



据《圣经》记载：创造之神在造成智慧成果后，曾经一度禁止神造出来的人去神秘园分享这种成果。可是被魔鬼诱惑的人，却违背了神的指示，在偷吃禁果后，获得神智的人瞬间就知道了以前从未感觉到的事情。

智慧背囊



来自心灵深处的启迪和感动 感受智慧的无穷魔力

文飞扬◎编著

时间慢悠悠地在我们身边擦肩而过，我们总是觉得，生活每天都是那么地过，大脑总是那么地想，简直就是平淡无奇，毫无新意，总认为人生是那么索然无味，没有意思。这到底为什么呢？我们到底需要什么呢？我们需要一种心智的力量，这种力量就是来自心灵深处的启迪和感动，它能够激起我们情感的波澜，激发我们智慧的火花，使我们平凡的心灵获得升华，使我们平常的大脑获得开悟，从而获得人生发展所需要的潜滋暗长的力量。



智慧背囊

成功卷

文飞扬 编 著

哈尔滨出版社

图书在版编目(CIP)数据

智慧背囊/李杰策划 文飞扬编著. —哈尔滨:哈尔滨出版社,2007.02(2010.08 重印)

ISBN 978 - 7 - 80699 - 932 - 5

I. ①智… II. ①李…②文… III. ①语文课—阅读教学—中学—课外读物 IV. ①G634.333

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2007)第 005334 号

责任编辑:王 放

装帧设计:世纪鼎

智慧背囊

李杰策划 文飞扬编著

哈尔滨出版社出版发行

哈尔滨市香坊区泰山路 82 - 9 号

邮政编码:150090 电话:0451 - 82380850

E - mail:hrbcbs @ yeah. net

网址:www. hrbcbs. com

全国新华书店经销

北京中创彩色印刷有限公司印刷

开本 710 × 1030 毫米 1/16 印张 48 字数 720 千字

2010 年 8 月第 2 版 2010 年 8 月第 1 次印刷

ISBN 978 - 7 - 80699 - 932 - 5

定价 368.00 元

版权所有,侵权必究。

本社常年法律顾问:黑龙江大公律师事务所 徐桂元 徐学滨

前言



时间慢悠悠地在我们身边擦肩而过，我们总是觉得，生活每天都是那么地过，大脑总是那么地想，简直就是平淡无奇，毫无新意，总认为人生是那么索然无味，没有意思。这到底为什么呢？我们到底需要什么呢？

我们需要一种心智的力量，这种力量就是来自心灵深处的启迪和感动，它能够激起我们情感的波澜，激发我们智慧的火花，使我们平凡的心灵获得升华，使我们平常的大脑获得开悟，从而获得人生发展所需要的潜滋暗长的力量。

这种神奇的力量来自哪里呢？来自哲理，来自智慧。哲理的光辉能够使心灵的成长不断成熟，智慧的力量能够指导人生美好地向前发展。

那么，智慧是什么呢？智慧就是对事物能迅速、灵活、正确地理解和解决的能力。

据《圣经》记载：创造之神在造成智慧成果后，曾经一度禁止神造出来的人去神秘园分享这种成果。可是被魔鬼诱惑的人，却违背了神的指示，在偷吃禁果后，获得神智的人瞬间就知道了以前从未感觉到的事情。

在智慧成果中，包含着人与神之间的重要知识，所以，得到智慧的人就会知道人类所遭遇的种种磨难是有限度的，是不曾透露的天机。

神要造就充满智慧的人，成就神的事业，当然要将种种难题专门提供给神智清楚的人来解答。所以，与神对立的魔鬼就引诱人类去摘取智慧果而一同遭受处罚后，得到智慧的人类反而创造出了神圣的事



业来。这就是神的能力与智慧在人类身上显示的结果，因此，智慧具有无穷的神奇力量。

在没有智慧的时候，人类本来是不知羞耻、不分善恶、不明是非的，更不具备智慧型的系统知识。虽然得到智慧的人被神逐出了伊甸园，降临人间遭受了苦难的惩罚和各种磨炼，但是，智者却明白了天地之间的许多大事情，所以活非常清醒和幸福。

因此，《圣经》明确指示人们应当以智慧为是，而拥有智慧的人被提醒后心里自然就会明白许许多多道理。

其实，一粒沙子蕴含一个世界，一滴露珠足以反映太阳的光辉，一则小故事饱含世间的大道理，一句小哲理能够指引我们整个人生，这就是智慧的力量，也是这套书每一篇文章蕴含的深刻魅力。

我们从那些最感动人心的小故事里，可以吸取智慧之光，并碰出生命的火花，使我们化渺小为伟大，化平凡为神奇，从而获得伟大的精神力量，进行永远的人生追求。

本套书精选了中外最具有启迪性和可读性的哲理故事，并剖析其每一篇文章潜在的深刻哲理。故事短小精悍，意蕴隽永，充满了睿智的哲理，使广大读者最容易阅读，也最能打动心灵。文章没有冗长的说教，而是用富于启发性的小故事来传达智慧和哲理的力量，以便我们产生共鸣和启迪。这样，就会获得智慧的无穷魔力和潜在的神奇灵感。

本套书包括成功卷、励志卷、财富卷、智慧卷，品味着这些故事的甘醇，感悟着情感的交融，一股涓涓的哲理清泉便流淌过心田，在滋润我们心灵的过程中感到了智慧升腾的无形力量！

目 录

把信带给加西亚	1
世界冠军与蚊子	2
插向自己的刀	3
探险恐怖角	4
只赚一分钱	5
老天爱笨小孩	6
生活之本	7
换一条路走	9
在赌场门口经营肠粉	10
一扇不上锁的门	12
纪昌学箭	13
老鹰之绝唱	14
决斗的意义	15
盲人的希望	16
你还有多少秒	18
锁定目标	19
换位思考	20
找到垫脚的东西	21
表演杂技	22
生活经验	23
拿破仑与秘书	25





杰克与时间	27
亚历山大	28
居里夫人和镭	28
英国首相	30
丘吉尔的演讲	31
两国交战	32
推销员与 IBM 创始人	33
考 试	34
未实现的 27 个梦	35
谁是英雄	36
我不爱跳伞	37
使对方立即说“是”	39
霍布森选择	40
拒绝冰淇淋的美味	41
好运气缘何降临七次	42
带着梦想起飞	43
推销员的智慧	44
侥幸的几率	45
你想要的轿车	47
只有“付出”，才能“杰出”	48
成功只是多说一句话	50
安然的总裁	50
责任感创造奇迹	51
商人与支票	53
希望与成功	54
生命的价值	55
昂起头来真美	56
女人的自负	57
真正的勇气	58
试试别说	58



肯定自己	59
过上好日子	60
取得成功	62
寻找快乐	64
1850 次拒绝	66
曹操与关羽	67
商鞅变法	67
孙武练兵	68
成功与失败	69
命运的门铃	71
投资与存款	71
高处着眼，低处着手	72
上帝的秘诀	73
怎样培养意志力	74
人生不能定格	75
执著的夜行者	76
拯救自己	77
自己就是上帝	78
从口水中腾飞	79
不要盯着别人	80
扔掉包袱	81
落差的力量	82
希 望	83
成功与一小截树枝	84
成功并不像你想象的那么难	85
丘吉尔的胜利	86
世界小姐的故事	86
成功需要多少时间	87
意料之外的成功	88
苍鹰的飞翔	91



忧患意识	93
不要太早亮出底牌	93
命运的改变	94
精神崩溃的老鼠	95
观念的较量	98
玻璃瓶中的机遇	99
生死竞跑	100
敌人正是自己	101
娱乐与工作	102
工作不是战斗	103
破局而出	104
鹰的启示	105
羚羊与狼的启示	106
靠自己	107
成功	108
洛克菲勒与儿子	108
第一份工作	109
另一种地狱	110
从最低收入开始	111
把奖赏变成惩罚	111
真理是怀疑的影子	113
“跌倒”的时候	114
思维“跳槽”	115
迎接机遇之神	115
向前一步，海阔天空	116
逆境中的抉择	117
脑筋急转弯	118
热忱的力量	119
一个谎言的四十年	121
生气	122



男孩与女孩	123
女王的爱情	124
梦想飞行	125
明确的目标	126
冠军比赛	128
智 者	129
信任我，没错	130
挑战挫折	131
棘手的问题	132
行行出状元	135
坚持下去	136
哲学家的一堂课	137
打开窗户	139
奥运冠军的成长	139
这回运气好，没有风	141
你自己最伟大	142
好战的狼	143
一位美国的调色师	144
愿望与成功之间	145
坚强与脆弱	146
人生的铁索桥	147
竞争的典范	149
竞 选	151
天下没有不劳而获的东西	152
经 验	153
微 笑	155
神 迹	155
足球比赛	156
赞美别人	157
一心想做鹰的人	158



我要离开这个公司	159
改变生活	160
维护尊严	161
记者与政治家	162
缺陷	163
重要的日子	164
摔跤的故事	166
为何团团转	167
奇迹	168
信仰	168
骑马与走路	169
生命需要什么	170
珍惜的变数	171
梦想是动力	171
毕业典礼	172
崖上崖下	174
将脑袋打开一毫米	175
盛誉之下	176
重要的抉择	177
把行动与空想相结合	178
卖“忠告”	180
坦然面对	182

把信带给加西亚

在美西战争期间，美国必须立即跟西班牙的反抗军首领加西亚将军取得联系，而加西亚正在古巴丛林的山里，没有人知道确切的地点，所以无法写信或打电话给他。美国总统必须尽快地获得他的合作。这时，有人说：“有一个叫罗文的人，他有办法找到加西亚。”

当罗文从总统手中接过写给加西亚的信之后，并没有问：“他在什么地方？怎么去找？”他经过千辛万苦，在几个星期后，把信交给了加西亚。

就是这么简单的一个故事，但是，它却流传到世界各地。《把信带给加西亚》的作者这样写道：

“像他这种人，我们应该为他塑造不朽的雕像，放在每一所大学里。年轻人所需要的不是学习书本上的知识，也不是聆听他人种种的指导，而是要加强一种敬业精神，对于上级的托付，立即采取行动，全心全意去完成任务——‘把信带给加西亚’。”

“凡是需要众多人手的企业经营者，有时候都会因为一般人的被动无法或不愿专心去做一件事而大吃一惊，懒懒散散、漠不关心、马马虎虎的做事态度，似乎已经变成常态；除非苦口婆心、威逼利诱地叫属下帮忙，或者除非奇迹出现，上帝派一名助手给他，没有人能把事情办成。

“我钦佩的是那些不论老板是否在办公室都努力工作的人；我也敬佩那些能够把信交给加西亚的人，静静地把信拿去，不会提出任何愚笨问题，也不会存心随手把信丢进水沟里，而是不顾一切地把信送到。这种人永远不会被‘解雇’，也永远不必为了要求加薪而罢工，这种人不论要求任何事物都会获得。他在每个城市、乡镇、村庄，每个办公室、公司、商店、工厂，都会受到欢迎。世界上急需这种人才，这种能够把信带给加西亚的人。”



成功心得

工作态度就像个人形象一样，能反映出一个人的思想，也可以改变他人对你的看法，决定着一个人的成与败。高尔基曾说过：“工作如果是快乐的，那么人生就是乐园；工作如果是强制的，那么人生就是地狱。”只有珍惜自己工作的人，才能投入自己的热情与精力，并从中得到快乐；而那些把工作看成是一种负担，整天混日子的人，迟早会被淘汰出局。



世界冠军与蚊子

在一场举世瞩目的赛事中，台球世界冠军已走到卫冕的门口。他只要把最后那个8号黑球打进球门，凯歌就奏响了。就在这时，不知从什么地方飞来一只蚊子。蚊子第一次落在握杆的手臂上。有些痒，冠军停下来。蚊子飞走了，这回竟飞落在了冠军锁着的眉头上。冠军不情愿地只好停下来，烦躁地去打那只蚊子。蚊子又轻捷地脱逃了。冠军做了一番深呼吸再次准备击球。

天啊！他发现那只蚊子又回来了，像个幽灵似的落在了8号黑球上。冠军怒不可遏，拿起球杆对着蚊子捅去。蚊子受到惊吓飞走了，可球杆触动了黑球，黑球当然也没有进洞。按照比赛规则，该轮到对手击球了。对手抓住机会死里逃生，一口气把自己该打的球全打进了。

卫冕失败，冠军恨死了那只蚊子。可惜的是他后来患了重病，再也没有机会走上赛场。临终时他还对那只蚊子耿耿于怀。

成功心得

因一只蚊子而卫冕失败，实在令人痛惜。但倘若那位冠军当时能以大局为重，控制好情绪，遗憾便不会发生。可见，控制好情绪对一个人有多重要。生活中谁都难免遇到一些烦恼的事，如果任由怨恨的



情绪滋生，便会被愤怒冲昏头脑，做出不理智的事，以致因小失大。因此，每个人都要理智地对待不愉快的事情，善于调控自己的情绪，做情绪的主人。

插向自己的刀

一家公司招聘职员，最后要从三位应聘人员中选出两个。

他们给出的题目是这样的：假如你们三个人一起去沙漠探险，在返回的路途中，车子抛锚了，你们还有很长的路要走，可是你们三个人只能从七样东西中选择四样随身带着。你会选什么？这七样东西分别是：镜子、刀、帐篷、水、火柴、绳子、指南针。而其中帐篷只能住两个人，水也只是一瓶矿泉水。

甲男说：“害人之心不可有，防人之心不可无。这帐篷只够两个人睡，水只有一瓶，万一要争起来，女孩子我可以让着点，这男的，要是为了争夺生存机会想害我呢？所以，我把刀拿到手，也就等于把所有主动权控制在了手中。”

乙女和丙男选的四样物品相同：水、帐篷、火柴、绳子。

乙女解释说：“镜子在沙漠里没什么用，就不要了；指南针呢，只要有手表也就行了；刀不必要，在这茫茫的沙漠上，没有一点活物，更别说是对人具有攻击性的动物了；而水是必需品，虽然只够两个人喝，但可以省着点，相信也能够三个人一起坚持到最后；帐篷虽然只能容纳两个人睡，但是可以三个人轮换着来休息；火柴也是路上必不可少的；而绳子可以用来把三个人绑在一起，这样在风沙很大目不见物的时候，就不会失散了队伍，而且如果遇到沙崩，有同伴掉到沙堆底下，还可以用绳子把他拉回来。”丙男给出的解释与乙女相同。

最后，三位候选人中获聘的是乙女和丙男两位。

成功心得

“害人之心不可有，防人之心不可无”这句话固然有道理，但在强

调团队协作精神的企业里，却不适用。如果在紧要关头，一些人把同伴当成假想敌，心里只想着自己，结果是可想而知的。只有通力协作，发挥资源的最大效用，才能让整个团队一起渡过难关。

探险恐怖角



智慧背囊

Qin Shu, Rui Yang

迈克·英泰尔 37 岁那年做了一个疯狂的决定：放弃他薪水优厚的记者工作，把身上仅有的三块多美元捐给街角的流浪汉，只带了干净的内衣裤，决定由阳光明媚的加利福尼亚州，靠搭便车与陌生人的好心，横越美国。

他的目的地是美国东岸北卡罗莱纳州的“恐怖角”（CapFear）。

这是他精神快崩溃时做的一个仓促决定。某个午后他“忽然”哭了，因为他问了自己一个问题：如果有人通知我今天死期到了，我会后悔吗？答案竟是那么的肯定。虽然他有好工作、美丽的同居女友、亲友，他发现自己这辈子从来没有下过什么赌注，平顺的人生从没有高峰或谷底。

他为自己懦弱的上半生而哭。

一念之间，他选择北卡罗莱纳的恐怖角作为最终目的，借以象征他征服生命中所有恐惧的决心。

他检讨自己，很诚实地为他的“恐惧”开出一张清单：打从小时候他就怕保姆、怕邮差、怕鸟、怕猫、怕蛇、怕蝙蝠、怕黑暗、怕大海、怕飞、怕城市、怕荒野、怕热闹又怕孤独、怕失败又怕成功、怕精神崩溃……他无所不怕，却似乎“英勇”地当了记者。

这个懦弱的 37 岁男人上路前竟还接到奶奶的纸条：“你一定会在路上被人杀掉。”但他成功了，4000 多里路，78 顿饭，仰赖 82 个陌生人的好心。

没有接受过任何金钱的馈赠，在雷雨交加中睡在潮湿的睡袋里，也有几个像公路分尸案杀手或抢匪的家伙使他心惊胆战，在游民之家



靠打工换取住宿，住过几个破碎家庭，碰到不少患有精神疾病的好心人，他终于来到恐怖角，接到女友寄给他的提款卡（他看见那个包裹时恨不得跳上柜台拥抱邮局职员）。他不是为了证明金钱无用，只是用这种正常人会觉得“无聊”的艰辛旅程来使自己面对所有恐惧。

恐怖角到了，但恐怖角并不恐怖。原来“恐怖角”这个名称，是由一位16世纪的探险家取的，本来叫“Cape Faire”（仙女角），被讹写为“Cape Fear”（恐怖角），只是一个失误。

成功心得

每个人内心都有所害怕的人或事，其实，所谓的恐惧，无非是死亡。人生一旦把生或死看淡了，那也就无所谓了。

只赚一分钱

前不久，绍兴市市政府在诸暨召开的“发展民营经济经验交流会”上，道出了当地特殊的经济发展模式——三块五毛钱一双的高档精纺袜，只赚一分钱就卖！只赚一分钱，这令不少与会的见多识广的专家吃惊不小，很多企业主更是不敢相信。

然而，就是这毫不起眼的一分钱利润，培育出了数不清的百万富翁。他们给与会者算了一笔账：一双袜子赚一分钱，一个普通摊位每个月要是销出70万到80万双袜子，也就有7000元到8000元的利润，一年下来就有将近10万元。

如今，在诸暨大唐镇，大唐袜业市场拥有1600间摊位。去年，这里销出了超过70亿双袜子。同样在绍兴市，唯一拥有中国驰名商标的浙江某集团，除了在全国各地的大商场内和商业街上开柜台和专卖店外，还做着一项鲜为人知的生意：在超市里卖三四十元一条的西裤。

面对疑问，该集团董事长解释：“尽管超市西裤价格比较低，利润不大，但是3个月就结一次款，资金可以马上回笼，没有积压的风险。

你不要看不起那一点点的利润，积少成多，去年我们在上海几个大超市，一年就做了1000多万元的生意。何乐而不为呢？”

这里还有一个类似的例子，说的是深圳一个半文盲的妇女，起初她给人家当保姆，后来在拥挤的街头摆小摊卖胶卷。她认死理，一个胶卷永远只赚一毛钱。市场上的柯达胶卷卖22元时，她只卖15.1元，不想，后来批发量却大得惊人，生意也越做越大。

现在，在深圳，她的摄影器材店，可以说搞摄影的无人不晓。

成功心得

在深圳这块人精成堆的地方，一个农村妇女用她简单的“只赚一毛钱”的真诚打败了复杂的东西。不由得你不信，有些人的成功注定让你一辈子刮目相看，那一分钱的利润，那一毛钱的真诚，就是成功的真谛。

老天爱笨小孩

上学时考试常常不及格的小张成了私立学校的校长，一向性格内向沉默寡言的大刘当上了外企销售主管，在厂里干什么都不行的二楞下岗后做代理商发了财……

“他这样的人怎么会发财了呢？”于是，常常能听到这样的诧异。这固然有心理不平衡的因素，也确实反映了许多人对于成功的困惑：为什么有些素质很差的人能获得让人大跌眼镜的成功，而那些聪明勤奋的人却常常只能是个优秀的小职员？

著名的组织行为学者，美国密执安大学教授卡尔·韦克转述了一个绝妙的实验：把六只蜜蜂和六只苍蝇装进一个玻璃瓶中，然后将瓶子平放，让瓶底朝着窗户，会发生什么情况？

你会看到，蜜蜂不停地想在瓶底上找到出口，一直到它们力竭倒毙或饿死；而苍蝇则会在不到两分钟之内，穿过另一端的瓶颈逃逸一

