

别吓唬我！
成功并不像你想象的那么难，
只要有眼光，有恒心和毅力，
20几岁照样能当老板。
我就是要自己做老板！

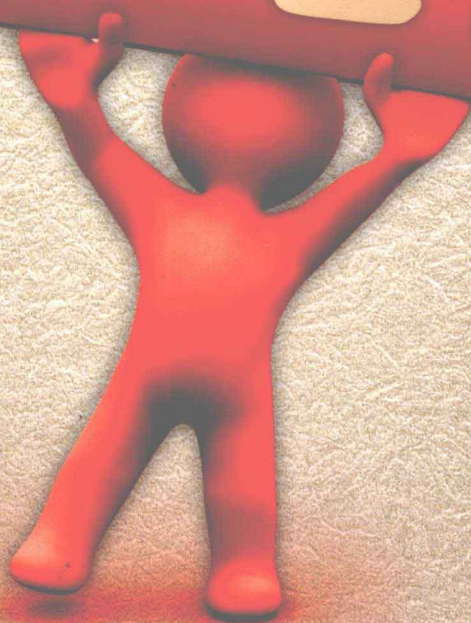
◎杨 嵩 编著



二十一世纪是造就老板的世纪

I'm BOSS

20[★]几岁当老板



◎杨 嵩 编著

二十一世纪是造就老板的世纪

I'm BOSS

20几岁当老板

④ 内蒙古文化出版社

图书在版编目(CIP)数据

20 几岁当老板/杨蒿编著—呼伦贝尔:内蒙古文化出版社,
2009.03

ISBN 978-7-80675-683-6

I. 二… II. 杨… III. 成功心理学—青年读物 IV. B848.4-49
中国版本图书馆 CIP 数据核字(2009)第 036521 号

20 几岁当老板

杨 蒿 编著

出版发行 内蒙古文化出版社
(呼伦贝尔市海拉尔区河东新春街 4 付 3 号)

直销热线 0470-8241422 邮编 021008

印刷装订 北京中达兴雅印刷有限公司

责任编辑 白 鹭 吴桂荣

开 本 710×1000 毫米 1/16

印 张 15.5

字 数 200 千字

印 次 2009 年 4 月第 1 版 2009 年 4 月第 1 次印刷

书 号 ISBN 978-7-80675-683-6/B.077

定 价 28.00 元

A 3D rendered figure, possibly a stylized person or robot, is shown from the back, holding a large rectangular sign. The figure is dark and has a rounded head. The sign is white with black text. In the background, the text 'I'm BOSS' is visible in a large, stylized font.

I'm BOSS

ONESELF DO BOSS

别吓唬我！

成功并不像你想像的那么难，
只要有眼光，有恒心和毅力，
20几岁照样能当老板。

我就是要自己做老板！

——一位20几岁年轻人的自白



[代序]

1965年，一位二十多岁的韩国学生到英国剑桥大学主修心理学。

在喝下午茶的时候，他常到学校的咖啡厅或茶座听一些成功人士聊天。这些成功人士包括诺贝尔奖获得者、某些领域的学术权威人士和一些创造了经济神话的人，这些人幽默风趣，举重若轻，把自己的成功都看得非常自然和顺理成章。时间长了，他发现，在国内时，他被一些成功人士欺骗了。那些人为了让正在创业的人知难而退，普遍把自己的创业艰辛夸大了，也就是说，他们在用自己的成功经历吓唬那些还没有取得成功的人。

作为心理学系的学生，这位韩国学生认为很有必要对韩国成功人士的心态加以研究。1970年，他把《成功并不像你想像得那么难》作为毕业论文，提交给现代经济心理学的创始人威尔·布雷登教授。布雷登教授读后，大为惊喜，他认为这是个新发现，这种现象虽然在东方甚至在世界各地普遍存在，但此前还没有一个人大胆地提出来并加以研究。

惊喜之余，他写信给他的剑桥校友——当时正坐在韩国政坛第一把交椅上的人——朴正熙。

他在信中说：“我不敢说这部著作对您有多大的帮助，但我敢肯定它比您的任何一个政令都能产生震动。”

后来这本书果然伴随着韩国的经济起飞了。这本书鼓舞了许多人，因为他们从一个新的角度告诉人们，成功与“劳其筋骨，饿其体肤”、“三更灯火五更鸡”、“头悬梁，锥刺股”没有必然的联系。只要你对某一事业感兴趣，长久地坚持下去就会成功，因为上帝赋予你的时间和智慧够你圆满地做完一件事情。后来，这位青年也获得了成功，他成了韩国泛业汽车公司的总裁。

其实，成功并不像你想像得那么难。每个人都可以成功，对于20几岁的年轻人，只要你能跨出那一步，你就取得了成功的机会。相信自己，跨一步就成功。“天生我材必有用”，只要找到你的“天才点”，而且加以发挥，就一定能成功。

那么，年轻人该如何找到自己的“天才点”呢？其实很简单，树立起你的人生目标。美国著名的斯坦福大学有一个非常著名的针对于目标对人生影响的跟踪调查。调查对象是一群智力、学历、环境等条件差不多的年轻人，调查结果发现：

27%的人没有目标；

60%的人目标模糊；

10%的人有清晰但比较短期的目标；

3%的人有清晰且长期的目标。

30年的跟踪研究结果，他们的生活状况及分布现象十分有意思。

那些占3%的人，30年来几乎都不曾更改过自己的人生目标。30年来他们都朝着同一方向不懈地努力，25年后，他们几乎都成了社会各界的顶尖成功人士，他们中不乏白手创业者、行业领袖、社会精英。

那些占10%、有清晰短期目标的人，大都生活在社会的中上层。他们的共同特点是，那些短期目标不断被达成，生活状态稳步上升，成为各行各业的不可缺的专业人士。如医生、律师、工程师、高级主管，等等。

其中占60%的模糊目标者，几乎都生活在社会的中下层面，他们能安稳地生活与工作，但都没有什么特别的成绩。

剩下27%的是那些30年来都没有目标的人群，他们几乎都生活在社会的最底层。他们的生活都过得不如意，常常失业，靠社会救济，并且常常都在抱怨他人，抱怨社会，抱怨世界。

不知道明天要做什么的人是不幸的，没有目标的人就像一艘没有舵和罗盘的船，无法掌控和改变自己的命运。

成功的秘诀就在于始终坚持实现不变的目标。但要记住一点，切忌好高骛远。

人世中的许多事，只要想做，都能做到；该克服的困难，也都能克服。只要一个人还在朴实而饶有兴趣地生活着，他终究会发现，造物主对世事的安排，都是水到渠成的。

当张朝阳、丁磊、陈天桥们在大学毕业数年攒够第一桶金之后上路，更上一代的王石们更是历经苦难从“倒爷”开始创业时，这些立志创业的80后们还在中学，就夹了一本叫“互联网”的大课本匆匆上路了。这些正秀于商业舞台的年轻人都因新技术而成事，他们用最不同往昔的方式学习，用最新的工具管理，最直接的方式交流，他们身上的文化特征打着明显的“80后”烙印。

李想，高中文凭，PCPOP（泡泡网）首席执行官，公司市场价值达两亿元。

李想：1981年生，河北人，高中文凭，1999年创业，PCPOP.com首席执行官。PCPOP是第三大中文IT专业网站。1999年，他的个人网站靠送上门来的网络广告赚了10万，这一年他高中毕业，放弃上大学而直接创业。2002年，他告别父母，从石家庄迁到北京，招兵买马，开始“正式的商业运作”。自此，PCPOP的广告销售每年以100%以上的速度增长。

.....

高中文凭，网络公司CEO，亿万富豪，汽车玩家.....

当我们把这些元素都不约而同地集中在眼前这个只有28岁的年轻人身上时，一种崭新的叙述方式，由此诞生。是的，对于那些还徘徊在十字路口、分不清东西南北的同龄人来说，李想拥有的一切，已经足够绚烂了。

高燃，1981年生，湖南人，1999年进入清华大学，先后就读于外语系、中文系，2003年毕业于清华大学新闻传播学院。大学第一年加入的社团达17个，创办清华大学国际问题研究协会。

2003年开始担任财经记者。

2004年开始创业，吸收风险投资创办MYSEE直播网，任总裁。

2005年10月MYSEE直播网获得美国顶级风险投资公司巨额风险投资，高燃成为国内最年轻、最活跃的青年创业企业家之一。

湖南有句土话叫“霸蛮”，就是不知天高地厚，初生牛犊不怕虎。有些老一辈觉得这是坏事，但高燃认为它是个好事。

高燃说：“如果我能最终成功，最重要肯定是因为我的理想。这个理想非常大，99%是完成不了的，明知道它不可为，所以会付出格外的努力。”

对于20几岁的年轻人来说，成功其实并不难，只要你勇敢地跨出那一步，只要你能好好把握机遇，努力争取，一定能成功。

编 者

2009年2月

[目录]

第一章

20 几岁,做好实现梦想的准备

20 几岁的你,请写下你的梦想,哪怕是在一张毫不起眼的便笺上。功夫巨星李小龙就是这样一个人。有梦想就是成功的开端,有梦就去追才算是个现代的年轻人。20 几岁的人都有梦,有些人的梦永远只有在梦中实现,有些人的梦却可以在现实中发生。关键在于你有没有做好实现你梦想的准备和勇气。

- ● ● 你想过一种什么样的生活? / 2
- ● ● 写下你的梦想,哪怕在一张便笺上 / 4
- ● ● 闯荡你身边的世界 / 6
- ● ● 大胆地追随你的梦想 / 8
- ● ● 当捷径上人满为患时,不妨绕点弯路 / 10
- ● ● 计算多一点不如行动多一点 / 11
- ● ● 从身边触手可及的地方开始追寻梦想 / 13
- ● ● 只会幻想的人没有真正的机会 / 15
- ● ● 20 几岁,让自己与众不同 / 17

I'm BOS 20★几岁当 老板

[目录]

第二章

20 几岁, 靠自己去成功

“自助者天助之”，这是一句放之四海而皆准的警世良言，是人类的丰富经验所得。当下最时髦的一句话是：求人不如求己。20 几岁时，与其期待别人的帮助，不如做自己的靠山，发挥自身的最大潜能，因为，那才是你美梦成真的可靠保障。

- ● ● 20 几岁, 一定要有独立生存的能力 / 20
- ● ● 遭遇瓶颈时, 选择创业还是继续打工? / 22
- ● ● 成功并不像想象的那么难 / 24
- ● ● 20 几岁, 挣钱不如挣经验 / 26
- ● ● 20 几岁, 求人不如求己 / 29
- ● ● 20 几岁, 有自己的想法和主见 / 31
- ● ● 在逆境中如何“咸鱼翻身” / 33
- ● ● 命运在自己手中, 靠自己把握成功 / 35
- ● ● 立即行动, 现在不做就等于永远不做 / 38

[目录]

第三章

20 几岁,成为有人脉的人

“20 几岁时积累下的人脉关系网是人一生中的珍贵财富”这句话真是恰到好处。对于当下的情势来说,人脉关系更是不可或缺的。人脉管理的焦点应该是广结朋友、扩大人际圈儿、互享人生经历。这些可以帮助 20 几岁的年轻人形成正确的人生观、世界观。这样的人脉关系网才是对 20 几岁的年轻人最有价值的。

- ● ● 无论什么时候,人脉关系不可或缺 / 42
- ● ● 良好的人脉关系从 20 几岁开始积累 / 44
- ● ● 20 几岁,把握你生命中的“贵人” / 46
- ● ● 20 几岁,绘制你的人脉关系图 / 49
- ● ● 20 几岁,交最好的朋友 / 52
- ● ● 20 几岁,多结交“含金量高”的朋友 / 54
- ● ● 20 几岁,主动与人分享各自的人际网 / 56
- ● ● 平时多烧香,急时贵人帮 / 57
- ● ● 人脉是我们创业时的最大资本 / 59

I'm BOSS 20几岁当老板

[目录]

第四章 从穷忙到富闲的翻身术

对于当下的年轻人来说,如何摆脱“穷忙”,变身“富闲”?天际网调查中网友们纷纷提出相关建议:需要积极充电,增强竞争力(55.7%);调整好心态,适时进行工作减压(50.4%);有合理的人生规划和目标(46.5%);主动去适应社会(39%);社会不应该过于强调竞争(12.6%)。

- ● ● 年轻人,你在忙什么? / 64
- ● ● 三年后你是富翁还是穷人? / 67
- ● ● 年轻人做什么职业能赚钱 / 69
- ● ● 宁做“创业狼”,不做“打工狗” / 71
- ● ● 年轻人,你适合创业吗? / 74
- ● ● 80后想创业? 没问题! / 77
- ● ● 测测你有多少创业指数 / 81
- ● ● 如何提高年轻人创业的成功率 / 84
- ● ● 年轻人创业前要仔细斟酌的问题 / 86
- ● ● 年轻人创业不要犯这样的低级错误 / 88

[目录]

第五章 如何积累你的创业资金

这是一个创业的时代,想自己创业做老板的人越来越多,其中也包括众多的 20 几岁的年轻人。

钱对于一个创业者来说,是前进的动力。许多成功者在成功之前,对钱都有着超乎常人的热爱。为了钱,他们忍得起辱,受得起重;为了钱,他们甘愿冒巨大的风险。将脑海中孕育的致富欲望,转化成一个明确的目标,然后集中精力为可以达到的目标而奋斗,这是绝大多数人致富的第一秘诀。

- ● ● 像追逐美女一样去挖掘第一桶金 / 92
- ● ● 编写一份成功的商业计划书 / 94
- ● ● 如何说服别人投资你的点子 / 96
- ● ● 借鸡生蛋,找亲戚朋友借钱创业 / 99
- ● ● 一技之长,以自己的技术赢得成功 / 101
- ● ● 融资技巧:最好以一年为目标去融资 / 103
- ● ● 选择合适的合伙人进行创业 / 106
- ● ● 年轻人要善于吸取别人的创业经验 / 109
- ● ● 四万元开店的四个最佳方案 / 112
- ● ● 成功开店的三关键和四注意 / 116
- ● ● 大学生创业,要学会规避风险 / 119

I'm BOS 20★几岁当老板

[目录]

第六章

如何选择最适合你的行业

每个人都应该了解自己的兴趣,找到自己的特长,并在热爱的领域中发挥自己的潜力。从现在起,挑出自己最擅长的事项来发展,把兴趣和能力结合起来。这样你才可以找到最适合自己的行业,然后才可以大显身手,走向成功。

- ● ● 20 几岁,找出自己的爱好和特长 / 122
- ● ● 年轻人如何找准好的项目 / 125
- ● ● 不熟不做,你喜欢的才是最好的 / 127
- ● ● 要善于捕捉一瞬间即逝的创意和灵感 / 130
- ● ● 心中有梦,小玩具也能成就大事业 / 132
- ● ● 80 后毕业生的“小丑快递” / 135
- ● ● 80 后个性女性游弋的时尚小店 / 137
- ● ● 一位 80 后女生的创业之路 / 139
- ● ● 在淘宝网上开个小店也能挣大钱 / 142
- ● ● 发挥特长,玩游戏也能赚大钱 / 146
- ● ● 一根小火柴,点燃大生意 / 148
- ● ● 找一个好的产品做代理也不错 / 150
- ● ● 擦鞋也能擦出个连锁店 / 153
- ● ● 脚踏实地,从身边挖掘赚钱的点子 / 156
- ● ● 109 系列店和 25 岁创业联盟 / 158
- ● ● 经营来自实践,规模来自积累 / 160
- ● ● 关注细节,不要只盯着做大事 / 162
- ● ● 把眼光放远,你的规模才会壮大 / 164

[目录]

第七章

20 几岁,要有当老板的心态

2008 年的金融海啸,令世界各地人心惶惶。对 20 几岁的年轻人而言,要在逆市中创业,似乎更辛苦,但不少“80 后”就是看准了这个时机。他们脚踏实地,从身边的小处挖掘赚钱的金点子。年轻人就是应该有这样敢于当老板的心态。

- ● ● 20 几岁,像老板一样积极思考 / 168
- ● ● 20 几岁,激情是不可或缺的 / 170
- ● ● 一定要培养自己的抗挫能力 / 172
- ● ● 年轻人更要懂得一些人情世故 / 175
- ● ● 会做人就可以拉近距离 / 178
- ● ● 不要靠欺诈来赢得财富 / 182
- ● ● 放下架子,从小处着眼 / 185
- ● ● 创业,做最好的准备和最坏的打算 / 186

I'm BOS 20★几岁当老板

[目录]

第八章

20 几岁,当老板必备的几种素质

一个人要想在事业、学业、爱情诸多方面取得成功,一定要有取得成功的先决条件,其中一个重要因素就是人的素质。素质好,则利于成功;素质不好,则难以成功。

对于当下准备创业的年轻人来说,拥有什么样的素质才更容易成功呢?一要有敏锐的洞察力,二要有胆识和勇气,三要重情重义……当然,那些自私自利、心胸狭隘、目光短浅的年轻人是难有大成功的。

- ● ● 一定要培养自己敏锐的洞察力 / 192
- ● ● 胆识、勇气、魄力,一样都不能少 / 194
- ● ● 胆大心细的人更容易成功 / 196
- ● ● 创业者要具备宽大的胸怀 / 199
- ● ● 重情重义才能留住人才 / 202
- ● ● 80 后当老板应当摒弃的毛病之一:过于自信 / 204
- ● ● 80 后当老板应当摒弃的毛病之二:超级叛逆 / 206
- ● ● 80 后当老板应当摒弃的毛病之三:吃不得半点亏 / 208
- ● ● 80 后当老板应当摒弃的毛病之四:自私、无情 / 210
- ● ● 不良个性是成功路上的绊脚石 / 212

[目录]

第九章

20 几岁,掌握必要的理财观念和健康常识

20 几岁的时候,年轻人习惯于相信钱是赚出来的而不是靠省出来的。在这样的观念驱使下,我们兴高采烈地成为“月光族”甚至是“日光族”。当我们因为没钱而无法更好地发展的时候,当我们因为没有钱而失去好不容易等来的机遇时,我们终于明白,其实,学会理财比学会赚钱更重要!

- ● ● 从血型看出你的花钱习惯 / 216
- ● ● 20 几岁,一定要学会投资理财 / 218
- ● ● 20 几岁,从现在开始学习金融 / 221
- ● ● 20 几岁,学会用小钱赚大钱 / 223
- ● ● 20 几岁,也要开始做健康投资 / 225
- ● ● 20 几岁,做情绪的主人 / 227