

孙子兵法全解

· 理想藏书系列 ·

孙武 著
编委会 编



吉林大学出版社

孙子兵法全解

第二卷

吉林大学出版社

目 录

孙子兵法与中华权谋

地形篇第十	(1)
陈稀不占隘口而失败	(1)
苏建以一击十而败走	(1)
楚军“将吏懦弱”不能统帅而败	(2)
两将不和遭败绩	(2)
曹操善于“选锋”而胜	(2)
司马懿料敌得其情，计远近而制胜	(2)
石勒料敌得其情，计形而取胜	(3)
曹彰励军	(3)
孙子不求名	(4)
吴起抚士而得其心	(4)
周瑜能自知能料敌而了解地形之利	(4)
周德威知地形不可战而不战	(5)
黄天荡战役	(5)
吴玠抗金	(6)
兴狱诬告	(7)
佞口惑君	(7)
献符造讖	(9)
九地篇第十一	(11)
梁熙放弃必争关口而失败	(11)
秦军攻取争地而败	(11)
陈平设计解围	(11)
沮渠蒙逊知死地必战之法	(12)
狄青用兵神速而致胜	(12)



孙子兵法全解

王翦入人国内,谨养勿劳,以并气积力获胜	(12)
荆轲刺秦王	(13)
专诸刺王僚	(13)
曹沫力逼齐桓公	(13)
田单愚卒得服御	(14)
李矩能愚士卒而胜	(14)
王镇恶上屋抽梯	(14)
楚人不知其志之法	(15)
高欢大败尔朱兆	(15)
班超在死地示人以不活而获胜	(15)
陈庆之被围而自御	(16)
杜威不得以而斗	(16)
项羽使兵遇险而所从以胜敌	(17)
勾践灭吴	(17)
成吉思汗严明军纪	(17)
裴行俭能藏其机	(17)
公子光养晦	(18)
曹操佯顺马超	(18)
韦孝宽致人于死地而获胜	(18)
韩信置之死地而后生	(19)
田单“始如处女终如脱兔”而获胜	(19)
李愬雪夜袭蔡州	(19)
朱棣避敌锋芒、攻敌薄弱	(22)
朱棣的攻心战略	(23)
岳钟琪突袭获胜	(23)
捕风捉影	(24)
火攻篇第十二	(26)
汉王“火积”破楚	(26)
皇甫嵩发火溃敌军	(26)
李陵以火对火	(26)
沈庆之知守火之变	(27)
韩信借水败龙且	(27)
赵襄子水淹智伯	(27)



捏造罪名	(28)
无中生有 假天抑人	(31)
埋偶发偶	(32)
用间篇第十三	(35)
汉高祖用间不吝黄金	(35)
拔都征俄	(35)
韦孝宽善用反间计	(35)
晋用间退楚兵	(36)
秦国用间灭赵国	(36)
韦孝宽因其官人而用为内间	(36)
汉王巧用反间计	(37)
韩世忠用间计	(37)
刘邦不听刘敬谏阻遭围困	(37)
张良知彼知己终获胜	(38)
朱棣攻心败宋忠	(38)
曹操巧设离间计	(38)
班超使间降龟兹	(39)
张孟谈巧计破敌盟	(39)
公孙衍行贿破联盟	(40)
王敖离间灭赵	(40)
杨彪激妒拆联盟	(41)
韦皋行贿摧敌盟	(41)
秦昭王行使离间计	(42)
赵匡胤悬像杀敌将	(42)
诈降制敌	(43)

孙子兵法与商战谋略

始计第一	(45)
存亡之道,不可不察	(47)
• 丰田喜一郎开拓“丰田之路”	(48)



• 井深大开创索尼(SONY)事业	(49)
• 谁也打不赢的战争	(50)
• 雪佛隆公司的法宝	(51)
• 解决忧虑的万灵公式	(52)
• 情报信息——日本企业的生命	(53)
• 合身——顾客对服装的第一要求	(54)
• 汤罐头的销售秘密	(54)
• 双星集团:敢于竞争,善于竞争	(55)
五德兼备,可成大事	(57)
• 亨利·福特要创办更人道、更宽厚的企业	(58)
• 李·雅柯卡使克莱斯勒汽车公司“起死回生”	(59)
• 英国石油公司的英明抉择	(60)
• 换一名厂长,救活一个企业	(60)
• “东芝”慧眼识士光敏夫	(61)
• 侯德榜开拓中国化学工业	(62)
• 美国奇异电器公司的“将才”——雷振诺德·琼斯	(63)
• 伊根重振“美洲虎”雄风	(64)
注重五事,校计索情	(65)
• 康佳企业的“五事”	(66)
• 风光变成财富	(67)
• 重塑大武汉	(68)
• 南方大厦巧作雨伞生意	(69)
将孰有能,人才至尊	(69)
• “经营神童”孙正义	(70)
• “三星”的信条:“人才第一”	(73)
• 王尔华教授救活“死”厂	(74)
• 经营全才孙观	(74)
• 松下公司人才济济	(77)
因利制权,以辅其外	(77)
• 长城饭店名扬海内外	(78)
• 吐鲁番为葡萄造势	(79)
攻其无备,出其不意	(80)
• 兰州金川公司的管理模式	(80)

• 范旭东果断出击	(81)
• “反弹琵琶”的新安餐厅	(82)
• 左、右手套,“破镜重圆”	(83)
• 世嘉公司的崛起	(83)
• 经营之道,“攻其无备”	(84)
• 异军突起的苹果机	(85)
• 出人意料的举动	(86)
多算多胜,少算不胜	(87)
• 雷·克罗克的运算规则	(88)
• 江中制药厂精于谋划	(89)
• “家丑外扬”扬美名	(89)
• 李嘉诚独具慧眼	(90)
• 陈嘉庚与他的橡胶园	(90)
• “蓝波——环宇”人的骄傲	(91)
• 预测之误导致的失败	(92)
• 双汇集团“多算胜”	(92)
• 豆腐贩子与阔老板	(93)
• 白兰地“远征”美国	(94)
• 从一条旧船到“世界船王”	(95)
• 利民食品厂降价反增利	(95)
• 刘代禄的广告战	(96)
作战第二	(97)
就地取食,以战养战	(98)
• 白手起家的现代集团	(99)
• “东方纽扣王国”的崛起	(100)
• 莱维发明牛仔裤	(101)
• 经营洛杉矶奥运会的尤伯罗斯	(101)
• 万宝路的成名之路	(102)
• 十年风雨,十年拼搏	(103)
• “唱片大王”就地开发稀有曲目	(105)
• 从大自然中获取灵感	(106)
• 陕西的苹果加工业	(107)
• 电脑大王——王安	(108)



• 一句话使饭山赚了好几亿	(109)
• “让全世界的人都能喝上可口可乐”	(109)
• “世界拉链王国”的经营诀窍	(110)
胜敌强己,强之益强	(110)
• 上海针织九厂的兼并之路	(111)
兵贵神速,以快取胜	(112)
• 商战取胜贵在“抢”	(113)
• 快餐经营秘诀	(114)
• “健力宝”神速出击走向世界	(115)
• “快译通”快速出击得天下	(116)
• 斯通空手套“白狼”	(117)
• 吉斯产品传天下	(118)
• “春兰人有志气”	(118)
• 阿奈特·鲁成功的奥秘	(121)
• 迟几天与早几天的生死较量	(122)
• 服装厂连夜赶制样品	(122)
• 红心电饭煲在短期内上市	(123)
知兵之将,民之司命	(124)
• 如意集团快速发展	(125)
• 养鳊的道路并不平坦	(125)
谋攻第三	(127)
上兵伐谋,其次伐兵	(129)
• 大鱼吃不掉的小鱼	(130)
• “虚拟企业”	(131)
• 东来顺“宰”人	(133)
• 梅瑞公司“化敌为友”	(134)
• 鹿尔岛饭店请顾客种纪念树	(134)
• 新加坡航空公司以小胜大	(135)
• 小天鹅告诉我们	(136)
• 海尔:“决策没有失误”	(137)
• 吉田公司:“利益循环”经营谋略	(138)
• “奶牛王国”兴衰转换的奥秘	(139)

• 商战勿对垒·····	(140)
• 广州表壳物美价廉不愁销·····	(141)
上下同欲,战无不胜 ·····	(142)
• “上下同欲”的惠普文化·····	(142)
• “瑞侃文化”带来成功·····	(143)
• 东芝公司董事长:富有人情味·····	(144)
• 宝钢的企业价值观·····	(145)
• 鲁化转危为安·····	(147)
• 艾柯卡的“同等牺牲”·····	(148)
知己知彼,百战百胜 ·····	(149)
• 成功的推销商·····	(150)
• “卡西欧”与“夏普”的计算机之战·····	(151)
• 重松富生的“发迹”·····	(152)
• 《变形金刚》与《忍者神龟》·····	(153)
• 富有远见卓识的 BHP 公司·····	(154)
• 哈曼的超人“眼力”·····	(155)
• 郑州化学试剂厂绝处逢生·····	(155)
• “古井”新貌·····	(156)
• 跳跳糖在中国“定居”·····	(157)
• 长虹电视机厂未雨绸缪·····	(158)
• 南朝鲜经济起飞·····	(159)
• 广州钢琴厂知彼知己夺市场·····	(161)
• 怯懦的抉择·····	(162)
军形第四 ·····	(164)
创造条件,伺机取胜 ·····	(165)
• “好又多”风波·····	(166)
• 陈玉书的“三大战役”·····	(167)
• “中国摩托工业排头兵”·····	(168)
• 烟台啤酒厂巧胜英法巨商·····	(169)
• 小鱼吃大鱼·····	(170)
• “八百半”童叟无欺创大业·····	(171)
• “人弃我取,人取我舍”·····	(172)
• 吴蕴初智斗外国人·····	(173)



• 凯耶开创巧克力生产新时代	(174)
• 成功背后	(175)
• “好孩子”童车叫板美国	(176)
可胜败攻,以攻为守	(177)
• 驾驭风险,迎接挑战	(177)
• 悦达公司动如闪电	(178)
• 到“三商”买东西去	(179)
• 法国轮胎公司拒绝总统参观	(179)
• 成功始于“欧洲舱”	(180)
循序渐连,市场为先	(183)
• 定价的风险	(184)
• 挑战之神的“市场导向型”	(185)
• 依据市场需求确定产品发展方向	(186)
• 东帝士集团迅速崛起的奥妙	(188)
• 数十年坚持上门推销	(189)
• 一分钟的差异	(190)
• “男爵”汽车诞生记	(191)
• 给女性带来幸福的内衣“泰斗”	(192)
修道保法,胜败之政	(193)
• “三老四严”	(194)
以强胜弱,称胜为王	(196)
• 兼并浪潮	(196)



孙子兵法 与中华权谋

地形篇第十

陈豨不占隘口而失败

公元前 197 年，赵相国陈豨反于代地。第二年 9 月，汉高祖亲自领兵，自东面击陈豨。兵到了邯郸，汉高祖非常高兴，说：“陈豨不在南方以邯郸为据守之地，却靠漳水阻隔为阵，朕可以看出陈豨是个没有作为的人。”果然击斩陈豨，平定代地。

苏建以一击十而败走

公元前 123 年 4 月，汉朝派遣大将军卫青统帅六将军，并十几万人马，再度出定襄去攻打匈奴，斩获了匈奴的首级前后共一万九千多个，汉朝也损失了两位将军，三千多骑兵。右将军苏建和前将军赵信两军合并，成了三千骑，离开大军而行进，单独遇到匈奴单于统帅的数万军队，激战一日，全军覆没，单于捕获了翕侯赵信，就封他为自次王，并把自己的姐姐给他，和他合谋攻打汉朝。苏建逃脱，免掉一死。



楚军“将吏懦弱”不能统帅而败

公元前 519 年，楚国与吴国在钟离会战。吴国的公子光说：“楚国的元帅地位低而很受宠信，政令又不统一。元帅地位低而不能整齐号令，没有重大的威信，楚国是可以打败的。”结果吴军打得楚军拼命奔逃。

两将不和遭败绩

公元 996 年，李继迁叛宋，宋太宗遣将白守荣等送军粮于灵州。又令田绍斌率兵应援。李继迁得知消息后，就到浦洛河去拦截。白守荣欲进攻敌人，田绍斌说：“蕃戎轨佻，不要抛弃輜重而与敌作战，应结阵徐行。”白守荣说：“我不受你节制，不要干预我事。”

田绍斌率所部去輜重四五里。李继迁初见田绍斌旗帜，不敢进击。白守荣欲自取战功，率兵与敌军交战，敌军伏兵突起，白守荣被打得大败。这是两将不和而遭败绩。

曹操善于“选锋”而胜

公元 207 年，曹操北征乌桓，出卢龙塞，涉鲜卑庭，在白狼山与敌交战。使张辽为先锋，虏众大溃，斩蹋顿，胡汉降者二十余万口。

司马懿料敌得其情，计远近而制胜

公元 238 年，魏遣司马懿讨公孙渊。司马懿谒见魏明帝曹睿，睿问道：“你料公孙渊如何行动？”懿答道：“渊若弃城先走，那是上计，据守辽东，抗拒大军，那是中计，若坐守襄平，便是下计，必为臣所擒了。”问渊能行上计吗？懿说：“公孙渊不知兵谋，定出中、下计。”睿问：“在军往还，应需多少日？”懿说：“去约百日，还百日，攻百日，又须休息六十日，大约一年就可了事。”睿便令懿带兵启程。公孙渊闻懿带兵出讨，果派步骑数万，屯据辽遂，坚壁而守。司马懿笑语诸将道：“贼不与我交战，是要我劳师糜饷，粮尽退兵。贼众多在此处，巢穴必空虚，我应直攻襄平，一举破贼。”公孙渊出战失利，退守危城，懿军进围襄平。时值秋雨连绵，辽水

暴涨，运粮船直达城下，平地水深数尺。城中见懿营阻水，便出外樵牧，诸将请求出兵截击，司马懿不同意。司马陈桂问道：“太尉前攻上庸，昼夜兼进，故能立拔坚城，擒斩孟达；今远道而来却缓进，又纵使敌军樵牧，究竟是什么用意？”懿笑答道：“孟达兵少粮多，我军兵多粮少，怎能不速战呢？现在敌兵多我兵少，敌饥我饱，何必速攻呢？倘若掠夺敌人的牛马，截取其樵采，岂不是要驱敌人远走吗！”既而大雨眼霁，司马懿就分兵合围，四面筑土山，登高俯攻，昼夜不停。公孙渊守兵死伤极多，并且粮食将要用尽，只得遣使请和，懿怒斩来使。公孙渊突出南门。司马懿派兵追上斩首，辽东遂平。

石勒料敌得其情，计形而取胜

公元328年，前赵王刘曜围困洛阳，石勒决心调集兵员去解救洛阳之围，他的心腹程遇劝阻他，他气得拔出剑来，赶他出宫。召来徐光，和他商量说：“如今刘曜带甲十万，攻一城近百日，尚未得破，师老卒疲；而我军养精蓄锐，出去一战就可以活捉刘曜。你以为如何？”徐光答道：“刘曜大败石虎后，不趁势进攻襄国，去攻打洛阳，其无能已可知了。现在大王亲自出征，平定天下在此一举，时机切不可失！”

石勒立即下令内外戒严，如果还有来劝阻出兵的要砍头。他亲自率领四万步骑进军洛阳。石勒对徐光说：“刘曜如果集中军队于成皋，这是他的上策。其次是在洛水边上阻击。倘若他守在洛阳城边不动，就将束手就缚！”

刘曜在洛阳城的西面摆列阵势，有十多万人马。石勒命令石虎带领三万步兵，猛攻刘曜中军；石堪和石聪各带精骑八千人，扫荡刘曜前锋；石勒亲自带领主力一部，从洛阳西面北头的闾阖门出城，夹击刘曜的队伍，大决战的战场就在宣阳门前。嗜酒如命的刘曜到了宣阳门前指挥队伍，石堪看到刘曜的醉态，立即命令将士们拚死冲击。刘曜酒醉糊涂，只得随着撤退，终于被石堪活捉。前赵军队眼见统帅被擒，更是无心抵抗。后赵从会师成皋到打垮前赵军队，不过五天时间。

曹彰励军

公元281年，曹彰北征，进入涿郡时，进行叛乱的乌桓族几千名骑兵突然到来。曹彰采用田豫计策，坚守要地，敌人也就陆续撤退。曹彰追击敌兵，亲自搏斗，用弓箭射乌桓的骑兵，应弦而倒的接二连三。战斗了大半天，曹彰的销甲上中了几箭，他的斗志更加旺盛，乘胜追击败兵，到达了桑乾，距离代郡二百多里。



曹彰的长史部将认为刚刚经过长途跋涉，兵马疲劳困顿，又受魏王节制调度，不能超过代郡，不可深入，不能违令轻敌。曹彰说：“率领军队出征，只考虑如何取得胜利，此外还有什么节度呢？乌桓军队还没有跑远，追上去就必定能打垮它。服从事先规定的命令而放走了敌人，不是好的将领啊。”于是曹彰上了马，并向军中发布命令：“不踊跃向前的处死。”经过一日一夜追上了敌人，进行了战斗获得大胜。

孙子不求名

公元前 506 年，吴国伐楚国，楚军大败，吴军攻陷楚国都城郢，震撼齐、晋等国。当时孙武为吴将，树立了稀世大功，但他把这功归于上级伍员，而不求名，所以《左传》上不载孙武之名。可知孙子说的“不求名”，他本身就做到了。

吴起抚士而得其心

战国时，吴起在魏国任将领，他的饮食与衣着，全都跟士卒中最下级的一样。晚上睡觉的地方，不加铺盖，行军的时候，不骑马、不乘车，食粮自己背，为士卒分劳担苦。士卒中有个生毒疮的，吴起就为他吮吸出脓汁。病卒的母亲听到了这个消息而哭了。旁人说：“你的儿子，只是一兵卒，而吴将军亲自为他吮吸出毒疮的脓汁，你应该感到光荣，为何哭呢？”那兵卒的母亲说：“过去吴公也曾为孩子的父亲吮吸过疮脓，孩子的父亲感恩而格外卖力杀敌，终于战死于沙场上了。而今，吴公又为他的儿子吮吸疮脓，不知什么时候这孩子也会象他父亲那样战死沙场的。”吴起镇守西河，使秦国不敢东向出兵，韩、赵也都宾服听从。

周瑜能自知能料敌而了解地形之利

公元 208 年 9 月，曹操入荆州，刘琮率部投降，曹操得到他的水军、战船。给孙权的信中说，要与孙权“会猎于吴”。孙权的将士听说后都很惊恐。周瑜说：“曹操虽托名汉相，其实是汉朝的奸贼。将军凭着您的神威雄才，兼仗父兄的遗业，割据江东，地方数千里，兵力精强，资财充足，英雄之士都乐于跟随您建功立业，因此您本来就应当横行天下，为汉朝驱除奸贼，扫清污秽，何况曹操自己来送死，怎么可以投降他呢！请允许我替您分析一下当前的形势和我们的对策。假定现在北方已经安定，曹操没有内忧，能够旷日持久来争夺疆土，那么他与我方

在舟船之间较量胜负吗？何况现在北方既未平定，加上马超、韩遂还在关西，成为曹操的后患。而且舍弃鞍马，使用舟船，来与江东争胜负，这本来就不是中原军队的擅长。另外，现在正是严寒的冬天，战马没有草料，驱迫中原的兵士来到遥远的江湖之间，不习水土，必生疾病。以上这几种情况，乃是用兵的忧患，而曹操却置之不顾，冒险行事。您捉拿曹操正应在此时，我请求给予精兵三万人，进往夏口，保证为您打败他。”这是周瑜能自知能料敌而了解地形之利。

周德威知地形不可战而不战

公元910年，梁主朱温闻晋军援赵，命王景仁等领兵十万，直至柏乡。晋王与周德威合军，进营野河，与柏乡只隔五里，梁军坚壁不出。晋王欲战，德威道：“镇定兵只能守城，不能野战，我兵虽能驰骋，但惟旷野间方可冲突，今压贼寨门，无从开展骑兵之优势，并且彼众我寡，势不相敌，倘彼知我虚实，我便危险了！”

又转告晋王道：“不如退屯高邑，依城自固，一面诱贼离营，彼出我归，彼归我出，再派轻骑掠彼粮饷，不出月余，定可破敌。”晋王同意，回屯高邑。

黄天荡战役

1129年冬，金兀术统兵数十万渡江南下，欲图一举吞并江南。南宋朝廷十分恐慌，打算迁都南逃。韩世忠对宋高宗说：“国家已失河北、山东，如果再放弃江淮，我们还有什么地方呢？”高宗于是任命韩世忠为浙西制置使，驻守镇江，布置防御。韩世忠估计金军南下不会顺利，便将前军驻青龙镇，中军驻江阴，后军驻海口，准备在金兀术后撤时予以反击。

次年初，金兀术的军队果然在宋军的不断袭扰下被迫北撤。韩世忠闻知，先在秀州大摆宴席，张灯庆元宵节，用以迷惑敌人，后突然率兵直趋镇江，屯驻长江扼要焦山寺，截断了金兵的去路。金兀术领兵渡江不成，便与韩世忠约期会战。韩世忠虽然只有8000人马，但占据了有利地形，夫人梁红玉亲自擂鼓，士卒个个勇猛力拼。金军占不到便宜，仍未能渡江。金兀术派人说，愿归还掠夺南方的财物，请韩世忠借道放行，遭到拒绝。金朝廷派遣兵马接应金兀术，也被韩世忠阻隔在长江北岸。金兵出动轻舟进袭，而韩世忠早已泊海舰于金山之下，用铁索大钩曳敌舟，金军的舟船纷纷沉入江底。金兀术走头无路，哀求韩世忠说，只要肯放行，什么条件都答应。韩世忠说：“还我两宫，复我疆土，则可以相全。”金兀术无言以对。

韩世忠以8000兵马阻金兀术10余万大军于黄天荡48天，成为中国军史事



史上的著名战例。虽然后来金兀术靠汉奸出谋，侥幸逃脱，但韩世忠勇于以寡敌众，利用地形巧设埋伏，力困金兵，振奋了抗金义士的斗志，使整个战略形势发生了改观。

吴玠抗金

1133年，金军占领宋军战略要地和尚原（今陕西宝鸡西南），企图步步向四川推进。

宋军丢失和尚原后决心收缩兵力，控制从关中、天水入川的要道，固守河池及其南面的仙人关。命经略使吴玠组织防御，阻止金军的进攻。

仙人关位于甘肃徽县东南，嘉陵江东岸。接近洛阳北界，为关中、天水入汉中的要地，也是陕西至四川的咽喉，位置十分重要。这一地区多为塘泺沼泽，便于阻挡金军骑兵进攻，东北的虞关为嘉陵江水路的终点，可用以补给武器粮秣。虞关北，紧接铁山栈道，是川陕通路中有名的险处。吴玠受命后，又在仙人关东北的长岭附近筑营垒，修城塞，取名杀金坪，作为仙人关的前哨和屏障。

1134年2月，金朝元帅宗弼调集完颜杲部和伪齐刘夔等部共10万余人，由凤翔、宝鸡、大散关沿陈仓道南下，攻占凤州（今陕西凤县北20里）、河池等地，进攻仙人关。

宋将吴玠率部抵抗金兵，其弟吴玠闻讯，也率部从阶州七防关（今甘肃武都东）赶来会战。初战，宋统制郭震防守不力，营寨被金攻破为了严明军纪，稳定军心，吴玠斩郭震示众。金军用大炮锐卒攻宋。吴玠命部卒发射神臂弓箭和飞火炮迎击。金兵死伤甚众。接着金兵又以云梯攻城，吴玠命发射炮抵御，用撞杆撞倒云梯。此时，金元帅宗弼居东，大将韩常在西，两路夹攻宋军，并用虚棚战楼（攻城用具）攻城，突入杀金坪，宋军被迫退守第二隘。

杀金坪的丢失，引起宋军恐慌，宋军有些将领提出放弃仙人关，另择防地，杨政则坚决继续据险死守。吴玠下令：“谁退就杀谁的头！”稳定了军心。金军以身穿双重铠甲、铁钩相连的士卒，向杀金坪第二道关隘猛攻。吴玠亲自督战，用强弓劲弩轮番猛射，金兵死伤很多。第二日晨，金将完颜杲又集中兵力攻宋营西北城楼，宋将姚仲领兵死守。杨政、田晟各率精兵向金军两翼突击，迫金退兵。当晚，吴玠命宋军于仙人关四周山上放火、擂鼓，惊扰金军，以王喜、王武等部袭击金营。金兵惊溃，被杀万余人，大将韩常左眼受重伤，宗弼连夜拔城退去。吴玠趁势发起追击，派张颜于横山寨（今甘肃成县东40里横川镇）、王俊于河池设伏，断金退路。继而，吴玠又败金于凤州，收复了凤州城、和尚原、大散关。

仙人关，前有铁山栈道、虞关、杀金坪等险隘，后有嘉陵江以利漕运，况且宋

军在丢失和尚原后，全力经营仙人关，修筑杀金坪等多道隘口，决心固守。金军在这种形势下进攻四川很不利。但是，如若金军采取避实就虚战法，避开正面硬攻，秘密绕道侧后，此战胜负可能不是这样。由于金军采取正面硬攻、逐垒夺取的战法，结果吃了败仗，这不仅在攻城手段落后的古代不可取，在科学技术高速发展的今天，也是一大忌讳。

兴狱诬告

宋神宗时期，奸臣蔡确图谋夺取相位，此时适逢太学生虞蕃上告学宫，蔡确于是借机兴起大狱，自翰林学士许将以下全被逮捕。蔡确将犯人集中关押于小牢之中，长期像喂猪狗一般对待。众囚犯不堪刑狱之苦，在被审讯时一一屈招。蔡确由此诬告副相元绹与此案有牵连，使元绹被罢黜为亳州（治所在今安徽亳县）知府。这样，蔡确也就出任了副相之职。

佞口感君

王义与宫女姜亭亭喜结良缘，深感炀帝隆恩，思量报答。一日，王义刚进家，把何稠进献御女车一事对妻子说了。姜亭亭听了，说道：“这不过是仿造旧时的逍遥车，虽然点缀得好，终归是刀锯之功，何足为奇。”便把自己要编织的一顶青丝帐进献皇上的想法对丈夫说了。王义赞同，二人便忙活开来。

数月之后，青丝帐制成，王义进献炀帝。时值仲冬时节，炀帝正在西苑十六院与众夫人饮酒作歌，解开王义送来的包裹，见中间一物其黑如漆，其软如绵，捏在手中，不满一握。炀帝问这是什么东西，王义答道：“臣妻亭亭，日夕念陛下深恩，无由可报，将自己头上的青丝细发，拣色黑而长者，以神胶粘连在一起，织为罗縠，累月而成。然后裁制成帽幔，内可以视外，外不可以视内；冬天则暖，夏天则凉；舒之则广，卷之可纳于中。”炀帝称奇，重重赏了王义，王义谢恩退下。

炀帝兴致倍增，分付宫人道：“把前日外国进贡的合欢床搬到这里来，上面铺上几十床锦褥，再将这顶青丝帐挂起来。”不一会儿，铺设齐整。炀帝对萧后以及众夫人说道：“如今大家再畅饮一番，今宵御妻率领众妃子，就在这合欢床上做一个合欢胜会如何？”萧后笑道：“她们都住在这西苑中，妾却不能，这就回宫了。”萧后起身走了，这边炀帝就拉众人同寝合欢床上。

次日清晨，炀帝起床，坐在一旁一边看众夫人梳妆打扮，一边同宝林院的沙夫人谈论古今帝王得失。炀帝道：“殷纣王只宠爱一个妲己，周幽王只宠爱一个褒姒，他二人就把天下丢了。朕今日佳丽盈前，而四海安如泰山，这是什么缘故

