



衢

商

QUSHANG

反映**60**多位衢州商人的创业经历

焦峰华 主编



浙江人民出版社
ZHEJIANG PEOPLE'S PUBLISHING HOUSE

反映60多位衢州商人的创业经历

焦峰华 主编

衢商

QUSHANG



浙江人民出版社
ZHEJIANG PEOPLE'S PUBLISHING HOUSE

图书在版编目(CIP)数据

衢商 / 焦峰华主编. —杭州: 浙江人民出版社,
2012.1

ISBN 978-7-213-04777-0

I. ①衢… II. ①焦… III. ①企业家—生
平事迹—浙江省②商业经营—经验—浙江省
IV. ①K825.38②F715

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2011)第 274764 号

书 名
作 者
出版发行

衢 商

焦峰华 主编

浙江人民出版社

杭州市体育场路 347 号

市场部电话: (0571)85061682 85176516

责任编辑

宗 合

责任校对

张谷年 朱晓阳 鞠 朗

封面设计

厉 琳

电脑制版

杭州大漠照排印刷有限公司

印 刷

杭州钱江彩色印务有限公司

开 本

787×1092 毫米 1/16

印 张

21.5

字 数

40 万

插 页

2

版 次

2012 年 1 月第 1 版·第 1 次印刷

书 号

ISBN 978 - 7 - 213 - 04777 - 0

定 价

38.00 元

如发现印装质量问题,影响阅读,请与市场部联系调换。

序言

XU YAN

阅罢《衢商》，感触颇深。书中精选了60余位创业典型，用事实展示了一批衢州籍企业家在杭州这块热土上发奋努力、成就事业的真实画卷。

衢州是个有着悠久历史的文化名城，风景绮丽，人杰地灵，文化底蕴丰厚。孔氏后裔建家庙于衢州，儒家思想浸润三衢大地，对衢州人文思想产生了深远影响。衢州四省通衢，为历代兵家必争之地。衢江为钱塘江之上游，水运交通便捷，历来是商贾云集之地。衢州商人走遍天下，世代相传，历久弥盛，有着辉煌的历史。中国商业发展史上著名的龙游商帮就发源于此，曾经是明清时代全国十大商帮之一。龙游商帮萌发于南宋，兴盛于明代中叶，以经营珠宝业、印书业、纸张业著名。与其他商帮比较，龙游商帮的地域范围虽然小，但是影响力极大，它与徽商、晋商等商帮在商场中角逐，称雄一时，故有“遍地龙游”之称。然而，随着陆路交通的兴起，水运交通逐渐削弱，衢州商贸也渐渐失去了昔日的辉煌。

衢州位于金衢盆地，一马平川，土地肥沃，新中国成立以后，成为浙江省重要粮油生产基地，是全国有名的产粮区，因而衢州一度形成以农耕为主业的经济结构。改革开放后，东部沿海经济飞速发展，作为浙江内陆的衢州，商品经济相对滞后。但是，衢州历届政府积极响应中央号召，带领全市人民解放思想、开拓进取、奋发图强，各项建设事业取得了迅猛发展。在改革开放的大潮中，衢州也涌现出一批又一批商界精英，他们投身商海，吃苦耐劳，事业有成。目前，在外经商的衢州人数以万计，在杭州创业的衢州商人就已达数千人。他们求利而

不唯利，趋利而不忘义，胸怀赤子之心，时时不忘家乡建设，为促进杭州和衢州的经济交流和社会进步做出积极贡献。在这基础上，杭州衢州商会应运而生。

书中记录 60 余位在杭创业典型，他们都是在衢州这块沃土上成长起来的时代新人。这拨人文化程度普遍较高，人员年轻，后来居上，已成长为商界精英。他们创办的企业有的成为全国细分行业的龙头。衢商是浙商的重要组成部分，本书展示了衢商的创业历程和精神风貌，也为人们提供一个了解浙商、探究浙商发展轨迹的窗口。这也是该书区别于其他书籍的地方。

同时，我也想借此对在杭的衢商们提点希望，希望大家再接再厉不断进取，做好做强企业；不忘家乡，心系衢州，为促进衢州的发展而努力；多做善事，关爱他人，为促进社会和谐发展多做贡献。

陳文韶

2012 年 1 月 3 日

目录

CONTENTS

郑立	从实业家到投资家	1
王辉	智慧城市的设计师	9
孙石根	超越财富的写意人生	16
项青松	项青松的 001 传奇	25
郑勇平	用绿色装扮美	33
柯国宏	情系故乡,志在九州	38
张鸿士	矢志不渝,传奇人生	44
徐雪飞	打造门业之精品	50
王国达	情有独钟“阿思家”	54
陈斌	投资人生	58
叶雷	探索商业地产的开发	66
柴善明	春风化雨般的法律人生	72
周建梅	倾城温柔,倾情绽放	80
陈剑辉	百折不挠的环保企业家	84
周良	在勤俭中创业 在创新中发展	90
邹建军	妙指行天下	96
徐昌国	创造接轨世界的控制器	101
王宝根	军人精神展现创业风范	105
叶海洋	农村包围城市的新战略	108

祝启富	优等生的贸易非常道	112
廖小莲	打造服务外包高地	120
邱柏云	会当凌绝顶,一览众山小	124
刘芳明	做大航空票务业	128
陈炳祥	“联政”咨询的科技服务	133
黄再升	勇闯商海的“80后”	140
王联明	小生意撬动大市场	143
饶海平	以诚信锻造商业盛世	148
徐建功	淡然也是福	155
骆巨庆	专业与敬业谱就的交响曲	159
张志明	衢州餐饮的文化遗产者	164
向志敏	向着能源事业王国挺进	169
余有松	成就别人,成长自己	173
王以文	打造燃气服务事业的新模式	179
何正炎	浩然正气,亦师亦贾	184
陈美祥	小胜靠智 大胜靠德	188
童建新	风雨兼程,志在必得	193
徐文华	绿色环境的使者	197
徐勤朗	在创新中获得先机	202
郑东方	困难,终将会被跨越	209
柴红昌	选定市场,精心经营	215
方志华	辛勤耕耘于律师事业	219
徐冬娇	天生丽质 美艳人生	226
樊克生	净化环境 美在心灵	230
胡秀琴	农家女办起印刷厂	234

宁秋帆	精益求精,放飞梦想.....	239
邱娣兵	执著品牌连锁,创造多元幸福.....	243
姜克林	在信念中实现目标	248
王化云	不为等闲 只为追求	252
柴宏璟	人生美酒味正酣	256
朱 彪	拥有艺术情怀的儒商	261
汪 群	缔造“壁纸王国”	267
邱耀彰	科学精准的仪器 优质高效的服务	273
饶国平	事业变轨路上的精彩	278
胡霞明	在风雨中找到曙光	282
陈华山	“50 后”的创富 DNA	288
樊忠发	建筑智能化服务专家	294
吴卫平	勤奋创业,知足行商.....	299
姚志刚	旭日产业的放飞者	305
林 杰	永不放弃 实现梦想	311
周 鹏	简单做人 专注做事 以和为贵	316
方利宏	开拓管理软件 服务创新发展	321
祝超群	心系桑梓,业精于勤.....	327
王卫忠	让理想成为现实	332
后 记		338

他是创业者,也是探路人。在时代变革的大潮中,他弃政从商;在追寻梦想的实践中,他善于创新。他是机遇和财富的猎人,靠自己的品德、智慧和勤劳成为商界的精英。他吸纳各方贤能,成就了“立元”伟业。

郑立 从实业家到投资家



创业印迹

- 1998年,从机关下海成立销售公司,经营汽车、电脑、房产代理。
- 2000年,开始涉足电子产品制造、房地产经营等,走上产业化发展道路。
- 2001年,向资本、电子、玻璃、化工、房地产等领域多元化拓展。
- 2005年,经国家工商总局批准,成立立元集团有限公司。
- 2006年,在多元化的基础上,进入风险投资和资本运作领域。
- 2007年,通过产业和资本的结合,公司开始从传统投资向高科技创业投资转型。
- 2008年,立元广场落成,公司整体乔迁,建立海外资本运营中心。
- 2009年,大力发展风险投资和房地产投资。
- 2010年,所投项目多家上市,郑立被评为浙江省2010年度十大经济人物。成立多

家基金公司,进一步扩大风险投资和商业地产开发规模。



人生感悟

“零”是一种心态,一种境界,它告诉你不要贪婪,要有宽容的心,不去计较,多一份潇洒和乐趣。

欣赏诚信做人、勤劳做事,并有创新思维的人。

为社会作贡献体现了人生存在的真正价值。

为有才华的人搭建平台,辅之发展,达到共同创富。这也是一种投资。

以敬业为荣,以创新为乐,以诚信为立身之本,以惠及社会为己任。

做投资管理的人应该把人家的钱看成是自己的钱,严格把控风险。

我自己也是穷苦出身,我们帮助他们,他们将来会怀着感恩之心去帮助更多的人。

做企业永远应把防范风险放在第一位,在风险中创新,在风险中前行。



人物故事

非凡成就 恢宏前景

2010年,可以说是中国经济最为复杂的一年,国际金融危机尚未远去,国内宏观调控政策逐步趋紧,经济环境的不确定性,使许多企业难以适从。

然而对于立元集团来说,2010年显然是个硕果累累的丰收年。立元集团所投资的40多家拟上市企业中,有3家上市,2家过会。集团旗下的16家企业皆稳步发展,业绩不凡。

2010年对立元集团董事长郑立个人来说也是个不凡之年。2011年刚开年,便传来了令人激动的好消息——郑立被评为“中国十佳优秀民营企业家”。1月9日,郑立再次举起奖杯出现在“2010浙江经济年度人物”颁奖盛典上,组委会给他的颁奖词说:“他‘不做一般投资’,从2006年开始,将投资精力从传统投资向高新创业投资转型。2010年,所投的项目陆续进入收获期,成立的‘蓝色成长基金’快速完成对多家拟上市企业的投资,让人不得不惊叹他创新的思维、独到的眼光。多年来,他所帮助扶持的众多高科技企业迅速成长壮大,并培育出了大量的优秀企业家,助力经济转型升级。”

成绩是辉煌的,但郑立却是低调的,这也是他一贯的风格,他认为说成绩是浪费时

间成本。他更愿意谈理想抱负，谈眼前还应该去实现的事情。

在采访中他更愿意谈及的是企业的愿景和责任。他给立元的愿景是：将立元打造成一个国际化投资银行型的集团，要在中外资本市场上建立一个“立元系”；培育和控股 10 家自己的上市企业；参股 100 家上市公司；掌控 1000 亿元资本……这是一位企业家的数字方程式，也是一个有大企图心的企业家内心深处最美妙的梦想。

财富帝国 风生水起

郑立的办公桌背后，挂着一幅丝绸织造的邓小平画像。从 10 年前下海至今，郑立的办公室几经迁移，但小平同志的画像一直伴随着他，给他内心以莫大的力量。当初，他从浙江省政府办公厅毅然选择下海经商，就缘于邓小平改革开放的设想，让他看到了中国经济大腾飞的可能。

“这可是千载难逢的机会！”郑立当时是这么告诉自己的。

许多企业家谈及下海之初的故事时，总会百转千回，悬念迭起。和大多数以“草根”起家的浙商不同，下海前，他是浙江省人民政府办公厅的秘书，对于一个年轻人来说，这可意味着前程锦绣。可郑立偏偏太有想法，在众多朋友们的惊叹声中，他潇洒地离开，令大多数循规蹈矩者扼腕叹息，惋惜不已，“安逸的升官仕途不要，偏要自找苦吃穷折腾。”古语怎么说来着，天堂有路你不走，地狱无门你偏行。可郑立信奉的是但丁在千古名篇《神曲》中说的，只有经过炼狱，走过黑森林的人，才能真正体会到成功的滋味。

郑立执著地坚持了自己的选择，当上了个体户。传奇的创业之旅因此徐徐拉开了帷幕。他的人生也从那一刻开始，出现了重大的拐点。

郑立自己说，他从小就有个梦想，那就是要做一个对社会有贡献的人。国家改革开放的政策使他预感到了这是一次千载难逢的历史性机遇。所以，他义无反顾地冲下海去——因为那里有他的梦。

1998 年，初涉商海的郑立以灵敏的嗅觉，预测到电脑、汽车以及房子将与人们的家庭生活关系越来越大，并将深刻地改变人们的生活方式。而且，这将是眼下以及未来很长一段时间内的需求热点。于是，郑立拟定了公司起步的发展战略，那就是从电脑经营、汽车销售、房产中介这三大业务板块切入。

然而，创业伊始万事艰辛，既无资金又无市场，几乎从零开始的郑立选择了做代理

商,“卖一台电脑赚100元,卖一辆汽车赚1000元,卖一套房子赚几千元。”有得赚就行,积少成多,集腋成裘,艰难地完成了资本的原始积累。

事实证明郑立当初的决策是正确的,至今这些业务链依然在为“立元系”产生利润,带来丰厚回报。10多年来,他不断地对三大板块产业链进行延伸:从电脑销售到软件开发,再到电子产品的生产,成为“神舟”飞船的电子设备供应商和我国安防视讯巨头之一,他个人因而被工信部授予三等功;从房产中介到房地产开发、商业房产的置业运营,再发展成为拥有开发用地2000多亩、在建项目100多万平方米、自有商业房产10多万平方米的房产投资商;从信托业务到金融股权投资、实业与风险投资等,打造了“立元”的多元化经济格局和产业链,形成自己独特的优势和核心竞争力。就这样,商业传奇一笔一笔写了出来,一个庞大的商业帝国的格局也日益清晰。

2006年,对在投资业内已有“巴菲特”之美称的郑立来说,是个从实业走向投资的重要转折点。占据“立元系”“半壁江山”的资本运营,实际上肇始于郑立在证券市场的炒股经历。他至今还保持着每天看股票走势的习惯。当然,内行看门道,股市有乾坤,他想发现的是宏观经济的发展形势和各种产业动态,他感觉这里面隐藏着这些规律。

从2006年下半年开始,他就预感到A股市场全流通即将到来,法人股将上市交易,创业板也将很快推出。于是,他迅速在全国“招兵买马”成立了创投公司,成为国内最早投身创投产业的民营企业之一。他努力运用银行、外汇、信托、期货等经济学和金融学方面的知识储备,开始助推自己的角色转换——从实业家向投资家迈进。长袖当舞,风生水起,郑立做到了,短短几年间,就利用自有资金投资了40多家拟上市企业……

2010年9月,郑立再次启动大手笔,发起成立目标宏大的多个风险投资基金,快速扩大投资规模,准备在数年内使基金扩展到百亿元规模。

“我们投资的项目大多是细分行业龙头,或者是有望成为细分行业龙头的企业。他们的竞争对手都是老外。”“去赚外国人的钱!”这是当年郑立离开机关时给一位领导留下的话,确实掷地有声。也很像是一句埋伏在岁月里的信号弹,现在终于引发行动了。郑立说,他做创投很大程度上也是基于这一认识。他认为,只有扶持许多高科技企业的成长,让他们去占领世界科技的高点,我们国家才能真正实现民富国强。

郑立是业内公认的投资风险防控专家,深得人们信赖。郑立说:“做投资知识储备非常重要,我的投资优势在于,不管是房地产业、采矿业,或是高科技项目,很多行业我自己都做过。比如房产项目,中国的土地性质有各种各样的类别,每种类别里面还有多级价格,而且还有各类别土地的转换问题,这些我很清楚,看到土地就能马上估算出其价值。所以,与做实业的人相比,我有创投的成功经历;与做创投的人相比,我又有

实业的成功经验。”他说着笑了起来。

“做投资管理的人应该把人家的钱看成是自己的钱，严格把控风险。”曾经有个投资江西新余铁矿的项目，当时立元集团已经基本确定投资意向，但是谨慎的郑立还是亲自带工程师去了趟现场，冒着危险，手持电筒察看了 2000 多米的井下巷道，感觉开采中浪费太大，所以最终还是否决了这个项目。如此科学严谨的态度，使得很多朋友把郑立看作投资顾问，在投资新项目之前都会细细地向他请教一番，而他总是既快又准地给出指导意见，帮助不少朋友避免了投资风险。郑立说将来退休后他更愿意当个“为企业看病的医生”，义务为朋友的项目决策服务。

郑立确实有大思路和大梦想，他想把立元集团打造成一个国际化的投资银行型企业，成为一个参股百家上市企业、掌控千亿资本的中国“高盛”。

许多商界朋友认定郑立是多元化的偏爱者。多元化，是一种横向、并列式的发展模式，各个产业之间的关联度很低，甚至没有关联。在中国，多元化往往为人所诟病，成功案例并不多，可郑立非但对多元化情有独钟，而且竟然精于此道，也乐此不疲。立元集团在实业领域拥有的 10 多家控股企业，几乎全无关联，在各自的领域劈风斩浪，各得其所，表现很好。郑立认为实业仍然是立元的基础，目前立元旗下有立元通信、立元文化、农贸市场等多家实体企业，根据郑立的设想，这些企业将来也都要尽量培育上市。一个多么丰富而多元的世界。立元之谓，名副其实。

寒门子弟 其道大光

郑立出生于衢江区后溪镇花圪村，从小就是老师眼中品学兼优、德智体全面发展的优秀学生。小学阶段郑立三次被评为乡学生标兵，到全乡各校巡回交流学习经验。

少而好学，如日出之阳。他十分喜欢读书和学习，喜欢习作，梦想长大当个作家。

提起青少年时期，郑立感慨万分。郑立的父母是勤劳朴素的农民，家境贫寒，9 岁时就跟随父亲到 15 公里外的深山砍柴、挑柴，10 岁下地干农活，每天破晓就要起床劳动，上山砍回一担柴后，才能去上学。中午由于没有一分钱的蒸饭费，他经常走四五公里路赶回家吃中饭，然后再赶回学校上课。一天下来，来回 10 多公里路，风吹雨打从不间断。放学后，年幼的郑立又要继续到田间干活或上山砍柴，一直要劳动到天很黑才回到家中，然后在煤油灯下做作业。郑立说这些还不算苦，最苦的是去深山背造房子用的木头，穿着草鞋，每次要翻山越岭连续步行 30 多个小时，夜里赶回，回来还肩扛

百斤重的木头，每次回来体重至少会减掉两三公斤，如大病一场，这样的境况也不知有多少次。

郑立双手至今尚有好些未褪去的伤痕，这些都是砍柴、干农活时的刀伤印记。郑立说已不记得总共受了多少次伤，他说，“吃过那种苦什么都不算苦了”。他伸出手给我们指点着说起这些伤疤的由来。其中左手食指居然有三次大刀伤。古人云：立大事者，不唯有超世之才，亦必有坚忍不拔之志。

除了文化成绩优异外，郑立的体育成绩也出类拔萃。他擅长游泳、跑步，曾经凭借好水性救过两次人，这也让郑立常常引以为傲，他认为能够帮助更多的人，救别人于危难之中自然是件开心事。所以，许多年后，在商业上成功了郑立仍然保持着乐善好施、乐于助人的质朴情怀，他在创业的道路上一直秉承着“先成人、后立己”的原则。

更不简单的是，郑立从小就是个多才多艺的人。他不但写得一手好文章，还写得一手好字。书法方面，他似乎有与生俱来的天赋。他没有刻意地去练字，但在班里他一直是写字最好的学生，出黑板报等都少不了他。在他的办公室里，没有奢华的摆设，最多见的是书籍和书画，因为他认为人生最宝贵的财富是书籍、最离不开的就是书与笔。偶尔写写字能宁静致远，安静的环境则能萌生伟大的创意，有助于思考决策和办事效率的提高。这对于一个成功的企业管理者来说，不失为一种修身养性的好选择。

1975年，因曾跳级只读了9年书就高中毕业的郑立，由于当时还没有恢复高考制度，16岁的他回到村里务农，很快，他被乡亲们全票推选为生产队长，成为全县最年轻的生产队长。他公平公正，爱打抱不平，保护弱势群体，吃苦肯干，深受生产队社员的尊敬。他所领导的生产队被评为全公社（乡）先进生产队，并在全公社（乡）干部大会上作经验介绍，深得大家好评。工作之余，郑立还经常向县广播站和文化报投稿，所投文稿基本都能被采用，被评为优秀通讯员。

1976年，郑立入伍当兵。当时一般只有有一定家庭背景的孩子才有资格当兵，生于普通农家的郑立，正常情况下肯定没有入伍的机会，他感到非常不公平，于是就不断地到乡里去争取。在他的强烈要求下，最终如愿以偿，进了南京军区。

在部队，因为思想好、身体棒，又善于文艺创作、能够写一手好字，他成为新兵团三个连中最优秀的新战士，被首选当了司令部报务员（无线电报）。在一年的教导队学习期间，他取得了7门功课全优的成绩，成为300多人中表现最好，抄报速度最快的学员，得到了部队嘉奖。在4年多的部队生涯中，郑立一共受到了5次嘉奖。他的抄报速度达到每分钟240码以上，成为该军抄报速度最快、干扰报抄得最好的报务员。可是，原本即将迎来提干机会的郑立，又适逢中国大裁军，没有了提干机会，1980年年底

他就打了报告,退伍回乡参加已经恢复5年的高考。郑立先后就读于金华农校、省委党校理论本科班、上海大学管理科学与工程硕士研究生班、南开大学经济学博士班。他每次读书成绩都名列前茅。24岁就担任市(地)委书记专职秘书,后又任浙江省人民政府办公厅秘书。郑立的文字能力和工作协调能力都很强,如果走仕途,会有非常好的发展前途。而改革开放的春风,最后还是把他推向了自主创业的人生之路。

义利并举 商德无限

经郑立指点走上创业之路,如今成为亿万富翁的已不下10人。每次接到郑立的电话,他们都很激动,敬重之心,感恩之情,无不溢于言表。没有郑总当年的知遇之恩,岂有自己今日之辉煌?殊不知,助他人成功创业,恰是郑立最为志得意满的事情。

授人以鱼,不如授人以渔,郑立这么想,也这么做。他爱才如命,希望培养更多的企业家为社会服务,与他一同完成“对社会有贡献”这一宏大愿望。所以,一旦遇到心仪的“千里马”,郑立就甘做伯乐,自然要为之搭建创业平台。这仿佛成了郑立的一种经营模式。

某位郑立曾经资助过的学生,从清华大学毕业后表示要给郑立打工,郑立却拒绝了他的请求。“我指点他创业,这样不仅可以创造一番事业,还可以解决更多的就业,也能为国家增加税收。”郑立让同样穷苦出身的他步自己“代理”的道路,代理日本芯片,现在这家企业年销售额已经达到数亿元,成为“授人以渔”的成功案例。

“立元旗下大多数企业都是这种运作模式。一个人或者一家企业赚钱毕竟是有限的。所以,我的理念就是,我帮助他人的同时,他人也成就了我,‘我为人人,人人为我。’”郑立如是说。

他做投资的方式很独特,其中最重要的一个原则就是“看人”。看企业的掌舵人和他的团队,只要遇到有能力的人才,他就愿意为其提供平台,帮助其创业。如浙江某公司的掌门人是一位特别刻苦勤奋的人,他认为这样的企业一定做得好,所以信任他、投资他。果然这家企业三年后登陆了A股市场,郑立也得到了丰厚的回报。

作为衢州人,郑立内心非常认同南孔儒商的品质,儒学的精髓在仁、义、信,而立元集团的立业之本也正是“诚信”二字。郑立将诚信视为生命,要求所有员工“诚信为上”,搞经营,绝不允许失信。立元集团多次被评为省、市诚信民营企业。衢州是块沃土,山清水秀,人杰地灵,在杭州经商的就有几千人。2008年,郑立因在业内有

较大的影响力而被推举为杭州衢州商会首任会长。他经常和衢商领袖们一起考虑如何帮助商会成员利用自身的文化特点等优势,做大做强各自的企业。儒商的特点不在于片面地追求经济效益,而是懂得“适可而止”,懂得把创造财富作为一种责任,把回馈社会作为一项义务。

2010年,郑立牵头成立了杭州衢州商会扶贫帮困基金,首期3000万元资金很快到位,投资收益主要用于支持家乡衢州的教育扶贫等慈善事业,资助贫困家庭学生完成学业。从2010年开始,基金会每年资助50位以上考上大学而家境贫困的学生,郑立觉得“他们是最需要也是最值得帮助的人,帮助他们完成学业,将来他们走向社会后也能去感恩社会,从而去惠及更多的人”。

“我自己也是穷苦出身,我们帮助他们,使他们感到了社会的温暖和关爱,他们会怀着一颗感恩之心将来去帮助更多的人。”目前,郑立还担任了浙江省企业家协会副会长,浙江省工业企业联合会副会长等职务,在经营好企业的同时,他不忘企业家的社会责任,承担着大量的社会工作。他说:“回馈社会、帮助他人是我创业的最大快乐。”

人物点评

十年磨一剑,百炼出立元。立元集团自创办以来,10多年的经营始终坚持把“诚信为上、效益优先、服务社会”作为企业的发展宗旨,本着“务实、创新、高效”的经营理念,通过不断吸纳大量的优秀人才和管理经验,使公司迅速发展。立元在企业文化建设中,坚持内外并举,塑造品质超群的企业形象,打造品牌文化;坚持学习为先,建设精干高效的团队,打造精神文化;坚持目标激励,塑造严明和谐的管理体系,打造制度文化;坚持以人为本,构建多元化的载体平台,打造员工文化。

在郑立的带领下,立元人以敬业为荣,以创新为乐,以诚信为立身之本,以惠及社会为己任,以誓达国际知名品牌的执著,不断追求卓越,追求科技、品质、服务等诸多方面的尽善尽美,实现了企业的稳健发展。

以物联网技术服务于社会,实现智慧城市。

王辉 智慧城市的设计师



创业印迹

1990年,毕业于浙江工业大学信息学院,进入浙江省信息产业厅从事科研工作。次年被分配到中国工商银行浙江省分行。

1992年,辞去银行工作,自主创业,创办银江电子有限公司,公司主要为银行等金融机构提供信息软件系统。

1998年,银江公司开始逐步面向城市交通智能化、医疗信息化展开业务。

2005年,与美国英特尔公司合作,开发出全球第一款“电脑医生”——MCA 移动医护助手。

2007年,当选为2007中国信息产业年度新锐人物。

2008年,合作伙伴英特尔以技术和资金入股,成为银江股份的第二大股东。

2009年,银江股份在深交所挂牌交易,成为国内首批和浙江省首家创业板上市公司。同年,王辉当选2009年浙江十大经济年度人物。

2010年,荣膺首届“科技新浙商”称号。