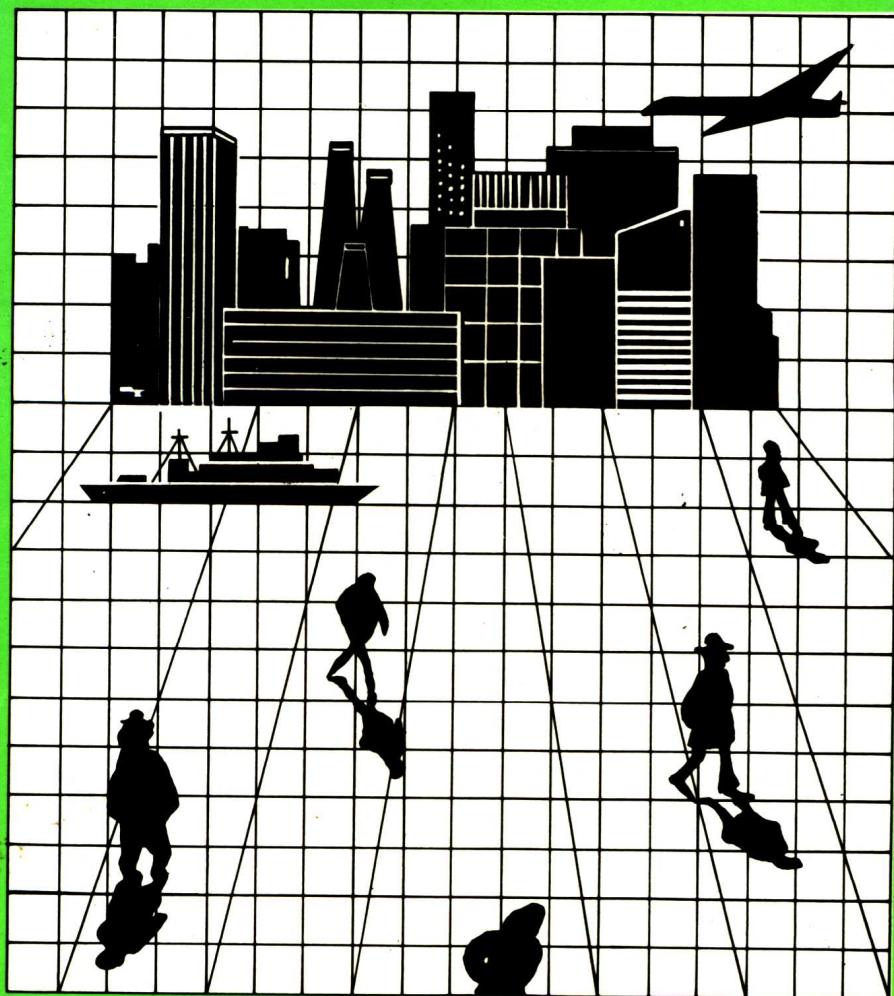


工商實用叢書

出口手續

明 風 著



香港世界出版社印行

工商實用叢書

出口手續

明 風 著

香港世界出版社印行

工商實用叢書
出口手續

出版者：香港世界出版社

荃灣工業中心 14 樓

電話：0-289081

印刷者：復興橡皮印刷有限公司

荃灣工業中心 14 樓

電話：0-289081

香港・南洋各地書局均有代售

前 言

國際貿易發展到今天，確實是相當複雜了。經營出口生意，除了有足夠的資本外，還要熟悉處理各方面的業務。例如買賣的條件，合約的訂立，金融的處理，保險和船務的關係，銀行的作用，以及各國政府對貿易的管理所形成的問題，……等等。

同時，國際貿易各方的關係都是互相牽連及互有影響的，如出口和入口就是一個問題的兩方面。雖然每一方面在業務上有所不同，但却有很密切的關係，出入口手續常因實際情況發生變化，從而加深貿易上的困難。

本書爲了有系統地論述出口問題，依據基本原則和實務處理互相配合而編纂。一方面寫手續是怎樣的；另一方面說明辦理這手續是爲了什麼？這一個手續和另一個手續的關係又如何？由於篇幅關係，對於個別不同的手續變化，則不包括在內，這樣可使缺少基本概念的讀者，能夠避免混淆不清。

我們既懂得一般的出口手續，又對各種手續的原則，有了一定的概念後，倘遇到手續改變時，也可駕輕就熟應付裕如了。

11/11/57 6/03

目 次

第一章	報價	1
第二章	出口價格	6
第三章	購銷合約	12
第四章	出口信用證	17
第五章	預定載位	24
第六章	出口證	27
第七章	裝箱	33
第八章	投買保險	35
第九章	貨物付船	39
第十章	製發單據	42
第十一章	洽兌單據	48
第十二章	出口報關	50
第十三章	付貨通知	53

第一章 報 價

我們經營出口商業，在業務上所接觸到的主要對象有兩方面：
（一）海外的入口商，（二）本地的廠家。因為出口商所經營的生意，一方面是向本地的廠家購入貨物；另一方面是將貨物售給海外的入口商，從中賺取一些利潤。

接洽成一筆交易的過程，是先要了解本地廠家貨物生產的數量、價格多少等情形，然後加上我們的費用和利潤，來計算出口的價格，再考慮什麼地區會需要這些貨物。確定了之後，便將貨辦和報價單寄到海外去。這就是我們所說的報價了。

報價在出口貿易上是初步的工作，看起來很簡單，但在實際處理上，有許多情形我們須考慮到的。因為報價單寄到海外須要經過好幾天，在海外的入口商和買家接洽時，又要經過一段時間，接洽好後再將定貨單寄來，這樣的往返須要經過不少時間的。在這段期間內，說不定貨價變動了，生產情況改變了；因而影響到我們無法接受海外入口商寄來的定單。對於這種情形，假如在報價時不加上一些註明，便會使海外的入口商認為我們做生意不夠誠實了。所以在報價的時候，是應該附加說明的。報價的方式有下列幾種：

（一）確實報價（Firm offer）。俗稱實盆，意思是說：入口商收到此報價，如即來定單，出口商當即接受，除非出口商尚未收到入口商定單前，已撤銷報價。這種報價，入口商當然歡迎。但這種報價不是隨時就可開出的，而是出口商和入口商一定有了相當的貿易關係，希望能迅速解決才用的。

(二) 報價以最後接受為準 (Subject to final acceptance)。由於出口商處於入口商和廠家之間的地位，當收到入口商寄來的定單時，出口商須要向廠家洽購訂定貨物，才可和入口商訂約。這樣接受與否的最後決定，是廠家而非出口商，因此出口商在報價時加上「以最後接受為準」等字，完全是保障自己的一種處理方法。

(三) 在賣方撤銷前，這是確實報價 (offer good until withdrawn by seller)。以出口商的立場，上述第二種的報價最好；不過不大適合入口商的口胃，因為入口商收到這樣的報價去接洽生意，未必有一定的把握。出口商當然了解到這一點，為了爭取入口商的好感起見，於是訂出另一種報價方式：在賣方撤銷前，這是確實報價。這點對出口商方面能夠有一點保障，遇到貨價有變化時，便可立即撤銷原來的報價；在入口商方面也覺得有一定的好處，因為在接到出口商撤銷原來報價之前，手上所得到的報價，便可以確實地去接洽生意了。

(四) 以貨物仍未出售為準 (subject to being unsold)。這種形式多數為出售存貨而採用的。例如出口商探到某一廠家有一批存貨，價格比較相宜，於是將這一盤口報導給海外的入口商；日後可能發生這樣的情形，當入口商的定單尚未寄到時，廠家已將這一批貨物和另一客戶成交了，這樣一來，出口商便無法接受海外入口商的定單，而且幸得事先已聲明：以貨物仍未出售為準，才不致被入口商誤會缺乏信用。

(五) 此報價在未通知前可隨時變更 (subject to change without notice)。這種報價對入口商來說似乎無大價值，僅能作參考之用。這種報價方式是在這樣的情形下使用的：即有一種貨物經常銷往某地，同時也常將這種貨物的價格通知那裏各個入口商，經過一段時期又報一次價，以方便入口商接洽生意。但是報價是廣泛的，對於少交易的入口商，可能在貨價變動時，仍未能及時發出通知。因此在報價時，使用“此報價在未通知前可隨時變更”的方式，使入口商接洽生意時，一定要等我們正式接受，方可確實定單，以防貨價有變動！

(六) 不受拘束之報價 (With out engagement)。這一種報價的方式，對出口商來說是毫無約束的，是最好不過的了，但又會給人一個不負責任的印象。所以與其用不受拘束之報價的方式，不如用報價以最後接受為準的方式較為聰明了。

上列幾種報價方式，我們都談過了，可以知道報價方式是根據實際情形而加以變化的，同時每一種報價方式都有着它一定的內容。如果我們是一個出口商，在報價時，必須根據實際情況而運用一種適當的方式，一方面使自己得到保障；另一方面又要使海外的入口商覺得是有誠意的。

一張報價單的內容包括下列幾點：

(一) 編號 (Ref. No.)。每一張報價單應該加上一個編號，因為同一種貨品，可能在不同時間用不同的報價單發出報價。由於各個時期的情況不同，同一種的貨品在不同時期，它的價格可能不同了。如果我們的報價單有了編號，入口商來單時，只要列寫報價單的編號，則便易於翻查了。

(二) 日期 (Date)。日期的重要正如編號一樣的。

(三) 貨物種類 (Description)。

(四) 付款條件 (Payment)。在一張報價單內必須列明這一點，以便對方有明確的了解而計算成本。

(五) 船期 (Shipment)。船期也應清楚列明。

(六) 價格 (Price)。這是最重要的一點，而且要註明這價格是那一種報價條件，如 c. i. f., f. o. b. 或其他，否則，入口商不能了解清楚，從而無法計算成本。

(七) 報價方式。說明我們這一份報價是採用那一方式的。

報價的方式和報價單的內容，我們都談過了。現在假設一個實例如下：

香港其士公司發給西德漢堡積臣公司一份報價，貨品是棉布香港製造，每碼 US \$1.12 (成本、保險及運費價格)。最低定購數量為一萬碼，付款條件以不可撤銷之信用證而開出即期滙票，交貨期在接單後兩個月，此報價以最後接受為準。

根據上面這一個實例，我們製發一份報價單如下：

THE KAYS & CO.
King's Building, Hongkong.

24th May, 19.....

Ref. No. 146

QUOTATION

Description : Cotton Grey Twill, 100% Cotton,
Construction: 96 x 60,
Yarn Counts: 20/1 x 20/1, Width: 54"
(Code No. C366)

Origin : Hongkong

Price : US\$1.12 per yard C.I.F. Hamburg West Germany

Minimum
Quantity : 10,000 Yards (Ten Thousand Yards)

Payment : By Sight draft under Irrevocable Letter of Credit

Shipment : Two months after receipt of order.

**THIS OFFER IS QUOTED SUBJECT TO OUR FINAL
ACCEPTANCE.**

THE KAYS & CO.

.....

Messrs. Jackson & Co.,
Grace Street,
Hamburg, West Germany.

製發好報價單後，我們便開始整理貨辦。在貨辦那裏一定貼好貨品的編號，以便和報價單互相對照。

貨辦和報價單用空郵抑或平郵寄出呢？如果貨辦的重量不大，如布辦、藥辦、紙張樣辦等，當然可用空郵；但重量大的貨辦用空郵則不相宜了，除非是對方急需，成交可能性又大，則應用空郵寄出。

一般的處理方法是：重量不大的貨辦用空郵寄出，重量大的貨辦則用平郵寄出，而報價單則先用空郵寄出（在貨物種類一項要非常詳細地列明）去了。

寄辦和報價已處理好了，但出口的價格又怎樣計算呢？我們在下一章來談吧！

第二章 出口價格

在我們談及入口價格計算的時候，已了解到價格條件的名詞和含義，並且知道保險費和運費的計算，現在我們要了解出口價格的計算便很容易了。

出口價格的計算，習俗上稱為 c. i. f. calculation，不錯，c. i. f. calculation 是出口價格的一種，但並不是所有貨物出口都要用 c. i. f. 計價的。出口貨價格計算也正如入口貨價格計算一樣，根據雙方合約上訂定的價格條件來計算。例如訂明的是 f. o. b. 則用 f. o. b. 計算。

出口價格計算所包括的項目有：（一）貨值。（二）保險費。（三）運費。（四）銀行等雜費。（五）內陸運費。

關於貨值、保險費、運費的計算和入口價格計算一樣，這些我們已懂了。至於銀行收費方面，對於以外幣的出口單據，銀行向出口商扣除一些郵費外，主要是賺取外匯收益（俗稱滙水），即銀行以買入價買入出口商的滙票。因此，計算出口價格的時候，必須了解外匯的計算。

一個入口商定購一批貨物，需要一筆外匯去支付貨款時，便以本地貨幣向銀行購買這筆外匯；一個出口商將一批貨品賣到外地去，便會得到一筆外匯，出口商將這筆外匯賣給銀行而換回本地的貨幣。

可是銀行的牌價，我們怎樣可以知道呢？這並不難，只要向銀行取一份牌價表便可以知道了。牌價表內包括各種經常買賣的外匯。

The Exchange Banks' Association, Hong Kong
EXCHANGE RATES

The following are the opening indicative counter exchange rates as at 10:00 a.m. on 24th May, 19

Hong Kong Dollars to 100 units of Foreign Currency except where otherwise stated

International Currency Code	Currency	Selling	Buying TT	Buying O/D
AUD	Australian Dollars	560.25	544.35	542.20
ATS	Australian Schillings	38.30	37.30	37.15
BEC	C. Belgian Francs	16.970	16.540	16.450
BEL	F. Belgian Francs	16.355	15.930	15.840
BND	Brunei Dollars	231.35	225.25	224.30
CAD	Canadian Dollars	435.20	424.60	422.55
DKK	Danish Kroners	87.65	85.45	84.85
DEM	Deutsche Marks	274.05	267.25	266.40
NLG	Netherlands Guilders	250.25	244.10	243.10
FRF	French Francs	117.85	114.90	114.35
INR	Indian Rupees	63.30	61.05	60.70
ITL	Italian Lire	0.5895	0.5745	0.5705
JPY	Japanese Yen	2.0685	2.0175	2.0080
MYR	Malaysian Ringgit	230.05	224.45	223.65
NZD	New Zealand Dollars	490.05	473.25	470.25
NOK	Norwegian Kroners	101.40	98.85	98.35
PKR	Pakistan Rupees	52.85	50.95	50.65
PHP	Philippine Pesos	70.00	66.75	66.40
PTE	Portuguese Escudos	10.30	9.95	9.85
SGD	Singapore Dollars	231.15	225.45	224.45
ZAR	C. South African Rands	636.55	620.25	617.75
SEK	Swedish Kroners	117.35	114.45	113.90
CHF	Swiss Francs	288.95	281.75	280.95
THB	Thai Bahts	25.35	24.50	24.40
USD	US Dollars	509.50	503.50	500.55

Hong Kong Dollars to 1 unit of Foreign Currency

GBP	Sterling	11.145	10.985	10.920
Forward Rates (Fixed Delivery)		Selling	Buying TT	
US Dollars	1 Month	508.50	501.50	
	2 Months	507.00	500.00	
	3 Months	505.50	498.50	
	4 Months	504.50	497.00	
	5 Months	503.50	496.00	
	6 Months	502.50	495.00	
Sterling	1 Month	11.130	10.960	
	2 Months	11.105	10.935	
	3 Months	11.080	10.910	
	4 Months	11.065	10.885	
	5 Months	11.050	10.870	
	6 Months	11.035	10.850	

Note: Member banks normally quote finer rates for commercial transactions.

p.p. Chairman

由於匯率經常變動，出口商爲要避免外匯上的漲跌風險，可在銀行開外幣戶口，待銀行洽兌單據後，直接以外幣存入該戶口。在這種情況下，銀行因無外匯收益，於是就會收取「代匯水」手續費（Commission In Lieu of Exchange），其收費標準有按照單據金額收百分之零點一二五（即 $\frac{1}{8}\%$ ）的；有收百分之零點二五（即 $\frac{1}{4}\%$ ）的，這項手續費的多少，均由銀行與出口商自行酌定。

銀行除收取手續費外，還根據滙票收款期限而收取利息的。現在每天所收的利息相當高，因此出口商報價時，一定要指明付款條件是憑信用證開出怎樣的滙票。否則，我們的計價是基於憑信用證開出即期滙票，而對方則規定我們開六十天期滙票，那麼我們就要多付銀行六十天的利息而蒙受損失了。所以對於外幣滙率及收款期限，出口商必須特加注意的。

還有一項內陸運費（Inland delivery charges.），也是出口商在計算出口價格時必須考慮的。經常談及的運費是指輪船將貨物從出口地口岸運到入口地的口岸，可是將貨物從工廠送到船上的一段運費，通常是由出口商負擔的，這一項運費是多少，視乎貨物的出產地離輪船有多遠，運送是否容易而定。可能很少，也可能是一個不少的數目，因此我們一定要計算了。要知道這一項費用是多少也很容易，只要和運輸公司談談便可了。同時，當我們向船公司詢問運費時，必須要弄清楚是否還有其他的附加費。因爲現時有多項的附加費，例如：燃油附加費（Bunker Surcharge），滙率附加費（Currency Adjustment Factor）等等，有時其總數竟會高達運費的百分之五十以上呢！所以在計算運費時須要留意。

最後，我們還要定下一個最低限度的數量（Minimum quantity）。因爲數量多少和運費有很大關係，數量越大，運費的比率越低；反之，數量越小，運費的比率越高。例如：一百件貨物的運費是四百元，包裝費二百元，內陸運費一百元，如果只有一件貨物，則絕不可能是運費四元，包裝費二元，內陸運費一元。所以報價給海外的入口商時，必須列明最低定購數量才是。

上一章已談過報價，而且列出一張報價單給積臣公司，至於那一份報價單是怎樣計算出來的呢？我們從下表便可看到了：

C. I. F. CALCULATION																				
Consignee:	Jackson & Co.	Date: 24th May, 19																		
Destination:	Hamburg West Germany	Quotation No. 146																		
Commodity:	Cotton Grey Twill 96 x 60,20/20, 54"	Price: C. I. F. Hamburg																		
Suppliers:	Man Hing Factory Merry Road, Hongkong.	Payment: Irrevocable L/C (Sight Draft)																		
COST : @HK\$4.50 per yard Minimum Quantity: 10,000 Yards HK\$4.50 x 10,000 yds. = HK\$45,000.00 Banking charges: <table> <tr> <td>1) Commission in lieu of exchange 1/8%</td> <td>HK\$</td> <td>60.00</td> </tr> <tr> <td>2) 10 days transit interest 20% p.a.</td> <td>HK\$</td> <td>250.00</td> </tr> <tr> <td>3) Postage</td> <td>HK\$</td> <td>20.00</td> </tr> </table> Sundry expenses: <table> <tr> <td>1) Corresponding & Sampling charges</td> <td>HK\$</td> <td>100.00</td> </tr> <tr> <td>2) Packing charges (Suppliers' account)</td> <td></td> <td>—</td> </tr> <tr> <td>3) Certificate & Declaration fee</td> <td>HK\$</td> <td>75.00</td> </tr> </table>			1) Commission in lieu of exchange 1/8%	HK\$	60.00	2) 10 days transit interest 20% p.a.	HK\$	250.00	3) Postage	HK\$	20.00	1) Corresponding & Sampling charges	HK\$	100.00	2) Packing charges (Suppliers' account)		—	3) Certificate & Declaration fee	HK\$	75.00
1) Commission in lieu of exchange 1/8%	HK\$	60.00																		
2) 10 days transit interest 20% p.a.	HK\$	250.00																		
3) Postage	HK\$	20.00																		
1) Corresponding & Sampling charges	HK\$	100.00																		
2) Packing charges (Suppliers' account)		—																		
3) Certificate & Declaration fee	HK\$	75.00																		
FREIGHT : Inland Transportation charges HK\$ 130.00 Ocean Freight : US\$72.50/cu.metre -9½% disc. + CAF 25% + BAF 38% = US\$106.95 per cu.metre Measurement: 20 Bales @ 15 cu.ft. per bale = 300 cu.ft. $\frac{\text{US\\$106.95} \times 300}{35.32} = \text{US\\$908.40}$ @ US\$1 = HK\$5.00 HK\$ 4,542.00																				
INSURANCE : Against All risks and War Insurance Premium: 1% Insured Value: C&F value + 10% HK\$50,177.00 + 10% = HK\$55,194.70 1% Insurance Premium : HK\$ 551.95																				
Our Profit = 10% on C.I.F. VALUE 10% on HK\$50,728.95 HK\$ 5,072.90																				
C.I.F. Price : HK\$55,801.85 Exchange Rate: US\$1.00 = HK\$5.00 = US\$11,160.37 Unit Price per yard C.I.F. Hamburg = <u>US\$1.12</u>																				

上面那張計算報價單的內容是：

我們向萬興廠購買的棉布價格是每碼港幣 \$4.5，最低定購數量為一萬碼，即共港幣 \$45,000。

銀行收費：(1)代滙水佣金 $\frac{1}{2}\%$ ，以 HK \$45,000 計算，等於港幣 \$60。(2)現假設這單據由香港銀行寄往德國所需郵遞時間為十天，那麼香港銀行就要收取十天利息。當然，如果超過十天，銀行會再向出口商索取其餘幾天的利息。現在利息率假定為20%，

$$\text{十天的利息：} \frac{\$45,000 \times 20\% \times 10}{360} = \text{HK \$250.00}$$

再加上郵費 \$20，就是銀行收費的總數。

其他雜費：(1)書信的郵費及船頭布辦約數為 \$100。(2)包裝費則由萬興廠負責，我們可不須計算在內。(3)申請來源證、出口證及出口報關費大約要 \$75。

運費：首先要知道這批貨物的包裝呎碼，一萬碼布分裝廿包，每包呎碼是： $1.5\text{呎} \times 2\text{呎} \times 5\text{呎} = 15\text{立方呎}$ ，共廿包即 $15\text{立方呎} \times 20 = 300\text{立方呎}$ 。

根據船公司運費表所知，每噸（每一立方呎相等 35.32立方呎）收費為美元 \$72.50，扣除給船公會會員9.5%佣金後，加上25%滙率附加費，再加上燃油附加費38%，即共美元 \$106.95。

$$\text{這批貨物的運費：} \frac{\text{US \$106.95} \times 300}{35.32} = \text{US \$908.40}$$

美元滙率定為 $\text{US \$1.00} = \text{HK \$5.00}$ ，那麼這批貨物的運費，共計港幣 \$4,542.00。

保險：投保全險及兵險，保險費為1%，投保額是把貨值加上運費後，再加上10%，即是：

$$\text{HK \$50,177.00} \times 110\% = \text{HK \$55,194.70}$$

1%保險費就等於 HK \$551.95。這批貨物的成本、運費、保險總值為 HK \$50,728.95，現假定賺取的利潤約10%，則可得：

$$\text{\$50,728.95} \times 10\% = \text{HK \$5,072.90}$$

這樣我們的賣價是 \$55,801.85，折算美元是 $\text{US \$11,160.37}$ ，給積臣公司報價每碼布為 $\text{US \$11,160.37} \div 10,000 = \text{US \$1.12}$ 。

現在我們已懂得怎樣去計算價格和怎樣製發一張報價單，對於這兩點，我們分開來談是爲了容易說得清楚。事實上，兩種工作是同時進行的。我們發出一張報價單，必須先計算好了價格才能發出。所以當報價單寄出了之後，可將報價單副本和計價表，附夾在一起而存入檔案。如果對方有訊息來談價格時，我們翻查起來也容易得多了。

這樣看來，計算報價豈不是一件相當麻煩的事嗎？不錯，確實是一件需要精密計算的事。如果隨便計算，多了很難成交；少了又要虧本，因此必須清楚列明來計算。但是，如果對某一種貨品的出口，已有了豐富的經驗，那麼計算方法可以簡單一點了。假如棉布銷往西德漢堡的CIF價，經常比貨品成本加13%，如果棉布每碼成本價爲\$5.00，那麼CIF價便是\$5.65，加上利潤約10%，這樣我們的賣價便是\$6.22。

當然這樣計算省力得多，但是沒有足夠經驗，就不可貪圖便利，因爲計價錯誤就會影響到生意的盈虧呢！

第三章 購銷合約

當報價單寄給積臣公司後，如果貨式能引起積臣公司的興趣，我們一定會收到積臣公司的回信，也許積臣公司認為價格貴了一點，或其他條件不很適合，對於這些，我們可用信電洽商。經過洽商後，大家都表示同意，這樣生意便可成交了。

生意成交後，第一步是積臣公司將定貨單寄來。當我們收到積臣公司的定貨單時，應核查一遍，正確無誤，便立即處理購銷合約的事：

- (一) 我們要和萬興廠簽訂一份購貨合約。
- (二) 我們要製發一份銷售合約給積臣公司。

下面就是我們和萬興廠簽訂的購貨合約：

THE KAYS & CO.
King's Building, Hongkong.

15th June, 19.....

Man Hing Factory,
Merry Road, Hongkong.