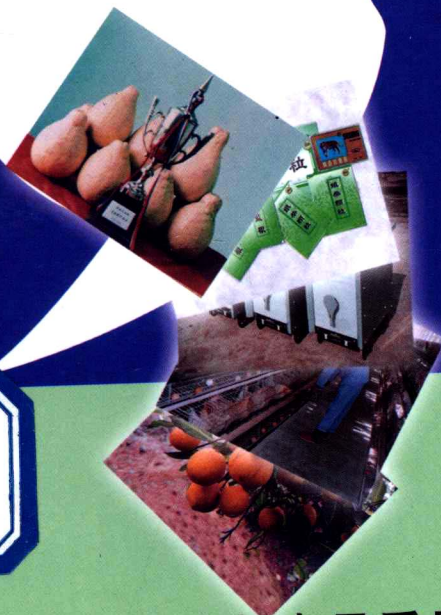




私人企业之星



43

政协长寿县委员会 编

私企之星

政协长寿县委员会 编

发展和民营企业
增强经济实力

社有委

二〇〇〇年十二月

發展私營企業

振興長壽經濟

李沁茂

龍年

冬



南平小取平 2001 吴限林。蒙水即英的似如味党于好球五
总卦味系强限书了再森限谷大正十的党平 1001 味新浙浙
革的的系强限市义主会林林望，出群能即，系强铺育公的
宝解，果党国共系强铺育限林受，朴主庆铺育公味，向衣
铺育公非人解，真铺系强本基配一的群能限味义主会林伏
村要案国，会聘为限要重铺系强限市义主会林国森果系强
铺育公

长寿私营经济的昨天 今天 明天

气概善和意互。果党果斯三对，果后，佩楚楚楚楚楚，系强
果的土改如果再不群气概的入个真干黑味真铺育古入味铺
强铺土真野支一社欠善和 (代唐) 的的国中系系强育味。融
承真案林求了出补会全中三届五十的党平 8001。由自系
的走了半个世纪以来，长寿县的私营经济同全国再群强经
历了一个曲折的发展过程。从取缔与改造到削平与争论再
到接纳与发展，三波三折，物转星移，社会变迁新面向 21
0000 世纪，私营经济迎来了她的黄金时代。行越全次不群

“于前” 建国初，我国通过对农业、手工业和资本主义商业
的社会主义改造，建立起了高度集中的计划经济体制。在
这种大的社会背景下，“私营经济”作为这个具体的社
会形态被加以改造。客观地说，这种决策的形成是种必然。
在于千百万的无产者经过浴血奋战夺得政权后，为建
立一个没有剥削、没有压迫、人人平等的理想社会，就
必然对旧的经济秩序和财富占有形式进行重组。暴雨对耕
常经济的改造就成不可避免。决竞对十” 了取出果党的系
果党的十工届三中全会后，随着我国宏观经济决策从计
划经济向市场经济的转变，私营经济在我国中的地位得以重
新确立。并在短短的 20 年时间里取得了举世瞩目的成就。

这归功于党和政府的英明决策。特别是 1992 年邓小平南巡谈话和 1997 年党的十五大分别放弃了计划经济和传统的公有制经济，明确指出，坚持社会主义市场经济的改革方向，把公有制为主体，多种所有制经济共同发展，确定为社会主义初级阶段的一项基本经济制度，确认非公有制经济是我国社会主义市场经济的重要组成部分，国家要依法保护非公有制经济的合法权益，对个体私营等非公有制经济，要继续鼓励、引导，使之健康发展。这意味着财产的私人占有制度和属于每个人的财产将不再是政治上的异端。私有经济在中国的确立，意味着允许一定程度上的经济自由。1998 年党的十五届三中全会作出了农村家庭承包经营再延长 30 年不变的重大决策，再一次表明了我们党和政府发展私营经济的决心和信心，对私有经济必然是一种促进和鼓舞。

据不完全统计，1998 年我国个体私营经济已达 3000 万户，私营企业已突破 100 万户，各种挂靠的“戴红帽子”的私营企业有 300 万户，外资的私营近 30 万户，与众多的个体私营经济相联系的从业人员近 7000 万人。

近几年来，长寿县委、县府十分重视私营经济的发展，采取舆论引导、政策驱动、资金扶持、服务帮促等措施，创造了一个宽松的环境。一大批能人志士踏着改革的旋律，乘着开放的春风，勇当出头鸟，敢为天下先，私营经济的发展出现了“千帆竞发传喜讯，异军突起奏凯歌”的可喜局面。据统计，1999 年底，全县个体工商户已发展到 27596 户，从业人员 55213 人，注册资金 10615 万元，分别是 1979 年的 206 倍，431 倍和 2948 倍。私营企业从

1989年开始的37户已发展到555户，从业人员11536人，注册资金3236万元，分别增长15倍、14倍和50倍。

县政协为了总结我县私营企业发展的经验，为他们的成长鼓与呼，进而推进长寿私营经济的发展，决定编辑《私企之星》一书，本书收集私营企业中较有代表性的27户，其中农业企业5户，工业企业9户，建筑房地产企业9户，交通商业服务业4户。这些私营企业中，有的在艰苦条件下，诚实劳动、守法经营，换来了丰硕成果；有的崇尚科学，会谋划、善管理，把企业越办越红火，向规模化、集约化、现代化公司迈进；有的致富不忘党恩，带领其他人共同富裕，捐资扶贫，办公益事业，支持“希望工程”；有的为经济建设和社会事业发展作出了重要贡献而被推荐和选举为市、县政协委员、人民代表。同时，还应该看到，在商海大潮中，还有不少能人志士值得称颂，因受篇幅所限，不能全部收集其中，敬请谅解，但相信，人们不会忘记他们，历史会做出公正的记载。

新的千年已经起步，新世纪就在眼前，中华民族迎来了伟大复兴的历史机遇，私营经济大发展的又一个春天到来。我们坚信，在党的路线方针政策指引下，在县委县府的领导下，我县私营经济一定能够更加迅速健康地发展，再上新的台阶，再创新的辉煌。

李昌锡

2000年仲秋

目 录

长寿私营经济的昨天 今天 明天 (代序)
..... (1)

第一篇 农业篇

一位企业家的情怀
——记重庆荣达农业发展有限责任公司董事长祝荣
..... (3)

足 迹
——记长寿县星球农业开发有限公司董事长王玉坤
..... (9)

富民为本 绿化中华
——记重庆绿华农业开发有限公司
..... (13)

开拓前进的江山农业科技开发有限公司
..... (18)

路 在脚下延伸
——记重庆长寿县野生动物养殖有限公司董事长兼
总经理易长春
..... (23)

第二篇 工业篇

搏击市场铸辉煌

——记重庆五洲橡塑鞋业有限公司

..... (31)

扬起风帆的人

——记长寿县第二水泥厂厂长江涛

..... (36)

雄心无尽拓荒牛

——记车振华夫妇和他们的振华橡胶厂

..... (47)

铸造长寿品牌

——记县政协委员、重庆雄峰家具有限责任公司
董事长熊学明

..... (53)

从“橄榄型”向“哑铃型”的质变

——长寿制药有限公司转变发展模式记略

..... (60)

变废为宝 转祸为福

——张鸿宇创办重庆长寿长江建材厂记略

..... (64)

周博士和他的 Q8 型高效混凝土掺合剂

..... (69)

传统与创新的融合

——长寿三防篷垫厂成功备忘录

..... (74)

理想与现实的对接

——记奋进中的重庆三峡变压器厂

..... (79)

第三篇 建筑业篇

敢立潮头唱大风

——渝凤建筑安装工程公司改革发展记

..... (87)

经营有大志 建造集良工

——记重庆长峡实业(集团)有限公司

..... (92)

一飞冲天破神话

——记县政协委员、重庆光宇建设开发有限公司
总经理邹联明

..... (99)

靠质量求生存 靠信誉求发展

——记重庆长寿华侨木森建筑有限公司

..... (108)

孙定生和他的鹏达建筑公司

..... (114)

艰苦创业谱华章

——记重庆长寿县第二建筑公司董事长兼总经理罗兴文

..... (118)

汗水洒满创业路 实干谱写旺发篇

——记重庆旺发物业发展有限公司董事长兼总经理袁维礼

..... (124)

他从成都来

——记县政协委员、长寿红塔物业有限公司总经理秦子林

..... (130)

实干是企业成功之本

——记重庆万方建设工程开发有限公司

..... (135)

第四篇 服务业篇

不畏艰辛的开拓者

——记县政协委员、工商联常委、重庆三中汽车运输有限公司董事长袁其威

..... (141)

美梦成真

——梦红商行总经理杨红的创业之路

..... (146)

春华秋实

——记县政协常委陈国栋和他的国栋工贸有限公司

..... (152)

发展中的长寿凤城糖酒副食品有限责任公司

..... (155)

第1篇

农
业
篇





一位企业家的情怀

——记重庆荣达农业发展有限责任公司董事长祝荣



在我县农业产业化龙头企业中，重庆荣达农业发展有限责任公司格外引人注目：公司的董事长祝荣荣获第三届“中国杰出青年农民”称号，1998年11月20日下午在人民大会堂受到了中共中央政治局常委、国家副主席胡锦涛的亲切接见。重庆荣达农业发展有限责任公司是重庆市第一家集种植、养殖、农畜产品深

加工和精加工及销售于一体的高科技农业综合开发私营企业，是重庆市鸡蛋产业化工程的龙头企业，是全国农业产业化综合试点企业，重庆市及我县的优秀企业。

祝荣，这位曾经一无所有，为了脱贫不得不离开故土葛兰到重庆做小商贩的农民，为什么当他成了企业家后又回归故土，从事农业开发呢？探寻农业产业化路上这位带头人的成长历程，我们感受到了一位企业家的情怀。

磨难铸成的情怀

祝荣出生在葛兰镇。6岁那年，父亲不幸离开了人世。母

亲带着兄妹四人艰难度日。一心想考大学找个工作，1982年又以几分之差，与大学失之交臂。为了脱贫，不满18岁的他，不得不离开故土，怀揣着母亲给的20元钱孤身一人到重庆闯荡求职。20元钱在重庆能做什么呢？

祝荣批发了一挑红桔沿街叫卖，赚了几块钱。贩鸡蛋、贩水果、贩蔬菜，什么赚钱就做什么。祝荣做着在有些人眼里那微不足道的小生意，一点一滴地积累。这里藏着他的希望。

祝荣是个善于总结、观察和思考的小伙子，经过一段时间的考察，他选择了质量好的水果到一些幼儿园或单位去以略低于市场的价值出售，经过几次交往，一些幼儿园和单位信任上了这位诚实聪明的小伙子，成了祝荣的固定客户。

渐渐地，祝荣的生意做顺了，租了个门面，从做串串生意上升到坐摊生意。由于他经营的水果品质好，价格适中，服务周到，所以他的生意越来越红火。这时他想做水果批发了，让他的生意上规模。

1986年，祝荣又开始做水果批发。这可是一个风险更大的生意。老天爷一不高兴，突然翻脸，祝荣的生意可能就要搞亏。但是，善动脑筋的祝荣水果批发生意还是越做越红火。八十年代，长寿狮子滩的夏橙在重庆市场少有问津，市民普遍认为是冬藏的广柑，很多水果商不敢进夏橙。祝荣看准夏橙上市是鲜果淡季，一定有市场。1986年，祝荣与长寿、南部的水果老板联手，大胆订购5万公斤夏橙。下果时，祝荣故意让人留些绿叶在果蒂上，拉到重庆市场后，祝荣又叫小贩将水果挂起卖。这一招让顾客认识到夏橙是当季水果，5万公斤夏橙一个星期便销售一空。祝荣把我们本地的水果拉到北方、南方，又从北方、南方拉回当地鲜果，开始用汽车拉，后来用火车匹拉，祝

荣的事业开始有了较大的起色。

人们常说，经历是一笔财富。这话对祝荣来说感受尤深。祝荣说：“我不怨家乡穷，也不怨自己受的苦。这些年的经历丰富着我的人生，培养着我的市场意识，磨炼着我的毅力，同时更加深了我对家乡的思念，这是我事业的基础。”

爱心诞生出的企业家

生活中，人们时常易把经商办企业的人与投机奸商联系起来。然而，祝荣办企业恰恰是受一种偶然之事的触动，由一种善良的愿望开始的。

1989年的一天，祝荣拉红桔到昆明去卖，红桔卖完后几个朋友约起逛街。在街上，祝荣发现一个要钱的家乡人，一打听原来是在一个工地上打工没得工资无钱回家。祝荣回家后，家里的哥哥又讲他在一个建筑工地上打工也没拿到工资。

这事深深触动了祝荣的灵魂。祝荣想：农民为什么这么可怜啊！辛辛苦苦干活还得不到工资，他怀着一种朴素的感情规划着自己的未来。他想，假如有一天，卖水果积累到1万元钱后，就组织个建筑队伍。钱赚多了，就成立个建筑公司，给农民找业务做，给农民发工资，让农民逐步富起来。

时值重庆开始老城改造，新城建设。已有近10年生意经历的祝荣认为建筑业市场潜力巨大。于是1990年，祝荣就真的带着10多个农民，以葛兰建筑队的名义干起了建筑劳务。祝荣得到的第一笔业务是帮某厂整治排水沟，是一个只有4000元的小工程。然而，祝荣带着同乡却干得认认真真，把排水沟做得规规矩矩，赢得了老板的称赞。

实践中，祝荣进一步认识到，光有苦干是不够的，没有知识的支撑，是成不了大器的。于是，祝荣在打工的同时又读了不少企业管理方面的书籍。经过几年的努力，祝荣不仅熟悉了建筑业务，积累了资金，而且还自修完了大学课程，并获得了大学文凭和专业技术职称。

1993年，29岁的祝荣创办了重庆荣达建设工程公司。祝荣视工程质量为企业的生命，塑造着企业的信誉。承建的重庆医学院出国人员培训中心，职工集资楼深受用户的好评。1996年承建的龙溪镇市政道路工程，被评为样板工程。荣达公司名声鹊起，在重庆建设市场声誉不凡。今年8月，台湾一老板到重庆投资办企业，需建一座投资达500万元的厂房，来荣达考察后，对荣达充满了信心，二话没说就把厂房建设业务交给了荣达。

而今，荣达公司已发展成为以荣达建筑工程公司、荣达农业发展公司为核心层，以荣达物业公司、装饰公司、商贸公司、汽车销售业务公司、生物应用技术研究所以等紧密层的跨地区、跨行业、多元组合的企业集团，公司拥有固定资产1.06亿元，流动资金2800余万元，多次被评为市、县优秀企业，跨入了民营企业50强，祝荣也成长为一名优秀企业家。家乡每年有上百的农民在荣达公司务工，他们再也不用愁干了活拿不到工资了。

难舍那片故土

祝荣在做水果生意走南闯北时看到，凡是规模种植水果的农民就比较富有；而以个体分散种植的农民则走不出贫困的圈