

汉译世界学术名著丛书



# 商业性质概论

[爱尔兰] 理查德·坎蒂隆 著



商务印书馆  
The Commercial Press

SINCE 1897

汉译世界学术名著丛书



# 商业性质概论

[爱尔兰] 理查德·坎蒂隆 著

余永定 徐寿冠 译



商务印书馆

2011年·北京

图书在版编目(CIP)数据

商业性质概论/(爱尔兰)坎蒂隆著;余永定,徐寿冠译. —北京:商务印书馆,2011

“汉译世界学术名著丛书”(分科本)

ISBN 978 - 7 - 100 - 08077 - 4

I. ①商… II. ①坎…②余…③徐… III. ①古典  
资产阶级政治经济学 IV. ①F091.33

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2011)第 041749 号



所有权利保留。

未经许可,不得以任何方式使用。

汉译世界学术名著丛书(分科本)

商业性质概论

[爱尔兰] 理查德·坎蒂隆 著

余永定 徐寿冠 译

---

商务印书馆出版

(北京王府井大街36号 邮政编码 100710)

商务印书馆发行

北京民族印务有限责任公司印刷

ISBN 978 - 7 - 100 - 08077 - 4

---

2011年6月第1版

开本 880×1240 1/32

2011年6月北京第1次印刷

印张 8

定价: 36.00元

# 汉译世界学术名著丛书(分科本)

## 出版说明

我馆历来重视译译世界各国学术名著。从1981年开始出版“汉译世界学术名著丛书”，在积累单行本著作的基础上，分辑刊行，迄今为止，出版了十二辑，近五百种，是我国自有现代出版以来最重大的学术翻译出版工程。“丛书”所列选的著作，立场观点不囿于一派，学科领域不限于一门，是文明开启以来各个时代、不同民族精神的精华，代表着人类已经到达过的精神境界。在改革开放之初，这套丛书一直起着思想启蒙和升华的作用，三十年来，这套丛书为我国学术和思想文化建设所做的基础性、持久性贡献得到了广泛认可，集中体现了我馆“昌明教育，开启民智”这一百年使命的精髓。

“丛书”出版之初，即以封底颜色为别，分为橙色、绿色、蓝色、黄色和赭色五类，对应收录哲学、政治·法律·社会学、经济、历史·地理和语言学等学科的著作。2009年，我馆以整体的形式出版了“汉译世界学术名著丛书”(珍藏本)四百种，向共和国六十华诞献礼，以襄盛举。“珍藏本”出版后，在社会上产生了良好反响。读书界希望我们再接再厉，以原有五类为基础，出版“分科本”，既便于专业学者研读查考，又利于广大读者系统学习。为此，我们在



“珍藏本”的基础上,加上新出版的十一、十二辑和即将出版的第十三辑中的部分图书,计五百种,分科出版,以飨读者。

中华民族在伟大复兴的进程中,必将以更加开放的姿态面向世界,以更加虚心的态度借鉴和吸收人类文明的成果,研究和学习各国发展的有益经验。译译世界各国学术名著,任重道远。我们一定以更大的努力,进一步做好这套丛书的出版工作,以不负前贤,有益社会。

商务印书馆编辑部

2011年3月



# 《商业性质概论》述评

陈其人

《商业性质概论》是爱尔兰经济学家理查德·坎蒂隆所著，马克思使用它时，注明初版于1755年，但没有明确说是英文本还是法文本。关于该书的版本问题，马克思说：这本“著作的法文版的扉页上注明系译自英文，但该书的英文版《关于工商业、货币、金银、银行和外汇的分析》（菲利普·坎蒂隆著，选自一位已故的伦敦西蒂商人的手稿）不仅出版日期较晚（1759年）而且按其内容来说，也表明是后来的修订版”。<sup>①</sup>这个说明同现在本书导言中的说明互异。我们将这个问题存而不论。由于本书事实上是经过菲利普·坎蒂隆修订的，所以无法判别哪些思想是理查德·坎蒂隆的。

现在我们以书为根据，按照它的结构和重要内容，从政治经济学的角度作一述评。



---

<sup>①</sup> 《资本论》第1卷，第608页注（54）。

## 一、本书结构和重要内容

本书分为三大部分,各部分没有标题。但我们从它包括的内容便可以概括出,第一部分论述以物质财富生产为基础的社会经济横向的发展,亦即经济活动范围的变化,社会分工的发展,社会人口划分的经济依据,以及在交换中包含着的产品价值决定的规律;第二部分论述蕴藏在产品交换中的货币流通规律,以及货币利息的决定;第三部分论述对外贸易,以及由此涉及的货币制度和银行等有关问题。

第一部分从论财富开始。它认为“土地是所有财富由以产生的源泉或质料。人的劳动是生产它的形式”。(本书第3页)很清楚,这是配第所说的“劳动是财富之父,土地是财富之母”这句名言的借用。既然土地是人类赖以生存的财富的源泉,那么就必然认为不论社会以什么方式组成,人类总要以各种方式使用土地。但这在它看来,却成为人类所“居住的的土地的所有权必将属于他们中间的少数人”。(本书第3页)因此,它是未经说明,便将土地私有权集中在少数人手里,作为分析问题的起点。这样一来,就必然发生土地租赁问题,地租由此产生。关于地租理论,我们将作专门的论述。

不论在土地上种植什么,耕种者必须住在土地附近,这就形成村庄。村庄还要有为耕种者服务的各种工匠。从人数看,耕种者要与耕地成比例,各种工匠要与耕种者成比例。由于富人或权贵的关心,有些村庄就变成市集,它吸引了许多小业主和商人。按照



同样道理,市集的各种人口也是有比例的。由于大土地所有者将地租的物质担当者即产品运到遥远的地方去出售,并在该地同其他的地位相同的地主过愉快的社交生活,这个地方就成为城市。城市除地主外,还有商人、工匠和各行各业的人。都市的形成基本上与城市相同,区别只在于:全国最大的土地所有者住在首都,国王的官邸和最高政府设在首都。都市和城市各种人口也是有比例的。最重要的,它认为“国家的所有阶级和居民,其生存都要依靠土地所有者的开支”。(本书第9页)关于这个问题,我们将作专门论述。

随着市集、城市和都市的形成和发展,商品生产和商品交换便发展,价值决定和市场价格变动的问题必然产生;个体生产者、小业主和资本家、工人也分别在发展和产生,这些人的收入如何决定的问题也必然产生。关于这两个问题,我们将分别作专门论述。

第二部分从论物物交换开始。它在第二部分实质上便开始论述的货币,要到这一部分的论物物交换之后,才全面展开。除货币的实质是直接代表社会劳动,因而才能执行社会的价值尺度职能这一点资产阶级经济学家一般都不可能认识的问题没有谈到外,有关货币的其他问题它都谈到了。这些货币理论问题和在第三部分论述的有关货币问题,我们合起来作专门论述。

第三部分从论对外贸易开始。由此涉及的是贸易差额和汇率决定等问题。由于这些与货币有关的问题已另行安排论述,这部分要专门论述的就是对外贸易理论了。

论述所有这些问题时,我们都从政治经济学的角度对其进行评价。最后汇合起来,便要对该书进行总评价。我们的总评价,





与该书 1931 年版附录的英国经济学家杰文斯的论文对它的总评价不同,因此也顺便地对杰文斯的论文说点看法。

## 二、地租理论

这里论述的地租,不是资本主义生产已经相当发展,自由竞争已经充分开展,社会平均利润率已经形成条件下的地租,这样的地租只能是超额利润;而是资本主义生产还不够发展,利润虽然已成为一个独立的经济范畴,但平均利润率还没有完全形成条件下的地租。

它首先从物质的观点考察问题。它说:“欧洲人开垦土地并种植谷物以维持生活。他们饲养羊只,用羊毛做衣料。其中大多数人食用的谷物是小麦,但也有些农民用黑麦作面包。”(本书第 34 页)因此,出发点就是:谷物的产量扣除种子后,有一定的余额,这余额就是人们可以消费的。它认为这余额首先取决于土地的肥沃程度,因此它和种子的比例也就不同。当时,“欧洲土地的平均产量为种子的六倍。因此,相当于种子五倍的产量是留给人民消费的”(本书第 35 页)。

很明显,这余额不可能全部成为地租,因为它还没有扣除耕种土地的劳动者的个人消费基金和在资本主义经营条件下的利润。因此,它要回答这些问题。

它不是从理论,而是从经验回答问题的。它说:“租地农场主通常取得土地产品的三分之二。他们把其中的一半用于补偿成本、供养帮工;另一半作为他们自己的经营利润。”(本书第 22 页)



换句话说,土地产品的三分之一就是地租。

这种说明,有正确的地方,这就是将农场主取得的土地产品分为两大部分:一是补偿成本即  $c$  和供养帮工即  $v$  部分,二是经营的利润部分;也有很大的缺点,如果将补偿的成本仅仅理解为取回种子(其实不止是种子),那其大小是可以说明的,但供养帮工部分是未加说明的,如果说,根据经验或常识,这就是帮工所需要的口粮,那么,用这办法就无法说明利润的决定,因为利润不可能只是农场主的口粮,这点无法说明,地租的大小就无法说明。这反映出,资本主义生产没有发展到一定的高度,农业利润虽已从农场主的个人消费基金中分离出来成为一种独立的范畴,但平均利润率尚未形成,科学的地租理论便无法形成。

但是,这种从物质观点考察问题的地租理论,却成为重农主义派的纯产品理论的思想材料。因为它所说的地租,就是土地产品中扣除了种子、工资和利润的余额,这余额就是重农主义认为要转化为地租的纯产品。

这里谈一谈我对资本主义初期,平均利润和生产价格形成前,资本主义农业地租决定规律的看法。第一,资本主义最初经营的农业部门是畜牧业,这时毛呢工场手工业迅速发展,羊毛需要突增,其市场价格高于价值,因而提供了一个可以转化为地租的利润余额,16世纪时的英国就是这样。第二,资本最初经营的是有利的土地(这不等于说资本经营的土地必然是从优到劣),资本主义的农业也比与它同时大量存在的小农有较高的劳动生产率,因而有较高的利润,这也提供了一个可以转化为地租的利润余额。一旦资本主义在农业中已占统治地位,资本主义的农业地租就只能



是农产品价值高于生产价格和农产品个别生产价格低于社会生产价格的利润余额,这要以平均利润和生产价格的形成为前提。

### 三、“所有阶级和个人都是依靠土地所有者维持生活”的<sup>①</sup>

前面谈到,它认为村庄的耕种者人数要和耕种的土地成比例,其他人口如工匠的人数要和耕种者成比例,这作为一种原理,也适用于市集、城市、都市等。这是从各种社会劳动的划分,要符合一定的比例的角度来看的。与此相关联,它根据对地租产生的说明,提出了所有阶级和个人都是依靠土地所有者维持生活和致富的这一命题。

我们还记得它是这样说明地租的产生的:租地农场主取得土地产品的三分之二,作为补偿成本、供养帮工和所赚利润,土地所有者取得土地产品的三分之一,作为地租。它认为前三分之二的产品,“直接或间接地供养了所有生活在农村的人,以及一些住在城里的工匠或业主,因为他们的城市商品是在农村消费的”(本书第 22 页)。这就是说,这些产品直接间接由经营农业和与经营农业有关的人消费;后三分之一的产品,不仅供养了土地所有者,还“供养了那些把土地产品从乡下运到城里的脚伕”,供养了土地所有者“在城里雇用的所有工匠和其他人。”(本书第 22 页)

这里有两个问题:第一,根据它的说明,土地所有者及直接间

<sup>①</sup> 本书第 22 页。

接为其服务的人,确实是依靠土地所有者,或确切些说是依靠土地所有权维持生活的,但直接间接与经营农业有关的人,似乎不是这样。对此,它的解释是:“如果君主和土地所有者关闭他们的庄园,不让人们耕种他们的土地,显然,任何居民都将得不到食物或衣服。”(本书第 22 页)第二,它也知道,在城里的“劳动人民不仅为君主和土地所有者服务,而且还彼此服务,因而他们之中的许多人并不直接为土地所有者工作。所以不能说他们是靠这些土地所有者的资本为生,或靠这些土地所有者养活的。”(本书第 24 页)但他们赖以生为的物质资料,说到底还是土地产品,所以在它看来,上述命题仍然可以成立。

这个命题,从形式上反映了当时英国土地所有权在社会经济生活中的重大作用,表明资本主义生产尚未在国民经济中占据统治地位,资本所有权的作用远没有土地所有权这样大;从内容上则揭示了这样的经济规律,即在社会人口的划分中,有多少人可以不是农业劳动者,要取决于农业劳动者所生产的农产品,除了扣除种子、口粮外,还有多少剩余的农产品,即这剩余农产品的数量,决定非农业劳动者的人数。从政治经济学史的角度看,这里揭示的内容是有重大意义的。看来,英国经济学家詹姆斯·斯图亚特关于“自由的手”的理论,即社会上有多少人的手可以不束缚在农业生产上的理论,就是以此为思想材料的。

根据这个命题和上述的地租理论,它便认为:“如果某个国家的人民满足于过最贫困的生活,消费最少的土地产品,这个国家的人口就可以进一步增加。如果某个国家的农民和工人习惯于吃肉食,喝葡萄酒、啤酒等等,这个国家就不能养活更多的居民。”(本书



第 40 页)在它看来,这就是亚洲各国人口其所以多于欧洲各国的原因。

#### 四、农业劳动者和手工业者,雇工和 业主及其收入的决定

随着村庄、市集、城市和都市的产生,随着社会人口的划分,就产生除土地所有者阶级及其收入外,社会各阶层和阶级如何划分,以及其收入如何决定的问题。

它是从耕种土地的劳动者开始进行分析的。前面说过,它认为土地必然被少数人占有。这样,“如果大庄园主自己管理庄园,他就得使用奴隶或自由民来耕种土地”,就必须“给他的劳动奴隶以生活必需品,并以此养育他们的子女”(本书第 16、17 页)。因此,这个奴隶的“劳动价值”就“应等于庄园主用于给他提供食物和生活必需品的土地数量加上为把一个孩子抚养到能够劳动的年龄所需的土地数量的两倍”(本书第 17 页)。后者其所以是两倍,是由于根据经验,有一半的孩子不到十七岁就夭折了,因而为了让一个孩子活到能够劳动的年龄就必须养两个孩子。据此,它得出结论:“一个最下等的奴隶的日常劳动,在价值上,等于维持他的生活所需要的土地产品的两倍<sup>①</sup>。”(本书第 18 页)不言而喻,奴隶监工的“劳动价值”要高一些。

---

<sup>①</sup> 按前面说明应为三倍。大概由于养活孩子所需土地产品为养活成人的一半,因此养活两个孩子等于养活一个成人,合起来就是两倍。



它认为,上述原理也适用于自由的农业劳动者,他的“劳动在价值上也应等于他维持生活所需的土地产品的两倍”(本书第 18 页)。

这样说来,对于土地所有者来说,使用奴隶和雇佣自由人就是同样的。但它认为使用奴隶更为有利,因为供养的奴隶过多,便可以像卖牲口那样把他们卖掉,而这些奴隶的价格等于为使其“长大成人或达到劳动年龄所花费的东西相当的价格”(本书第 18 页)。

它从农业劳动者的“劳动价值”去论述手工业者的“劳动价值”。它没有明白地说这里的农业劳动者是上述的奴隶、雇佣工人,还是个体农民,而它在这里论及的手工业者则是雇佣的手工业工人。它认为农业劳动者的“劳动价值”比手工业者的低。原因是前者的孩子到七岁或十二岁便帮助父亲进行辅助性的劳动,而如果父亲将他送去学手艺,在学徒期间,其父不但失去了帮手,而且要给他提供衣服和学徒费用。在英国大多数行业的学徒期为七年,期满后劳动寿命只有十至十二年。由于这样,“那些雇佣工匠或手工业者的人,必须为他们的劳动而付给他们高于农夫或普通工人的报酬,同他们在学艺期间所丧失的时间以及为精通技艺所需支付的费用和承担的风险成比例,他们的劳动必将更为昂贵”(本书第 10—11 页)。

这里要指出的是,它在这里论述的工匠或手工业者,是属于或参加行会组织的。它说:“工匠们并不让他们的所有子女学习自己的手艺。因为这样一来,工匠的数目就会超过一座城市或一个国家的需要。”(本书第 11 页)这正是行会制度的特点。

手工业者或雇工的“劳动价值”的决定如此,与其对立的业主



的收入又如何决定呢？这里首先要指出，它论述的业主，指的是工农业资本家和城里的个体经营者主要是商人。

它首先指出，租地农场主就是业主中的一种。他将土地产品中的三分之一交纳地租后，将余下产品中的一部分运到城里去出售，“这些产品的价格部分地取决于气候，部分地取决于需求”（本书第 24 页），即具有不确定性。前面提到农业利润如何决定尚未解决，这问题现在又出现。

城里还有零售商、面包师、酿酒者、成衣匠这些业主，“他们按某一确定的价格购买，但却以不确定的价格在自己的商店或市场出卖”（本书第 26 页），因此，他们的收入也具有不确定性。

从城里存在着雇佣工人便可以看出，城里也存在着资本家这种业主。它认为资本的产生是由于节俭。它说：“如果某个拥有高工资的人或某个大业主节约了资本或财富，这就是说，如果他贮存了谷物、羊毛、铜、黄金、白银或某些具有内在的（或真正的）价值，在一国内经常使用或有销路的产品或商品，那么……他可以运用这一资本来获得抵押品，或从土地和以土地为担保的公共贷款中取得利息。”（本书第 28 页）很明显，基于上述的理由，这些资本家的收入即利润的大小，同样是不确定的。

经过这样的分析，它就从收入是否具有确定性，将君主和土地所有者以外的居民，分成两个阶级：“业主和受雇者；所有业主似乎都是靠不固定的工资为生的，而其他人在能得到工资的情况下则是靠固定工资为生的，尽管他们的工作和地位可能非常不同。领取薪金的将军，领取津贴的朝臣和领取工资的家庭仆役都属于这个阶级。其他所有人都是业主，而不论他们是拥有资本能够独立



营业的业主,还是没有资本仅靠自身劳动为生的业主。”(本书第27—28页)这种以收入是否固定为划分阶级标准的阶级理论当然是错误的,但以此为标准便将朝臣和仆役列为同一阶级,则表现了新兴的资产阶级对封建贵族的鄙视,尽管按照同一标准,它也认为乞丐和强盗由于收入不固定,因而属于业主阶级。

## 五、价值决定和市场价格变化的原因

要解决业主收入的不确定性问题,就要探讨商品价值的决定和商品市场价格的变化原因。

关于价值的决定,由于它把价值看成是物质财富,因而一开始它就表明,土地是所有财富由以产生的源泉或质料,人的劳动是生产它的形式,因此它就逻辑地认为,“任何东西的内在价值都可以用在它的生产中所使用的土地的数量以及劳动的数量来度量”(本书第21页)。有时它又反过来说,“物品的价格与内在价值一般是生产该物品所使用的土地和劳动的尺度”。(本书第14页)

运用这个原理,下列不同类型物品的价值是这样决定的:“如果两英亩土地的土质相同,它们就能饲养同样多的羊只,出产同样多的羊毛;假如所投入的劳动也相同,这两英亩土地出产的羊毛的售价就将一样”;“如果一英亩土地出产的羊毛制成了粗毛料服装,另一英亩土地出产的羊毛制成了细毛料服装,后者往往比前者贵九倍,因为虽然两者包含着同样数量和质量的羊毛,但后者要求更多的劳动,更昂贵的做工”(本书第14页);“钟表所用的优质发条的售价通常使原料对劳动,或者说钢材对发条的比例为一比一百





万,在这种情况下,劳动几乎构成了发条的全部价值”;而“堆放在田间收割现场上的干草,或准备砍伐的树林,它们的价格是根据其质量,由所含的质料或土地产物决定的”;“一壶塞纳河水的价格为零……但在巴黎街头,它要用一个苏才能买到。这一个苏是送水夫劳动的价格或他的劳动的尺度”(本书第 14、15 页)。这就是说,由于产品生产条件不同,土地和劳动在形成它的价值中占的比重也不同。

它在这里只告诉我们,各种产品的相对价值不同,还没有告诉我们,每种产品的价值是如何决定的。在后一问题上,它和其后的庸俗经济学家例如法国的萨伊不同。生产要素论者萨伊也将财富看成是价值,从而认为价值是劳动、工具(资本)和土地创造的,并分析这三者分别创造的价值的大小。它不是这样。它要将土地和劳动进行换算,也就是在这两者之间建立一种平价关系。这种关系一经建立,就可以分别单独用土地或单独用劳动来衡量价值了。

前面所说的农业劳动者的“劳动价值”等于他维持生活所必需的两倍土地这一基本原理,为它建立劳动和土地之间的平价关系奠定了基础。它认为根据这原理,就可以看出,“一天的劳动的价值同土地的产品有关”,既然“任何东西的内在价值都可以用在它的生产中所使用的土地的数量以及劳动的数量来度量”,那么,经过将劳动换算为土地(反过来,将土地换算为劳动也一样),这“内在价值(就)可以用其产品将被分配给耕种它的人的土地的数量来度量”(本书第 21 页)。当然,它也知道,国家不同,土地产量不同,每个劳动者维持生活所必需的土地数量不同,因此,劳动和土地之间的平价比例即换算比例也不同。但不管怎样,它认为这种平价

