

问道 罗语 / 编著

世道如此残酷 观念决定生存

★
车到山前必有路
有路不必愁残酷

年轻人共勉

专门写给年轻人的“社会适应力+个人成长力”手册

- 世界有许多不公平，人性有许多不理想。人一旦进入社会，就会感到残酷。但残酷和希望常常相伴相生。即使社会再残酷，只要你还在努力，你就仍然是命运的主人。
- 人与人之间的差别非常小，成败往往就在一念之间，这小小的差别决定了一个人的成功与失败。所以，要改变命运，先改变观念。

华夏出版社

世道如此残酷
观念决定生存

问道 罗语 / 编著

華夏出版社

图书在版编目 (CIP) 数据

世道如此残酷 观念决定生存 / 问道, 罗语编著.

—北京: 华夏出版社, 2012.2

ISBN 978-7-5080-6743-8

I. ①世… II. ①问… ②罗… III. ①成功心理—通俗读物 IV. ①B848.4-49

中国版本图书馆CIP数据核字 (2011) 第251466号



出品策划:

网 址: <http://www.huaxiabooks.com>

世道如此残酷 观念决定生存

编 著 问 道 罗 语

责任编辑 曾 羽

封面设计 思想工社

排版制作 思想工社

图片来源 华盖创意 (北京) 图像技术有限公司

出版发行 华夏出版社

(北京东直门外香河园北里4号 邮编: 100028)

经 销 新华文轩出版传媒股份有限公司

印 刷 三河市汇鑫印务有限公司

开 本 720mm×1020mm 1/16

印 张 18

字 数 235千字

版 次 2012年2月第1版 2012年2月第1次印刷

定 价 29.80元

书 号 ISBN 978-7-5080-6743-8

本版图书凡印刷、装订错误, 可及时向我社发行部调换

与其抱怨世道残酷 不如改变人生观念

现如今，人人都在感叹现实的残酷：没门路，就业难，物价涨，房价高……这一切都让许多人尤其是许多年轻人感到绝望，整天生活在痛苦中。毫无疑问，生活是现实的，世道是残酷的，可残酷也是美丽的，因为现实让人清醒，残酷让人成长。生活是最伟大的智者，只有认清现实，才能坚定前行的脚步；只有内心强大的人，才能在浮躁喧嚣的现实世界，不惧困难，坚守自己的目标，直到成功。

所以，不是世道不公，而是你对未来充满恐惧；不是世道不公，而是你还没征服它；不是世道不公，而是你对未来准备不充分，也努力太少。人只有不停地学习，才能避免被社会淘汰。一个人如果没有应世界急剧变化的能力，必将难以在竞争激烈的社会生存。那么，年轻人如何适应社会，如何在残酷的现实里快速地成长起来，以及如何更好地在社会上生存，本书将告诉你答案。

关于人生，前人已经总结了很多道理。不只是古往今来思想家殚精竭虑，普通人也在自己的平凡人生里归纳出了生活的精华，这些正确的观点代代相传，为我们提供了一些捷径。所以我们在前人的肩膀上，可以看到更为宽广和开阔的未来，但这是不够的。当然，一成不变思想和观点经

不起时间的洗礼，一个时代的真理在另一个时代可能就是谬误。世事变化无常，若思想陈腐不堪就会被抛在时代洪流的尾端，创新是僵硬思想的救命稻草，新的视角、新的思维方式就能从老观点中发现新亮点，敢于打破僵死的观念，接受新观念，才能让人醍醐灌顶，发现自我的新价值。

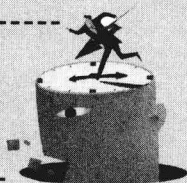
比如老观点推崇坚持与执著，但这份坚持与执著应该是基于一个正确的起点之上，如果不是，坚持与执著只能带来南辕北辙的效果；再比如老观点欣赏勤劳苦干，但我们更应该找到灵活高效的工作方法，把蛮干变为巧干，增效而省力，何乐而不为？此外，家庭、事业、人际关系的方方面面都需要我们用新观念去琢磨。因此我们总结出关于当代正确对待人生的70个观点，从老观点里挑出精髓，从新观点里迸出火花，让老观点不老，新观点更新，为的是要让你了解一种新的思维方法，扩展一种看到事物另一面的眼界。如果你能在自己的人生中不断发现、总结出更新的观点、方法、理论，本书的目的就算是真正达到了。

有这样一句话：“真正的财富不是口袋里有多少钱，而是脑袋里有多少正确的思想和观念。”要想使口袋富有，一定要先让你有一个富有的脑袋，因为一个人贫穷不是口袋贫穷，而是脑袋贫乏。正确的观念决定你的一生，一个人脑袋富有后，自然就能赚进许多财富——你要先有富有的思想，然后就能过富有的生活。因此，在21世纪，有智慧的人会先改变他的思想，突破过去一成不变的框框，让自己更成功。

由此可见，正确的想法和观念决定你的一生。只要你愿意改变自己的思想观念及生活方式，就可以从此脱离一成不变的生活圈，享受海阔天空任翱翔、自由自在的生活，为自己找回人生的理想，而不是一味感叹现实的残酷。现在，你是否愿意改变自己的想法，走出框框，不再画地为牢，从而改变自己的一生呢？

第一章

给成功一个定义，但别拘泥于定义



- ➡ 成功都有理由，失败没有借口 / 002
- ➡ 成功不是亦步亦趋——和众人挤独木桥，不如自己开辟阳关道 / 007
- ➡ 成功之道是面凸透镜，把分散的精力聚合在一点 / 012
- ➡ 成功需要代价，但要避免得不偿失的胜利 / 015
- ➡ 适时认输，低头也是一种高贵的姿态 / 018
- ➡ 权威力量并非永恒，你需要揭掉盲从的眼罩 / 022
- ➡ 三思而后行，行事当思前车之鉴 / 026

第二章

靠运气还是靠实力？你的优势需要重新定位



- ➡ 红颜并非祸水，形象也是生产力 / 030
- ➡ 生来就有的优越也可能成为你的重负 / 034
- ➡ 侥幸不是幸运，机会主义会麻痹你的心灵 / 038
- ➡ 诅咒折磨你的人，还是感恩命运的眷顾 / 041
- ➡ 聪明不是卖弄出来的，承认自己的无知也是一种智慧 / 046
- ➡ 树立榜样，也要让自己成为别人的榜样 / 049
- ➡ 现代版凿壁借光——用他人的光芒照亮自己的名字 / 052

第三章

方法总比问题多，换个角度就柳暗花明

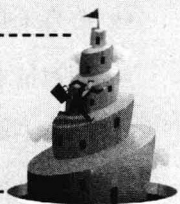


- ➡ 眼见不一定为实，用肉眼看不如用心悟 / 058
- ➡ 改变不公平的世界，不如先试着改变自己 / 061
- ➡ 最好的学习在学校外 / 065
- ➡ 执著离偏执只有一步之遥，勇于变通才有意外惊喜 / 068

- ➡ 好酒不能藏深巷，时代需要你推销自己 / 072
- ➡ 最短的路不一定是最快的路，绕道也能达成目标 / 075
- ➡ 与其抱怨和自卑，不如接受不完美的自己 / 079

第四章

厚道做人，精明做事



- ➡ 人生不需以德报怨，宽容也要讲原则 / 084
- ➡ 吃亏不都是福，别让自己变成沉默的羔羊 / 087
- ➡ 忍者无敌，但忍耐亦要有限度 / 091
- ➡ 低调与高调齐飞，人生共精彩一色 / 094
- ➡ 做人要厚道，但要做个聪明的厚道人 / 097
- ➡ 以诚信为本，做诚信之人 / 100
- ➡ 要谦虚，但有时也要亮出你自己 / 106

第五章

口才并非万能，别让嘴巴转得比脑袋还快



- ➡ 口头争辩难以真正说服别人 / 110
- ➡ 心直未必需要口快，委婉是一门艺术 / 114
- ➡ 面对请求，学会说“好”，更要学会说“不” / 117
- ➡ 赞美不可信，别被赞美冲昏了头脑 / 123
- ➡ 幽默难能可贵，但开玩笑需要适度 / 130
- ➡ 会说不如会听——别让耳朵成了装饰品 / 134
- ➡ 有仇不报也是君子，宽恕别人也是宽恕自己 / 137

第六章

转动的是生机，流入的是财富

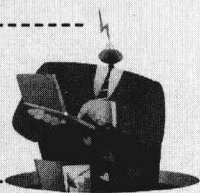


- ➡ 放长线可钓大鱼，但占先机才能钓到鱼 / 142
- ➡ 无妨乐道，何必安贫 / 145
- ➡ 负债未必不能发财，聪明人就要借钱赚钱 / 148
- ➡ 明天的钱难圆今天的梦，次贷危机向超前消费观念亮红灯 / 151

- ➡ 收入越高财富未必越多，别忘了还有支出起作用 / 155
- ➡ 保险并非不吉利，有保障方无后顾之忧 / 158
- ➡ 生命需要完美的计划，也要安然欣赏变化的风景 / 162

第七章

努力经营事业，但别忘了带着脑袋去工作



- ➡ 规划职业不靠冲动，兴趣只是第一步 / 166
- ➡ 就业危机风暴，创业可能成新的避风港 / 170
- ➡ 空想家比不上行动派，志向高远更要脚踏实地 / 175
- ➡ 事无巨细失效率，二八法则教你以少胜多 / 179
- ➡ 摒弃苦劳，忙出功劳 / 182
- ➡ 慢工未必出细活，高效率才是硬道理 / 185
- ➡ 别把事情复杂化，越简单的方法才越有效 / 187

第八章

生活是场盛宴，与人共享才可品出个中滋味



- ➡ 鲁宾逊已死，你的人生不能是一座孤岛 / 192
- ➡ 一己之力难成事，学学太极借力用力 / 195
- ➡ 陌生人——我的下一个朋友 / 199
- ➡ 用嫉妒心牵绊别人，不如提升自己 / 203
- ➡ 友情也讲距离美，零距离友情难持久 / 206
- ➡ 恶性竞争中两败俱伤，还是双赢策略中休戚与共 / 208
- ➡ 狭路相逢勇者未必能胜，两军对垒也靠“胆小鬼”策略 / 212

第九章

婚姻 = 爱的奉献 + 两个人的共同成长



- ➡ 让人心痛的失恋，也是让人成长的契机 / 216
- ➡ 爱情需要投入，但爱情也需要回报 / 222
- ➡ 一味挑剔，不如学会欣赏你的爱人 / 225

- ➡ 另一半不是全部，别在爱里迷失自己 / 230
- ➡ 谴责背叛者，还是反思你的婚姻 / 233
- ➡ 别把婚姻当赌局，它玩不起机会主义 / 237
- ➡ 婚姻也是社会活动，不只是两个人的事情 / 243

第十章

时不我待，别忘了享受生活

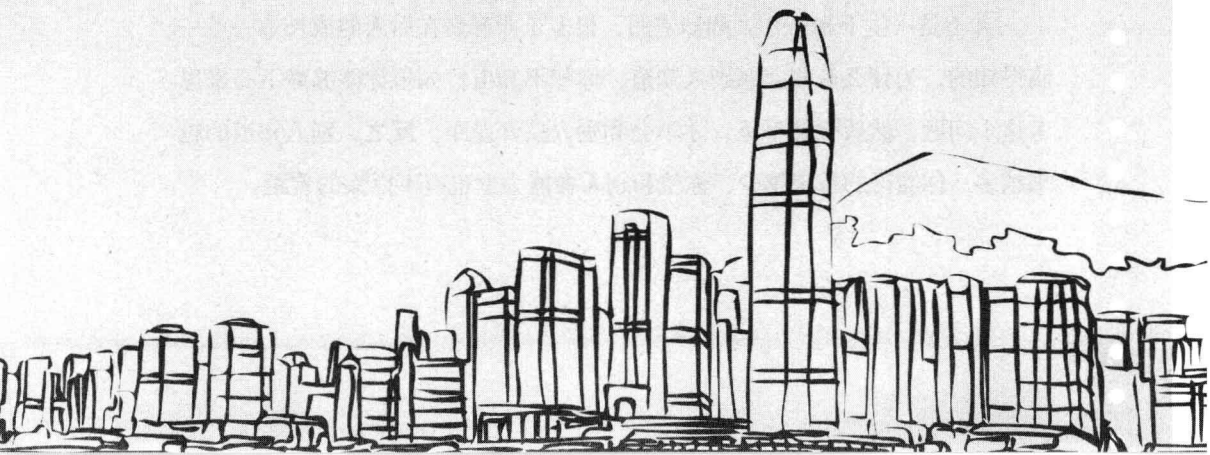


- ➡ 最适合你的生活就是优质的生活 / 248
- ➡ 一去不复返的时间，同样可以积少成多 / 251
- ➡ 昨天和明天再美好，你也穷得只剩今天 / 256
- ➡ 过大的压力不是动力，沙漏哲学教你释放 / 261
- ➡ 没病不等于健康，成功需要用生命作代价吗 / 264
- ➡ 畏惧衰老，不如享受你的现在 / 268
- ➡ 工作要努力，但别牺牲家庭 / 271

| 第一章 |

给成功一个定义， 但别拘泥于定义

成功其实是一种感觉，可以说是一种积极的感觉，它是每个人达到自己理想之后的一种自信的状态和满足的感觉！我们每个人都对于成功的定义是各不相同的，而到达成功的方法只有一个，那就是先要学会付出常人所不能付出的努力！





成功都有理由，失败没有借口

。观念聚焦。

为失败寻找各种借口是人们经常做的事，也是最无意义的事。当你把大把精力浪费在寻找借口上的时候，成功也离你越来越远。只为成功找方法，别为失败找借口，这才是成功的不二法门。

❶ 无知者无能

人们常说“不知者无罪”，是要人们谅解因为不了解情况或者不知道某些知识而犯下错误的人。但是很多人却把“不知”当作冠冕堂皇的借口，似乎觉得自己的“不知”无伤大雅，殊不知“不知”就是“无知”，“无知”就是无能的表现。

人不是一生下来就什么都知道的，很多东西都是在后天的成长中一点一滴得知的。为什么有些问题别人知道，你却不知道？如果你能够静下心来思考这个问题，然后弥补不足，才不会和别人拉开差距。反之，别人知道的越来越多，你懂得的越来越少，你就和别人在能力上也有了巨大的差距。

福特汽车的创始人亨利·福特，在制造著名的V-8汽车时，他明确指出要造一个内附8个汽缸的引擎，并指示手下的工程师们马上着手设计。

其中一个工程师却认为，要在一个引擎中装设8个汽缸是根本不可能的。他对福特说：“天啊，这种设计简直是天方夜谭！以我的所学和多年的经验来判断，这是绝对不可能的事。我们都不知道该怎样解决这其中的一些关键技术问题。我愿意和您打赌，如果谁能设计出来，我宁愿放弃一年的薪水。”

福特先生答应了他的赌约。他和其他工程师觉得，不能以不知道相关知识为借口而放弃这个项目。既然现在还不知道，就应该努力学习最终掌握这些技术。后来，工程师们通过对全世界范围的汽车引擎资料的搜集、整理和精心设计，不但成功设计出8个汽缸的引擎，而且还正式生产出来了。

原来那个一味说不知道的工程师对福特先生说：“我愿意履行自己的赌约，放弃一年的薪水。”此时，福特先生严肃地对他说：“不用了，你可以领走你的薪水，但看来你并不适合在福特公司工作了。”

那个工程师仅仅凭借自己现有的知识和经验就妄下结论，而不是去积极主动地广泛搜集相关资讯。不去寻找方法，只是一味地寻找借口。这样的态度自然不是成功者的做法，而是一种无能的表现。

我们不是天生的全知者，所以要靠自己的努力去充实自己，而我们的能力也在这个过程中逐步提高。但是，那些把无知当作借口而拒绝探索学习的人，就会在竞争中处于劣势，并且最终因为能力的局限而被其他人远远甩在后面。正如车尔尼雪夫斯基说过：“任何时候都不应自诩无知，无知就是无能。”

● 找借口是“第八宗罪”

七宗罪是宗教里宣扬的为人处世的道德准则，但是人们往往忽略了找借口也是人性格上的弱点。其实，找借口堪称“第八宗罪”。

一个遇事喜欢找借口的人，在面临挑战时，总会为自己未能实现某种目标找出无数个理由。要成功，就不要给自己找借口。不要抱怨外在的一些条件，当我们抱怨的时候，实际上是在为自己找借口。而找借口的唯一好处就是安慰自己：我做不到是有原因的。但这种安慰是致命的，它暗示我们：我克服不了这个客观条件造成的困难。在这种心理暗示的引导下，就不再去思考克服困难、完成任务的方法了。

罗斯的一笔业务让别人捷足先登抢走了，给公司造成了一定的损失。事后，他解释了失去这笔业务的原因，说是因为他的腿伤发作，比竞争对手迟到了半个钟头。罗斯的一只脚有点轻微的跛，那是一次出差途中出了车祸引起的，留下了一点后遗症，既不影响他的形象，也不影响他的工作。不过上司因为这个理由原谅了他。

以后，每当公司要他出去联系有点棘手的业务时，他总是以他的脚不行，不能胜任这项工作作为借口而推诿。如果有比较好揽的业务时，他又跑到上司面前，说脚不行，要求在业务方面有所照顾。他把大部分的时间和精力都花在如何寻找更合理的借口上，碰到难办的业务能推的就推，好办的差事能争就争，拈轻怕重。时间一长，他的业务成绩直线下滑，他就怪他的腿不争气。

这样时时刻刻为自己找借口的人，会有什么样的发展呢？年终考核的时候罗斯被评定为不合格员工，而被辞退了。

一个人做事不可能一辈子一帆风顺，就算没有大失败，也会有小失败。而每个人面对失败的态度也都不一样，有些人不把失败当一回事，他们认为“胜败乃兵家之常事”；也有人拼命为自己的失败找借口，告诉自己，也告诉别人：他的失败是因为别人扯了后腿、家人不帮忙，或是身体不好、运气不佳等。总之，他们可以找出一大堆理由。但是你一旦养成了找借口的习惯，你的工作就会拖沓、没有效率。

一个人做任何事，如果失败了，只要他愿意找借口，总能找到完美的借口，但如果你总把各种冠冕堂皇的借口挂在嘴边，那么最终属于你的只有那些你自己编造的各种借口。除此之外，你将一无是处。乔治·华盛顿·卡佛说：“99%的人之所以做事失败，是因为他们有找借口的恶习。”就长远看来，找借口的代价非常大。一个令我们心安理得的借口，往往使我们失去改正错误的机会，更使我们错失成功的机会。

➡ 只为成功找方法，不为失败找借口

不寻找借口，就是永不放弃；不寻找借口，就是锐意进取。要成功，就要从中寻求正面的看法，让自己能拥有向前走的力量。即使最终还是失败了，也能汲取教训，让失败成为向目标前进的踏脚石。千万不要找借口！把寻找借口的时间和精力用到努力工作中来，因为工作中没有借口。人生中没有借口，失败没有借口，成功属于那些不寻找借口的人！

20世纪70年代中期，日本的索尼彩电在美国市场的销售相当惨淡。后来，卯木肇担任了索尼国际部部长。如何才能改变这种既成的印象，改变销售的现状呢？卯木肇陷入了沉思……

马歇尔公司是芝加哥市最大的一家电器零售商，卯木肇想通过马歇尔的领头羊身份为销售索尼产品打开芝加哥的市场。但马歇尔公司经理却屡以索尼的产品降价拍卖，形象太差或者售后服务