

一本适合中国人思维方式的经济学通俗读物



超给力的 经济学

改变你生活和工作的经济学笔记

李问渠◎编著



一本书解决你生活各个层面的经济问题

「超实用、超给力！」

超给力^的 经济学

改变你生活和工作的经济学笔记



李问渠◎编著



 中国纺织出版社

内 容 提 要

工作中我们处处与经济打交道,生活中时时刻刻与经济发生着联系。我们需要了解经济学常识并善于使用一些经济学原理,让工作更加井井有条,让生活更加有滋有味。如果你希望在工作 and 生活中掌握主动、步步为营,那么请翻开这本书,在经济学的指引下获得更完美的工作和生活。

图书在版编目(CIP)数据

超给力的经济学:改变你生活和工作的经济学笔记 / 李问渠编著. —北京:中国纺织出版社, 2011.10

ISBN 978-7-5064-7753-6

I. ①超… II. ①李… III. ①经济学—通俗读物

IV. ①F0-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2011)第 155985 号

策划编辑:曲小月 徐丽丽 责任编辑:赫九宏

责任印制:周 强

中国纺织出版社出版发行

地址:北京东直门南大街 6 号 邮政编码:100027

邮购电话:010—64168110 传真:010—64168231

<http://www.c-textilep.com>

E-mail:faxing@c-textilep.com

北京中振源印务有限公司印刷 各地新华书店经销

2011 年 10 月第 1 版第 1 次印刷

开本:720×1000 1/16 印张:16.5

字数:202 千字 定价:29.80 元

凡购本书,如有缺页、倒页、脱页,由本社图书营销中心调换



Foreword 前言

狄更斯在《双城记》开篇说道：“这是一个最好的年代，也是最坏的年代；这是一个智慧的年代，也是一个愚昧的年代。”拿这句话来形容我们今天生活的时代，再贴切不过了。

现实的经济世界，故事情节之曲折离奇和跌宕起伏甚至可以让剧作家瞠目结舌。只是，不管是否愿意，我们每个人都在这幕剧作中扮演着某个角色，而且我们手中并没有剧本，不知道自己在这场经济大潮中的命运。那么，我们就注定只能身不由己地在一片汪洋中浮沉吗？当然不，我们完全可以自己编写剧本，只要能懂得无所不能的经济学。

这里的“无所不能”，并不是说它可以像阿拉丁神灯一样，给予我们想要的一切，而是说，这门科学可以让人们用自己的智慧看清事情的本质。

在我们身边，有太多的“为什么”，当我们明白了问题的答案之后，就可以找出“怎么办”。在这个方面，经济学真的可以说是无所不能。比如，为什么用自己的钱办自己的事效率最高，用别人的钱办别人的事效率最低？因为产权理论。产权人有较强的激励动机去不断地提高效益；所以，在同等条件下，私企一般来说比国企的效率要高。

西方人偏爱AA制是因为他们比中国人更独立、更现实吗？为什么城市人更倾向于AA制？经济学的解释是——因为流动性。非城市人口流动性小，大家请客礼尚往来，所以请客的成本可预期回收。而城市人口的流动性太大，影响了请客的预期收益，所以通常情况下，谁也不愿“犯傻”请客。归根结底，是成本与收益的不均衡导致了AA制的流行。

还有，女人为什么肯花那么多的时间和金钱在容貌和服饰上？因为婚姻是笔大“交易”，要获得成功，就必须出售顾客（男人）想要的产品，而包装有时比产品本身更重要，它能促成第一眼购买。

如果说婚姻和爱情也是一笔财富，那么富有的人总是要多几分风险。假设其他条件不变，按高风险、高收益的投资原则，嫁的人越有钱，意味着投资的收益越高，必然要相应承受更高的风险。这是为“富有”必须付出的代价，谁让你拥有如此稀缺的宝贵资源呢？

另外，婚前财产公证只对有钱人有利吗？答案是否定的。产权清晰有利于交易双方，而不是某一方。

在生活中，有些闲情雅致的事情不能创造任何物质财富，但却不可或缺。这是因为效用才是真正的价值所在。有没有价值，不是看其能否带来真金白银，而是要看它对你有没有效用。

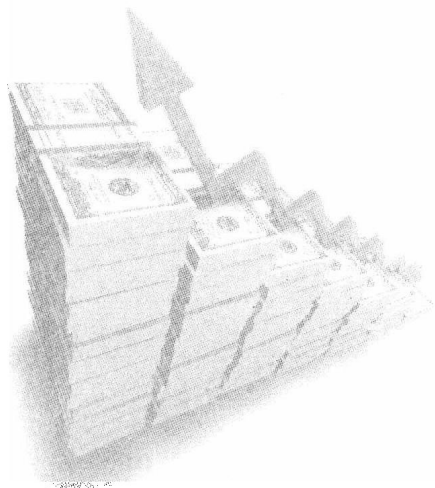
明白了“为什么”，你差不多同时也就明白了“怎么办”。只是在普适性理论的指导下，你还需要根据自身的具体情况做出调整。

有人说，经济学是一门有趣得有点好玩、睿智得有点犀利、冷静得有点残忍的学科，它的理性思维把笼罩在事物表面温情脉脉的面纱撕得粉碎，在它的面前，我们好像都是产品，按照以最少成本获得最大收益的经济理性生存。所以，要“发财”或“成材”，你从现在就应该开始关注并且学习经济学的智慧。

经济学的智慧，虽然不是一颗能提供一切问题的解决办法的灵丹妙药，也不能直接给你带来金钱，但它绝对可以帮你减少盲目性，避免走不必要的弯路。

作为人类智慧的结晶，经济学深邃而迷人的思想财富就摆在你的面前。理性的经济学思维并不仅仅能让你换一个角度去思考人生，更重要的是，它可以帮你了解生活中的许多隐性、显性的规则，帮你评估各种风险，并为迎接未知事件做好准备。现在，你准备好走进这门充满挑战的致用之学了吗？

编者



目录 Contents

第一章 如何看待你与经济学——理念中的经济学常识

你是经济行为的参与者，不是旁观者	002
你和身边每一个人都是“经济人”	005
智力工具——感受经济学的美与力量	009
游戏规则——经济学家都知道些什么	013
经济眼光与智慧头脑成就的最佳选择	017
关注经济学中的财富，更关注如何得到	020

第二章 如何让事业更上一层楼——职场中的经济学常识

现在改变还来得及吗——路径依赖	026
把需要做的事情做好——值不值得	030
合理配置稀缺的时间以提高效率	034
你能争夺到多少水资源——短线决定	038
专才比全才收益更多——比较优势	042
怎样获得职场金饭碗——替代效应	046

第三章 如何用小投入换大回报——社交中的经济学常识

省时省力的秘诀——优势富集效应	050
-----------------------	-----

经济学视角下的“傍名人”现象	053
锦上添花与雪中送炭的经济学分析	057
低投入高产出的朋友和人脉	061
交往的对象决定你的未来	065
满足他人需要，带给自己利益	069

第四章 如何让日子过得更美好——生活中的经济学常识

一个人的快乐与几个人的幸福	074
每个选择都必然要付出的代价	079
自己做饭划算还是叫外卖划算	082
永远不要小瞧那些小小的蝴蝶	086
成本效益——权衡取舍中的学问	090
不要因为沉没成本而一错再错	094

第五章 如何让财产变得安全——理财中的经济学常识

理财最基本的作用是保值	100
通货膨胀的阴影下怎样保全资产	104
你的财务状况是否足够健康	108
厌恶风险，就给生金蛋的鹅买份保险	112
没钱的时候，投资永不缩水的财富	116
在时间和风险面前，货币何去何从	119

第六章 如何让财富越滚越大——投资中的经济学常识

投机，博傻的经典游戏	124
永远的“郁金香现象”	129
不要因为贪心而成为最大的傻瓜	133

为什么要把鸡蛋分着放	137
把短期波动融入市场循环中考虑	141
上市公司价值决定股票价值	145
养只会下蛋的“金基”	149

第七章 如何抓住市场的机会——创业中的经济学常识

你将是哪种类型的创业者	154
下一个路口，会不会有商机存在	158
做好市场预期，搜索商业信息	163
求助外部经济，向人借力	167
对创业资金进行合理配置	171
差异化生存，让自己看起来不同	174

第八章 如何让企业高速运转——经营中的经济学常识

向兔子学习生存法则	180
小狗是怎么咬死大斑马的	184
规模经济，是不是越大越好	188
“德国最愚蠢的银行”是怎样产生的	192
激励反应，当心好心办坏事	196
品牌力量中的经济学	200
为企业寻找一片崭新的蓝海	204

第九章 如何在进退中胜出——博弈中的经济学常识

智猪博弈——搭个便车最省力	210
斗鸡博弈——狭路相逢的策略	214
猎鹿博弈——从合作走上共赢	218

协和谬误——打捞沉没的成本	222
谈判博弈——讨价还价智慧大	226
信息博弈——买的不如卖的精	231

第十章 如何顺利度过寒冬——危机中的经济学常识

“劳伦斯魔咒”为何频频显灵	236
不要恐惧，危机可怕但总会过去	240
坚定信心，等待财富重新分配	244
面对考验，在经济衰退期应对得当	247
做好布局，迎接下一轮的财富盛宴	251

第一章

如何看待你与经济学 ——理念中的经济学常识

DI YI ZHANG

不要以为你跟经济学无关，只要你不是像鲁滨孙一样独居荒岛，就难免要与经济学打交道。英国经济学家罗宾逊夫人曾说过：“我学习经济学是为了不受经济学家们的骗。”的确，经济学这门面向生活的科学，是致用之学、幸福之学，它的理论虽然博大精深，但却可以做到明白如话。

从经济学的角度来说，我们每个人都是商品，也都希望以最低的成本获取最大的价值。追求幸福生活的你，不妨用经济学的智慧和原理来思考问题，它有助于你作出最佳选择。

你是经济行为的参与者，不是旁观者

有一则笑话是这么说的：一群武术学校的学生要毕业了，老师告诫他们说：“出去以后，千万不能和经济学家过招，因为他们都有一只看不见的手。”

这个笑话从侧面反映了经济学中“看不见的手”这个概念是如何地深入人心。在经济学家眼中，市场会按照它内在的机制维持其健康地运行。市场就像一只看不见的手，在冥冥之中促使每个人自觉地按照市场规律运行，我们身处其中的每一个人都无法摆脱。

之所以说经济学跟我们每个人息息相关，是因为经济学要解决的问题是人类最基本、最重大的问题：人类怎样做才能更快乐、更幸福。

我们不得不首先提一下人类的欲望，因为满足了欲望，人才会觉得快乐与幸福。也正因为有欲望存在，才导致了经济学的产生。

人活着就有欲望，欲望的意思就是“想要”，比如饿了想要吃饭，渴了想要喝水，想有安全的感觉，想与人交往，想被人尊敬，还想要干出点名堂来等，这些都是欲望。

欲望的最显著特征是无穷大，也就是平常我们所说的“欲壑难填”。的确，每个人都有很多欲望，而且必然不能全部得到满足。欲望得不到满足的状态，就可以称其为“痛苦”。所以，有了欲望，就要想办法满足，否则就会陷入痛苦之中。

为什么欲望得不到满足呢？因为资源有限。资源的特点跟欲望相反，

跟人的无穷的欲望比起来，资源总是显得不够，经济学家把资源的这个特点称作“稀缺”。不可否认，在生活中，每个人都面临稀缺问题。每个社会也都面临稀缺问题，稀缺是普遍的。我们常常认为穷人自然有稀缺问题，因为穷人的钱就是稀缺的。那么富人是不是就没有稀缺问题了呢？同样有。比如，在时间这个资源面前，世界上最有钱的人也跟普通人一样稀缺。再比如，当你去吃自助餐的时候，你总想把钱吃回来，要不就认为吃亏了，此时，你的胃的容量就是稀缺的，你总嫌自己的胃太小。

如果是这样，问题就出来了——欲望人人有，每个社会都有，还无穷大；而资源是稀缺的，满足欲望的手段没有那么多，所以，痛苦是必然的。但人生的目标是快乐，社会的目标也是让所有的人都快乐，它们是痛苦的反面，所以，必须解决资源稀缺与欲望无穷的矛盾，让痛苦少一点，快乐多一些。在现代社会，解决这个困境的办法就是发展生产，缓解稀缺，这就需要经济学来出谋划策了。

但是，毕竟欲望太大，而资源又总是那么稀缺，它永远比欲望要求的少，即使再怎么发展生产，也不是所有的欲望都能得到满足，而只能满足其中一部分。因此，人类就要决定让哪些欲望首先得到满足，哪些欲望暂时得不到满足。于是，就出现了资源配置，它直接来源于资源稀缺与欲望无穷的永恒矛盾。资源配置非常重要，而且永远都存在如何更好配置的问题。在处理这些问题的过程中，经济学会闪现出熠熠生辉的智慧。

从生活的角度来说，我们每一个人都是经济学家。在超市里，面对着收款台前的一条条长队，我们需要判断哪一支队伍前进的速度较快；在理财时，我们需要决定选择哪一种或几种投资方式；为了争取一份满意的劳动合同，我们需要与老板讨价还价；为了获得理想的婚姻，我们需要在茫茫人海中千挑万选——在做出这种种决定时，我们有意无意地会运用一些经济学知识。

假如你手上有一笔钱，如果你把钱用于买房子，就可能没有钱再来买汽车。正因为如此，就必须思考如何在各种竞争性的需求之间分配你有限

的资源。

在现实生活中，有各种复杂的现象，比如一个流行歌手演出一晚可以赚好几万元，而一个建筑工人一个月也只能赚千八百元。这是什么原因导致的？学习了经济学，你就可以试着解释这些现象。

经济学的涵盖面非常广，它不仅仅是一门学科，更是一种思维方式。通俗地说，经济学是一门帮助你思考的学问，它有助于你做出更好的个人决策。从你每天早上醒来的一刻到你每天晚上就寝的一刻，你的生活充满了选择。例如，对于准备上学的学生，机会成本的原理会告诉你初中毕业时应该选择读高中还是读中专，成本收益分析会告诉你该出国还是该留在国内读大学，边际效用理论能帮你分析出该读几年，比较优势理论则能帮你决定读什么专业并如何找到最适合自己的工作。

最直观也是最密切的，就是与货币有关的各种经济决策。经济学能帮助你成为一个最好的消费者，可以让你在商场、超市中清醒地根据自己的意愿进行消费；宏观经济和金融学知识则能帮助你在股票、基金投资中提高获胜的概率。即使这些你都不关心，作为合格的公民，在你掌握了经济学的基本原理之后，你就能够对政府赤字、税收、自由贸易、通货膨胀以及失业等问题作出判断。知道了这些，你就明白了为什么经济学应当成为你的必修课。

经济学笔记

在市场经济条件下，经济学应当是所有人的必修课。在这个压力与竞争空前巨大、失业率居高不下、经济波动频繁的社会中，似乎没有给每个人太多的机会，我们很容易因为经济方面的问题而丧失斗志。但如果你了解更多的经济学常识，就会对很多现象不再那么耿耿于怀。你会以全新的视角来理解这个社会，你会像经济学家一样思考，让自己的人生更加精彩。

你和身边每一个人都是“经济人”

所有的经济学流派，不管是凯恩斯主义还是古典主义，都不会否认“经济人”这一假设。直到现在，全世界大多数版本的经济学教材，都会在开篇就介绍“经济人假设”这一概念。

这一假设认为人具有完全的理性，可以做出让自己的利益最大化的选择。它是经济学最基本的假设之一，和“资源稀缺”假设一起构成经济学分析的理论起点，类似于数学里面的“公理”，被人普遍承认而无须证明。

这一理论来源于亚当·斯密《国富论》中的一段话：“我们每天所需要的食物和饮料，不是出自屠户、酿酒家和面包师的恩惠，而是出于他们自利的打算。我们不说唤起他们利他心的话，而说唤起他们利己心的话，我们不说我们自己需要，而说对他们有好处。”

亚当·斯密还认为，人本身有一种“改良自身状况的愿望”，这种愿望虽然是冷静的、沉着的，但是我们自从出生一直到死亡，从没有一刻放弃过这种愿望。我们的一生，对于自身地位几乎没有一个人会有一刻是觉得完全满意因而不求进步、不想改善的。那么，怎样改善呢？一般人都觉得，增加财产是必要的手段。也就是说，人的一切行为都是为了最大限度地满足自己的私利，工作的目的只是为了获得经济报酬。

之后，西尼尔定量地确立了个人经济利益最大化的公理，约翰·穆勒在此基础上总结出“经济人假设”，最后帕累托将“经济人”这个专有名词引入经济学。对这一概念，经济学家们在自利和理性行为上达成了共识。

“自利”表明，追求自身利益是驱使人的经济行为的根本动机，这种动机和由此而产生的行为有其内在于人本身的生物学和心理根据。

“理性行为”表明经济人是理性的。所谓理性，指的是经济人能根据市场情况、自身处境和自身利益之所在作出判断，并使自己的经济行为适应于从经验中学到的东西，从而使所追求的利益尽可能最大化。

实际上，只要有良好的法律和制度的保证，经济人追求个人利益最大化的自由行动就会无意识地、卓有成效地增进社会的公共利益。这是经济人假设中最有意义的问题，也被称为“经济人的灵魂”。

在此基础上，经济学发展了很多理论，比如，消费者理论认为人是理性的，在消费的过程中就要追求令自己获得最大化的效用，获得最大的满足；生产者理论认为，厂家是理性的，追求利润最大化，因此他们千方百计地降低成本、提高价格，以获得最大的利润；博弈理论认为，人做出每一个经济决定都是理性的，都是经过深思熟虑的……

当然，我们没必要争论人性本善还是本恶，也不需要分析“经济人”理论是不是资本主义社会的产物，只要看看我们身边就知道了：每个人在做任何事情的时候基本上都是追求效用最大化的。有人做事是为了求名，有人是为了求利，有人是为了感受帮助他人的兴奋和喜悦，有人只是追求一种崇高……但无论怎样，都是寻求自我满足最大化。

如果你依然试图否认这个假设，那么让我们来看看志愿者的行为。这里，我们假设有两类人，一种是为了某种利益而做志愿者的人，另一种是不为什么表层的目的而做志愿者的人。

关于第一种人，我们通过一个实际案例来分析。国家实行西部大开发战略，为了鼓励人才到西部去，出台的政策中有这么一条：对于在西部进行志愿行动的大学毕业生，其报考研究生的条件将降低，享受降分优惠和同等条件下的优先录取优惠，同时工资待遇比照经济发达地区公务员工资标准发放。于是，很多大学毕业生便在无法通过正常途径顺利考上研究生或者在发达地区难以找到工作的情况下成为志愿者的一分子。这种能够将

暂时利益的损失和将来利益的获得相比较作出选择的行为很清楚地说明了第一种人是很理性的。

第二种人，我们假设一下：有这样一个人，是一个在经济上很富足、家庭的社会地位也很高的个体，其在毕业后的工作机会也有很多，但是他依然决定去做一个社会志愿者。那么这个时候他还是一个理性人吗？回答是肯定的。根据人的五个需求层次的理论，这个人在家庭经济环境宽松的情况下作出如此选择，很明显，他是想得到社会的更大承认，满足其心理上的需求。如果说他在艰苦地区的生活会给他带来负的效用享受（ $-Y$ ， $Y>0$ ），那么他在提供支援服务时就肯定会得到别人的赞许和社会的承认，从而得到正的效用的补偿（ X ， $X>0$ ）。再加上其自身在志愿行动中的充实感觉和良心上的发现带来的满足（效用为 Z ， $Z>0$ ），于是总的效用为 $-Y + X + Z$ ，可以说 $Z>X - Y$ ，在 Z 的效用享受趋向 $+\infty$ 时一定成立，因而 $-Y + X + Z>0$ 。所以，第二种人的行为依旧是经济的、理性的。

我们以上所做的分析只是为了说明，在现实生活中，人都有自私自利的一面，经济学也是以人的自私自利性为基础的。人的自私性也决定了每个人都有为自身利益考虑的倾向和冲动，否则人也就没有了前进的动力。所谓素质的提高，其实也就是如何克服自身自私的人性而已。在市场经济环境中，如果你不承认经济人假设，就无法面对市场经济建设过程中出现的各种弊端。如果承认这一点，就有可能采取有效措施加以解决。

不过，在现实生活中，满足“自利”特点的经济人随处可见，满足“理性”特点的经济人却比较罕见。确实，完全理性的人是很难见到的，因为人们做出的每个决定都会受到来自社会方方面面的影响，这样就很难做出一个可以称得上“理性”的决定。

可能也正是因为这样，1978年的诺贝尔经济学奖得主西蒙修正了经济人假设，提出了“有限理性”概念，认为人是介于完全理性与非理性之间的“有限理性”状态。

当然，任何关于人的假设都不太可能是全面的。纯粹的“经济动物”

本身并不存在，所以经济人假设的局限难以避免。事实上，人所做出的选择，必须建立在他个人的社会经验、不断的学习过程以及构成其日常生活组成部分的个人之间相互作用的基础之上。人的行为是直接依赖于他生活在其中的社会文化环境的，所以要从每个人的现实存在和他与环境的关系上去解释其经济行为，解释其所做出的趋于理性的选择。

经济学笔记

可以说，经济学最关键的问题就是选择。只要你是在清醒的时候理性地作出决定，那么大部分情况下都可以避免遭受不如意的损失。经济人假设在生活中给我们的启示在于，可以利用这一理论分析别人行为的真正动机，可以运用这种利己心来说服别人。同时，如果我们能够克制内心的不理性因素，克服自己内心的惰性因素，用理性、逻辑性来分析现实问题和现象，那么就能够做出对自己最有利的选择，实现效用最大化。