

中国科学院出版集团
新世纪书局

DISCOVERY 专家精心打造的全球畅销儿童科普读物

★★★★★

亚马逊网站五星级童书

中国知名科普作家
叶永烈 倾力推荐



发明发现系列

提升人们生活品质的

新玩意儿



NLIC 2970621527

——沃克夫人和化妆品
李维和蓝色牛仔裤
伯顿和滑雪板
西风男孩和滑板运动

Katherine Krohn 等编著
许剑 等译

美国教育出版协会
卓越成就大奖
美国中小学教师
最佳选择大奖
原汁原味
引进

龍門書局

DISCOVERY 专家精心打造的全球畅销儿童科普读物



发明发现系列

提升人们生活品质的 新玩意 I

——沃克夫人和化妆品
李维和蓝色牛仔裤
伯顿和滑雪板
西风男孩和滑板运动

Katherine Krohn 等编著
许剑 等译



NLIC 2970621527

龍門書局

内 容 简 介

想知道能让女性保持美丽容颜的化妆品是怎么被研制出来的吗？想了解美观实用的牛仔裤背后有趣的故事吗？想知道滑雪板运动是怎样风靡起来的吗？本书将一一为小读者解开这些答案，并向孩子们展示这些新式的发明是怎样提升人们生活品质的。

图书在版编目 (CIP) 数据

提升人们生活品质的新玩意儿/ (美) 克罗恩
(Krohn, K. E.) 等编著; 许剑等译. — 北京: 龙门书局,
2010. 11

(令孩子们着迷的发明发现系列丛书)

ISBN 978-7-5088-2691-2

I. ①提… II. ①克… ②许… III. ①日用品—少年
读物 IV. ①TS976. 8-49

中国版本图书馆CIP数据核字 (2010) 第190351号

Copyright © 2009 by Capstone Press, a Capstone Publishers company. All
rights reserved.

由Capstone Press授权给科学出版社在中国大陆地区独家出版发行

Madam C.J. Walker and New Cosmetics

Levi Strauss and Blue Jeans

Jake Burton Carpenter and the Snowboard

The Z-boys and Skateboarding

版权合同登记号: 01-2010-3035

01-2010-3038

01-2010-3027

01-2010-3041

责任编辑: 狄 兰 / 责任校对: 杨慧芳
责任印刷: 新世纪书局/ 封面设计: 彭琳君

龍 門 書 局 出 版

北京东黄城根北街16号

邮政编码: 100717

<http://www.sciencep.com>

中国科学出版集团新世纪书局策划

北京市彩和坊印刷有限公司印刷

中国科学出版集团新世纪书局发行 各地新华书店经销

*

2010年11月 第 一 版

开本: 16开

2010年11月第一次印刷

印张: 7.25

印数: 1—6 000

字数: 20 000

定价: 25.00元

(如有印装质量问题, 我社负责调换)

目录



沃克夫人和化妆品

第一章	艰难岁月	6
第二章	梦的引领	12
第三章	成功女性	18
第四章	永恒的遗产	26
更多内容		30
术语		32



李维和蓝色牛仔褲

第一章	淘金热	34
第二章	抵达加利福尼亚	40
第三章	Levi's 牛仔褲	46
第四章	大买卖	52
更多内容		58
术语		60



伯顿和滑雪板

第一章	美国的滑雪运动.....	62
第二章	佛蒙特州手工产品	66
第三章	雪坡上的新宠	76
第四章	大获成功的滑雪板	82
更多内容		86
术语		88



西风男孩和滑板运动

第一章	滑板运动的重生.....	90
第二章	滑板比赛.....	98
第三章	游泳池的经历	104
第四章	西风男孩的贡献.....	110
更多内容		114
术语		116



发明发现系列

沃克夫人和化妆品

编著：凯瑟琳·克罗恩

绘图：理查德·多明格斯

戴夫·胡佛

比尔·安德森

查尔斯·巴尼特三世

翻译：许剑 陈慕实

NET CONTENTS 2 OZ.

MADE BY

THE MADAM C.J.WALKER
MANUFACTURING CO.

INDIANAPOLIS, IND.

PRICE 50 CENTS

第一章 艰难岁月

1887年，20岁的萨拉·布里德拉夫和她的女儿莱莉亚搬到了密苏里州圣路易斯。萨拉想摆脱在路易斯安那的艰苦生活。她就是日后大名鼎鼎的C·J·沃克夫人。

莱莉亚，自从你爸爸死后，我们就身无分文。我知道在这儿，我会让我们过上更好的生活。

我曾像我的父母那样在棉花地里干过，多苦多累的活儿我都不怕。

萨拉租了一间狭小、无供暖设备的公寓。她成了一名洗衣女工。

我想让我的女儿有更多的机会。

但每天只挣1.5美元，我必须拼命干活，才能付起房租和买食物。

萨拉去教堂，参加了那里的妇女组织。

布里德拉夫太太，我们可以帮你找个住处，给你些食物。

感谢您的好心，但我找到份工作，我可以自食其力。

教友们告诉萨拉，有一所学校对美国非洲裔的孩子开放。1890年莱莉亚成了一名二年级的学生。

莱莉亚真让我骄傲，以前我们家都没有人上过学。

到1902年，莎拉已经积攒了足够的钱可以送莱莉亚上田纳西州的诺克斯维尔学院了。

20世纪初期，萨拉发觉她的头发开始脱落。

噢，天哪。每天都掉大把的头发。

萨拉，那是因为你工作得太辛苦了。

像许多人一样，萨拉住在室内没有水管的公寓里。她不能经常洗澡。劣质的肥皂使她的头发和头皮都很干。很多人的头皮都不健康，酸痛、头发稀疏甚至秃顶。

我听说市场街有位女士可以帮助解决头发的问题。

如果她收费不高，我想去找她看看。

萨拉去找一位叫安妮·波普·特恩伯的美发师。

我认为做头皮护理会好的。

我掉头发，头皮也酸痛。

所有护发水都是我自己做的。

太聪明了。

安妮雇用萨拉挨家挨户地推销她的产品并为顾客做头皮护理。萨拉现在挣的钱已远远超过她做洗衣工的收入。

你认为这种护理会改善我的发质吗？

是的，太太。我以前的头发比你的还要差。

这秘诀就是要经常洗头发，用这种洗发水。

你确信这东西真的管用吗？

如果头皮不能保持清洁和健康，头发是不会生长的。

萨拉还抽空上圣路易斯的夜校。她学习地理、阅读和记账。

我要改善生活，就得掌握丰富的知识。

到1905年，萨拉已经成为波普·特恩伯产品成功的销售代理人。为了能挣到更多的钱，也为了离家人更近一些，她搬到了科罗拉多州的丹佛，她在那里的一家寄宿公寓的厨房工作。

我相信我可以向寄宿公寓里的女人们出售产品。多挣些钱会改善生活。

我听说你在销售护发产品。

是的。

我的头发太干了。可是用什么都不管用。

这并不奇怪，因为水里有盐。但我这个产品可以帮助你。

这个产品肯定好用。

真的吗？我已经试了太多产品了。



萨拉的判断是正确的。人们对护发产品的需求量非常大。不久，她一周的5天都在销售波普·特恩伯的产品了。

如果我卖自己生产的产品，一个月就能挣20多美元。

萨拉乐于帮助女人们改善发质的健康。但同时她自己头发的问题还在困扰着她。



我自己的头发糟糕成这样，怎么能卖护发产品呢？

上帝啊，我该怎么办？请赐给我一个办法。

第二章 梦的引领

1905年，萨拉做了一个梦，这个梦彻底地改变了她的一生。

听仔细了。把凡士林、硫磺、蜂蜡、椰子油和紫罗兰香精混合在一起。这种混合物可以帮助你的头发生长。

我得记住他所说的。这个梦也许跟我的祈祷有关。

当莎拉准备好梦里提到的所有原材料时，便开始在自家厨房内进行实验。

这看上去黏稠度不够，再加一杯凡士林。

再来点硫磺……

噢，太刺鼻了。再加点紫罗兰香精。

你看上去太美了，萨拉。你的生发水真的很有效。

我终于找到了正确的配方，查尔斯。我认为现在就可以销售了。

1906年，萨拉嫁给了查尔斯·约瑟夫“C·J”沃克。她把自己的名字改成C·J·沃克夫人。

沃克夫人决定销售自己制作的护发产品。
她给自己产品命名为“奇妙生发水”。

沃克夫人开始向她所在的教会和
社区的女性们推销自己的产品。

我今天生产了约3
公斤。我要看看何时能售完，
然后再生产。

早上好，太太。我可以为您
演示一下奇妙生发水吗？

我可没那么
多的钱。

我的产品才卖
25美分。

关于沃克夫人制作生发水的消息
很快就传开了。没过多久，她就
在自己家里开了个小发廊。

我先给你按摩一下
头皮，然后用酚酸
洗一洗。

酸？会不会伤到
我的头发！

别担心。非常安全。
它会让你的头发生长
得更好。



沃克夫人的生发水取得成功后，她马上就又开始研制新的产品。

试试我的新香波，它是用蔬菜做的。



看上去像普通的肥皂。

沃克夫人发现做产品演示能打动顾客来购买。

闻起来不错。是丁香吗？

是的，太太。

感觉挺舒服的。请给我来两罐。

在沃克夫人职业生涯的早期，她就了解到广告的重要性。

这条广告上说她可以帮助我们改善发质，让头发长得更好。

她的收费也不高。头皮护理只要50美分。

嗯，如果你愿意的话，不妨试一试。我的头发没问题。

沃克夫人前往附近的城镇传授关于头发的护理知识。她还邀请她所在的教会和社区内的女性到她家里，向她们演示自己的产品。

我希望我的头发又软又直。

那么请试一下我的“亮彩”吧。如果你把它与平火钳一起使用，你的头发就会变得像丝一样顺滑。

你用一下我的新产品“皮疹软膏”。它可以解决你的头皮问题。

我试过你的香波，但我的头皮还痒啊。