



人脉致富38招

好人脉 创造好钱脉

幽默风趣，畅通人际关系，你就可以轻松致富！

赖淑惠 著

中国友谊出版公司

赖淑惠 著

好人脉 创造好钱脉

中国友谊出版公司

图书在版编目(CIP)数据

好人脉创造好钱脉/赖淑惠著.——北京:中国友谊出版公司,2010.1

ISBN 978-7-5057-2670-3

I. ①好… II. ①赖… III. ①人际关系学—通俗读物 IV. ①C912.1-49

中国版本图书馆CIP数据核字(2009)第234442号

本书经台湾晨星出版有限公司授权,同意经由中国友谊出版公司出版中文简体字版本。非经书面同意,不得以任何形式任意重制转载。

书名	好人脉创造好钱脉
著者	赖淑惠
出版	中国友谊出版公司
发行	中国友谊出版公司
经销	新华书店
印刷	东莞新丰印刷有限公司
规格	880×1280毫米 32开本 6.5印张 74千字
版次	2010年1月第1版
印次	2010年1月第1次印刷
书号	ISBN 978-7-5057-2670-3
定价	22.80元
地址	北京市朝阳区西坝河南里17-1号楼
邮编	100028
电话	(010) 64668676

版权登记号:01-2009-7853

推荐序

做人圆融，做事就可圆满

与赖淑惠老师相识多年，非常欣赏她的热诚待人。她的演讲妙语连珠常引发共鸣，以精彩的人生经验和幽默智慧引发台下观众的共鸣，让人时时充分感受到她的风趣魅力。

除了演讲魅力，还有一点恐怕只有熟悉她的朋友才知道，赖老师另一项令人羡慕的专才，就是拥有一颗很会理财的金头脑。不同于我对理财的实战分享，她谈致富理财是分享给大家“做人圆融，做事就可圆满”的致富概念。

小时候环境不好让她对赚钱保持着强烈的动力，养成随时用心观察身边人与事物的好习惯，产生许多有创意的赚钱点子，如代客送礼这招，就令我大感佩服。另外，凭着待人的用心和热诚，她

把每一位客户和身边的人都当成是亲朋好友，这些人都成为她生命的贵人，也为她带来为数可观的财富。

随着赖老师的新书《好人脉创造好钱脉》出版，使我们得以分享她的致富专长。书中不管是对心灵的感悟还是对财富的积累，都能以风趣的文字，配合她自身丰富的商场经验和人生阅历，为现代人开启另一扇理财致富的门。

每次看到她在家莳花弄草，我就忍不住羡慕地说：“像你这样有钱有闲，真好！”偶尔听说她过去征战商场的傲人成绩，我也会开玩笑地对她说：“我非常佩服你这么会做生意！”看完这本书，我终于知道要如何才能享受有钱有闲的优质人生，同时也知道每天笑脸迎人的她，创造财富的秘诀所在，因为相信好人脉能为自己带来好钱脉的她，就是一个最好的例子。

想要为自己的人生累积财富和快乐，翻开这本书，你不但可以学习致富的方法，也会找到人生的答案。有钱很好，有闲更好。

-----• 刘台芬 [理财畅销书作家]

自序



财富人生的初体验

我是大家口中的“三年级生”，那是一个很苦的年代……

还记得第一次对“钱”产生强烈的感觉，是在念小学三年级的时候，被导师选中参加民族舞蹈的表演，当我知道全班六十几位同学，自己是唯一被选上的时候，心中的喜悦、兴奋真是难以言喻。因为老师说能够被选上的同学代表美丽、乖巧，而且还有机会到台中市区参加表演。

对我这个乡下孩子来说，能够到热闹的市区玩，简直连做梦都会笑出来。当时我一边走着，一边跳着回家，一进门就高兴地跟妈妈说自己被选中参加表演的消息。但是，妈妈开口第一句话就问：

“要怎样才能参加呢？”

“老师说，要定做民族舞蹈的衣服和鞋子。”

在我的想象中，那是一套闪亮亮、丝缎般的美丽衣裳。虽然我从来没有机会穿上它，但是我记得很清楚，当时订制一套民族舞蹈的表演服是五十元。

当时的五十元是一笔大数目，由于爸爸中风卧病在床，没有办法工作，妈妈得靠种田做粗活，养活三个妹妹、一个弟弟，加上我一共五个孩子。所以当妈妈面露难色，委婉地告诉我家里没办法支付民族舞蹈表演服的费用时，我懂事地答应妈妈，第二天到学校就告诉老师：“我不能参加了。”

班上唯一被老师选中的我不能参加舞蹈表演，理由是“我们家没有钱，没办法定做衣服、鞋子”，天知道，这对于一个纯真的女孩是多么大的打击。所有的梦想、希望，全部在那一刻幻灭，原本内心灿烂的感觉，顿时蒙上阴影。

孝顺的我明知妈妈说的有道理，却还是难掩心中失望之情；想到妈妈拒绝时神情中充满为难和不舍的目光，我第一次强烈感觉到钱的重要。原本懵懂的幼小心灵，那一刻才体会到原来没有钱是

这么痛苦的事情，内心便立下努力赚钱的重要信念。这都要感谢那一套没有机会穿上身的民族舞蹈表演服！

就这样，幼小的心灵种下对于金钱的渴望，深切感受一位母亲为难的心情，让我对于赚钱抱着强烈的动机和毅力；懂事之后，对于每一位来到我生命中的贵人，我也都抱着照顾、满足对方需求的体贴和用心，如此简单的信念，为我创造了人生的财富，也带来丰富的喜悦。

用心待人创造财富

后来在成长的过程中，我保持着努力赚钱的高昂斗志，然后把赚来的钱好好发挥功能，让家人可以因为钱的价值和功能获得快乐。不但在钱财方面的用度节省，对于赚钱理财也保持着很高的敏锐度。

由于对人的用心敏锐，给了我第一次成功创业的经验。刚开始在亲戚开设的公司担任行政工作的我，每到年节便负责采买、签收礼品，这种外人看来简单平凡的工作内容，却让我从中发现商机——一般人为求方便，总是直接到百货公司或商店选购，但我

为了想省钱，不辞辛劳地到迪化街买干货，再自己动手包装成礼品，这样一来价格就便宜很多，连老板都夸奖我会办事。

第二年端午节，我脑中出现一个点子：既然很多公司企业都有这个需要，我何不到迪化街采买南北干货，设计几款礼品组合，提供公司负责人选择，不但价钱比百货公司要便宜，还可以节省挑选礼品的时间和精力。没想到通过口碑相传，一传十、十传百，这个代客服务的送礼点子居然生意兴隆，我也越做越有心得；利润虽不高，但一年三大节累积下来，也是一笔大数目。

仔细想想，随时用心观察身边的人和事物一直是我的习惯，没想到这个习惯竟然带给我赚钱的创意和机会，后来跨足医疗器材进出口和房地产买卖行业，很多人也好奇我没有雄厚背景撑腰，如何能树立起良好的口碑和名气，同时累积可观的金钱财富和充沛的事业人脉呢？因为医疗行业向来被外人视为复杂，各种台面下的促

销活动千奇百怪，但是我的时间和薪水远不够用，每天总有拜访不完的客人和走不完的行程。

我把幸运归功于“傻人有傻福”，真要说起赚钱的起步，凭的全是待人的用心和热诚，把每一位客户都当成亲朋好友，最后这些三天两头打电话问候、加上四处勤于拜访挣来的客人，也成为我生命中的贵人。

谈赚钱致富，我赞成现代人应该多涉猎理财方面的专业知识，但是，对于人际关系和沟通方面，也需要多加把劲。太过专业、凡事算得太精，有时反而会失去致富的直觉和能力；因为人心难测，唯有将心比心，才能从人的身上创造出财富的价值。

在这本书里，提供了我的经验和方法，与所有人共同分享通往致富之门的金钥匙，让更多人拥有广结人缘的能力，进而拥有创造人生财富的力量。

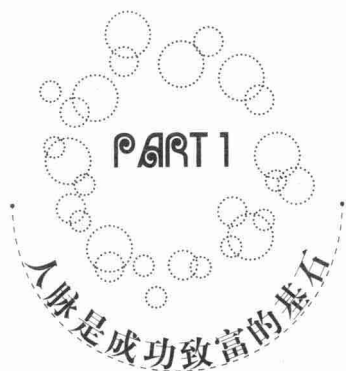
-----赖淑惠

推荐序

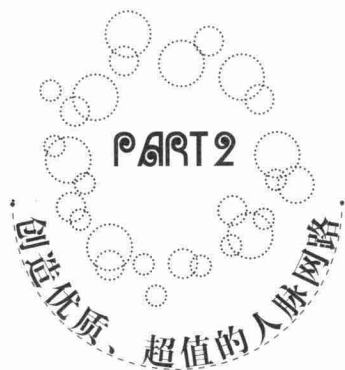
做人圆融，做事就可圆满 1

自序

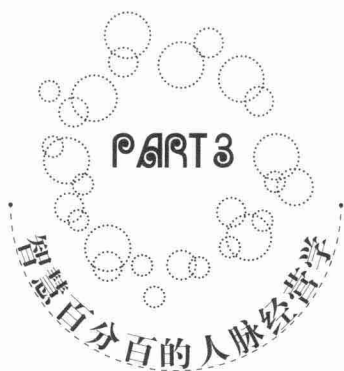
财富人生的初体验 3



- ★ 谁需要好人缘？ 3
- ★ 好人脉就有好钱脉 8
- ★ 相遇是起点 12
- ★ 别忽略了身边的小人物 16
- ★ 养成主动积极的好习惯 20
- ★ “不可以”失去好人缘 24
- ★ 成功只送给有准备的人 28



- ★ 自信是克服权威的利器 35
- ★ 闭门羹的真滋味 40
- ★ 正向身体语言 44
- ★ 人际互动的魔镜 48
- ★ 说话艺术 54
- ★ 电话热线牵起友善人脉 60
- ★ 以貌取人的成功几率 64
- ★ 赢得好感开场白 70
- ★ 钓鱼哲学 76
- ★ 人际温暖桥梁 82
- ★ 参加社团，勇敢踏出步伐 86
- ★ 名片是交换，不是没收 92
- ★ 坏客户变好客户 96



- ★ 招人厌的老实话 103
- ★ “甘愿”、“欢喜”赚大钱 108
- ★ 搏感情的职场关系 112
- ★ 小人凭什么当道? 118
- ★ 竞争才能求进步 122
- ★ 当不知道该说什么的时候 126
- ★ 结束谈话的技巧 130
- ★ 别让潜在客户溜走 134
- ★ 送礼的心情 138
- ★ 投桃报李的送礼行销学 144
- ★ “等路”伴手带来好人缘 148
- ★ 谈钱真的会伤感情吗? 152
- ★ 人际关系便利店 158

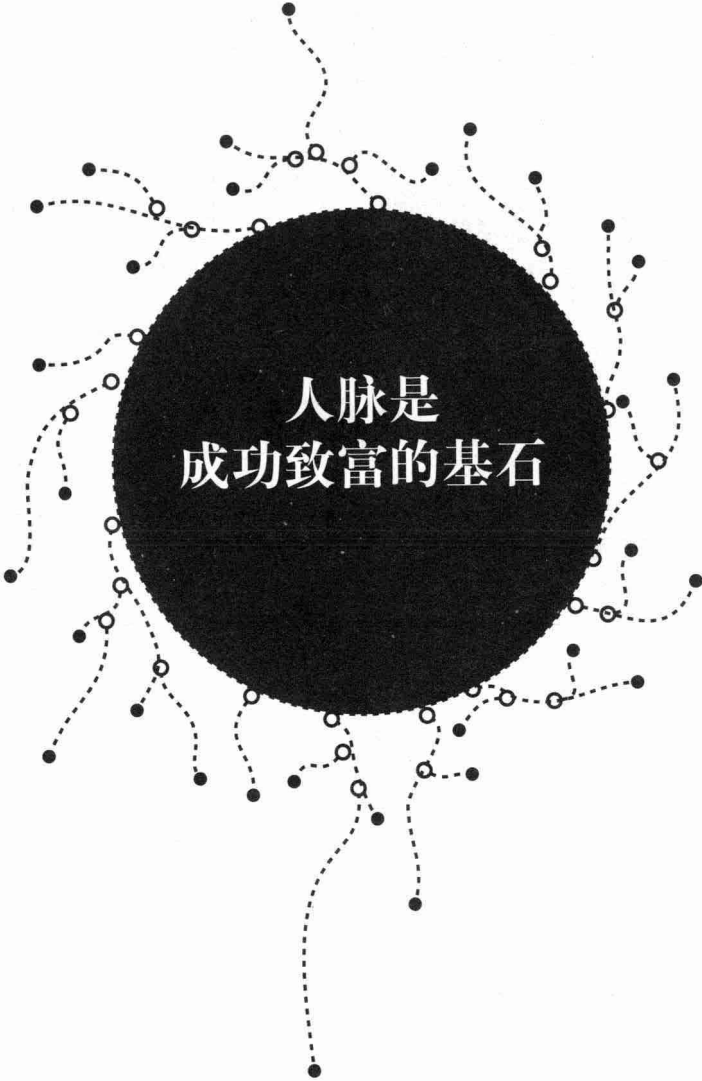


- ★ 别在“人海”中淹没 165
- ★ 创造双赢的人际关系 170
- ★ 致富来自“不贪” 174
- ★ 享受财富带来的幸福感 180
- ★ 静心解花语 184

后记

- 一本好书，可以改变一生 188

PART
1



人脉是
成功致富的基石



谁需要好人缘？

如果永远把“人不和”当成理由“转换跑道”，
那么致富之路将会离你愈来愈远！

- “靠人吃饭”的业务员
- 失业族找工作要透过人脉关系
- 专业人士靠人脉拓展业务
- 以人为中心的办公室游戏规则