

河南文史资料

第十六辑

中国人民政治协商会议河南省委员会
文史资料研究委员会编

河南文史资料

第十六辑

Yt 248/16

中国人民政治协商会议

河南省委员会文史资料研究委员会编

本辑编辑：赵凡棠 王锡朋 魏一明

河 南 文 史 资 料

第十六辑

中国人民政治协商会议河南省委员会
文史资料研究委员会编辑 出版发行

期刊登记证〔豫〕089号

河南第二新华印刷厂印刷

1985年11月郑州第一版

印数： 1—10,000 册

目 录

同和裕银号的创办与发展·····	张玉峰整理 (1)
焦作中福煤矿简史·····	许继彬遗稿 (57)
抗战期间中福办事处之南迁·····	薛 毅 (65)
抗战时期河南第九区的赋税·····	曹季彦 (70)
记一九二二年春河南以工代赈修“华洋堤”事 ·····	陶述曾 (75)
刘茂恩在抗战时期事迹片断·····	杨章武 王鸣弦 (80)
中原抗战的片断回忆·····	李日基遗稿 (94)
许昌抗敌记·····	李树森 (97)
襄城颍桥之战 ·····	郭宗正 (101)
回忆转战豫西 ·····	王忠干 (107)
一四三师南阳抗日纪实 ·····	贾相臣 刘金尚 杨振兴 (110)
吴凤翔智勇刺吉川 ·····	刘英照 胡敬东 (115)
回忆参加研究日本密电码的经过 ·····	王维钧 (120)
抗战时期的北战线《阵中日报》·····	陆印象 (134)
一九〇四年祥符李元庆抗粮史实调查 ·····	赵相林 (144)
安阳内黄临漳小规模农民起义 ·····	杜慕堂遗稿 (157)
阌乡历史上的两次农民斗争 ·····	贾殿俊 薛述正口述 贾同然整理 (160)

清季见闻二则 杜慕堂遗稿 (164)

〔 质疑 · 订正 · 补充 〕

对《河南最早的农民暴动》一文的订正补充 编 者 (169)

对《大荒坡农民暴动》一文的订正 蒋明华 (169)

对《彭雪枫和王金铎》一文的订正 王守忠 (171)

〔 补白 〕

西峡口抗日 武默吾 (74)

冯玉祥在澠池 澠池县政协 (79)

黄炎培为彭禹廷写挽联 吴国琳 (93)

河阴石榴 陈兆新 张春赓 (100)

江梦霞与张鸿烈 江尽忠 (119)

镇平春秋书庐 刘洁宛 高 震 (143)

十六届华北运动会点滴 李叔善 (156)

临汝卅字会医院 李泉海 (163)

同和裕银号的创办与发展

张玉峰整理

一、创业时期（1912—1921）



王晏卿像

（一）同和裕银号的创立

同和裕银号是王晏卿于1912年在新乡创立的。

新乡是豫北重镇，当时有京汉、道清铁路交会于此，有卫河直通天津，水陆交通方便，是周围各县货物集散地。清末民初，新乡的工商业已相当发达，市场繁荣，钱庄、银号已有不少。

王晏卿世居新乡，1886年出生在一个经营银楼首饰的家庭里，幼年常与商贩接触，对经营商业渐渐产生了兴趣。为了学生意，他十七岁那年，辞掉了会计职务，离开了父亲经营的同和银楼，到新乡北关当时一家最大的商号道生长当学徒。

1908年左右，因修京汉铁路和道清铁路占用了他家二十多亩土地，加上迁坟、移庵、青苗钱等，得现洋四千七百元，连同其父开银楼多年积蓄，王家有现洋八千八百元。

1911年秋，王晏卿二十五岁，辞去了道生长学徒，打算以这八千多元现洋为底垫，再联合几家富户，在新乡创办银号。但其

父王清臣却另有打算，坚决反对办银号。父子二人长期争吵，闹得全家不得安宁。王晏卿为此事曾绝食三日，其父为此事欲动刀杀他。最后，还是王晏卿的祖母把这八千多元现洋全部收了起来，两人都不得动用。

新乡城东高湾有一李姓大户，掌事人李炳玉素日常到王家银楼闲谈，见王家父子不和，从中调解，并支持王晏卿做生意，自愿拿出三千两纹银（旧时称成色最好的银子为纹银），以其父王清臣及赵清泉、李炳玉三人合股经营的名义，在同和楼后柜设里字号，取名同和裕，由王晏卿当经理。主要业务是存、放款。由于资金太少，无力与同行业竞争，经营半年，连门面也没打开。为扩大资金，王又另生主意。一天夜里，他与另外二人暗地商量，趁其祖母不防，偷去了存在祖母身边的全部现洋。王家立刻大哗。王晏卿的父亲王清臣埋怨他祖母保管不善，祖母怨恨儿子有钱不叫孙子做生意。风平之后，王晏卿对其祖母说：“找到了丢钱的线索。”祖母对他说：“如能找到，给你一半。”就这样，王晏卿又得现洋四千二百元。

1912年初，王晏卿同赵安侯、姜含清商定各出现洋四千二百元，杨永祥出现洋四百二十元，共集资现洋一万三千元，在新乡顺河沿街（今北关大街）成立了同和裕银号，由王晏卿任经理。

（二）金融活动的开始

同和裕成立之前，新乡已有十几家钱庄，他们主要经营存、放款业务，有的也兼搞商业，有的甚至是商业里字号，前店卖货，后柜经营存、放款。商业多是经营土产杂货，借卫河船运，贩运一些红枣、核桃、花生、骨头等，批量很小，收益甚微。同和裕成立以后，王晏卿认为，自己的资金少，光搞存、放款，竞争不

过原有的十几家钱庄，必须创办汇兑等新业务，间搞商品贩运，而这也不能局限于他们的老路，必须另辟新路，走到这十几家钱庄的前头。在王晏卿这种思想指导下，同和裕刚一成立，就紧紧抓住兑换铜钱和贩运草帽辫出口两项业务。

民国初年，河南没有银行，只有豫泉官银钱局（俗称铜元局），其业务除存款、放款外，还代替省金库发行货币。这个时期，在货币流通方面，正处于铜元取代铜钱之初。1912年，铜元局发出了一大批铜元，与铜钱并行，目的在于渐次取代铜钱。老百姓不理解，多以为旧用的铜钱要作废，持有铜钱的人纷纷要求兑换铜元，有的甚至赔钱也要兑换。当时新乡的其他银号、钱庄，有的也做这种生意，但并不作为重点业务，只是守在城内，等客上门兑换，而同和裕却组织人力大量收兑。人员不足，临时雇用。不仅大张旗鼓地在城里兑换，还派出人员，分几路到各县兑换。西到焦作、清化镇一带，东到汲县、道口，北抵淇县、浚县、楚旺一带，东南伸到封丘、延津、原阳一带。定点收兑，有兑有送。生意做了不到一年，获利一万余元。

1913年，王晏卿去天津开办大东洋行时，了解到出口草帽辫是桩大生意，本小利大，而且有多少销多少。河南南乐、清丰一带民间盛产草帽辫。同和裕成立不久，即从天津买来七八辆自行车，雇用十人，长住南乐、清丰，专门下乡收购草帽辫，运到道口成批装船，北运天津出口。

同和裕大量收兑铜钱，又组织力量贩运草帽辫出口，再加上存、放款业务的开展，一年多时间，资本从原来一万多元增加到三万七千多元，为进一步扩张业务打下了基础。

（三）挤垮新乡的小钱庄

同和裕银号创办以后，当时新乡的小钱庄、银号很多。如同城银号、日升恒银号以及民国初年继起的福茂成、敬慎长、环孚、万兴、瑞盛长、仁立成、祥记、益立成、德庆祥、德盛魁、祥盛魁、荣聘久等。这些钱庄、银号在业务上互相竞争，特别是同和裕银号出现之后，这种矛盾更趋激烈。这些钱庄、银号在业务上都是高利贷款，而同和裕从民国三年开始，突然实行低利放款，高利吸收存款，一些小钱庄、银号竞争不过。

另外，同和裕还怂恿小钱庄、银号给行将垮台的裕丰蛋厂贷款。该蛋厂是由新乡的游、卫、王三家翰林、举人等集资创建的。他们只看到当时办蛋厂能赚大钱，初办时，生意兴隆，从业人员达一百五十余人，置地四十余亩，产品交外商由天津出口。以后，裕丰厂赚了钱，要扩大生产，增加设备，向同和裕贷款，而同和裕早已从天津得知，蛋业发展必须进行技术革新，不然产品必被淘汰。天津几家蛋厂有的已经从国外买来飞黄机，生产蛋白粉和蛋黄粉。许多外商，特别是英美商人已经不再收购液体蛋黄、蛋白，只有法国还收一部分，而且价格也降低了。新乡的裕丰蛋厂不了解这些情况，扩充设备仍以手工生产液体蛋品为目标。同和裕认为该厂前途不佳，有关闭的危险，不给裕丰厂贷款，但没有讲明不贷款的原因。裕丰蛋厂的东家十分恼恨同和裕，立即张榜愿以高息借贷。当时小钱庄瑞盛长经理询问同和裕不贷款的原因，王晏卿却说：“我们不是不贷款，主要是想让裕丰提高放款利息。”瑞盛长经理听了，心中暗喜，立即贷款给裕丰蛋厂万元。接着，其它的小钱庄如环孚、荣聘久、益立成、德盛魁、祥盛魁等也都争先恐后给裕丰蛋厂贷款。一年之后，裕丰蛋厂大批的产品运至

天津，外商以质量不合格，撕毁合同，拒收产品。从此，裕丰蛋厂一蹶不振，欠下瑞盛长等小钱庄的贷款也无法偿还，最后将辉县的百顷稻田押给了责权团。小钱庄因受裕丰蛋厂的连累，生意一天不如一天，相继垮台。而同和裕银号却乘势而起。

（四）增设分号，开展业务

1. 建立道口分号

道口镇离新乡不过百里，是一个沿卫河北上的热闹码头，当时商业繁荣，蛋业始兴。同和裕为开展业务，于1915年初在道口镇设立第一个分号——道口分号。王晏卿回忆当时情况说：“第一，新乡钱庄、银号多，业务竞争厉害，同和裕为进一步发展业务，须另辟新号与之呼应；第二，当时京汉路运费昂贵，卫河直通天津，金融活动亦应沿水路展开。同和裕为开展汇兑业务，原打算在汲县开设第一个分号，由于当地银号把持金融业务，几次都插不进手，只得另择道口；第三，同和裕在道口收购草帽辫出口，已有一定影响。”

道口分号的建立是同和裕历史上一件大事，它为同和裕开展金融活动，建立汇兑网，起了奠基作用。在同和裕新乡总号未正式形成之前，是同和裕金融联络、商业活动、信息联络的中心。

道口分号除经营金融业务外，还设有货柜、信息联络室等。金融业务开始主要是存款、放款，以后逐渐发展汇兑，买卖天津汇票，每千元获利二、三十元。货柜以经营五金铁货为主，货源主要来自天津，有时从上海进货，也是绕天津转运至此。以后还发展到经营粮食、棉花、粗细帛、文具、书籍、火柴、点心、蛋品、胡麻籽等，也都经过这里转运转销。同时，又在南关设立商号，专门收购草帽辫、材料骨、废骨等土产品出口。信息联络室

备有几辆自行车，每日联络送信，承办各种金融业务。同和裕依靠这种办法，传递经济情报，使一些中小商号、钱庄常常遭受到沉重的打击。

随着金融业的不断发展，同和裕又沿卫河北上，分别在汲县、白露、新镇、道口、五陵、楚旺、临清、德州等地设立了售煤点，这些售煤点开始亦受道口分号控制，其金融往来业务亦由该分号办理。

王晏卿多住道口，直接经营。赵安侯多住新乡。

2. 争取苗跃东、陈鼎臣加入同和裕

苗跃东，新乡城北坛后村人，早年在中药铺学徒，后入同和银楼学银匠。祖上务农、经商兼放高利贷，积有家资二万元。1914年，苗见王晏卿等办同和裕银号发展迅速，就与陈鼎臣洽商，合伙创办钱庄。陈鼎臣，早年在新乡城内做生意，跑单帮、放帐，积有一万多元资金，全部投入瑞盛长钱庄。瑞盛长被同和裕挤垮后，陈鼎臣只剩下七千元本钱。苗、陈二人针对同和裕偏重商业方面的金融活动，决定另办钱庄，专门搞工业贷款，一来不与同和裕竞争，二来工业生产正在兴起，也是有前途的金融事业。商定资金各出一半，苗出二万元，陈先拿七千元，以后陆续补齐差额。苗跃东还暗地拉同和裕的跑街人陈子宽来当配角。

同和裕道口分号建立之后，存、放款，商业往来，经营异常活跃。但是，由于外地未设分号，不能直接对外开汇票。当时，许多大中商号都是到上海、天津、汉口进货，同和裕只在新乡、道口两地经营，别说开展省外汇兑业务，就是省内汇兑也无从谈起，王晏卿得知苗、陈二人有资金想办钱庄，便想与之合作，加强实力，增设分号，开展汇兑业务。王晏卿找陈鼎臣商量，陈非常爽快，一说即成。而苗跃东却考虑再三，不愿合作。王晏卿考

考虑到陈子宽同苗跃东关系密切，如由陈子宽去劝说苗跃东合作可能成功。一天，王晏卿同几个学徒闲谈，趁陈子宽也在场，王便有意的说：“听说苗跃东、陈鼎臣想立钱庄，专营工业贷款。咱们要先走一步，也办工业贷款，不然他们一起来，咱这个号不关门也得裁人。”陈子宽听了，心里一惊，以为苗拉他入钱庄的事已被发觉，心里直嘀咕：如果事情败露，两头悬空，一人还好说，弟兄三个人（陈子宽还有两个弟弟在同和裕做事）咋办哩！陈子宽一转念，索性对王晏卿说：“倒不如让我去说说苗跃东，咱们合作经营。”王晏卿没有明着表态，心里却十分高兴。第二天，陈子宽见到苗跃东，把话全部端了出来，又好生劝说，苗跃东见如此，也只好同意合作。不过，苗跃东实在担心，把这么多资金投入同和裕，万一有个好歹，连祖产都完了。于是，提出要合作必须带苗氏几个亲属同去，王晏卿欣然许诺。这样苗、陈即以二万二千元资本入股，与王晏卿合办同和裕银号。从此，同和裕总号正式在新乡成立。王晏卿任总经理，赵安侯、苗跃东、陈鼎臣三人任副总经理。具体分工：王晏卿指挥全面，着重外交活动，赵安侯赴开封开辟分号，陈鼎臣赴天津立分号，苗跃东坐守新乡。

3. 开封分号的建立

开封，是当时河南省会，商业繁荣。王晏卿在建立道口分号时，就考虑建立开封分号。与苗跃东合作之后，资本增加，人力加强，决定由赵安侯赴开封开辟分号。赵安侯原籍开封，对当地银钱业及商号颇为熟悉。他一到开封就利用亲朋关系，借云锦章绸缎庄临时扎号开业，自任开封分号经理，负责各方面的联络活动。另设两名副经理，一个是赵春泉，一个是冀仲三。赵春泉能写会算，对银钱业务很熟悉；冀仲三遇事冷静，是个好参谋。三人各有所长，配合默契，再加上两个跑街的都是当地人，齐心协力，

开业半年，业务迅速发展起来。

开封分号的建立，在同和裕历史上具有特殊意义。首先，该分号建立之后，大搞汇兑和货币兑换，为同和裕以后业务大发展开辟了道路。其次，同和裕在省会建立分号，在省内外影响很大，为同和裕以后建立分号，增设通汇点，加强在金融界的实力地位，打下了良好的基础。再次，当时开封是河南政治、经济、文化中心，同和裕在开封各界，特别是军政界广泛展开社交活动，大量吸收军政界、工商界以及私人存款，使同和裕社会信誉日高，业务日益发展，影响日益扩大。开封分号的建立使同和裕的金融活动的发展走向一个新的阶段。

4. 支持蛋业设备更新

裕丰蛋厂垮台之后，新乡蛋业凋零一时，第一次世界大战期间蛋业复兴，这时在新乡继起的蛋厂有中本、祥泰卿、恒裕、德昌、裕兴、福义、慎康、三和成、顺记等。在这些先后出现的蛋厂中，有的已经进行设备更新，变手工操作为机器生产，产品质量逐年提高，产品销路也畅。新乡一些中小钱庄、银号纷纷向蛋厂高利贷款。同和裕发展到这时，实力大大超过了中小钱庄，便决定向蛋业大力投放低利贷款，支持蛋业设备更新，并派人协助某些蛋厂赴天津采购机器，安装投产，促进蛋业快速发展。有的厂由于进行设备更新，一年获利十万元左右，有的一厂变两厂，两厂变三厂。同和裕的这种做法，排斥了中小钱庄对蛋业的贷款，争得了蛋业的信任和依靠，独占了蛋业金融市场。此后，同和裕不仅向蛋业投放大量贷款，还派出专人驻厂监督。蛋业的一切往来汇兑、存款等业务都由同和裕承揽，甚至连蛋厂每日发工资所用的铜元，也由同和裕驻厂人员兑换。

至1920年，同和裕在新乡已经取得了金融垄断地位。当时，

新乡的商业总资本共约四十八万元，而同和裕投资的约占一半。用于工业生产方面的投资、贷款更多。

5. 郑州分号的建立

郑州位于京汉、陇海铁路交会处，地位重要，商业繁盛。在金融方面，自清光绪二十二年至宣统三年间，先后建立了豫泉官钱局郑州分局、豫泉官银号郑州分号、豫泉官银钱局郑州分局、河南豫官银钱局郑州分局。民国以后，建立有豫顺合钱店、源运昶钱店、恭和恒钱店、新太水钱店等。1916年冬，同和裕银号也在这里建立了郑州分号。

郑州分号初任经理是秦怀德，因经营不力，于1918年初，又改派谭伯麻当经理。谭是王晏卿亲自选中的人。他是新乡人，原在汉口跑单帮。为人胆大心细，足智多谋，颇有才干，王晏卿发现后，不惜重资将谭在汉口的生意全部收买，令谭当郑州分号经理。谭到任后，郑州分号业务大有发展，从业人员发展到五十余人，并与汉口、上海分号紧密配合，做了大量赚钱生意。嗣后，又从郑州分号委派人开办周口、许昌、驻马店等地分号。谭伯麻成为王晏卿开拓业务的得力助手。王晏卿在这段时间常到郑州分号居住，与谭伯麻共商大计。

郑州分号在业务上与其它分号重点不同，其重点一是押汇，二是抵押放款，三是储运调拨货币。押汇主要对行商、大商号，抵押放款主要对象是新建的大商号、新办起的工厂，如郑州裕兴水布店、郑州云礼机制砖瓦厂等，储运、调拨货币也是一项经常性的、占人较多的业务。由于郑州交通方便，同和裕经常有些货币要在这里转运，或通过这里向各地调拨。郑州分号的地下金库，从储藏量上说，是同和裕一所最大的金库。库内铺设铁轨，运送货币的罐车可以直进直出，每日有三、四人专门负责来往货币的

装运和收储。装运白银、银元、元宝，有箱装、有桶装，银元一箱五千元，一桶三千元；元宝一个五十两，一箱五十个，也有三十个的。转运或调拨货币均是整桶整箱。

由于交通方便，郑州分号不仅是货币转运中心，还是各地信息联络中心，每天各地市场情报、货币行市等，均在这里汇集、传递。该分号除接受外地报来的信息外，每天还派出联络人员，专门收集经济情报，传递业务信函。总号以后还在新乡西火车站建立了办事处，与之接应，及时传递信息。这对同和裕的业务发展起了很重要的作用。

6. 汉、沪、津分号的建立

汉口分号。1916年，同和裕总号先后令张祥之、张庆安、王玉甫等人赴汉口扎分号。分号主要业务是兑换货币，转运现洋，以后发展汇兑、存放款业务。

汉口分号的建立，为同和裕打开了通向上海的门户，并可沟通津、沪的金融往来，大大发展了汇兑业务。据当事人说，汉口分号建立后，同和裕的业务由以前的存款、放款变为大搞汇兑和贩运现洋、白银等，赚钱很多。1919年，王晏卿又令郑州分号经理谭伯麻兼任汉口分号经理，使郑、汉两地分号在业务上紧密配合。

汉口分号的建立，曾有一番曲折。当时汉口银钱业正盛，整个市面被浙江帮、广东帮、上海帮以及当地银钱业控制。1916年初，同和裕令张祥之等三人去汉阳扎庄，开始住在悦来客栈，被当地金融业排斥，改住悦来北栈，又被浙江帮排斥，迁至大顺公客栈，半年换了三个地方，均难打开局面。嗣后，同和裕又派王晏卿的同族兄弟王玉甫等五人，携带八千两白银，二次去汉口扎庄。王玉甫在汉口扎庄，不仅受到国内银钱业的排挤，而且还受到外国帝国主义势力的蔑视和刁难。以后王晏卿又亲自去汉口，以虚

张声势、炫耀实力的办法，终于把分号建立起来。据王玉甫回忆说：在汉口路过法租界时，走路不得大步，说话不得高声。当他们五人抬着几麻包白银去汉口扎庄路过法租界时，走路脚步声太响，生怕惹事，就改用车拉，上坡用力，不得不喊着号子，又怕惊动法人，只能小声哼号。结果还是被法哨兵以“骚乱”罪将车扣下。王玉甫上前赔情，挨了耳光，跪了地，才得上路。

汉口分号开始扎在五彩河街生成里小巷，不久，法士兵与当地金融界联合作案，盗走分号部分现洋。王晏卿令分号移至兴业里，把大批现洋摆到柜台上，并登报宣称：“同和裕银号运大批现洋抵汉，持钞票者可以任意前往兑换。”一时轰动，打开了经营局面。但由于同和裕在汉口人地生疏，除兑换货币，倒买现洋外，存、放款业务几乎没有。

上海分号。同和裕在建立汉口分号的同时，也派崔成勋、王保通二人赴上海开辟分号。同和裕原打算在上海银行街（即北京路）租房建号，但官办的中国银行、中央银行、中国交通银行、中国农民银行以及北京、大陆、兴业、上海、金城、中南、盐业等私家银行都在这条街上，它们实力雄厚，尤其是当时的中南、金城、大陆、盐业四行联合经营，独霸市场，根本不把河南去的银号放在眼里。这给同和裕在上海扎庄造成很大困难。

为在上海扎庄，王晏卿亲赴上海活动，欲与当地金融界搭上关系，设法在银行街赁屋开业，当地金融业多不理睬。后来，在银行街东首路南找到一楼舍。北楼系一家英商遗产，房屋保险期已过，正准备拆房翻修，同和裕租用，房主答应延期拆修，但房租费要一百万元。同和裕出不了这么高的房租，又经河南许昌一住沪烟商介绍，择英租界宁波路安定里租房三、四间开业。由于地方偏僻，再加崔、王二人经营不力，每日业务寥寥无几。同和裕另

从开封分号调任伯辅去上海任分号经理，王晏卿对任再三叮嘱，办好上海分号要不惜代价。任伯辅到了上海，将号址迁至宝鸡里，到处烧香拜佛，摆酒把盏，三个月花了九千元，业务仍不景气。王晏卿又从新乡选派陈子宽去当经理，陈到上海，改变前两任的做法，对当地金融界不卑不亢，沉着应事，令工作人员都穿长衫戴礼帽，手提皮包，出门坐车，门口时常停放包车，好像同和裕在做大生意。暗地里陈子宽通过英巡捕房与洋人往来，并买了枪支，在巡捕房备案，受到英巡捕房保护。一年之后，陈子宽又在上海置了豪华住所，每日下班回家包坐卧车，外人不知内情，皆以为同和裕真的来头不小。其实，这时同和裕在上海的业务只不过是兑换一些外地纸票，按汇票支付现金。但就在这样真真假假、热热闹闹的情况下，该号的业务逐渐开展起来了。原先的一些来来往往的假客商，也逐渐成了真客商。王晏卿回忆说：从经济利益上看，办上海分号赔了不少冤枉钱，但上海分号的建立，加强了同津、汉之间的金融往来，在当时军阀割据、国家行政不统一、币制不统一、邮政不统一、交通不方便的条件下，上海分号为同和裕捞了不少意想不到的收入。我当时决心办这个分号，也是从这方面考虑的。

天津分号。1917年，总号令副总经理陈鼎臣赴天津开辟分号。该分号先扎在天津北门东庆安里，以后改迁法租界十三号路，一号路，主要业务是买卖天津汇票。

同和裕在建立道口分号之后，即感到建立天津分号的重要。但由于1913年王晏卿在天津办大东洋行同日本人打交道受到很大刺激，不愿再去天津活动，王晏卿与苗、陈合作后，分别建立了开封、郑州、汉口、上海等分号，从金融往来考虑，更感天津分号急需建立，迫于形势，不得不物色人选。陈鼎臣过去跑单帮，