

國際貿易實務操作

實務 技巧 例案 文件 法令

許和榮編著



新光出版社印行

293613

F74
X714

國際貿易實務操作

許和榮編著

新光出版社印行

國際貿易實務操作

編著者：許 和 榮

出版者：新光出版社

九龍花園街796號三樓

印刷者：合成印務公司

香港仔黃竹坑富業大廈八樓C座

H. K. \$ 35.00

自序

一些有志於從事進出口貿易的青年朋友，極想要瞭解整個國際貿易實務的流程，而有一些已經在貿易行業任職的貿易伙伴，也想探討從事國際貿易成功的技巧，至於擔負盈虧重任的貿易公司主管或生產工廠的老闆，更想知道如何擬定正確的經營策略以提高業績和盈餘。但是，國際貿易實務的範圍相當廣泛，每一階段的流程就可以構成一門專業，若想全盤瞭解，常有大海撈針之歎，加上近年來國內外的貿易競爭者日益增多，商場即戰場愈來愈形尖銳化，貿易業者更是日夜苦思想要突破困境。

孫子兵法開宗明義就說：「兵者，國之大事，死生之地，存亡之道，不可不察也」，從事貿易即如用兵，編者當然不敢自喻孫子，但是本書的一貫脈絡確實是本著這個原則，兢兢業業，針對進出口貿易實務的操作技巧加以寫作，不侈空言，祇論實際，主要的目的就是：

(一)為有志青年充實貿易學能(二)與在職朋友切磋實務技巧
(三)代貿易業者強化操作效率(四)替工廠老闆提供經營策略。
儘管不能達到「知其所以然」，也希望能達到「知其然」的目的，這一點，本書將給予從事有關貿易工作的朋友或多或少的幫助。

國際貿易實務的操作是多方面的，大者如：貿易的慣例與規則、交易的基本條件、海運實務、保險實務、銀行外匯實務等；小者如：寄發樣品、計算報價、審查信用狀、外銷包裝，以及進出口報關等等，可以說包羅萬象。編者甫自貿易系肄業時，即在貿易公司任職、由基層幹起，以迄於今，即使是科班出身，仍然深深覺得專家學者們所傳授的貿易實務僅係原理原則，尤其是對於貿易業者真正需要的「操作技術」大都略而不提，若要應付變化多端的現代貿易則嫌不夠，實在是美中不足。所以，本書的真正用意乃在彌補此項缺憾，因而本書除了一般國際貿易實務的原理原則之外，特別著重於介紹貿易實務的操作，以期業者能循序演練恰如實況，並以加框來註記某些特殊的技巧，同時每章末後還附有多項實例（Case 研究），俾讀者能反覆探討，斟酌不同的案情，把握重點，爭取商機。所謂「戲法人人會變

，各有巧妙不同」，若讀者能因此悟得其中奧妙，舉一反三，精益求精，必能在國際貿易市場上攻無不克，百戰百勝，這才是編者衷心最大之願望。

目 錄

第一篇 基本知識與基本概念

第一章 國際貿易的基本認識	1
第一節 國際貿易的意義	1
第二節 國際貿易的分類	1
第三節 國際貿易的組織型態	4
第二章 國際貿易的流程	11
第一節 出口貿易流程簡介	11
第二節 進口貿易流程簡介	16
第三章 國際貿易的慣例與規則	25
第一節 國際商業用語	26
第二節 華沙牛津 CIF 契約規則	28
第三節 信用狀流—慣例與實務	30
第四節 美國對外貿易定義	32
第五節 共同海損統一規則	33
第六節 商業票據託收統一規則	33
第七節 國際買賣統一法草案	33
第八節 國際買賣契約成立統一法草案	34

2 國際貿易實務操作

第九節 國際有關提單的規則	34
第十節 海上保險的有關規則	35
第十一節 調停及仲裁規則	36
第四章 市場調查與信用調查的基本概念	43
第一節 市場調查	43
第二節 信用調查	46
第五章 國際貿易的交易基本條件	53
第一節 品質條件	53
第二節 價格條件	56
第三節 數量條件	62
第四節 包裝條件	68
第五節 交貨條件	74
第六節 付款條件	77
第六章 國際通訊	85
第一節 書信	85
第二節 電話	87
第三節 國際電報	88
第四節 國際交換電報	102
第七章 海運、貨櫃運輸與空運	117
第一節 海運	117
第二節 貨櫃運輸	126
第三節 空運	131

第八章 貨物運輸保險與輸出保險	139
第一節 貨物運輸的海上保險	139
第二節 輸出保險	147
第九章 貿易契約與信用狀	159
第一節 貿易契約及契約書	159
第二節 信用狀	167
第十章 滙票與貨運單據	187
第一節 國外匯兌與滙票	188
第二節 商業發票	197
第三節 提單	200
第四節 保險單	208
第五節 產地證明書	215
第六節 領事簽證發票	216
第七節 海關發票	220
第八節 包裝單	223
第九節 重量容積證明書	225
第十節 檢驗證明書	225
第十一章 國際貿易索賠與國際仲裁	235
第一節 貿易索賠	235
第二節 運輸索賠	238
第三節 保險索賠	239
第四節 索賠的時效	242

4 國際貿易實務操作

第五節 索賠時應具備的文件	242
第六節 索賠之處理	246
第七節 國際商務仲裁	247
第八節 索賠的預防	256

第二篇 出口實務操作

第十二章 貿易公司的設立、組合、設備與經營	261
第一節 貿易公司的設立要件	262
第二節 貿易公司的設立	263
第三節 貿易公司的組合與制度	270
第四節 貿易公司的設備	279
第五節 貿易公司的經營管理	281
第十三章 開拓市場、選定買主與信用調查	287
第一節 市場調查與產品選擇	287
第二節 選定買主	291
第三節 信用調查	299
第四節 開拓市場實務	303
第十四章 出口報價與簽訂合約	315
第一節 報價前的準備	315
第二節 計算出口報價	320
第三節 報價信	334
第四節 達成國際交易之方式	335
第五節 簽訂合約	338

第十五章	收到信用狀與準備交貨	349
第一節	收到信用狀	350
第二節	準備貨品	361
第三節	輸出融資	365
第十六章	出口檢驗、公證與產地證明	381
第一節	出口檢驗	381
第二節	公證	397
第三節	產地證明	400
第十七章	出口簽證	411
第一節	申請出口簽證	411
第二節	輸出許可證申請書的種類與用途	421
第三節	輸出許可證的修改、補發與註銷	430
第十八章	投保水險與輸出保險	441
第一節	投保水險的手續	441
第二節	填製水險投保單與核對保單	447
第三節	保險區間與保單的背書轉讓	453
第四節	投保水險的索賠作業	455
第五節	投保輸出保險	458
第十九章	出口裝運與出口報關	471
第一節	出口裝運	471
第二節	出口報關	487

6 國際貿易實務操作

第三節 保稅工廠的出口報關	507
第四節 裝機報關與郵遞報關	509
第二十章 製作押匯單據	517
第一節 押匯單據的種類與份數	517
第二節 商業發票的種類與製作	519
第三節 包裝單的製作	523
第四節 提單的收受與核對	526
第五節 保險單的收受與核對	529
第六節 產地證明書的製作	533
第七節 領事發票與海關發票的製作	536
第二十一章 出口押匯與裝運通知	551
第一節 辦理出口押匯	551
第二節 銀行對押匯案件之處理	565
第三節 辦理出口託收	573
第四節 裝運通知	578
第五節 各種貿易上的清單	579

第三篇 進口實務操作

第二十二章 選定進口貨品與建立交易關係	589
第一節 選定進口貨品	589
第二節 選定供應商	593
第三節 建立交易關係	595
第四節 三角貿易簡介	605

第二十三章 進口簽證	613
第一節 申請進口簽證的要件	613
第二節 輸入許可證申請書的種類及用途	620
第三節 進口簽證的申請與審核	634
第四節 輸入許可證之延期、更改、補發與註銷	650
第二十四章 進口結匯與進口貸款	661
第一節 進口結匯	661
第二節 進口貸款	673
第二十五章 進口贖單與進口檢驗提貨	685
第一節 進口贖單	685
第二節 進口檢驗	693
第三節 進口提貨	696
第二十六章 進口報關與進口稅捐	703
第一節 進口報關	703
第二節 保稅工廠的進口報關	721
第三節 進口稅捐	723
第二十七章 外銷品沖退原料稅捐實務	733
第一節 沖退稅之基本認識	733
第二節 外銷品原料進口及有關規定	735
第三節 外銷成品出口及有關規定	749
第四節 原料核退標準及定額、定率退稅辦法	751

8 國際貿易實務操作

第五節 外銷品冲退原料稅捐實務操作 756

附 錄

附錄一 世界主要各國商會名錄 771

附錄二 自行車等八類合格外銷工廠名單 783

附錄三 出口貿易報價須知 803

附錄四 國際電報慣用之複合字 813

附錄五 TELEX 專用縮語 827

附錄六 主要略語表及單字的簡化體 831

第 1 章

國際貿易的基本認識

全世界的一切國家，其國民經濟或多或少都依賴國際貿易來改善或增進國民福利，不論現在或者未來，每個人都要靠貿易交流來維持生活——豐富生活。因此，每個人或多或少都需要具備國際貿易的基本知識。

第一節 國際貿易的意義

國際貿易 (International Trade)，乃是指一般正常狀況下，一國與他國間由個人或團體組織 (公司) 進行貨物交易的行為，又稱為國外貿易 (Foreign Trade)，這是與國內貿易 (Domestic Trade 或 Home Trade) 相對而言。

第二節 國際貿易的分類

國際貿易依貿易主義、貿易方式、貿易地區、商品性質和購銷通路五種來區分，大致可以歸類如下：

一、依貿易主義區分

2 國際貿易實務操作

(一)自由貿易(Free Trade)——指國家對於國內外的商業交易行為廢除管制，而給予自由無拘束的企業活動，使得公共利益和私人追求利益兩相符合。如十九世紀的美國極力奉行此種貿易主義。

(二)保護主義的貿易(Trade under Protectionism)——指國家對於國內外的交易行為施予種種障礙，諸如關稅(Tariff)、限額(Quota)、保護幼稚工業(Infant Industry)等等，以抵制國外生產者的競爭。如目前的日、韓、英、義等國。

(三)國營貿易(Nationalized Trade)——指由國家來統制經營貿易，特別是在 主義國家或戰爭狀態的國家，由國家組織國營機構，代替私人進行商品交易活動，以便管制進出口的貨物。此種機構又與所謂的大貿易商或日本的大商社全然不同。最好的例子是蘇俄、東歐等

(四)區域性的經濟結合(Regional Economic Integration)——指數個有同樣歷史淵源而又鄰近的國家在經濟上互相結合，而各參加國家之間的貨物與勞務交流，均不加以人爲的障礙，甚至對外建立共同的關稅同盟。當前最進步的實例是歐洲共同市場，即歐洲經濟共同體，簡稱 EEC (European Economic Community)。

(五)國際卡特爾(International Cartel)——指各國同一或類似商品的生產者們，成立某種組織達成協議，一致同意共同的生產、銷售及價格政策，以達成瓜分市場的目的。此種組織則不應當視爲一種企業組織。如最近這些年最熱門的話題「石油漲價」的始作俑者石油輸出國家組織 OPEC (Organization of Petroleum Export Country) 就是最佳的例子。

二、依貿易方式區分

(一)商業方式(Commercial System)——指依照一般市場慣例及特定的貿易條件，進行交易活動。

(二)互惠方式(Bilateral Trade System)——指在雙方互惠的條件下，兩國之間貿易往來之謂。如以貨易貨(Barter)或訂定互惠條款(Reciprocity Agreement)。

(三)加工貿易方式(Improvement Trade)——指利用本國的人工或技術優勢，輸入國外的原料或半成品，加工製做或裝配成品後再行輸出。又可分為：(1)加工輸出貿易(Improvement Trade for Export)，又稱主動加工貿易(Active Improvement Trade)。(2)加工輸入貿易(Improvement Trade for Import)，又稱被動加工貿易(Passive Improvement Trade)。(3)過境加工貿易(Transit Improvement Trade)指甲國由乙國輸入原料，加工後再向丙國輸出。如高雄加工出口區屬之。

(四)合作投資方式(Joint Venture)——指甲國以資金、技術及機器設備投資，在乙國尋求合作設廠，以開發當地的人力及原料資源。如聲寶、非利浦及福特等均屬之。

三、依貿易地區區分

(一)出口貿易(Export Trade)——指將國內貨物出口到國外，亦稱輸出貿易。

(二)進口貿易(Import Trade)——指從國外將貨物進口到國內，亦稱輸入貿易。

(三)過境貿易(Transit Trade或Transshipment Trade)——亦稱轉口貿易或三角貿易(Triangle Trade)，指甲國的貨物經過乙國，轉運輸出到丙國。又可稱為再輸出貿易(Re-export Trade)或再輸入貿易(Re-import Trade)。

四、依商品性質區分

(一)有形貿易(Visible Trade)——指國際間有形商品(Tangible Goods)如機器設備、原料等的交易行爲。

(二)無形貿易(Invisible Trade)——指國際間無形商品(Intangible Goods)如保險、技術、金融等的交易行爲。

五、依購銷通路區分

(一)直接交易(Direct Business)——指自行交易，自負盈虧(