

花幾小時讀這本書，吉姆·羅恩的成功哲學將改變您的人生，使您成為無數來自各階層和職業的成功人士一樣，獲得吉姆·羅恩哲學帶來的助益——財富與快樂



輕鬆致富的 七個策略

吉姆·羅恩／著

您也可以
成為百萬富翁！

- 吉姆·羅恩——
他，是當今最受歡迎的企業領袖之一，經常為政府機構、頂尖的銷售組織、管理團體財星企業集團等團體作演講。
他，如何從基層的銷售訓練員一路攀升到企業的副總裁！？
- 吉姆·羅恩造就的百萬富翁之一～戴彪
他，當了幾年老師後，在家人全力反對之下，仍毅然決然辭去教職，轉入推銷業——是什麼力量，致使他今天成為百萬富翁！？
- 本書將與您共享他們成功致富的喜悅與哲學。

「吉姆·羅恩是我們當代最有說服力、最能啓發人心和最講求實效的領導者和演講家。」

——奈汀蓋耳(Earl Nightingale)

「吉姆·羅恩能改變你的一生。他開的課對我個人和事業的發展都帶來重大的衝擊…我對吉姆·羅恩如此有信心，所以我讓我所有的員工都去聽他講課。」

——亞畢格亞伯特人事管理公司總裁波米洛伊(Louise Pomeroy)



世茂出版社

劃撥帳號：07503007
世茂出版社帳戶
※單次劃撥300元(含)以下者，
請另附30元掛號費。

輕鬆致富的 七個策略

著者／吉姆·羅恩

譯者／吳國卿

編輯／黃素妮·羅煥耿·賴如雅

美編／沈虹

出版者／世茂出版社

發行人／林正中

負責人／簡泰雄

地址／台北縣新店市民生路十九號五樓

電話／(〇二)二一八三二七七(代表)

傳真／(〇二)二一八三二三九

劃撥／〇七五〇三〇〇一七

登記證／新聞局登記版台業字第三二〇八號

電腦排版／文盛電腦排版公司

印刷／三華彩色印刷公司

初版一刷／一九九三年九月

二刷／一九九四年七月

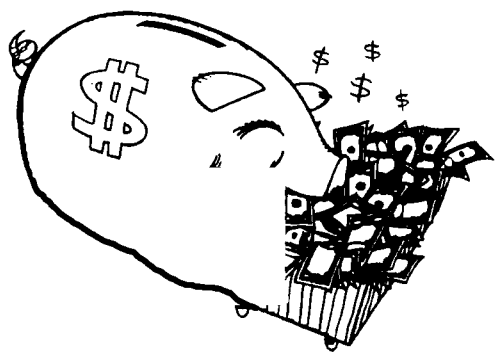
定價／一六〇元

※版權所有·翻印必究

·本書如有破損、缺頁，敬請寄回本社更換

PRINTED IN TAIWAN

輕鬆致富的 七個策略



吉姆·羅恩／著
吳國卿／譯

COPYRIGHT (C) 1986 by Jim Rohn

© 1993, Chinese translation copyright by

SHY MAU PUBLISHING COMPANY

Published by arrangement with

PRIMA PUBLISHING, A DIVISION OF PRIMA COMMUNICATIONS, INC.

in association with **BARDON-CHINESE MEDIA AGENCY**

ALL RIGHTS RESERVED

「吉姆·羅恩是我們當代最有說服力、最能啟發人心和最講求實效的領導者和演講家。」

——奈汀蓋耳 (Earl Nightingale)

「吉姆·羅恩對生活和追求成就的創意，和他海闊天空的觀念往往一針見血……更重要的是，它們實際可行！」

——加州參議員西蒙 (John Seymour)

「很少人擁有能激勵他人並帶來改變的天賦，與你接觸的人都受到你的好影響，可喜可賀！」

——湯姆霍普金斯國際企業霍普金斯 (Tom Hopkins)

「任何參與當今的商業活動的人都須力求進步，吉姆·羅恩擁有能激勵人們為自己設定目標的罕見能力。」

——莫比耳石油紐西蘭公司行銷經理哈茲萊特 (J.A. Hazlett)

「吉姆·羅恩能改變你的一生。他開的課對我個人和事業的發展都帶來重大的衝擊……我對吉姆·羅恩如此有信心，所以我讓我所有的員工都去聽他講課。」

——亞畢格亞伯特人事管理公司總裁波米洛伊 (Louise Pomeroy)

花幾小時讀這本書，吉姆·羅恩的成功哲學將改變你的人生，使你成為無數來自各階層和職業的成功人士一樣，獲得吉姆·羅恩的哲學帶來的助益。

誠如百萬富翁鳳凰城韋恩巴恩斯公司的總裁巴恩斯所說：「吉姆·羅恩的財富與快樂哲學是我事業成功唯一最重要的原因。我和妻子藉著一步步毫不懈怠地遵行他的教誨，才得以把我們對成功的渴望轉變為一個擁有百萬平方呎商業樓層的房地

產王國。」

「此外，他對克服障礙的教誨幫助我一家人駕駛一艘七十五呎的遊艇，完全靠自己遊遍北美、南美和加勒比海，雖然在此之前我們從未駕過船。」

「我一點也不懷疑，你也可以藉讀這本書達成任何你想達成的目標——只要你願意遵行書裡教導你的策略。」

吉姆投入超過二十五年的時間研究行為如何影響人的表現，所得的結果就是一套根本而簡單的哲學，這套哲學處處散放幽默而又充滿具有實效的建議，能幫助任何人變得更能發揮潛力，更能實現自我。

不管你所從事的是銷售或管理，在公司力爭上游或經營自己的事業，為人父母或為人師表，年輕或正享受退休生活，你都可以獲得無限的啟示，使你從「今天」起的生活變得更豐富。

吉姆·羅恩這個人是當今最受歡迎的企業界領袖之一，經常為頂尖的銷售組織和管理團體開講習課程，並常應邀在美國企業的重要集會演講。光是吉姆的錄音帶估計就有一百萬聽眾。他是一個生動而有效的訓練家與演講家，聲名遠播國內外，每年他固定到澳洲和加拿大訪問，也到西班牙、英國、台灣、紐西蘭和南非演講。

——吉姆·羅恩的演講

身為當今最受敬重的演講家，吉姆·羅恩每年為數十個團體演講，這些團體包括政府機構、教會團體、銷售組織和財星五百大企業。

「吉姆·羅恩的演講傑出精彩，每一個參與聽講的人都受到他的激勵而勇於行動。」

——標準石油澳洲公司

目 錄

- 導 言 改變一生的時刻 9
- 第一章 五個關鍵詞 15
- 策略一：釋出目標的力量 33
- 第二章 目標：人的動機 35
- 第三章 如何設定目標 53
- 第四章 設定目標，自我管理 65
- 策略二：追求知識 83
- 第五章 智慧之道 85
- 策略三：學習如何改變 105

第六章	開發個人潛力	107
● 策略四：	控制財務	137
第七章	如何獲得財務的自由	139
● 策略五：	掌握時間	167
第八章	開明的時間管理者	169
● 策略六：	與贏家為伍	193
第九章	建立關係的原則	195
● 策略七：	生活的藝術	207
第十章	提升生活品味	209
第十二章	一生中的轉捩點	225

導言

改變一生的時刻

我剛滿二十五歲時，遇見一個叫蕭福 (Earl Shoaf) 的人。我完全不知道這個遭遇會改變我的一生……。

在此之前，我的生活乏善可陳，像典型的大多數人一樣，過著既無成就也不怎麼快樂的日子。我人生的開頭部分確實不錯，是在南愛荷華州一個小農村長大，離史涅克河不遠，是個充滿愛的環境。我離開家時滿懷美國式的夢想，想為自己開創一片天下。

不過，事情不如我所料，高中畢業後我很快進了大學，但當一年快結束時，我就自認為已經夠聰明，所以休學了，結果證明這是一大錯誤。但是，我對工作賺錢的事感到不耐煩，因為我認為要找到工作不是什麼難事。事實上也是如此，找「一份工作」不是難事。（當時我還不了解討生活和開創生活有什麼不同。）

不久之後，我結婚了。和典型的丈夫一樣，我對我妻子做了許多「美好的未來就在前面轉角處」這類的承諾。因為不管怎麼說，我有野心，我也很執著於追求成功，而且我確實很勤奮。成功指日可待！

至少我是這麼想的……。

當我滿二十五歲時，我已經工作了六年，所以我決定檢討一下自己的成績。我

心中隱約懷疑事態不妙，我每週的薪水已經累增到可觀的七十五美元，但是，卻遠落在我的承諾之後，因為，七十五美元比起在廚房那張搖晃的桌子上堆四散的帳單，當然更是不夠看了。

當時我已經當了爸爸，在家中成員擴增的情況下肩負養家活口的大任。但最嚴重的是，我意識到自己漸漸變得安於接受我黯淡的命運了。

在偶爾捫心自問的時刻，我逐漸看清自己不但沒有進步，而且財務情形每下愈況。顯然有某些事必須改變……但到底是什麼？

也許光勤奮工作是不夠的——我自己想。這個念頭對我是個極大的震撼，尤其是正當我準備認定收穫必將屬於那些汗濕眉頭的人時。

明擺在我眼前的事實是，儘管我「流了不少汗」，我到六十歲時的下場卻可能和週遭許多人一樣：一文不名而亟需援助。

這令我大感驚駭，我無法面對這種未來。在這個世界最富有的國家不應該有人這樣！

然而我的疑惑多於解答。我該怎麼辦？我如何改變人生的方向？

我想回到學校唸書，因為只有一年大學的學歷在找工作時並不好看。但是，有

了家庭的牽累，回學校唸書似乎不太實際了點。

然後，我想到自己創業。這倒是個挺刺激的選擇！只不過我沒有創業所需的資金。話說回來，錢是我最大的問題之一，我的錢總是在幾個月前就預支一空了。（你是否也有過相同的處境呢？）

有一天，我掉了美金十塊錢。我懊惱得生了兩星期的病——只為了美金十塊錢呢！

一個朋友試著讓我高興起來。「聽我說，吉姆。」他說，「也許撿到錢的是個缺錢的可憐鬼。」

相信我，那句話並沒有讓我高興起來。對我來說，我才是那個需要撿到十塊錢，而不是掉錢的人。（我得承認，在我人生那段時期，我談不上有慈悲心。）

那就是我二十五歲時的成績——夢想遙不可期，完全不知道該如何改善我的生活。

然後，有一天好運終於降臨。為什麼它選在那個時候出現？好運為什麼會突然蹦出來？我真的不知道。對我來說，這是人生的奧秘之一……。

總之，我的好運在我遇見這個人時顯現了——一個極特殊的人，叫做蕭福。我

第一次遇見他是在一個推銷研習會上，他擔任講師。我沒辦法告訴你當天晚上他說了什麼話那麼地吸引我，但是，我記得對自己說，我願不惜一切代價成為像他那樣的人。

課程結束後，我鼓起勇氣走向他，向他自我介紹。儘管我講得語無倫次，他一定已經看出我渴望成功。他待人和氣而且大方，終於，對我產生好感，幾個月後他僱用我進入他的銷售組織。

接下來的五個年頭，我從蕭福先生那裡學到許多人生的教訓。他待我如自己的兒子，並且花很多時間傳授我他的人生哲學，現在我稱它們為「輕鬆致富的七個策略」。

後來，在我四十九歲的一天，蕭福先生突然過世了。

在痛失導師後，我花了一段時間評估他對我生活的影響。我發現我從他那裡得到最好的東西不是一份工作，甚至不是一個從銷售訓練員變成公司副總裁的機會，而是我從他的生活哲學和他所秉持的成功生活的原則中，所學到的東西：如何得到財富，如何得到快樂。

往後的幾年內，我將他的觀念納入我的生活中……而且從中受益良多。事實上

，我賺了不少錢，但最令我滿意的經驗是將這些觀念分享給我的同事和部屬。他們的反應不僅熱烈，而且產生的結果迅速而可觀。

在讀這本書時，想像你正在購物，選取那些此刻適用於你的觀念。你當然不必把一個人說的話「照單全收」，但是請給自己一個機會，以開放的心讀以下的章節。如果你覺得某些話有道理，那就不妨一試；如果覺得沒什麼道理，那就揚棄它。記住，不管你做什麼事，都要以一個學生的心態去學習，而不只是個追隨者。