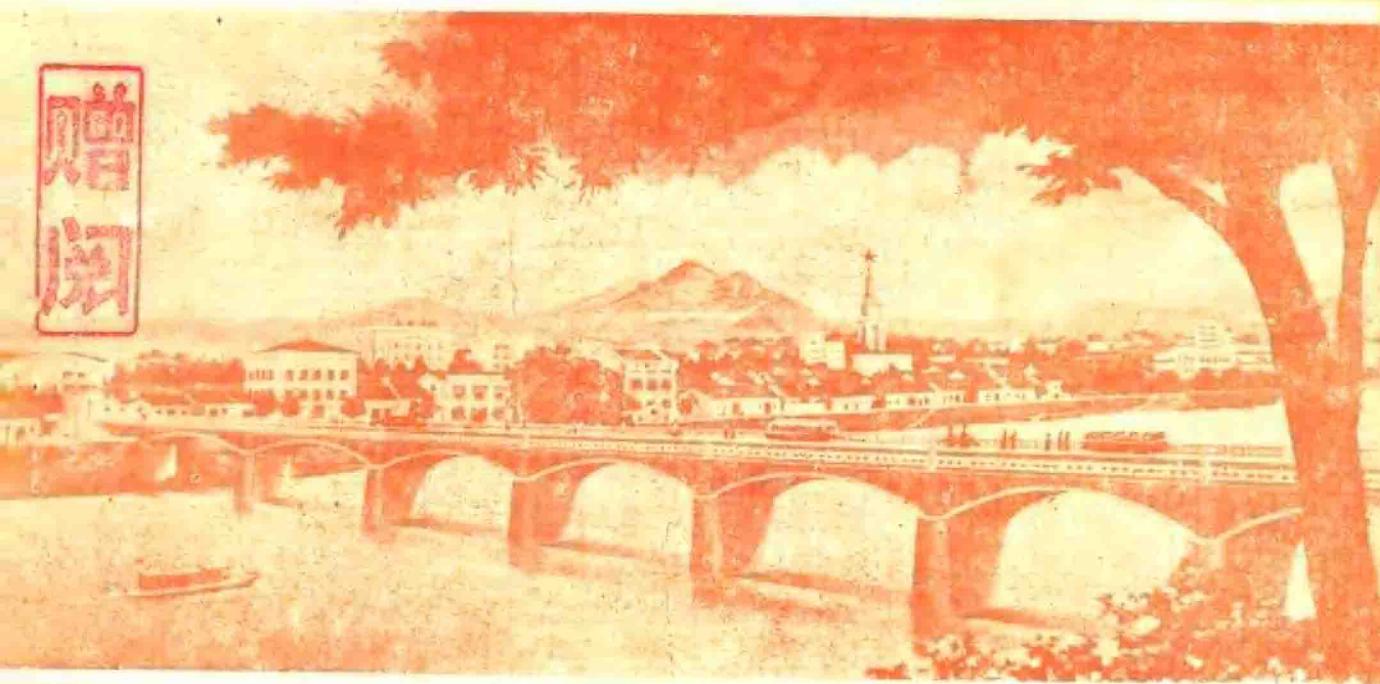


13109

上杭文史資料

贈閱



第1期

1987
(总第11期)

政协福建省上杭县委员会文史资料编辑室编

上杭文史資料

第十一期

(内部资料)

中国民主政治协商会议

福建省上杭县委员会

文史资料编辑室

一九八七年六月

上杭文史资料



一九八七年 第一期

(总第十一期)

一九八七年七月一日

〔革命史实〕

- 解放前夕中共上杭县委的成立及其武装 刘宝联 整理 (1)
李学山 口述
- 王观澜同志兼任杭武县委书记时期的活动 李朝林 口述 (3)
赵 算 记录整理

〔工商史料〕

- 上杭县工商组织机构历届领导人 (5)
- 上杭百货业概况 林建元 (6)
- 上杭棉布业简史 郭天俊 (9)
- 上杭中药业之起源与发展 黄思俊 李润泉 (11)
- 漫谈上杭纸业 李朝贵 黄祖乾 (19)
- 杭城粮食行业历史概况 胡守漠 (23)
- 上杭照相业之回顾 邹德仁 (25)
- 抗战时期上杭商业概况 林建元 郭天俊 (26)

〔人物春秋〕

- 黄埔军校生 丘棣华 松林 (30)
- 我所认识的袁竹秋先生 江志发 (33)
- 《关于丘潜庐》的补充 赖元冲 (36)
- 从华岳诗歌看华岳的思想品格 赖美洲 (40)
- 丘嘉穗事迹 张曜庠 (43)

〔史料考査〕

- 丁状元轶闻考析 林凤年 (44)
- 下都行政区沿革 刘克廷 (49)

出土文物“马蹄银”介绍	李先初 (51)
鳌溪文馆史略	李林仁 (52)
官田村名的由来	丘上达 (53)
一位上杭“猪仔”的口供实录	胡江平 (54)

〔杭 川 新 秀〕

高级工程师——张汝骥	赖德瑛 (55)
北京航天控制工程研究所研究员——廖炯生	本刊资料室 (57)

〔医 药 史 话〕

《包氏医宗》值得重视	元冲 (59)
下都乡医疗史略	张曜庠 (60)

〔人 物 与 诗 文〕

曾演复赠涂桂樵诗	涂祥生 (61)
----------	----------

〔遗 闻 铁 事〕

上杭城区中学生尚志社	郭玉泉 (62)
------------	----------

〔历 代 诗 文〕

丘复文抄	元冲 供稿 (63)
丘复诗抄	元冲 供稿 (65)
《愿丰楼杂记》自序	(69)
天潮阁文钞	(72)

〔名 胜 古 迹〕

耸魁塔	刘克廷 (92)
西湖寨	封三
研究员廖炯生诗作	封二

解放前夕中共上杭县委的成立及其武装变迁情况

李学山 口述

刘宝联 整理

关于上杭县委的成立情况，还得从前面说起。一九四七年秋，靠近永定边境的稔田、中都一带划归杭永县委管辖，杭永县委书记是赖祖雄，稔田区委书记是丘其银。而白砂、溪口、太拔划入龙岩县委管辖，成立了岩杭工作团，游昌炳为工作团主任，陈阿炳（陈炳光）及大池有五、六个人均为工作团成员。

一九四八年下半年，根据上级指示，林映雪（特委书记）在岩杭边境的双髻山“杀人峰”召开会议，研究了岩杭工作团改代英县委的有关事宜，后因张招娣书记尚在闽粤边党委工作，未能到职实施。一九四九年三月区域扩大很快。为适应迅速发展的革命形势，我们在白砂“禾仓角”正式成立中共上杭县委。饶良新为县委书记，游昌炳负责组织和财政工作，李学山负责宣传和军事工作，陈炳光负责群团工作，张招巴担任妇女工作，吴子城负责总务工作。下设县委武工队（二十余人）和县委工作团共三十余人。不到半年的时间，武工队扩大为五十多人，工作团成员也增加到三十余人。

中共上杭县委辖十个（区）工作团，第一工作团辖白砂，刘礼为主任（广东大埔人）。第二工作团辖星太，黄河生为主任（永定园亭人）。以上二个工作团均于一九四九年三月份成立的。同年五月份成立第三、第四工作团，第三工作团辖旧县、梅溪，李国栋为主任（广东大埔人，解放初建立区政府时任区长，敌人攻打区政府时不幸牺牲）。第四工作团活动在才缓、通贤及官庄边界，主任黄廷光。六月间成立第五工作团（在古蛟）主任郭南勋，第七工作团包括稔田、兰溪，李伯应为主任（官田人）。本年八、九月间，成立了第八工作团（信和地区）和平安工作团。第八工作团活动在湖洋、寨背一带，王世华为主任。平安工作团活动在官田、珊瑚、回龙一带，温雪辉为主任。第九工作团也于同年六月成立，活动在下都、庐丰、稔田边界，丘宜远为主任。之后，相继成立附城工作团，活动在城区周围，黄淮为副主任。（注：据查档案尚未设第六工作团）

当时中共上杭县委的主要任务：

1、恢复老区、发展新区，向连城、长汀方向发展区域。当时恢复的老区主要有，白砂

· 革命史实 ·

的胡屋、大水源、官地、蕉坑；溪口方面有石铭、锦坊、仙水坑，蛟洋的小禾坑，龙岩的大池大禾坑等，而且这些地方均设立了交通站、接头户，有可靠的同志。发展了旧县、新坊、才溪、通贤、庐丰、茶地等新区，加快了形势的发展。

2、实行“二五”减租，破仓济贫，发动群众开展反“三征”（征兵、征粮、征款）斗争。

3、培训干部，为接管地方政权准备力量。当时共培训了四批干部（其中郭坑二批），每批受训十余人，时间一个星期。

4、开展统一战线工作，争取民主人士。统一战线工作在当时来说还是搞得不错的。我们县委最先做了溪口丘棠喜（三溪坪斜人、伪乡长）的统战工作。他举行起义后，担任了工作团副主任职务。经过我们的辛勤工作，在党的统战政策的感召下，白砂伪乡长袁启南、伪保长傅铭喜、蛟洋贵竹坑伪保长林其禄、张坑伪保长赖家礼、旧县新坊伪乡长邓××、太拔张芳伪保长吕××、茶地伪乡长吴秉模、蓝溪伪乡长赖任传（合溪人）均先后起义，把枪支全部交给我们。以后又争取了旧县土匪头谢友标的投诚过来。在我党统一战线政策的影响下，白砂的土匪农友条等，也纷纷向我们投诚。

为尽快解放闽西上杭，一九四九年四月间，我们县委在禾仓角召开了关于争取伪军政人员傅柏翠等人起义的会议。会议由罗炳钦同志主持，参加会议的有：罗天、胡伟、李学山、游昌炳等上杭县委成员。会议还着重研究了，如何接管地方政权和筹集军粮，准备七支队北上，以及迎接大军南下等重要问题。

当时白砂形势发展较快的主要原因是七支队来了，武装了群众，开展武装斗争。四八年农历七月十五夜，攻打白砂大地，活捉傅浪乾，打开了上杭工作局面，影响到上杭的整个东北片，震动很大，促使了伪政权的土崩瓦解。七支队离开时，还留下一个班的武装，我就是当时被留下来的，于是县委有了自己的武装了（武工队）。这个武工队对外叫“抗征队”，内部叫“游击队”、“武工队”，由袁如钦、袁炳新、林炳忠、马美群、李立香等十余人组成，到我们进上杭城时，除扩充到各工作团去的以外，游击队已发展到四十多人的队伍。

为适应闽西解放战争的形势，一九四九年七月，在稔田把杭永游击队和上杭游击队（武工队）合编成立独立团。当时是闽西南联合司令部派员下来宣布：兰汉华为团长、李学山为副团长，廖方（大埔人原杭永游击队政委）为政治委员。全团一百多人，有机枪一挺。下辖二个连队：

一连队队长卓德（大埔人），副连队长薛发昌（中都河坑人），指导员丘立（广东大埔人）。二连队队长王治平（永定人），指导员也是永定人。独立团参谋长于仲达（广东大埔人），当时没有政治部，宣传干事有王选干、廖泽生、张××等。

一九四九年十一月，龙岩正式成立中共龙岩地委，紧接着，成立了龙岩（第八）军分

王观澜同志兼任杭武县委书记时的活动

——访杭武县苏主席李恕林同志

·赵骅·

李恕林（dī）同志本县旧县乡石院村人，一九三一年间曾任杭武县苏维埃政府主席。一九八二年中秋前后，王观澜夫人徐明清同志来上杭收集、了解革命历史资料时，农业部朱杰同志和笔者曾特地到旧县石院访问李恕林同志。他虽已年届耄耋（当时八十三岁），但记忆力还相当好。当他知道来意之后，稍加思索，便侃侃而谈。下面是一九八二年十月日上午，李恕林同志就王观澜同志兼任杭武县委书记期间的活动和闽西“肃社党”等方面情况进行的忆述——

我和王观澜同志在一起工作了一段时间，他兼任杭武县委书记我担任杭武县苏主席。北京的肖劲光同志，当时担任闽粤赣军事委员会主席，王观澜同志可能是政委，或者是主任，那时的职务名称经常变换。

区。此时，上杭独立团改为上杭县独立大队（等于团的建制），原下辖的二个连队改为连。大队长李学山。一九五一年初，县独立大队改为独四营。此时营连领导未更改，李学山仍然任营长。

解放初，闽西土匪是比较多的，大约武平有一千五百多、上杭一千二百多，长汀一千一百多、连城一千七百多（永定和龙岩基本上没有成股的土匪了）。为了尽速肃清股匪、残匪，以利巩固人民民主政权，建设新中国，一九五一年二、三月间，根据上级指示精神，武平抽二个连，上杭抽一个连，另行成立“杭武联防大队”，由李学山兼任大队长，由原武平大队政委兼联防大队政治委员。杭武两县还成立了“联防指挥所”，主任刘奠九（军分区的），副主任李峰（第十兵团二五九团政委）、李学山、李庆京（南下干部，武平县委书记）。联防指挥所和联防大队，均受军分区管辖。上杭主要靠独立营和各区中队剿匪。在党的领导下，广泛发动群众，一年的任务半年完成。当时除土匪黄海山外，上杭境内一千多土匪全部被收缴。从此，人民群众安居乐业，全县土地改革运动轰轰烈烈，掀起了新的高潮。

· 革命史实 ·

当时正是反“围剿”的时候，闽粤赣军委是整个闽粤赣的武装一起管的。前任的上杭县委书记是“社党”，没有县委书记了，就由王观澜同志兼任。兼任了一段时间，以后调走了。

那时，张贞的部队来进攻上杭白砂。王观澜同志赶到白砂指挥反“围剿”，单位是闽粤赣军事委员会。闽粤赣军委开会时，我参加了。王观澜同志在会上进行了军事部署。肖劲光同志胡子很长，先是他在一边看地图，一边讲敌人进攻的情况，然后请王观澜同志具体部署反“围剿”战斗。王观澜同志说：估计敌人会到白砂，我们要暂时离开白砂。他布置退却路线，讲了两个打算：第一个打算是从白砂退到旧县，但要注意钟绍葵敌兵；第二个打算是从白砂退出，经过早坑、蛟洋的中村，直到连城的新泉。以后敌人果然来了，我们是按照第二个打算退却的。退到新泉休息了一个晚上，第二天到南阳。在南阳开会时，王观澜同志说，张贞的部队到了白砂，钟绍葵的部队一部分到了旧县，一部分到了才溪，现在我们不再退却了，要准备反攻。整个上杭所有退出来的工作人员，党、团、干、军全部武装起来，原来的警卫连改为警卫营，县苏主席当营长，县委书记兼政委，区为连。王观澜同志说，我们行动起来，首先消灭才溪的敌人，第二要消灭旧县的敌人，第三要消灭白砂的敌人。我们的任务是收复这些地方。当时只有一个营，我是营长兼第一连连长，营政委指挥三个连。三个连一起开去收复才溪。晚上十点钟开始进攻。我们一连的枪全部收了起来，每人发一把马刀，事先讲好了暗号、口令。我们每一个人左边的衣袖都脱下来，缠在腰间。在跟敌人展开白刃战时，如果摸到的是没有衫袖的左臂，那就是自己人。如果摸到的是穿了衫袖的左臂，那就是敌人，便一刀砍去。那时的天气跟现在这个时候差不多，还比较热。我们第一连负责冲锋，第二连在去回龙的路上拦截，第三连在去旧县的路上拦截。十点钟，我们一连开始冲锋，到得才溪，敌人事先逃跑了。我们想追。王观澜同志说，不要追，我们的任务是收复这些地方。他还对我说：“恩林同志，我们本来是要跟敌人决战的，可是，敌人跑了。既然才溪的敌人跑了，那么，旧县的敌人必然也跑了。我们现在还是去收复白砂。”

打白砂运用同样的战术。王观澜同志说要集中力量，千方百计，首先攻下敌人的指挥部，不消灭敌人的指挥部就不能消灭敌人。我们一连带马刀，十点钟要冲垮杨逢年的指挥部。这个指挥部可能是旅。二连靠近白砂的岭背；三连靠近白砂的梧田。杨逢年的指挥部从漳州一路过来，结果，他们与山跑掉了，三连响了几枪。我们冲进白砂的敌指挥部，发现了很多被杀群众的尸体。尸体还是软的，很多血，刚杀不久。我们还想追歼敌人。王观澜同志说：“我们的任务完成了，不需要我们追，后面有第八团会去追。我们现在要认真检查一下，被杀、被抓了什么人，我们县委、县苏的人数齐不齐，有什么损失。”

不久，闽粤赣军事委员会主席肖劲光同志调到五军团担任政委了，那时，整个闽粤赣军事委员会的工作就由王观澜同志负责。王观澜同志调走以后，蔡端同志调来担任杭武县委书记。王观澜同志调走以后的情况，我不知道。

（下转第28页）

|上|杭|县|工|商|组|织|机|构|历|届|领|导|人|

上杭县工商联它的前身是“商务会”、“商民协会”商务会成立于一九〇八年十月，至今已达七十八年，历届负责人职称，分别为“总理事”、“会长”、“主任委员”。历届均采取选举制度，会址迁移过四次。

一九〇八年十月，总理事：雷国瑞（会址设在东门夫人宫）；
一九一一年，总理事：詹鸿奎；
一九一二年，会长：雷熙春；
一九一六年，会长：陈达（会址迁到南门保安宫）；
一九一九年，会长：丘嘉谋（会址迁到南门小街罗贵吾公祠）；
一九二二年，会长：詹鸿奎（当时购置现工商联会址）；
一九二六年，成立商民协会，主任委员：莫太和；
一九二九年，会长：刘道城；
一九三〇年，会长：郭维章；
一九三二年，会长：黄大荣；
一九四一年，理事长：黄宪民（即黄大荣）；
一九四四年，理事长：李畅荣（即李致平）；
一九四五年，理事长：黄宪民；
一九四八年，理事长：李畅荣；
一九四九年，理事长：莫太和（同年五月改选童奏和为理事长）；
一九五〇年十一月成立工商联，主任委员：李朝贵；
一九五四年三月至今，主任委员：林建元。

工商联常、执委集体回顾

执笔：邱荣汉

一九八六年四月廿六日

上杭百货行业概况

林建元

民国初年军阀争权夺利，连年混战，造成河山破碎、民不聊生。上杭县虽地处闽西偏僻山区，广大人民，亦同样遭受其害。军阀蓝玉田、钟绍奎等，先后驻扎在杭城，横征暴敛，敲诈勒索，无恶不作，广大人民处在水深火热之中。当时，由于交通闭塞、农村凋敝，上杭县的经济和工商业，还处在十分落后的境地。

—

二十世纪二十年代前，上杭县的百货行业，是处于萌芽阶段，大都是个别，多数是属中、小户及夫妻店。在当时，鼎鼎有名的百货商店，是广东兴宁人来杭城开设的罗崇昌商店。其店主罗集群在城关学坪下畔（即今解放路284号）自建三层楼店，经营洋广杂货，批零兼营。有职工二十人左右。在上杭县来说，罗崇昌是一家资金较大，商品齐全，较有名气的百货商店。罗集群父亲原是小商贩出身，在第一次世界大战时，经营颜料生意发了财。军阀蓝玉田部驻扎杭城，军风纪极为腐败，官兵经常藉故向商民及老百姓敲竹杠，勒索钱财，人民深受其害，有一次蓝玉田的副官到罗崇昌店买货物，不但不付给货款，竟横蛮诬陷该店楼上有人开枪下来，借故进行勒索。罗集群看到军阀如此腐败，深感在杭难于立足，乃将店中业务收盘，转营汽车运输业务。不久运输业务也随着时局动荡而又告失败。罗集群及其子罗文良（继子）将楼店一座转售给李少生开设德泰号。经营布匹业务。当时经营布匹百货比较有名的还有赖绥和、同裕兴、建兴茂等数家。

民国十四年，即一九二五年，赖绥和布匹店不慎失火，波及邻居，由于那时没有救火消防设备，引起了南门一场大火灾。当时，被烧毁大、小商店数十家，损失巨大。以后在曹万顺统治上杭期间，重新开辟从东门到西门马路及南门十字街马路，使古老的上杭山城面貌有初步改观。

二十世纪三十年代前后，上杭县城各行各业逐步增加，经营业务也有较大的发展。当

时，百货行业大致分为二种类型，第一种是资金较充裕，雇请有一定数量的职工，经营规模较大的商店，这类商号要向广东省的汕头、潮州、梅县、兴宁等地进货，由于进货路线长，价格优惠，获利较大。第二种是资金短少，小本经营的父子店、夫妻店等个体户，大部份向本城上述同业进货，虽然获利较微，但他们采取边进边卖，勤进快销，资金周转快，不要担风险，生意做得活，生活有保障。当时，主营百货的有吴美利、大通源、李桂文、南通公司、万兴祥、广兴昌、永昌祥、万兴合等。主营布匹兼营百货的有协茂新、振兴公司、万泰隆、益昌、建兴茂、三美庄、大华公司、何祥盛、张福珍、公成、纶昌、大昌公司等。

三十年代郭维璋、黄大荣先后选举为县商会会长，商会下设各同业公会，如：粮食业（包括油米豆）、京果业、药业、布匹业、香烛业、豆腐业、屠宰业等等。因布匹业大都兼营百货，因此百货行业并入布匹业内，成立棉布百货行业公会。

随着罗崇昌百货店的收盘，在百货行业中代之而起的有代表性的首推吴美利商店。该店系永定县人吴冠连、吴淮运兄弟俩人来上杭县，在南门十字街上畔新建三层楼店一栋后开设的洋港杂货店。同时，在楼上附设烟丝厂，生产条丝烟，运往江西省南雄、会昌等处销售。该店有职工及工人最多时达二十多人。当时在杭城是一家生意兴隆，信誉较好，规模较大的商店。吴冠连精通中医，常为病人义务看病，他对店中业务是外行的，先后聘请过本城人郭维璋及永定县人陈育山管理账务。由于店主不熟悉业务，加上当时南洋兄弟烟草公司派人来我县推销香烟新产品，云锦牌、老刀牌香烟大量拥进我县市场，一时群众赶时髦，竞相购买外来香烟。在外来卷烟的严重冲击下，致使条丝烟生产一落千丈，不到数年，店中业务陷入困境，无法维持而收盘。旋将整座楼店转售给广东松口人开设宏泰商号经营油盐京果业务。

一九三七年“七七”芦沟桥事变，揭开了我国全民族抗日战争的序幕。

我国东北三省沦入日寇铁蹄之后，不久广东省的汕头、潮州相继沦陷，日用百货、布匹、京果等货源中断，物资供应紧张，物价暴涨，给城乡人民生活带来极大的威胁和危害，广大群众日夜都盼望抗战早日胜利，才能重过安居乐业的生活。

一九四五年八月十五日，日本天皇裕仁宣布无条件投降，我国获得了抗日战争的伟大胜利。全县人民额手称庆，全国各地交通运输和工农业生产陆续恢复。不久潮汕百货布匹京果货物源源运进我县，使城乡市场货畅其流，呈现出一派生机和繁荣热闹景象，此时在百货行业中又陆续新增一批商店，如中华、福兴成、锦兴隆、赖永利、郭宣咸、大成、永兴昌等。从东门到西门有大大小小经营百货行业的商店，不下三、四十家。由于零售起点多，给城乡人民极大便利，这些商店经营的特点是早开门，晚关门，能精打细算，生意做得灵活，服务态度和蔼可亲。有的商店增加便民服务项目，如代顾客割玻璃、代安装热水瓶胆、代修理眼镜、挂锁、代客送货等，使广大顾客近悦远来，宾至如归。

自从吴美利经营失败收盘后，随之兴起的大通源五金百货行业商店，该店创始人林海如、林

·工商史料·

奏清父子原籍永定县高陂乡，于三十年代初邀集同乡林春台、陈武林两人合伙来上杭开设大通源商店。该店的经营特点是明码实价、童叟无欺，和气待人，面向群众，坚持做到“信誉第一”，因而赢得了广大群众的信任。数年工夫业务得到不断壮大和发展。

一九二九年毛委员朱总司令率领红四军进攻上杭城后，红军军部在城内贴出保护商民的布告，给广大商民巨大的关心和鼓舞。各行各业大都能努力做好军粮和物资供应工作，百货业也为支持红军，做出了应有的贡献。

二

解放初，上杭县百货业人员在党的正确方针、政策指引和人民政府正确领导下，经常和人员都参加了工商联合会组织，积极经营，为人民生产生活服务。在恢复国民经济时期，同各兄弟行业一起参加龙岩地区和省内外物资交流大会，进一步扩大了商品流通，满足了人民需要，促进了生产发展，为繁荣城乡经济发挥了应有的作用。同时，还热烈响应县工商联的号召，做好“三支援”，一九五三年同各行业会员一起参加集体缴税，获得了领导机关的赞扬。

在党对私营工商业贯彻“利用、限制、改造”政策的感召下，百货业会员，通过了国家过渡时期总路线总任务的学习，认识了历史发展规律，看到了社会主义光明前途。更加充满信心。一九五五年全行业公私合营，由原来百货、文具纸张、陶瓷草席三大行业合并为百货行业。在国营经济的领导下，通过同国营代销 经销等形式，把私营经济逐步纳入国家计划的轨道，进一步发展了业务，为全行业合营创造条件。一九五六年春在全国三大改造高潮的推动下，我县工商界通过学习，认识到社会主义改造是人心所向，大势所趋，各行各业会员都兴高彩烈地敲锣打鼓，迎接全行业公私合营。百货行业经县人民政府批准为公私合营后，全行业的同志，感到格外喜悦，在县商业局和百货公司党支部和合营企业公方经理领导下，整个合营企业，出现了崭新面貌。企业内比团结、争贡献蔚然成风。在改善经营管理，提高服务质量方面，工作做得细致扎实，成效不小，因此，从一九五六年始至一九六一年，每年年终评比获得县商业系统先进集体光荣称号。在这五年多时间里，百货合营商店在推动企业内工商会员认真学习党的方针、政策和加强改造积极服务方面，做了大量工作，成绩显著。省工商联、龙岩地区工商界促委会丘庆炎主任等领导同志专程前来我县，在合营百货商店召开现场会议。交流了学习与服务的新经验。取得了较好的效果。一九六一年随着形势的发展和业务的需要，经上级批准，将百货合营企业，转为国营百货公司。合营全体干部职工热烈庆祝这个光荣的日子。在党的政策光辉照耀下，全体百货合营同志深感能为人民服务是最大的幸福。决心更上一层楼，要把两会中所提出的“坚定不移跟党走，尽心竭力为四化”的行动纲领，用来激励自己，鞭策自己，并在实际行动中，继续做好全心全意为人民服务工作，创造新成绩，做出新贡献。

上杭棉布业隆替史

·郭天俊·

棉布业在上杭城区是一个举足轻重的行业。公元廿世纪二、三十年代颇为兴旺，开业40余户，从业一百五、六十人，自有资金20余万元。其中批零兼营的占半数，从业100余人，资金20万元左右；零售店约20户，从业40余人，多为父子店、兄弟店、师徒店，二人一店的居多，有的兼营裁缝，资金总额一万余元，平均每户不到一千元。批零店多为合资经营，独资经营的不多。合资经营的最多资金者户达二、三万元。

经销商品来自广东潮州、汕头及兴宁、梅县。从潮汕进货最大宗的是当地手工机织白布，称梅花白布，及其染色布称潮兰布。其次是沪产布匹，如冬令西衣布、斜纹布，夏令府绸、漂竹布、白细布等。亦有苏杭产全毛哔叽、呢羽及纱、罗、绸、缎等高级料子。但属少数大户经营。棉花从潮汕进货运回加工棉絮、棉胎。从兴梅进货的亦以当地手工机织布为大宗，如毛浅兰布、四八白布及花色繁多的尺八条子布。苧织蚊帐布则来自江西宁都、石城等地。各地包装用料概用土白布，拆包后，皮布委托染布坊印花染色，故过去有“好布不印花”的说法，其实包装皮布加工印花数量有限，远远不能满足需要，大部要用原装白布印染。将土白布以油纸刻花版用石灰印图案，再以土兰靛洗染晒干后，刮去石灰，显出图案，色泽鲜艳，耐洗耐穿，用以裁剪童装或被面，可用二代人不破不褪，经济实用，农村销路广，深受农民喜爱。

批发市场大部在本县农村集市，如回龙、官庄、通贤、才溪、白砂、旧县、丰稔、兰家渡、庐丰、寨背、湖洋、上都、中都及连城的朋口、新泉，长汀县的河田、濯田、南山坝，武平县的高梧、十方、悦洋、芳洋等地。城区零售商全都从批零店进货。

进货付款方式有三：现金的，半赊半现的，全赊销的。如潮州的土白布，兴宁的土兰布销量最大，利润微薄，毛利只有百分之二三，必须先交款后付货，如斜纹布则可半现付货，货到交清，其他如沪产布匹，兴梅条子布及苏杭产绸缎等都可赊销，有的60天期，长的达

· 工商史料 ·

三个月。由于进货付款时间长，批发店库存货值往往超过资金一倍，亦由于此，有时购进不畅销花色品种，往往三二年卖不完，造成资金积压。

城区零售店向批发店进货，全是半赊半现，边进货边付款，长流水式的，到五、八、腊月结清一次，清后还可再赊销若干作为赊销基数。对农村及外县贩户亦须给一定赊销基数，否则，来往是不会长久的，农村贩户来县进货的亦有二种情况，一种规模较大，每圩（五天）都来，货物由木船运去，他们与土纸商贩挂钩，建立信用汇兑，其赊销数一般能在腊月结清，少有拖账不清的。另一种肩挑贩户，不一定每圩都来，每户欠账经常三二十元，他们自有资金微薄，遇上某些困难或意外，常有拖欠不清，变成“黑账”的。

解放前的赊销经营弊端很大，门市零售赊销尤为突出，当年收不清，次年即为“陈账”，大半沦为“黑账”。不少大户或是滞销商品压库量大，或是赊销款不能如期收回，或是两者兼有，造成资金周转失灵，负债贴现偿还到期货款，高利盘剥月复一月，年复一年，最终被迫关门，贴出“歇业候账”公告，宣布破产。破产户主一般宜回避，由代理人报由县商会封存财产，召集债权代表组织清点，指人承顶，按资产与负债百分比，分偿债权人。常有债权人只能得到二三成还款的。这种破产停业现象，每隔三年五载总会有之。从二三十年代追溯到上世纪末，大户中善始善终保持信誉歇业的为数很少。

布业店员似乎比各业店员吃香些。文盲不行，还要会算会记，新店招徒，说情推荐者众多，年轻小伙子多愿进布店当学徒，有闺女的家长也喜欢在布店择女婿，图的是洁净斯文。

布业人员待遇比其它各行业略高，全部供膳，内宿，学徒学习期限三年，叫做“三年出师”。学徒期间无工资，每年春节店主酌制给衣着及发压岁钱，待遇逐年增加，三年期满称“半师徒”，一般每年只领工资四、五十元，待能独立站柜台时，每年工资60—80元，熟练店员年薪120元、140元到160元，最高年工资240元，经理高达300元。年终按纯利提取10—15%给全部人员分红。

商业店员信誉第一，传统地不容有偷摸行为。某人若有失检，次年定被辞退，今后便难以找到雇主。因而人们都严以律己，廉洁自守，商业风尚良好。

讨价还价是资本主义商业互相倾轧、竞争的手段，又是店员工人学“本领”的项目之一。商店里各自没有统一价格，要价因人而异，所谓的“童叟无欺”简直是空话。一九五六年私改后商业道德有很大提高，明码实价。真正童叟无欺。物价稳定，不讨价还价，给售货员减轻劳动强度，提高工作效率，这是40年前的生意人不敢设想的。

抗日战争爆发，太平洋战争掀起，上杭布业经受了严重摧残，潮汕货源一度断绝，兴宁、梅县成为主要进货地，业务每况愈下。抗日战争结束，物价陡落陡涨，国统区通货急剧膨胀，物价一日数变，兴梅地区批发商改货币计价为洋纱、黄金计价，而上杭仍以货币计价

（下转第22页）

上杭中药业之起源和发展

黄思俊 李润泉

上杭中药业源自邻省江西樟树，它在我们这个古老的县城有着悠久的历史。从事这个行业的几乎都是江西樟树人，在县城开设的药店，以及分布在农村乡镇的药摊药铺多时曾达150家以上，为增进上杭人民健康延长寿命，为保护生产劳动力作出了不少贡献。

一、上杭中药业之起源：

据民国编纂的《上杭县志》记载，“药材商故衣商多江西人”。事实上是江西樟树人，他们到上杭经营中药业，甚至遍及闽西各县是有着历史上的多种原因：

1、首先是明朝中叶统治者横征暴敛，樟树这块肥肉，使他们唾涎欲滴，明洪武三年（公元1370年），在此设有“课税局”派有常驻“大使”，万历年间（1573—1620年）苛捐杂税更多。万历二十六年（即一五九八年），皇帝派“中使”前去买名贵药材，又乘机勒索，发生抗勒索事件，樟树商人逼得走投无路，不少药行、号、店倒闭，不少药业人员纷纷携眷外逃。

2、上杭山区地理条件好，四季如春，盛产各种野生药材或家种药材，例如全国著名的“乌梅”肉厚味纯质好，远销全国各地，以及金狗脊、银花等180多种，野生药材资源极为丰富，引人注意，樟树药商不少来杭采购，间亦有带些上杭适销药品来此出售。年深月久这些药师、药工乃陆续在杭定居开设药铺经营中药。

3、据民国编纂的《上杭县志》记载，“前清嘉道以前，邑人外出经商以靛青业为最著”。据赵志物产云：“本邑之种兰者其利尤少，杭人往南浙作靛获利难以梅数，此乾隆初年事也，故江西、浙江、广东及上海、佛山、汉口等处于省郡总会馆，皆有上杭会馆”。

由于两省间人民往来频繁，邑人去赣运鱼苗者亦颇不乏人。城关西门的民间伤科医生黄门子，他年轻时常到樟树附近之“郭坊庙”（即现在郭坊村）贩运鱼苗，而且讲得一口当地土话（此事为彼晚年七十多岁时亲口对笔者所谈），尔后烟商之来往两省之间，成为樟树人来杭的媒介。

4、定居药商、药工，父带其子或亲友互相提携，一代一代陆续来杭从事中药材事业，近代元生堂铡药师傅王财宝，两岁由父亲肩挑来杭，一头小孩一头药材，王财宝前几年年近

樟树中药业人员来到上杭后，曾设有“江西旅杭同乡会”、“中药业江西同乡会”，前者为全省各界人员联系之机构，后者单指江西樟树中药业会馆，前者地点设在“万寿宫”（即现城关卫生院地址）。后者晚期所建（地点公园门边中心粮站票证室），门额石板刻有“江西药业会馆”字样。万寿宫内建有千年戏台、两厢有观戏楼，中间有许仙真君像，左右两侧设有大钟大鼓，（大钟抗日战争年间县警报处借去）。墙壁上写有唐朝王勃作的“滕王阁序”，笔峰劲健，龙飞凤舞。在岗背街建有民房两间，名“安吉居”，为同乡治病养病居住之用。在北门外小坪村，购有一块山岗，名叫小坪山（今还有坟墓），又据说北门“兵郎山”原为中药业所购买，故以中药“兵郎”而命名，（有不少老工人墓地）。

随着樟树来闽西各地以中药为职业的药商、药贩、药师、药工的逐渐增多，樟树中医师或医生兼卖药的人员，也到闽西一带的大小城乡市镇，摆摊设点，或身背药箱走村串户行医卖药，来往于两省之间，稍有盈余则开个小药铺，问症发药，这种店称为“租片店”，此种情形大约持续了壹佰多年，或近贰佰年，（即明万历至清嘉庆1620—1820年）。

据以上情况我们上杭中药业，是源自樟树、萌芽形成于明代万历逐步发展于清朝。

二、上杭中药业之兴隆和发展：

中药业在上杭因对人民身体健康、提高生产力方面，起到积极的重要作用，深受上杭人民欢迎，营业日趋旺盛，有志者乃想方设法，除扩大门市外，并开展批发业务。清末民初上杭“樟树药材”全生堂的门市，春生堂的批发，就是具代表性的两家，（其实两家均有门市而又有批发）。双方职工各达四五十人（一说七八十人），批发业务遍及龙岩、长汀、连城、永定、武平等各县及其大部份乡镇，更远者如江西边境之筠门岭、会昌、平远，八尺、寻邬、瑞金等地，上杭竟成为闽西中药业之中心。此时海陆运输均已不断畅通，因此货源已是来自四方八面矣。广东省佛山、潮州、汕头甚至各省产地诸如湖南、浙江、安徽等省亦均有来，然其中大部份此时都以汕头独占营业优势。因其海运吐纳更大，货源充实而又比较花色齐全，地理上因汀江水运之故，对上杭亦更便利。

上杭中药业此刻可说是鼎盛时期，在进货方面看，从潮汕经峰市用船转上之药材，南门码头每天都有春生全生两家成批之货，逢着大当年“迎神赛会”，南门码头上的药材中光全生堂之檀香一味就40件，每件老秤200斤，由此可见封建统治时在迷信方面浪费之惊人，然亦证明中药之发展程度。就门市营业来讲，全生堂柜面，每日中午农村进城买药者，人多拥挤，因而站在后面顾客，只好将药单用稻草或小索子绑在“扁挑尖”上高高举起，藉以传到营业员手中，当时营业收入现金，全是金、银、铜硬币，而以有眼铜钱占最多，且根据厚薄、分大小两种，薄者叫薄皮钱，收入后要分别拣开，算成500或1000个用索穿上，成仟者叫一吊钱，又收入花边有许多杂边，为了防止付出时发生真伪的争执，

各商号乃筹有钢制的有牌号字铲进行打铲以志区别，银毫则分壹毫贰毫两种，收入后或算成壹佰个整数，包成壹筒，或按花边比例如当时每元值壹拾肆毫，则算成140毫包成壹包以为拾元，这些工作，作为全生、春生这些店，每天均派有学徒二至三人，整天专门进行整理，首先穿铜钱，或将花边打铲，最后乃由柜内先生关门后包好入账。

晚间全店人员除另有任务外，余者全体参加十全大补丸、参茸丸、桂附理中丸、六味丸、八味丸、八珍丸等蜜制补丸的手工加工工作。到深夜才止。全生堂丸散，由于配方选药都极认真，所以疗效显著，名闻遐迩，该店创始人黄海明、黄荣春，海明长于各种中药业务，荣春长于医，全生堂至今已210年（据民国廿四年该店举行160周年纪念推算）。春生堂较全生堂早开五年，据查在晚清光绪丁亥年间，全生堂曾出版《全生堂应验丸散》一书，赠送给上杭城乡顾客及同行等，查之内容载有补益、脾胃、妇女、小儿、风寒、眼目、疮疡、痰饮、饮食等十类。有丸散药方190个的说明，每方对治疗各种病症刊载甚详。疗效显著，深得人民信用。据说这些丸散当时曾大批销往邻省各地，此书至今有些人尚保存有原版或抄本。春生堂创始人黄仁寿、余蔼园、黄凌云、黄德基，该店大体情况与全生堂差不多，只是全生堂生意黄德基参加有股，德基之子尧庭经管过全生。春生堂之衰败乃由于民国初年火烧南门损失过多。全生堂之败，败在股东离心离德，或后代用度过奢，特记之以作前车之鉴，余者则此间从略。

上杭中药业在全生春生衰落之后，代之而起者则首推元生堂与利生堂。元生堂开于业民国元年，创始人黄伯巽为全生堂股东之一，其人对中药品生意具有雄心壮志，及见全生堂衰落，乃大显身手，邀集其在长汀一带经营木排业之诸亲友及武平县同春堂陈春年之父等，合资创设元生堂药店，资金总额为壹万元银洋，规模宏伟，有门市亦有批发，人才多出自全生春生两家，经伯巽长期用心挑选而来，间亦有从樟树请来者。其向汕头首次进货，据说有“路路通”一味，整个汕头药行不知，因而购不到乃不惜重金，花贰佰光洋壹佰斤，由上海购得，打邮包专程寄来上杭，及至到上杭开件验收，原来是“枫杵子”，全店人员笑得前仰后翻，盖此药江西樟树农村人，惟勤劳者无事时拾来作燃料者，此事很久以来在上杭中药界中传为笑柄。其实“路路通”为治遍身痹痛，经络拘挛、腰痛、四肢痛，又能辟瘴、却瘟、明目除湿，用水煎服，或烧成烟令患者嗅之皆能愈，又用烟薰衣可除蚤，烧灰外用于皮肤湿痒、痔漏等亦皆有效，此物性平无毒，又无副作用，本为具多方面作用之价廉物美良药，主持开单进货者无差，只是到上海买此土药，乃致多花不少冤枉钱耳，若到樟树购买可能也多不出拾多元。伯巽为人精明此种损失，盖其一生中之偶然者。

元生堂自开设以来店规颇严，站柜台者热天不得穿本履，在柜台内，除招待顾客及主持算价之老先生外，其余人员一律不得坐凳，即使工作太累时亦只靠着柜台作短暂之休息，稍有空时即须作各种准备工作，例如预抓补药及八珍汤、十二仙方，包补药丸等，（当时补药