



给你力量励志丛书

GEINILILIANG
LIZHI CONGSHU

成功有很多方法,当然成功也是有秘诀的!给你力量丛书带你到达成功的顶峰!

我贫穷★我奋斗

成功全集

分析职业**特点**,揭示必背技巧一本通
走进白领职场,展示**个人形象**的礼仪读本

GIVE YOU
STRENGTH

快速展露头角,求职就业**新兵法**
精英指点,获取良好人际关系的行动指南

最新珍藏版

LIZHI JINGDIAN

“做老板,做先富起来的那些人”,是让每个人都心动的话题。《我贫穷,我奋斗成功全集》,就是针对那些想做老板的人,替你找寻一条逐鹿财富的轨道。在这个轨道上为你标明必要的“交通规则”,遵循这些铁一般的“交通规则”,帮你找到“金钥匙”,成为先富起来的人!本书就是为你打造通往光明“钱途”的平台!

宋建华◎主编

中国戏剧出版社

WOPINGQIONG
WOFEINDOU

给你力量励志丛书

我贫穷 我奋斗 成功全集

分析职业**特点**，揭示必备技巧一本通
走进白领职场，展示**个人形象**的礼仪读本



快速展露头角，求职就业**新兵法**
精英指点，获取良好人际关系的行动指南

“做老板，做先富起来的那些人”，是让每个人都心动的话题。《我贫穷，我奋斗成功全集》，就是针对那些想做老板的人，替你找寻一条逐鹿财富的轨道。在这个轨道上为你标明必要的“交通规则”，遵循这些铁一般的“交通规则”，帮你找到“金钥匙”，成为先富起来的人！本书就是为你打造通往光明“钱途”的平台！

宋建华◎主编

中国戏剧出版社



图书在版编目(CIP)数据

给你力量/宋建华 主编. —北京:中国戏剧出版社,
2007.6

ISBN 978 - 7 - 104 - 02649 - 5

I. 给… II. 宋… III. 人间交往—通俗读物

IV. C912.1 - 49

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2007)第 093301 号

我贫穷我奋斗成功全集

策 划:冯志强

责任编辑:肖楠 王媛媛

责任出版:冯志强

出版发行:中国戏剧出版社

社 址:北京市海淀区紫竹院路 116 号嘉豪国际中心 A 座 10 层

邮政编码:100097

电 话:010 - 58930221 58930237 58930238

58930239 58930240 58930241(发行部)

传 真:010 - 58930242(发行部)

经 销:全国新华书店

印 刷:北京威远印刷厂

开 本:710mm × 1000mm 1/16

印 张:330

字 数:320 千字

版 次:2007 年 9 月北京第 1 版第 1 次印刷

2009 年 5 月北京第 2 版

书 号:ISBN 978 - 7 - 104 - 02649 - 5

定 价:597.00 元(全 15 册)

版权所有 违者必究



目 录

第一章 不要让成功溜走：抓住机会能赚钱

不可能完成的任务	3
拱手送人的富贵	4
他靠麻将发财	4
“怪难吃”其实挺好吃	6
QQ 市场里的无限商机	7
火候到，钱就来	8
因祸得福，老农致富	9
骆驼背上的商店	10
“老干妈”的成功秘籍	11
泥瓦工赚思路的钱	12
沈万三的“聚宝盆”	12
从国事中嗅到商机	13
犹太豪门罗斯柴尔德家族	14
从穷小子到股票巨人	15
动乱年代的经商之道	17
点石成金，变废为宝	18
敲诈白宫的银行家摩根	19
为美国人操心的日本人	20

第二章 思路决定出路：思维创新能赚钱

靠一只老鼠赚 20 万枚铜币	23
----------------------	----



给鸡戴眼镜,还是隐形的	24
棺材酒吧	25
将铅笔与橡皮连起来	26
豆子有多少种卖法	27
味精厂瞒天过海	28
坦克耕田	29
隔壁确实好,这里也不差	29
金利来“反向调价”	30
一怒之下发明了保健牙刷	31
婚礼的钱真好赚	32
葬礼的钱更好赚	33
年轻人穿起了破牛仔服	34
心细如发的神父	35
把顾客心理摸透的汽车大王	35
把商场的衣服再加工一下	36
百年不变的酒店	37
动物来当服务员	38

第三章 老实人终究不吃亏:诚信经营能赚钱

诚实是促销的好手段	43
好心有好报	43
1800 元买一瓶牛奶	44
李嘉诚立业靠诚信	45
价值千万的诚信品牌	46
君子爱财,取之有道	47
包玉刚凭信誉立大业	48
每个月存 1000 美元	49
老实人做成大生意	50
诚信的“暴君”	51
放长线才能钓大鱼	51
大虎打火机卖遍全球	52



“超过3天不卖”的面包大王	53
现代版的愚公移山	54
信用家族,良心为本	55
肉刀斩鞋底	56
胡庆余堂的戒欺匾额	57
曹大把发家记	58
为履行合同包机运货	59
疑人不用,用人不疑	60

第四章 望远镜加上显微镜:善觅商机能赚钱

孔雀皇后的生意经	63
囤积居奇的女华裔	64
小凉皮做起了大连锁	65
霍英东一箭双雕	66
一年之内从负翁到富翁	67
永远超前一步的年轻人	68
笋丝圆了老板梦	69
电缆王大胆吃螃蟹	70
动物成了消费者	71
“绝代茄人”是如何炼成的	71
妙招赢得回头客	72
从烂鱼塘里捞钱	73
写写字年赚6万元	74
“煤炭大王”变“火柴大王”	75
吉利公司赚女人的钱	76
空手套白狼	77
小气之王揭“皇榜”	78
人多的地方好赚钱	79
专靠“节日”发大财	80



第五章 口袋装钱,脑袋赚钱:头脑精明能赚钱

火爆一时的文化衫	83
希尔顿酒店的发迹史	84
天安门的地砖也值钱	84
茅台,让老百姓喝得起	85
好吃又方便的金华火腿	86
捉假贼,吓真贼	87
靠眼光成功的银行家	87
众人皆热唯我独冷	88
金点子值千金	89
把坦克改成压路机	90
聪明反被聪明误	91
从退伍军人到“挣钱机器”	92
卖得多、卖得快还卖得贵	93
从到处借钱到开办银行	94
卖报纸的营销学问	94
装聋作哑的兄弟俩	96
坐在家里等钱的妙法	97
独辟蹊径,高价销售	98
利用国籍避税	99

第六章 大胆想像,小心行动:敢冒风险能赚钱

敢想敢为的地产大王	103
关键时刻玩点儿硬的	104
胡雪岩拿前程做赌注	105
您瞧着给	106
蝎子能发财	107



不满意就退钱	108
就是出 6000 万元我也不卖	109
王致和大胆吃臭豆腐	110
林聪颖印证成功方程式	111
胆大走四方,危险出商机	112
“猪鬃大王”勇斗洋人	113
交换车票,交换命运	114
当断就断,不留后患	115
经济危机造就世界船王	116
在东西方两大阵营之间做买卖	117
不怕风险的犹太人	118
冒险起家的大银行家摩根	119

第七章 人脉就是财脉:广结人缘能赚钱

顾客就是“我的太阳”	123
一定要让“上帝”满意	124
麦当劳不仅仅是一家餐厅	124
一定要住东方饭店	125
“景泰蓝大王”的关系网	126
徽商的人缘经	127
不靠钱缘,靠情缘	128
胡雪岩诚待顾客	129
一夜成名的“都一处”	130
善靠“大树”的东来顺	131
进贡也是买卖	132
瑞蚨祥笑脸开店	133
人缘会带来肥水	134
宝元通“让顾客称好”的生意经	135
内联升的杀手锏	135
不怕股东小,就怕股东少	136



第八章 酒香也靠风来吹:宣传造势能赚钱

一盒火柴换一把菜刀	141
梁山好汉促销香烟	141
广告也要抖包袱	142
摔出来的国酒	143
“白加黑”一鸣惊人	144
男人为丝袜做广告	145
赚了786万元的“门票广告”	145
买一辆汽车,送一辆汽车	146
1380万元买了两个“灯笼”	147
加拿大航空公司入乡随俗	148
菜名的奥秘	149
“大烟袋锅”做幌子	150
潮汕商人的造势之道	151
人见人爱的“护花使者”	152
泸州老窖造势引轰动	152
老太太促销胜过美女	153
对联做广告	154
正话反说出奇效	155
杨森制药的“三角形”	156

第九章 看准了就干,别犹豫:动作抢先能赚钱

世界上最成功的肯德基店	161
“康师傅”的快鱼吃慢鱼	162
金利来以快为本	163
样样都争第一个	164
物以稀为贵	165



干吧,别等了.....	166
赚钱要快,行动第一.....	166
快人半拍的小姑娘	167
大大泡泡糖吹出财富泡泡	168
先下手为强,跟风者瞎忙.....	169
李嘉诚的股市杰作	169
要想动作快,先要耳朵灵.....	170
时间能值多少钱	171
温州人赚钱,“抢”字当先	172
胡雪岩“偷听”得巨富	173

第十章 小钱是大钱的祖宗:小本买卖能赚钱

稀饭中捞出百万财富	177
锅巴之父李照森	178
一道普通菜炒出亿万家业	179
“破烂厂长”小中见大	179
一张尿布起家的大公司	180
鸡蛋虽小,也是生意.....	181
路边的小水果摊月营业额 17 万元.....	182
垃圾变黄金	183
小生意赚大家的钱	184
“做小生意赚大钱”的义乌商人	184
常销不败的青春宝	185
薄利不要紧,多销就赚钱.....	186
水果摊也能上规模	187
“白手起家”的小生意	188
小鬼当家也赚钱	189
马铃薯构筑成的商业帝国	190
从卖米起步的“经营之神”	190



第十一章 买卖不成仁义在：古代人赚钱故事

富可敌国的冶铁家族	195
皇家看故宫，民宅看乔家	196
做生意一定要有“技术含量”	197
祭羊起家的月盛斋	199
大粮商任氏的发迹史	200
刀间信任奴隶得厚报	201
日升昌乱世显诚信	202
无盐氏趁火打劫	203
吆喝出来的老字号	204
只赚贵人钱	205
胡雪岩的种田经	206
孔子门生亦富商	206
唐朝时期的商业信息网	207
麻子传奇	209

第十二章 天生就想做老板：南方人赚钱故事

打一枪换一个地方	213
“英雄”餐馆	213
人弃我取发大财	214
“捡”钱的千万富翁	215
大陆首富黄光裕发“恒财”	216
五星级酒店烤山芋	217
1元钱大亨	218
电脑指路胜似仙人指路	219
“七星北斗阵”的创业史	220
泥土能卖钱	221



玩具棺材	222
开业涨价酬宾	222
三起三落不言弃	223
不当主角当配角	226
不吹牛的牛皮大王	227
买西服还是喝咖啡	228
挂羊头,卖狗肉	229

第十三章 另一半天空的财富:女性赚钱故事

香水熏出的财富	233
老公寄存处	233
下岗孕妇创造千万财富	234
“阔太太”创业	235
为婴儿服务,赚父母的钱	236
拿时间换金钱	237
女厂长的“半糖主义”	238
“四个千万”的雄厚资本	239
看电视挣钱	240
信息带来财源	241
找零钱,赚大钱	242
比男人还能吃苦的女人	243
先赔后赚大智慧	244
一次性报价有奇效	244
立志做大事的女富豪	245
永不满足的女报王	246
凤翔改改的故事	247
野菜成就财富梦	248



第十四章 不为找工作发愁：大学生赚钱故事

校园里面的“垃圾王”	253
螃蟹先吃味道好	254
名牌家教	255
网上开店成新宠	256
19 岁的董事长	257
全是内衣惹的祸	257
军训后的商机	258
供父母生活的大学生	259
“淘房”淘出百万资产	260
捧场也能赚钱	261
学生款姐	262
捡广告单赚钱	264
鼠标垫带来的巨额财富	265
女大学生顺利创业	266
将录像放映搬上火车	267
300 元换来年薪 30 万元的职位	268

第十五章 不做一锤子买卖：欧洲人赚钱故事

世纪婚礼上的巨大商机	273
皮尔·卡丹的成功秘诀	273
白兰地灌醉了美国人	274
菲利浦公司的沉浮史	275
用奥运金牌做赌本	276
与时俱进的继承人	277
选厂址的大学问	278
不断扬名的“书籍之家”	279



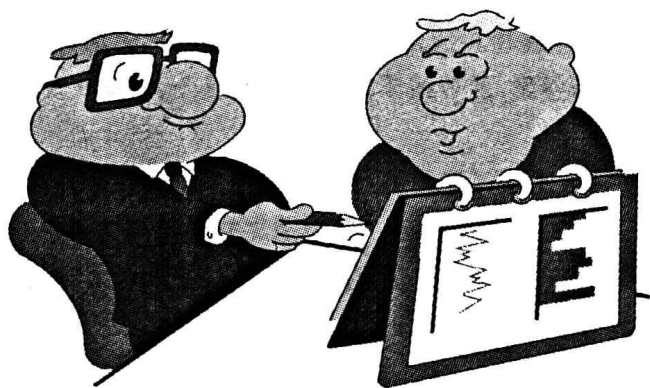
能指明方向的地毯	280
黛安娜王妃的商业价值	280
真兄弟,假冤家	282
老鼠表演,老板赚钱	283
法官断案审足球	284
死花卖得比鲜花还贵	285
抓把空气也卖钱	286
带残疾的洋娃娃	286
空手变出油轮来	287
租来的晚装	288
喝不醉的酒	289
疯狂的“海盗”酒店	290



第一章

不要让成功溜走

——抓住机会能赚钱





不可能完成的任务

如果一个顾客来替妻子买卫生棉,你能顺便将汽车推销给他吗?这“不可能完成的任务”却是有人能够做到的。

一个没有文凭的乡下小伙子去应聘一家百货公司的销售员。好在老板不看重文凭,只重视工作经验,就问他道:“你以前做过销售员吗?”

小伙子回答说:“我以前是村里挨家挨户推销的小贩。”老板喜欢他的踏实勤奋。就答应他试做一段时间,但是对于小伙子能否胜任大公司的销售员还是心存疑惑。

第一天下班后,老板问小伙子道:“你今天做了几单买卖?”“一单。”年轻人回答说。

“只有一单?”老板很不满意。因为他手下的售货员一天基本上可以完成20~30单的生意。“那你卖了多少钱呢?”老板有点儿不耐烦地问。

“10万美元。”年轻人回答道。

“你怎么卖了那么多钱?”目瞪口呆,半晌才回过神来的老板问道。

“是这样的,”小伙子说,“一个男士进来买东西,我先卖给他一个小号的鱼钩,然后又卖给他中号的鱼钩,最后卖大号的鱼钩。接着,我卖给他小号的渔线,中号的渔线,最后是大号的渔线。我问他上哪儿去钓鱼,他说海边。我建议他买条船,所以我带他到卖船的专柜,卖给他长20英尺、有两个发动机的机帆船。然后他说他的大众牌汽车可能拖不动这么大的船,于是我带他去汽车销售区,卖给他一辆丰田新款豪华型汽车。”

老板欣喜若狂,同时又难以置信地说:“一个顾客仅仅来买个鱼钩,你就能卖给他这么多东西?你这经验要向其他销售员推广。”

“他并不是来买鱼钩的,”小伙子回答道,“他只是来给他妻子买卫生棉的,我只是建议他周末应该去钓鱼。”



赚钱一点通

机遇是难得一见的,所以机遇来了不仅要抓住,还要充分利用,让机遇产生最