力

通往财富自由之路

财富，只愿意停留在财商力高的人身边
正向财商力，为我们赢得正向财富

如何才能最有效地获得财富？
如何才能合理规划财富人生？
如何才能追赶上财富的步伐？

财商力

通往财富自由之路

南希言 编著

图书在版编目 (CIP) 数据

财商力：通往财富自由之路/南希言编著. —北京：企业管理出版社，2012. 8
ISBN 978-7-5164-0121-7

I. ①财… II. ①南… III. ①财务管理-通俗读物 IV. ①TS976.15-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2012) 第 174623 号

书 名：财商力：通往财富自由之路

作 者：南希言

选题策划：刘刚

责任编辑：谢晓绚

书 号：ISBN 978-7-5164-0121-7

出版发行：企业管理出版社

地 址：北京市海淀区紫竹院南路 17 号 邮编：100048

网 址：<http://www.emph.cn>

电 话：总编室 (010) 68701719 发行部 (010) 68414644

编辑部 (010) 68701891

电子信箱：emph003@sina.cn

印 刷：三河市南阳印刷有限公司

经 销：新华书店

规 格：170 毫米×240 毫米 16 开本 15 印张 239 千字

版 次：2012 年 9 月第 1 版 2012 年 9 月第 1 次印刷

定 价：29.80 元

版权所有 翻印必究·印装有误 负责调换



序言

PREFACE

经济社会中，财富是个不可忽视的话题。财富是幸福生活的基础，追求财富是人之常情，也是每个人的愿望。不过，要获得财富并没有那么容易，我们要具备足够的财商力才行。

什么是财商力？财商力就是对待金钱、创造财富、运用财富的能力，这种能力涉及我们的思想，我们的性格，我们的认知，我们的行动。财商是一种力量，能让我们拥有更好的生活，让我们变得更有安全感。财商力应该是现代人必备的基本素质之一，是改变个人财富命运的必须手段。

财商力和我们的实际生活、工作联系在一起，这是一种需要通过理论和实践不断融合、打磨的智慧。

如果我们已经习惯朝九晚五的上班生活，任凭岁月消逝，每天都是在重复昨天，那么，我们很难赢得属于自己的财富。财商力高的人往往是不满足于现状的人，有着比一般人更强烈的财富欲望，心中充满斗志。他们或许不是什么经济学专家，但是他们却能洞察财富的流动脉络，敢于行动，从而抓住致富的时机。

高财商力的人对自己充满自信，对社会充满好奇心，而这些都是他们前进的原动力。这种原动力可以变成创造力，变成魄力，让他们敢于冒险，敢于奋斗，敢于为了财富去搏击风雨。他们的内心是强大的，不管遇到什么艰难险阻，都不会停止前进的步伐。

这世间的财富就像一棵树，都是从一粒小小的种子成长起来的。我们的财富之树需要自己播种、浇灌。种得越早，收获财富的时间就越早，我们能否长久地看护好这棵财富之树，决定着享受财富的时间有多长。

所以，我们没有时间等待和犹豫，现在开始，就要播种财富，打造财商力。

人和人之间本质上是相同的，很多人的先天条件都一相差不多，可为什么有的人富有，有的人贫穷呢？这就是财商力的作用。财商力潜藏在我们体内，需要我们去开发，去历练，使之成为我们追求财富目标的助动力。

美国教育基金会会长夏保罗先生至今已经培养出 1000 多名企业 CEO，他曾说：“一个人进入社会后，最重要的是综合素质。而提高一个人的综合素质，关键在于帮他建立自信心。在诸多获取成功的方式中，赚钱最能培养人的成就感和自信心。”

中国人对“钱”的感情一直很奇怪——明明非常渴望，却不肯说出来，甚至还要装作毫不在乎的样子。在我们所谓的素质教育中，“钱”一直是避讳的话题，提起来总是要“视富贵如浮云，视金钱如粪土”。然而，没有钱我们如何生活？没有钱，社会如何运作，如何发展前进？

物质是精神的基础，想要活得更好，先要得到活下去的面包。所以，打造财商力，拥有正确的财富观念，养成良好的理财习惯，才可以让我们享受到安定舒适的生活，让我们的人生变得自由自在。

在这个经济社会，人人需要财商力，人人都有开启财商力的潜能。只要我们愿意学习，愿意努力，我们就能开发出自己的财商力潜能。

不是每个人一生长下来就是挣钱的高手，在更多情况下，财商力是后天培养出来的。我们每个人的出生环境、教育背景都不一样，不同的自然成长环境导致每个人的财商力也不同。不过，只要通过后期的培养，在现实生活中去磨砺，财商力就能一步步得到提高。

辛勤的人也有贫富之分，而在成功的人中也有成就高低的差别，但有一些表面上并不辛勤的人，却能成功致富。在特定的时间里，各方面因素的综合会给我们带来财富和机遇，高财商力的人往往能够最先发掘并抓住这些蕴藏在身边的机会，充分利用这些有利条件，巧妙运用手上的人力、物力、财力，从而更快、更容易获得更大的成功，赚取更多的正当财富。

认真阅读本书并积极实践，相信能够帮助读者朋友们开发自己的财商力潜能，让自己的财商力跃上一个新的台阶，进而打开财富的大门。



目录

CONTENTS

第一章 正向财商力：君子爱财，取之有道	1
正向财商力，决定你的幸福额度 / 3	
从胡雪岩经商之道解析财商力 / 5	
要有财富欲，但不可太贪财 / 7	
获取财商力需要诚信 / 10	
勤俭是财商力永远的王道 / 12	
财商力的培养，宜早不宜迟 / 15	
第二章 财富青睐渴望它的人	19
财商力，源自心底的力量 / 21	
我是富翁：财商力的暗示 / 23	
财富喜欢有准备的人 / 26	
没兴趣，没动力，财商力就为零 / 28	
不要让自卑抹杀了财商力 / 30	
财商力催动了富翁的钱 / 33	
财商力是野心，而非贪心 / 35	
财商力的能量是巨大的，只要你具有足够的胆魄 / 37	

第三章 思考力就是财商力	41
思考创造财富 / 43	
为兴趣设定一个财富目标 / 45	
财商力高的人勇于创新 / 47	
小力量成就大买卖 / 50	
灵活的财商力才不会让钱溜走 / 52	
创富，要懂得借力用力 / 54	
是否想过挣钱的目的 / 56	
第四章 财富与风险成正比，但不可做赌徒	59
收益和风险相伴而行 / 61	
穷人滥赌，富人博弈 / 63	
山穷水尽时要想着柳暗花明 / 65	
逆水行舟，就看财商“给不给力” / 68	
财商力高的人“敢为天下先” / 70	
沿着正确的方向坚持到底 / 71	
财商力与浮躁是一对死敌 / 74	
第五章 人脉就是财脉	77
人脉，财商力背后的动力 / 79	
财商力的发挥离不开人脉圈 / 81	
结交富人，滋养自己的财商力 / 83	
找一个点石成金的贵人 / 86	
要懂得与人分享财商力 / 88	

开口说话，才有人脉 / 90	
财商力最恨“出尔反尔” / 92	
第六章 追上财富的步伐	95
时间确实就是金钱 / 97	
我的时间我做主 / 99	
确定了目标，就要立即行动 / 102	
有形的计划表，无形的财商力 / 104	
挣大钱的人总比常人“早一点” / 106	
赚钱讲究张弛有道 / 109	
第七章 心宽，财路才会更宽	111
挣钱要学会沉稳 / 113	
高效品质成就财商力 / 115	
财商力和性格一样需要调整 / 117	
失意也是一种磨练 / 120	
团结就是力量 / 122	
财神总是青睐乐观的人 / 125	
吝啬与慷慨 / 127	
第八章 抓住工作中的财富机会	131
为了工作而工作，财商会越来越低 / 133	
要想着和老板拿一样的工资 / 135	
做多少工作不一定有多少财商力 / 137	
财商力会窥见你狭隘的私心 / 140	

- 你将财商力拱手送人了吗 / 142
- 兼职机会，不应错过 / 144
- 财商力不仅仅体现在你的存款数额上 / 146

第九章 小理财，大财商 151

- 从理财方式看财商力的高低 / 153
- 为理财做好准备 / 155
- 昨天的钱，今天的钱，明天的钱，你用哪个 / 157
- 理财要像打扫一样勤快 / 159
- 你有财富日记吗 / 162
- 控制你的日常开支 / 164
- 利用好你的储存罐 / 166
- 急功近利会掉进理财的陷阱 / 169
- 智慧型啃老不丢人 / 172

第十章 不要以为钱少就不能投资 175

- 早日拥有投资的理念 / 177
- 有钱了，更要理财 / 179
- 让银行做你的理财师 / 181
- 财富没有国界，外汇也是钱 / 184
- 股票，小资产者必须会的理财游戏 / 186
- 钞票会贬值，黄金却是永恒的 / 189
- 古董收藏，高技术的挣钱门路 / 191
- 家和万事兴，离婚总要破财的 / 194
- 为家财安排好后路 / 196

第十一章 规划你的财富人生	199
规划财富如同谋划战局 / 201	
年轻时，职业是财富的命根子 / 203	
奋进时，财富危机或许就是转机 / 205	
稳定时，你的退休金够养老吗 / 207	
财商力的本质，终在财商力之外 / 209	
第十二章 高财商力的人懂得不通则变	213
墨守成规，财商力会萎缩 / 215	
不通则变，要懂得思变 / 217	
不要迷信经济专家 / 220	
劳心者治人，劳力者治于人 / 222	
不要停止给财富找个目标 / 225	

第一章

正向财商力：

君子爱财，取之有道

正向财商力，决定你的幸福额度

财商力，顾名思义，是运用财商的能力。

财商力越强，创造财富、赢取财富的能力也就越强。

先说一个大家早已熟知的小故事：

在一座海滨城市里有两家皮鞋厂，他们的业绩总是旗鼓相当，不分高下。两个厂的厂长都决定向外开拓市场，于是将眼光投向了距离不远的一处海岛上，各自派出了一位调查员。

甲厂的调查员在走下船的那一刻就灰心丧气了，原来，这个海岛上居民们还过着相对落后的简朴生活，他们都习惯了赤脚走路。“我们怎么可能改变这些原始居民几百年甚至几千年的生活习惯呢？看来，皮鞋在这里是卖不出去了。”这个调查员悻悻地回到了厂里，将他的调查结果告诉了厂长。

乙厂的调查员则恰恰相反，当他看到海岛上到处都是赤脚走路的人的时候，心里充满了兴奋和激动：“这些人从来都没有穿过鞋，一旦他们知道了鞋子的好处，还会不买鞋子吗？哪怕是一个人就买一双鞋，这也是巨大的市场啊！”于是，根据这个调查员的调查报告，乙厂设计出了适合海岛居民的鞋子，获得了很大的收益，而那个调查员也因此成为了厂里的重要人物，职位升迁，工资翻倍，过上了幸福的小日子。

对于财富的思考，每个人都有，不过每个人思考的角度和方式不一样，于是产生了不同的结果。

美国企业家兼作家罗伯特·T·清崎（Robert T. Kiyosaki）在其著作《富爸爸穷爸爸》里最早提出了财商（Financial Quotient）一词，意思是“金融智商”，缩写为 FQ。有中国的“富爸爸”之称的汤小明先生给财商的定义则是：一个人与金钱、财富打交道的能力。

曾几何时，我们热情地讨论着智商（IQ），想知道自己有多聪明，可

聪明的人不一定能成为富人；后来我们又兴致勃勃地讨论情商（EQ），测试自己控制情绪的能力，但这依然不能让人成为富人。唯有代表着与金钱打交道的能力的财商（FQ），能够满足我们最实惠的物质需求。

其实人人都有财商，而产生富人和穷人的原因，则是财商力的强与弱。一个具备强有力的财商的人，自然会从众人之中脱颖而出，成为最会赚钱、最富有的那个人。拥有强大的财商力，人们也可以在工作中左右逢源，人脉旺盛，而财富就由此源源不断地来至眼前，将愿望变成现实。

这是一个经济型的社会，金钱和物质的需求一直缠绕着人们。有的人斥责为物欲横流，没错，事实的确如此。也正因这样，我们才应该提高自己的正向财商力，正确地认识和对待金钱，以保证在横流的物欲之河上，自己这叶扁舟不会倾翻。

精神是建立在物质基础上的，人们活着，首先要满足衣食住行。如果连充饥的面包和馒头都没有，幸福感恐怕无从谈起。试想：尽管你满腹才智，可堪大用，心里有着伟大的理想，期望做一番事业，可明日你连生计都成问题，幸福是不是要大打折扣？

所以说，在经济社会中，对金钱财富的追求是一种必然，而我们对金钱的态度，获取并管理金钱的能力，也就是我们的财商力直接决定了我们生活的质量，决定了我们的幸福额度。财商力量的强弱，将是影响一个人实现人生理想，获取事业成功的关键。这就无怪乎现在的家长们都开始注重培养孩子的财商，甚至将其重要性看得比智商和情商还高。

据说，犹太人传统的财商教育思维里面已经融入了现代社会的价值观。他们认为，一个人终其一生所追求的，就是生活得幸福。这个幸福包括物质、精神，以及由此延伸开的生活中的种种。如果有理性的规划，人们可以过上很好的日子，而这理性规划最重要也是最基础的，便是财商的规划，是财商力的培养。

这世上有很多“坑蒙拐骗”的赚钱之道，但那都不是正向的财商力。这些人固然有很高的财商，赚到了很多的钱，可是他们要承担起的是心灵的恐惧和良心的折磨以及或早或晚的惩罚。

因此，我们审视自身财商力的时候，不仅仅要看这力量有多强，更要看这力量是否行驶在正向的道路上。只有正向的财商力，才能真正地决定人们的幸福额度。

做一个堂堂正正的人和赚到越来越多的钱并不矛盾。每个人都有获得财富，过上富足生活的权利，每个人都有开发自己正向财商力的必要。当人们依靠自己的实力，依靠自己的财商力，赚取到了更多的钱，拿着这钱去实现自己的理想，满足了自己真心所需求的时候，人生就会很快乐，幸福额度自然就会很高。

因此，为了自己的幸福额度，我们要大胆地正视金钱，积极地开拓我们的财商力！

从胡雪岩经商之道解析财商力

高阳的《胡雪岩全传》里有这么一句话：“君子爱财，取之有道，该当你老夫子的，自然当仁不让。”从古至今，不管人们以什么为营生，都把“君子爱财，取之有道”视作赚钱的基准，这个理论到今天也依然有效。

想必大家还能记起2012龙年春节晚会的第一个小品《天网恢恢》。小品情节固然可笑，可讲述的却是生活中关于赚钱的实实在在的道理——不用正道赚钱，迟早会害了自己。

小品里，一个骗子团伙很长时间没有骗到钱了，他们心急如焚。这时候，他们将赌注压在了女同伙婷婷的身上，因这个会装甜美的小姑娘正套着一条大鱼，一旦成功，就能骗到一位退休老人积攒了一辈子的50万元钱。可就在这关键时候，婷婷失踪了。

在公司做清洁工的李婶因为能模仿婷婷说话，两个骗子便拉住地让她冒充婷婷，一定要想方设法把那50万骗到手。在这过程中穿插了许多骗子骗人手法，在一连串的搞笑后，李婶亮出了底牌：原来她是卧底的警察。

骗子被绳之以法，正义得到伸张，这样皆大欢喜的场景是老百姓最愿意看到的。但是，我们却又无法否认许多骗子依然横行，大肆蒙骗老百姓的钱财。我们常常感叹，这些人能想出这么多，这么厉害的骗人的手法，

为什么就不能用在正道上呢？

的确，挣钱很难，但只要用心用力，总会有所收获。真正的财商力是积极、正向的，一定要恪守那条不变的准则：君子爱财，取之有道。这也是我们在这里为人们打造财商力定下的不变的准则，如果不能行走正道，再厉害的财商力也只是破坏力。

此时我们在回头看看胡雪岩的财富人生，看看真正的财商力究竟是什么样的。

胡雪岩富贵的一生说起来很容易：他最初在杭州设银号，也就是我们今天的银行，后来当了浙江巡抚的幕僚，为清军筹措军饷军械。1866年，胡雪岩协助左宗棠创办福州船政局，在左宗棠调任陕甘总督后，胡雪岩独揽上海采运局的局务。他借外债，筹军饷，购军火，为此得到了湘军的支持，得以在全国各省设立他的阜康银号，同时还经营着中药、丝茶业务，江浙的商业都操纵在胡雪岩一人手上，其身价最高时达二千万两以上，称得上是当时的“中国第一富”。

许多人说胡雪岩是官商，因为他的发家致富不仅仅凭借自己对商业市场的洞悉，更倚仗着左宗棠等官府的力量。可是，即使是所谓的“官商勾结”，胡雪岩经商也有他的准则。

同治十三年，胡雪岩筹建胡庆馀堂雪记国药号，他亲书“戒欺”的匾匾挂在店堂中央，教诫店里的伙计“药业关系性命，尤为万不可欺”，各项采办药材的事务都十分谨慎小心，所有药材都直接向产地选购，甚至建了自己的养鹿园，为的就是防止收购到假货。

胡雪岩以一个熟药局为基础，花重金聘请了当时的浙江名医，四处收集古方，选配出四百多个丸散膏丹及胶露油酒的方子，精制成药。那个时候，老百姓正陷入水深火热的战争中，瘟疫也时不时地侵扰，胡雪岩的药号所研制的“胡氏辟瘟丹”、“诸葛行军散”、“八宝红灵丹”等丹药便于携带和服用，备受老百姓的推崇，饮誉中外，对中国医药事业发展起了推动作用。

光绪八年，胡雪岩因看见蚕丝行业的华商各自为战，却被洋人控制了价格权，于是在上海开办蚕丝厂，高调坐庄，为的是夺回华商的话语权。胡雪岩高价收购国内新丝，占据上风，谁知那年意大利的生丝丰收，又爆

发了中法大战，金融危机随之而来。

显赫一时的胡雪岩只落得一贫如洗，但他精心创下的胡庆馀堂雪记国药号却一直矗立在杭州河坊街上，所秉承的仍是胡雪岩留下的“戒欺”和“真不二价”的优良传统。

百年来，胡雪岩一直是无数中国商人的偶像。许多人只看见他的光环，觉得他黑白通吃实在太高明，然而这些不正是胡雪岩财商力的体现吗？在当时，尽管朝廷衰弱，可依旧力量无穷，权限极大，那时的商人想要做好做大，就必须依靠朝廷，依靠官府。

但是，胡雪岩没有因为如此的官僚制度就去坑害百姓。开办蚕丝厂固然令其一败涂地，千万家财毁于一旦，可胡雪岩的初衷不单单是要做蚕丝行业的老大，而是希望中国的蚕丝行业能由中国人自己做主，这样的胸襟是多么伟大啊！至于胡庆馀堂雪记国药号，那更是胡雪岩诚信不欺的经营理念的体现。

胡雪岩对他的经商之道有个总结，那就是：“天为先天之智，经商之本；地为后天修为，靠诚信立身；人为仁义，懂取舍，讲究君子爱财，取之有道。”这里的“先天之智”就是天生对财富的驾驭能力，是天生的财商力；而“后天修为”就是后天的修行，也就是对财商力的塑造；至于“君子爱财取之有道”这一点，我们不如这样说：“君子爱财，要靠正向财商力去争取，正向财商力就是我们的道！”

要有财富欲，但不可太贪财

贪财这个词从来都不是褒义词，人们一提起都不由有些鄙视的态度。人活着固然不免追求些名利，可一旦求得多了，名就是缰，利就是锁，反而会将人牢牢捆住。因此，如果以为贪财是财商力高的表现，这就大错特错了，殊不知，贪财和财商力根本就不是“同道中人”，就像武林正道的人永远会摒弃邪道一样。

俗话说：钱不是万能的，但没有钱是万万不能的。在现代社会中，我