



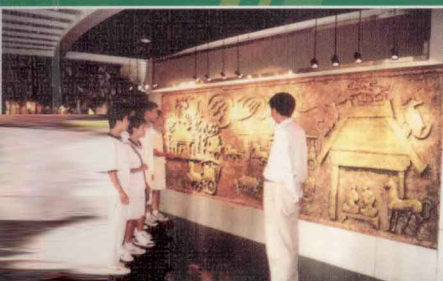
国华纪念中学

GUOHUA MEMORIAL MIDDLE SCHOOL

国花园

社会调查文集

国华纪念中学2007年暑假学生社会调查文集



GUOHUA JINIAN ZHONGXUE XUESHENG SHEHUI DIAOCHA WENJI

目 录

北国边疆的窗口

——关于黑河市与俄罗斯贸易的调查	1
------------------------	---

邳州市发展特色经济情况调查	12
---------------------	----

关于泗阳县意杨产业的调查报告	28
----------------------	----

龙虾造就的特色产业

——关于盱眙“中国龙虾节”的若干调查	36
--------------------------	----

走近留守儿童

——关于湖北枣阳留守儿童调查	44
----------------------	----

关于永泰县城峰镇十八坪开发区建设成果的调查报告	52
-------------------------------	----

青少年与网络

——高邮市青少年上网情况调查报告	65
------------------------	----

南阳市下岗职工的生活状况调查	74
----------------------	----

远山的呼唤

——关于黑龙江省伊春市翠峦区林业发展情况的调查	87
-------------------------------	----

神秘的江南古村

——关于湖南省会同县高椅乡旅游业的调查	96
---------------------------	----

黑龙江省宾县卫生教育情况调查	108
----------------------	-----

榆中县中连川乡三农问题调查	116
---------------------	-----

徐闻县香蕉生产问题调查	125
-------------------	-----

中国农业现代化新试点

——齐齐哈尔富裕牧场调查	131
--------------------	-----

来自芭蕉之乡的报告

——关于四川省达州市大竹县清河镇的投资.....	139
关于林口县的经济社会调查.....	152

北国边疆的窗口

——关于黑河市与俄罗斯贸易的调查

组 长：杨 振

组 员：张景松 杨伟巍 李春阳

会 计：葛梦舒

黑河是我国一个重要的边境贸易口岸，不仅蕴藏着丰富的资源，更拥有优越的地理区位条件，是我国与世界大国俄罗斯贸易合作的主要通道之一。自从 1987 年起，黑河与俄罗斯正式开始进行贸易。近几年来，两国的贸易日趋频繁，加之去年中国俄罗斯年的举行，给黑河的发展带来了巨大的契机，使黑河与俄罗斯的经贸合作战略升级，交往的领域不断延伸，特别是“两国一城”战略的实施，有力地推动了各类经济技术合作的全面铺开，随之而来的是中国与俄罗斯之间文化的相融。出境旅游购物的人日渐增多，交流日益频繁，也直接或间接地推动两国间贸易的发展。

当然，这些都是对黑河与俄贸易的浅层的认识和表面的观察，那么黑河与俄罗斯经贸发展的趋势如何？这种贸易尚存在哪些不足？我们应如何正视中俄贸易面临的问题……针对以上这些，我们小组来到黑河市，在黑河进行了为期七天的调查，希望通过我们认真地调查和思考可以勾勒出黑河与俄贸易的蓝图。

黑河概况

黑河是中国首批沿江开放城市，地处中国东北边陲，以黑龙江主航道中心为界，与俄罗斯阿穆尔州隔江相望，是一个幅员辽阔、区位优势、资源富集、美丽神奇的边境地区。黑河市管辖二市、三县、一区(北安市、五大连池市、嫩江县、逊克县、孙吴县、爱辉区)，面积 68726 平方公里，人口 172.9 万，有满、回、蒙古、鄂伦春、达斡尔等 31 个少数民族。黑河市气候为寒温带大陆性季风气候，具有世界旅游三大自然资源中的冰雪和森林两种。旅游资源主要有联合国教科文组织批准的五大连池生物圈保护区、全国十大精品馆之一的爱辉历史陈列馆和爱辉历史遗迹等。

布拉戈维申斯克市是俄罗斯阿穆尔州的首府，它位于阿穆尔河（黑龙江）和洁雅河汇流岸边，与黑河隔江相望。这个城市上世纪中叶还是乌斯季——杰伊斯卡娅镇。到了 1958 年它才被批准为城市。今天的布拉戈维申斯克是远东大型工业、行政和文化的中心，有列宁船舶修造厂、电子仪器仪表厂、木材加工厂和纺织厂等。

黑河与布拉戈维申斯克市是中国与独联体国家 7500 公里边境线上唯一一对规模最大、距离最近、规格最高、功能最全的对应城市。

中俄贸易发展简况

17 世纪 60 年代，黑龙江两岸的中俄边民自发地开展了以物易物的“卡座”贸易，后来这种零星民间贸易活动发展为定点集市贸易。18 世纪初，两岸边民贸易已颇具规模，少数俄罗斯人开始到黑龙江沿岸或中国内地做生意。1858 年黑河与布市等地逐渐发展为贸易中心。这个时期，这里的边民互市贸易实行“边境百里不纳税”。到 19 世纪末，在布市华人经营的商店已有 500 多家。1900 年的“庚子俄难”使中俄互市贸易一度中断。1907 年以后，黑龙江两岸边民又重新开始了互市贸易。清末民初，黑龙江两岸贸易再度兴盛。1913 年瑗辉海关进出口贸易额为 390 多万两海关银，1918 年增至 768 万两。1922 年苏联政府禁止边民之间的贸易往来，但中苏两国边民的“跑私江”仍悄悄地进行。据不完全统计，黑龙江两岸边民私下贸易成交额远远超过双方政府间的贸易额。1933 年侵华日军占领黑河后，中苏边民互市贸易被迫停止。新中国成立后，1957 年开始，中俄两国开展了 10 年的地方边境小额贸易，但两岸边民互市贸易却一直没有开通。

1987 年，随着两国关系的改善，黑河率先与阿穆尔州在中俄两国之间恢复了边境贸易和国际旅游。1991 年 3 月 6 日，在黑河的大黑河岛率先开通了中国与俄罗斯的边民互市贸易。从此，中俄边民互市贸易由黑河市一点向两国沿边一线多点延伸发展壮大。随着两国贸易的飞速发展，中俄协商相继出台各种政策，并于 1997 年在黑河正式建立了黑河市中俄边民互市贸易区，并一直运行至今，取得了良好的经济效益和社会效益。同时，在中国的绥芬河市、满洲里市等地也相继建立了互市贸易区，但俄方至今没有建立边民互市贸易区，只建立了一些供中国人卖货的专业市场。

走进大黑河岛

大黑河岛位于黑龙江主航道中方一侧，中俄边境线上两个最大的对应城市——黑河与布市之间，距黑河市区江岸 70 米，距布市江岸 750 米，总面积 0.87 平方公里，岸线长 200 米，最高点海拔 132 米。它的基础设施建设较为完善，四面环水，环境优美，风光秀丽。1991 年 3 月，黑河市率先在此开通中国与苏联边境线上的第一个边民互市贸易市场。岛上还建有国际商贸城、海关监管仓库、国际商贸洽谈中心、展销中心等等。其中的大黑河岛国际商贸城是我们此行的目的地。

大黑河岛国际商贸城占地面积 60000 平方米，位于大黑河岛中部地区黄金地段，主要经营家电、小五金、鞋帽、日用小商品等等，有俄罗斯商品专卖店及专柜，可容纳 5000 到 7000 人入城经营，5 万人进城购物。其服务部门一应俱全，已成功举办了 3 次对俄商品经贸洽谈会，有 4000 多家企业参与。平均每天有 400000 元人民币的商品从这里跨入俄罗斯境内的中转站，是黑河市委、市政府上演“招商、亲商、容商、扶商”大戏的舞台，也是影响黑河发展的“六大工程”之一和中俄国际经贸大通道建设的“龙头”。国贸城是黑河对外贸易最重要的窗口，为了深入的了解大黑河岛，了解中俄贸易，我们来到这里部分个体商户进行了简单的采访调查。

首先，我们选择了一家门面较大的皮草行，店员向我们介绍了该店大略的经营状况。可以看出，该店的效益还是很不错的。由于来往的客人逐渐增多，我们便不再打扰。在店主的指引下，我们来到了国贸城的管理机构，在那里我们掌握了更多的情况。

大黑河岛国际商贸城建立于 1998 年，1999 年 8 月 18 日正式开始营业。开业后，俄方就出台了政策：凡俄罗斯人到中国来旅游，只要持有个人身份证就可以免签证入境。这样简化了手续，他们直接到中国，极大的推动了黑河经济的发展。从那时起，政府划定了大黑河岛为对俄经济贸易中心，由此给商场带来了巨大的商机，营销额也是逐年的增长，尤其是去年，俄罗斯年的时候，这里的营业额更是创历史新高，当年纯利润高达 1000 多万元人民币。但今年，由于俄方出台了新政策，从以前的每月出境 4 次减为现在的 2 次，从以前的每人最多可携带 50 公斤商品减为现在的 35 公斤，所以俄罗斯人在中国买商品时，除了询问价格，还要称量重量，由此导致了商场的营销额减了 50%。随着这个政策的持续作用，未来商城的营销额可能将继续下降。

一般俄罗斯人喜欢的商品是轻工业品，像鞋帽、衣服、电器等等，他们都乐于购买。国贸城内的商品一般都比国内市场价格高，但相对于俄罗斯的物价来说，还是很便宜的，而且这里的商品品种也不是很多，但却是俄罗斯人购物消费的主要场所。

这里的 80%以上的店主都会讲俄语，商场也会定期地对这里的店主进行免费的俄语培训，以便他们能更好地与俄罗斯人进行交流。商贸城的旺期是双休日，夏季顾客

相对较多。

在调查的过程中，一位热情的店主还主动与我们聊天。在交谈中，我们得知这里并不是所有的店都经营得很好。由于近年来商场里的商户越来越多，有的店面不得不搬出国贸城，另寻他处，而留在这里的，生意也大多惨淡，也只能勉强支撑。

大黑河岛为中俄贸易提供了一个自由交流的平台，同时也对黑河经济的发展起到了积极推动作用。但我们也看到了一个不争的事实，国贸城的营销额很大程度上取决于俄罗斯出台的政策。俄新出台的政策说明，俄方的开放程度尚不高，主要是为了刺激国内商品的流通，提高税收。而我国更需积极有效地采取对策，稳定贸易额，促进两国贸易成多元化发展。

国贸城的现象是黑河整体对外贸易情况的缩影吗？两国之间的贸易需要什么样的条件才能使两国经济都能健康地增长呢？那么其他互市贸易地点的情况又如何呢？

俄罗斯商品街

俄罗斯商品街于 1995 年 6 月 8 日由黑河工商行政管理局设立，原名七节楼自立市场，凡市区持特困证明的职工到该市场经营减收或免手工工商管理费。市场建立初期，均为露天摊位。自 2001 年起才全部改用门市房售货。主要经营俄罗斯套鞋、俄式咖啡壶、紫金饰品、水晶工艺品、俄罗斯古钱币和邮票、铜版画、手表等一系列由俄罗斯进口的商品。该街是中国境内建立的第一条俄罗斯商品街。

俄罗斯商品街并不很长，但街两旁全都是专售俄罗斯商品的商店，而且每个商店的牌子上都印有俄文，这也是黑河市商店牌匾上所特有的。

首先，我们进入了一家名为“老李俄罗斯商品行”的商店。一进入店里，便是一股浓郁的异国风情。货架上摆满了琳琅满目的俄罗斯商品：华丽的皮草、精致的套鞋、古老的铜版画、香美的巧克力等等，这些都极大地吸引了我们的注意力。店主盖女士细致地向我们描述了俄罗斯商品街的发展历程和本店的经营情况。

据盖女士介绍，1988 年俄罗斯商品开始在中央大街的地摊上进行销售，1995 年移至现在的位置。俄罗斯套鞋、食品和纪念品都较为畅销。但是，她说现在是一年不如一年，年收入大约只有 15000 到 16000 元。我们问她其中的原因，她告诉我们，在 2005 年之前，黑河的旅游部门在国内经常组织一些旅游活动，而游客们首选的购物地点就是俄罗斯商品街，所以在 2005 年之前，所有商店的营业额都有保证。但 2005

年以后，国内取消了黑河一日游，加之俄方的商品普遍涨价，从而导致了整条街的销售情况不景气。

随后，我们进入了鑫鑫俄罗斯精品专卖店。店主蒋女士对我们说，她的商店生意十分萧条。由于过境程序的复杂化，食品利润降低，不利于商业街的自身发展。她还告诉我们，由于买卖不好，很想向外搬迁，但也不知前景如何。

在调查过程中，新大地皮毛批零展示中心的华先生对我们的调查给予了鼓励和支持。华先生说，这里的大多数商店在国内其他地方都开有分店，因为只在这一个地方很难获得较大的利润，他在云南就有一家分店。虽然他说效益一年不如一年，但可以看出他 10 万元到 20 万元的年收入要明显高于前两家。

看来俄罗斯商品在黑河的销售量在逐年下降。从国贸城到俄罗斯商品街，全都是一派略显萧条的势头。那么黑河的对外贸易真的开始沉睡了吗？在俄罗斯商品街，通过店内各式各样的俄罗斯商品和一些正在专心购物的顾客，可以看出商品街的存在也积极地促进了两国贸易间的发展。

华富商城

华富商城是华富房地产开发有限责任公司开发的项目。它坐落在黑河市中心街繁华地带，地处中俄边民互市贸易区之内，建筑面积近 5 万平方米，是黑龙江省单体楼面积第二的商城，投资一亿四千万人民币，它紧扼商业步行街的重要地带，是黑河市最有升值潜力的黄金宝地，也是目前黑河乃至口岸地区最大的配套设施一流的综合性购物的商业旗舰。华富商城于 2005 年 12 月正式营业，它以打造百姓购物的诚信商城为宗旨，贯彻以人为本的服务意识和“高档精、中档全、低档需”的经营理念，积极拓宽服务项目，为黑河地区营造一个面向国际服务百姓的休闲、娱乐、购物于一体的综合性商城。

一进入大厅，便是金碧辉煌，灯光闪耀，人山人海。在保安人员的带领下，我们见到了商城的总经理韩先生。他对我们讲，这里的销售额年年增长，且增幅十分明显。华富商城从一个发展不成熟的商城，发展到如今这个颇具规模，管理科学化、程序化、市场化的商业中心。相对于其他商城，如国贸城、商联等，它的效益和规模要明显地高，已经成为了黑河的龙头企业。华富商城是一个摊位租赁式的商城，由于销售额增长迅速，其对税收的贡献也非常大。

据韩经理介绍，华富商城的成功主要源于它的经营环境和理念、服务和商品质量，

还有诚信和谐的氛围。来这里购物的人有三分之一是俄罗斯游客，可见这里对黑河对外贸易的作用。他还说，俄罗斯出台的新政策会使华人在俄经商不利，但对商城却没有太大的影响。

华富商城一行让我们看到了黑河对外贸易的曙光，这里的辉煌也映射出中俄贸易的光亮面，也使我们对黑河的对外贸易充满了信心。

专访王军经理

王军经理是黑河国际旅行卫生保健中心的总经理，他对黑河的对外贸易情况十分熟悉。经人介绍，我们与他见了面。

这家公司是 1992 年建立的，起初主要经营一些进出口生意，但这些年由于俄方政策的限制，致使公司效益不高，于是转为了现在的经营生态工程和河流、水土治理兼营对外贸易。他向我们介绍了黑河对外贸易的历史：1987 年开始，中俄两国进行易货贸易，就是以物换物。1997 年以后，开始进行边境信用证贸易，通过人行的汇兑来转发紫金，进行购买与出售，这极大地促进了两国贸易的发展。

当我们问到对俄贸易还有那些不和谐时，他认为，一是俄方政策的不和谐，俄方有意识保护地方企业的发展，从而出台相关政策，一定程度上限制中国商品入境。二是俄方观念的不和谐，部分俄罗斯人仍有“排华”思想。三是俄罗斯的开放程度不高，较封闭，口岸环境不宽松，并且限制招商引资。比如说俄罗斯人来中国只需持身份证，30 秒即可入境，而中国人要想进俄罗斯，需将签证、护照等所有手续办全方可入境，时需 30 分钟。可见，两国开放程度的不对称。四是贸易商品单一，不丰富。中国的汽车出口一直受限制，而中国对能源的需求大，俄方却限制其出口，并且近日来，木材价格提高，致使利润降低，进出口几乎为零。而黑河是一个中转站，进口材料后，再将材料运往全国各地，木材价格的提高，必然会对全国市场造成一定的影响。这种种的不和谐使得今年的外贸额明显下降。

他还讲到，黑河的企业大都是一些实力不强的小厂，虽然潜力还有，但尚没有真正的大品牌产品。俄罗斯如今的关税调高，出口更严，并且在俄的劳务人员需求受限，大批技术工人涌入俄国，并且俄罗斯的工资虽高，但物价却也很高，往往是消费大于收入，而相对而言，黑河物价低，发展速度快，所以很多的俄罗斯人乐于来中国旅游、购物。

谈到 2008 年奥运会和中国俄罗斯年对外贸的影响，王经理说，奥运会对全国都

有很大的推动作用，对中国旅游文化促进作用将很大，而对中俄贸易影响不大，其政治意义远大于经济意义。俄罗斯年对对外贸易影响也不会很大，因为它只是人文影响。

通过对王军经理的采访，我们对黑河的对外贸易游了更深层次的了解，也对这其中的一些问题进行了深刻的反思。归根结底还是两国的经济发展不相称，所以才会导致政策不同，开放程度不同。可能在俄罗斯加入世贸组织后，这些对外贸易的弊端会有所改善吧。

走进黑河市政府

我们一行五人坐车赶到黑河市政府，经过一番交涉，我们与经贸委对外贸易科的黄女士见了面，并对她进行了采访。

从她口中得知，对外贸易分三类：边民互市贸易、一般贸易和边境小额贸易。今年一到六月份对外贸易进出口总额仅为 4.3 亿美元，同比呈下降趋势，但如今下降趋势有所缓解，并且俄方对两国贸易之间的不利政策的风波已过，今后的前景仍很光明。黑河市以对外贸易为支柱产业，并且以水运为主要的运输方式，这与满洲里的火车运输相比有很大不便，因为在春秋时节江水半冻不冻之时，贸易就无法正常进行，这是一个亟待解决的问题。今后俄罗斯加入世贸组织，政府的招商引资吸引俄罗斯人在本地投资建厂还有适应能力较强的中小企业的多元化发展，都会对中俄之间的贸易有大的促进作用。

下面是黄女士提供的材料：2006 年，全黑河市对外贸易进出口总值高达 15.84 亿美元，首次超过 10 亿美元，同比增长 171.77%，占全省进出口贸易总额的 12%，其中出口贸易额达 14.84 亿美元，同比增长 218.63%，占全省出口贸易总额的 18%，进口额 10.039 亿美元，同比下降 14.36%，占全省进口总额的 2%。边境小额贸易完成 18449.76 万美元，同比增长 10.97%；一般贸易完成 108324.26 万美元，同比增长 523.29%；边境互市贸易完成 31532.33 万美元，同比增长 29.88%。黑河口岸贸易总值达 52962 万美元，同比增长 42.2%，其中出口额完成 49656 万美元，同比增长 59.2%；进口额完成 3306 万美元，同比下降 45.3%。黑河海关征收关税及海关待征环节增值税 4463 万元，同比下降 39.7%。

2006 年，黑河对外贸易发展特点：1、全年单月贸易额均保持高速增长；2、进出口贸易增幅列全省第一；3、对外贸易仍占主导地位，其他贸易区域不断扩大；4、多口岸过货，贸易通道更广阔；5、大宗骨干品种进口有升有降；6、出口的主

要商品均大幅增加；7、经营量大的主体公司同比明显增长；8、各县(市)区全部超额完成全年调控指标；9、外经贸企业对财政贡献明显增。2007年一到五月份，全黑河市对外贸易进出口总值达28866.38万美元，同比下降43.72%。其中进口额达4352.38万美元，同比增长1.07%；出口额达24514.13万美元，同比下降47.83%。边境小额贸易完成13413.99万美元，同比增长56.69%；一般贸易完成3886.51万美元，同比下降83.37%；边民互市贸易完成11510.64万美元，同比下降3.42%。2007年一到五月份黑河对外贸易发展特点：1、单月对外贸易下降幅度趋缓；2、进出口贸易额全省第四；3、对俄贸易占主导地位，其他贸易伙伴大幅减少；4、进口主营品种有升有降；5、出口主营产品大都降幅明显；6、各县(市)区都有实绩；7、经营额度大的企业同期减少。

为了促进中俄贸易发展，黑河对外贸易近期出台了一系列相关政策：1、取消皮革、肥料、矿产品等的出口退税；2、调低植物油、部分化学品、塑料等的出口退税率；3、对花生果仁、油画、雕饰版、邮票、印花税票等出口免税。该政策于7月1日开始执行。

边贸环境有待改善

在黑河市发展对外贸易的同时，我们也发现其中的不少问题，例如环境问题。黑龙江黑河段已没有过去那样清澈，水中鱼的数量也逐年减少。白天的市区是如此的繁华，可日暮降临时，街道两旁的垃圾不计其数；旅游景区每次在观光者游玩之后，都要经历一次创伤；城区的建设没有一个长远的规划，街道拆了又修，修了又拆，粗放的发展模式，虽换来了GDP，但浪费了资源，牺牲了环境。

再看看与黑河隔江相望的布拉戈维申斯克，他们的城区规划都是一百多年前设计的，楼区的公园、街道的两旁等设计都是在百年之前留出了空地。布市的城区建设体现了和谐思想，符合可持续发展观。现如今，布市并没有黑河繁华，但它的发展空间却是巨大的，落后只是暂时的，一旦黑河的环境被破坏得面目全非时，布市的和谐发展必然会超过黑河。

总之，黑河的对外贸易的发展是挑战与机遇并存。要想这个边境口岸成为黑龙江上最璀璨的明珠，我们党和政府及全体民众需要付出更多的努力。

反思与感悟

杨 振：几天的调查，我收获了很多关于黑河这个边境口岸的信息。黑河市与俄罗斯阿穆尔州省会布拉戈维申斯克仅仅隔着一条江，地理位置优越。不过，这看似有利的条件却对黑河的对外贸易产生了阻碍。满洲里、绥芬河也是边境口岸，它们是通过铁路运输进行贸易的，而黑河进行对外贸易时要经过那条黑龙江，受季节的牵制。春天河水融化时，不能通过汽车运输，也不能通过船运；秋冬之交同样会遇到类似的情况。在这两段时间内，黑河的对外贸易额几乎为零。我们想：若要建一座桥问题不就解决了吗？但据说这座桥不是那么容易建造的，要牵涉到两国其他方面的问题。

黑河发展对外贸易另一个相对弱势就是货物运输程序多，费用高。据了解，货物卸船后运到火车站就要耗费一笔钱。黑河至北安的铁路是地方性的，并没有纳入国营，这又会提高运输成本。看来，要想扩大黑河与俄罗斯的贸易，我们需要做的还很多。

王军经理说：“黑河并不适合发展工业，这是由于它的自身条件决定的：大力发展第三产业是其经济的增长点。黑河与俄罗斯的贸易中，面临商品单一化的困境：俄方主要向黑河运送“原”字号商品，如原木、化工原料等；黑河主要向其运输水果，蔬菜。因此一旦俄方的政策发生变动就会影响到黑河的贸易。俄政策的时时变动不得不使我们对黑河对外贸易的稳定感到担心。

2007年10月俄罗斯将申请加入世界贸易组织，其对外贸易的政策将大幅变动。俄在加入世贸的适应期内，对中国只是逐渐的开放。

黑河乃至中央应对俄方政策的变动制定完善的应急预案，避免出现黑河与俄贸易大起大落，要在稳定中求发展求创新。

李春阳：通过了7天的紧张而忙碌，快乐而充实的社会调查，使我们认识到黑河对俄罗斯（主要是布市）的交流关系，已经从简单的互市贸易关系，发展为涉及经济、旅游、文化各个方面。全面战略伙伴关系，这已经为黑河的经济做出了巨大贡献成为主要的支柱产业，之后的对外贸易也将随着中俄两国关系的升温而更加繁荣。当然，黑河与布市之间并不能代表整个中国及俄罗斯，但这已经成为中国与俄罗斯之间的典型缩影。虽然现在黑河与布市之间有各种各样的弊端，例如：贸易交流随两国的政策影响波动较大。但我们会积极地调整政策，以应对来自各个方面的影响，顺应时代的潮流，顺应两市之间的发展来迎接更好的明天。另外在对外

政策中，我们也不会全依赖于对俄贸易。我觉得黑河应大力扶持第三产业，如旅游业，服务业的发展，尤其是旅游业；应致力于绿化环境，建设绿色黑河，生态黑龙江，以吸引外地游客及国外游客。要充分利用自己的地理优势，形成具有一定特色的旅游服务，使黑河真正成为黑龙江畔的一颗璀璨明珠。

张景松：黑河与俄罗斯的贸易算是暂时度过了危险期，可是这未来的前景究竟如何，谁也无法预知。但仅从市政府了解的数据来看，2006 年与 2007 年上半年的贸易额的整体差距还是非常大的。可是，应如何使黑河的对外贸易额稳定健康地发展呢？七天的调查让我在心中已有了初步的答案。

首先，也是最重要的一点，俄方必须要加大开放的程度，但这也是一个很难解决的问题，也是两国之间种种不和谐的根本原因，也许在不久的将来俄罗斯加入世贸组织，会推动俄开放的进程。

其次，中方要根据俄方最近出台的政策尽快制定出对策，这样可让俄方政策所带来的“危机”减少威胁，给众多中小企业和个体商户吃下一颗定心丸，间接地促进中俄间的交流。

最后，黑河应对自身的发展作一个长远的谋划。布市与黑河发展存在着很多的不平衡，而黑河在建设城市的时候也带来了对环境的打击，这就要求黑河要走绿色发展路线，大力发展第三产业，保护旅游资源，才能迎接对外贸易新的春天。

杨伟巍：几天的调查给我很大的收获，它带给我的不仅仅是一张张数据和对黑河的了解，更重要的是，调查的过程教给了我很多学校里学不到的东西。我的社交能力，应变能力都有了很大的进步。

然而，调查终归要反映实际，从调查中我们了解了许多有关黑河对俄贸易的信息，在惊叹黑河的经济迅速发展的同时，我们同样发现了很多的问题。

黑河的经济似乎有些过于的依赖于俄方，所以一旦俄方出台一些新政策时，黑河的经济就会迅速波动，甚至有些束手无策，加之两国商品交易的单一行性，这些都成为了阻碍黑河发展的不利因素。若黑河政府仍墨守陈规，不出台新政策来应对突如其来的改变的话，那么，黑河经济未来的发展将不容乐观。

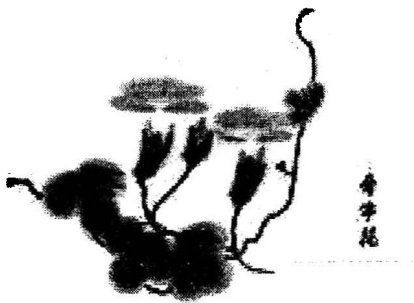
此外，俄罗斯文化似乎并没有完全和谐地融入黑河人们的生活。虽然人们对俄罗斯文化的印象很好，大他们所针对的只是俄罗斯人的一些行为举止，而并非真正的了解俄罗斯文化。所以，当我们提及一些有关俄罗斯文化的话题时，很少有人能

说出很多。而文化方面的不和谐导致了其他方面的不和谐，这也将会成为黑河发展的一个障碍。

黑河与俄罗斯的往来日益密切，黑河应该紧紧的抓住这个契机，使自己的经济、文化各个方面得到迅速发展。

葛梦舒：从黑河的文化来看，通过我们对黑河市民的调查，我们了解到俄罗斯的文化对人们的思想观念和生活没有太大的影响，并没有达到中俄文化的有机融合。我们应该追求文化的融合，并达到取其精华，去其糟粕的目的。黑河是重要得边境贸易城市，是俄罗斯文化进入中国的重要通道，拥有良好的地理区位，这对于黑河市民是很好的感受俄罗斯文化的优势。因此，应好好利用这个有利条件。虽然俄罗斯人有很多不良习惯，比如爱喝酒、吃肉，性格高傲，但他们有很多中国人所缺乏的良好品质，比如讲究卫生，从不污染环境，为人朴实等等，这是我们应该学习的良好品行。而且人们对俄罗斯的艺术、文学等方面的了解也很欠缺，缺乏沟通与合作。我们认为，黑河市举行各类文化活动不应流于形式，注重表面，而是采取更有效更实际的方法。比如说举行边民沟通的茶会之类的活动，也许对人们的思想文化交流会更有效。

从黑河市对外贸易的情况来看，虽然目前来看，前景还不错，贸易的活动也很频繁，但黑河市的经济过于依赖阿穆尔州，对布市的过分依赖使俄罗斯的每一次政策调整都会对黑河市的贸易有很大影响，贸易的波动太大，不稳定。对俄贸易是黑河的支柱产业，因此应改变这一状况，对外贸易固然要发展，但不应主导黑河的发展，为了黑河市的长远发展，黑河市应该追求多元化发展，黑河市是个适宜以第三产业为主的城市，所以发展第三产业不仅要针对俄罗斯，更应该面对国内的广阔市场，黑河处于边界，交通不是很便利，现今政府也在努力让各省的大企业在黑河投资，但国家政策是最重要的，相信没有国家政策来鼓励黑河的第三产业，想要让黑河发展起来会很难的。



邳州市发展特色经济情况调查

组 长： 杜长征

副组长： 张宁波

组 员： 杜佳佳 魏俊秋 张志伟 魏恋芝 刘 青 徐 锋 赵雅静 丁 冬

会 计： 刘志芹

前 言

邳州市——东陇海线上一颗璀璨的明珠，它北倚齐鲁，南连运河，西接徐州，东靠连云港，处在四省交界的要点上。依托着陇海线、徐连高速、310 等数条国道，是一座迅速崛起的新兴工业城市。

近年来，邳州市委、市政府坚持以科学发展观为指导，不断加大农业调整力度，发展高效农业，提升产业水平，把农业产业化经营作为建设社会主义新农村的支柱主导产业来抓，走出了一条政府推动，市场驱动，企业带动，农产联动的高效农业发展之路，使邳州银杏、大蒜、板材三大产业持续扩张。“天下银杏第一园”、中国大蒜之乡、中国板材之都等美誉扬名全国，走向世界。

银杏、大蒜、板材作为邳州市的三个特色产业，它们的发展状况到底怎样？她们对邳州市的发展做出了怎样的贡献？对社会又产生了怎样的影响？特别是对老百姓的生活与发展有怎样的推动或阻碍？人民到底能不能从中得到实惠？下面请跟着我们走进邳州市的这三大产业。

板材之乡——官湖镇

官湖镇位于江苏省邳州市北部，这里地理条件优越，交通四通八达，源远流长的京杭大运河、蜿蜒南去的大沂河母亲般地环抱着官湖这块古老而又神奇的土地，誉满神州的“天下水杉第一路”——省道 250 线坦荡如砥，绿荫如盖，纵贯南北，穿镇而过。现在的官湖已成为闻名遐迩、名震苏北的镶嵌在运河畔的一颗璀璨明珠。其发展速度之快，面貌变化之大，令人叹为观止。

官湖镇为全国 500 家小城镇建设试点镇、江苏省重点中心镇，也是全国五大板材

加工基地之一，经济发展名列徐州市乡镇第一。经济建设突飞猛进，工业为主导，五业齐发展，以板材加工业为龙头的私个企业正在崛起。从 1993 年的 13 家猛增到 1000 家，胶合板生产线近 300 条，高档装饰板材生产线 2 条，年消耗木材 400 万立方米，年加工板材 250 万立方米，约占全国总产量的十分之一，占江苏省总产量的二分之一，胶合板出口量占全国出口量的 70% 以上，连续多年位居徐州市私个经济十强镇之首。官湖的板材业现已形成了产业化、规模化的产销体系，是苏北、鲁南最大的板材生产基地。产品不断更新换代，提位升级，产品种类不断增加，质量不断提高，在国内外两个市场供不应求。

以官湖镇板材业为中心的邳州板材业，经过十余年的发展，已成为邳州经济发展的中坚力量。

一、发展历程：

板材业最初起源于官湖镇，20 世纪 80 年代，官湖镇作为苏、鲁、豫、皖四省接壤处最大的木材集散地，各类木材资源丰富，原木市场闻名全国。1992 年，该镇从事木材购销业务的个体户已有 400 多人。长期的经营实践，官湖人跑出了路子，跑活了头脑，不再满足于出脚力赚回的几个小钱。1993 年，他们借助原木资源走上了板材加工之路。随后，板材行业不断发展壮大，形成了产业集群，官湖镇成了以木材加工为主导产业的内生动力型专业镇。板材业的发展也带动人流、物流、资金和信息向官湖镇集中。经过十余年的发展，官湖镇已形成了以民营中小企业为主体的板材专业镇，被称为“苏北第一木业加工基地”。全镇 8 家企业获得了进出口自营权，产业不仅打入了长江三峡工程、黄河小浪底工程、南极考察站等国家重点建设项目，而且出口东南亚、中东、欧洲等 30 多个国家和地区，胶合板年出口量占江苏省出口总量的 80%，占全国出口总量的 40%。目前，官湖镇有板材加工企业 1000 余家，主要生产胶合板、高档贴面板、覆膜板、阻燃板、防水模板等 20 多个品种，板材业已成为邳州工业支柱产业之一。

二、发展优势：

1. 地域优势：

官湖镇位于淮海经济区内，距南京、合肥、济南等大中城市的中心均在 300 公里以内，有巨大的市场空间。其次，官湖镇拥有完备的水、陆、空立体交通体系。

2. 资源优势：

近年来，政府鼓励官湖及其周边人们种植杨树，为官湖的早期发展提供了条件；再加上交通业的发展，使板材业的原料供应更加充足。除自然资源外，官湖镇还吸收了本地以及外地的廉价劳动力。

3. 政策优势:

在官湖板材专业镇的成长过程中,政府起到了积极的推动作用。上世纪90年代,政府积极扶持板材业的发展,随后又提出“抓大扶强”,推动了板材业的提档升级。2003年,在政府的支持下,“邳州市木材流通协会”成立,以贸易拉动产业发展,引导企业上规模、上等级,促进了产品质量不断提高。另外,还有“三通一平”的优惠政策,降低了建厂的成本,调动了厂商的投资的积极性。

除以上三大优势外,板材业的发展还有着品牌优势、技术优势、生产结构优势等。

三、板材业发展的影响

据统计,近年来板材业的发展,带动了当地的零售业、旅游业、运输服务业、化工、机械加工、包装等一系列行业的发展。目前,官湖镇吸引外地务工人员近3万人,消化当地剩余劳动力近3万人。在大部分的工厂中,员工的平均工资可达1500元,增加了个人收入,提高了人民的生活水平。另外,部分大型企业的老板还主动出资为当地老百姓修路,赞助孤寡儿童。如富祥木业有限公司为它所在的双沟村全体村民安装了有线电视;天德木业有限公司也为新华村修建了天德路等。板材业的发展还吸引了大批农村人口和生产要素向城镇和非农业产业集聚,促进了第二、第三产业的发展,形成了多个工业园区,促进了农村城镇化水平的发展。

但与此同时,我们也看到了板材业发展带来的不利影响。首先,工业的建筑用地占用了大量的农田,使农民脱离了生产资料。而且,在我们的调查走访过程中,许多村民反映:租用耕地的工厂有时迟迟不交付租金,在工厂打工的员工们也常常会遇到拖欠工资的遭遇,在生产过程中所使用的胶类物质对人体有害。当我们走进生产车间时,随行的同学们都出现眼睛疼痛流泪的症状。另外,在高额工资的诱惑下,周边地区的许多中学生辍学而进入工厂打工。在生产过程中也会产生工伤事故,绝大多数的员工也没有参加人身保险,再加上有些企业负责人未对这类事情高度重视以及工人的法律意识不强,到最后治疗费用只能由工人自己承担。同时,生产带来的噪音污染,大气污染也危害着附近村民的身心健康。

尤其令村民气愤的是,政府只侧重于经济发展,而很少重视生产所带来的负面影响,工厂还在走“先污染,后治理”的道路。

四、发展前景

官湖板材业作为邳州三大支柱产业之一,我们切实地看到其带来的繁荣,但也在为它以后的发展而担忧。因为板材业是资源需求量大的产业,它的发展壮大必然消耗大量林木资源,这样就会对本地及周边地区的生态造成极大的破坏,国家现在也正努力推行建设资源节约型、环境友好型社会,而且板材的出口退税也从11%降低到5%,