

遼寧文史資料



目 录

- 1、解放前迁安商业概况.....刘 珂 (1)
- 2、迁安银市.....李仲三 (6)
- 3、建昌营大丰恒商店.....穆瑞民 (9)
- 4、悠久的条桑历史.....戴友清 (11)
- 5、迁安的桑柳编织业
.....二轻公司、企业局史志组供稿 (16)
- 6、一代名厨张毅然.....李靖华 (18)
- 7、迁安县民众教育馆.....刘 烨 (22)
- 8、迁安县立小寨蚕桑职业学校.....杨志忠 (25)
- 9、忆刘星元老师.....李靖华 (28)
- 10、乐亭大鼓书艺人丁韵清.....兰玉芬 李健民 (32)
- 11、清代晚期女诗人高顺贞的篇什及其进步思想
.....刘绍友 (38)
- 12、铜帮铁底“饮马河”.....王效义 (46)
- 13、子孙三代筑坝.....花克新 (49)
- 14、三里河上石李桥.....兰玉芬 (52)
- 15、古迁安内八景(后四景).....白风山 (55)
- 16、独胆英雄张运和.....宋 勤 (60)✓
- 17、区武装队长马英.....张惠卿 刘 烨 (67)
- 18、开明士绅郑继武.....任佩信 (77)
- 19、铁杆汉奸汤鹏举.....张渤泉 (82)
- 20、忆汪伪集团二三事.....赵景珍 (92)

解放前迁安商业概况

刘 珂

迁安县自明代建城墙后，集市贸易即比较稳定发达，大小商店开设在四街一关（南关），尤以南街和南关为盛。迁安商业的发展与地方生产和人民生活有直接关系。现将迁安商业自清至民国30年按类别分述如下：

（一）**典当业**：因迁安自明末即土地集中在少数地主富户之手，无地农民较多，每于春夏青黄不接之时，以及遇到天灾人祸之际，农民无力维持生活，就将家中衣物拿去典当，年利三分，两年零四个月满期，典当以物品所值的价值三分之一“接当”，给以现金，逾期不赎变为死当，所当的物品由典当者自理，当铺每于秋后“打当”一次，将好的衣物由东家和店中人分取，典当只收物品的本利。当铺与当当者还写一张‘当票’，他们写的字叫“当铺字”，真是龙飞凤舞，一般人不能认识。就是新衣服，也写旧衣而且还加上“虫咬鼠伤”四个字，也就是说如出毛病，当铺不负责任，可见他们用心之奸。铜锡器就是完好无缺的，也加一个“破”字。当铺是二重墙，约有六尺多高，当物者必得伸手将衣物送上，凭收物店员给价当典当者说声“多填几个钱吧”，店员不回口，将衣物掷出，态度之劣，莫过于典当店员和老板。城南某村一个典当店员向人讨口水喝，一问他是当铺的人，都不给他喝，可见人民对他们是如何的仇恨。

迁安当铺原有三家：东街（东门口）一家，南关一家，北街一家，民国八、九年间，北街、东街两家相继倒闭，只剩南关一家永城当铺，是大五里土财主高家接刘家开的，到民国二十八年关闭。开当铺的必得请求当地县公署批准，并给一张告示，内容是不得高利，商民人等不得扰乱等语，忌于街店中。当铺也与迁安其他各商店一样，印“帖子”，分拾吊、伍吊（每吊十大铜元）流行迁安境内，代货币使用，其实就是不用本钱的资金，每年都要发行几万吊或十几万吊。

（二）造酒业：迁安古为良酿之乡，人们性喜嗜酒，每逢年节，家家必以酒款客，人情送礼也以酒为物。迁安造酒始于何时，史无记载，在清道光年间，城内有烧锅两家，皆开设在南街南首和南关北首。建昌营有烧锅四五家，清同治年间城西贯头山因水洁冽，也开设了一个烧锅。

城内的烧锅，以南街义成局（道光八年开设）为好。东家是刘季庄人刘勋，因井水优良，高温曲，用东北红粮，制作过程严格，在一百多年内，负有盛名，是迁安年代最长、酒质最为优良的烧锅之一，民国二十五年关闭。

北街烧锅恒盛涌，是光绪二十多年间三李庄李鸣岐开设的，酒味逊于义成局，但该店向外埠批售，经营管理也不错，但城内用户向该店购酒者较少，民国二十九年关闭。

迁安两个烧锅关闭后，至今已有四五十年，城内没有造酒工业，现在人口增加，生活富裕，人们更喜以酒度盛世，如能用贯头山和义成局原井之水，改进制酒之法，必出佳酿。

（三）粮栈业：迁安解放前，无地和少地的农民占全县人口的百分之七十以上，而那些地主富户皆雇工劳动，又不懂科学种田，还常遭水患虫灾，以至全县粮食产量很低。民以

食为天。可是那些地主们囤积居奇，高抬粮价，更有一些地主以迁安粮食不足，在城内开设粮栈，城内拥有四、五十家，由内蒙、热河以船或火车运来小米，高粱等，高价出售，农民迫于无粮，只好忍受地主奸商的剥削。粮栈是迁安商业中店户最多，资金最厚的一行。

凡是城内粮栈除刘季庄刘家开的四家外，其余皆是滦河南郑家、王家、高家、史家，以及上屋几家所开。他们开设商店主要是将自己剥削的钱存放在自己的商店，安全稳当，还能借商店结交官绅，以提高他们在农村的地位，同时进城时还有吃住之所，更可以商店扩大其资财。

（四）纸业：迁安造纸业由来已久颇负盛名，其产品多由各纸栈经营。纸栈皆开设在南关，因毛头纸作坊多在城南三李庄、刘庄、杨也等庄、纸栈从天津、北京等地买来纸边和废纸转手卖与农村作坊，换回成品。纸栈把成品打成件，运往津、京和东北一带出售。低价买进原料，高价售给作坊；低价买纸，高价销往外地，这是纸栈牟利之法。纸栈以山西人开的广益号为最大，其次是滦河南王家、杨也张家等。在纸业中号称“广”字号的张家，“义”字号的王家最盛时期为民国十年至三十年左右。纸栈曾组织纸业联合公会，于南关观音堂内。

那时纸业发达的原因，主要是北方机械造纸厂较少，商店的包装纸，民间的糊窗纸，都喜用毛头纸，虽是手工操作，质量尚好，在京东和东北行销已有数百年历史，深得信用。以后红辛纸又发展起来，（民国十二四年始有手工制红辛纸，当时称为高丽纸），其用途更广。抄红辛纸的纸厂在三李庄、闹庄、蒋庄、蔡庄、刘庄、刘季庄等地纷纷建起，全部手工操作。这些纸厂从迁西等地招来些童工，工作时间在十小时以上，工作极苦，而且工资菲薄，伙食粗劣，不时还遭

到工头打骂。大纸厂四面有高大围墙，四角有炮楼，拥有枪支，雇用枪手，俨然是个小城堡。

（五）杂货业：迁安杂货业分有街面的商店和逢集设摊的零售小商，所经营的皆属人们生活必需之物，几百年来，城中都有杂货店铺。清末民初的城中杂货店，资金雄厚，交易规模较大的有永成栈、义顺兴、福成祥等几家。他们所卖的商品有山珍海味、佐餐用料香烛纸张，主要的业务还是以茶食、酱菜等为主。迁安杂货店与其他地方不同，因包括茶食、杂货酱园，人员较多，且都设有作坊，每于中秋年节之时，加工茶食，品种齐全，各店竞争力也很强，因此各店的营业都比较好。迁安茶食制造，酱油、面酱等尤为突出。

（六）京广货业：迁安京广货业，城内只有三家较大的，大南街路西北首的忠信德（河西王家开设），东街的永成号（大五里高家开设），北街全义成（迁西人开设）。他们所卖的物货，皆来自津沪等地，有绸缎毛呢，各种装饰品、化妆品、各种鞋帽，还有同仁堂的中成药等，真是京广百货应有尽有，而且店面堂皇华丽，但到这些商店的顾客，不是地主就是富商，一般平民登门者很少。

（七）中西药业：迁安中药业由来已久。在清朝中叶武安县胡氏在北街开设恒盛号（北恒盛），东街有东恒盛，西街有永盛堂，皆是百年老店，药品齐全，草药尊古泡制，丸药配料真实，方剂分量准确，抓药配剂的人皆能背诵本草，并能询问病人病况，店里还有坐堂医生，病者求医，不需挂号，即行就诊。店中还设有批发部，向农村中小药店批售。

西药业最早在民国十一、二年间，大南街刘茂春开设三生药房，以卖西药为主，还能作小手术（刘是哈尔滨医学院毕业）。山东人郭殿臣偕同白俄妻子，在大南街也开设一个中

俄药房，看病、用药、打针皆用西医疗法。这两个药房就是迁安最早的西医诊所。

民国十八年河北大学毕业的高连捷（号月三）在县东街路北开设华北医院，门面也较大，药品也较多，还设有病床，又因高连捷曾任迁安教育局局长，医学士，声望较高，成为迁安第一家西药房和医院。他对人态度又好，生意实在不错，但就诊者多是地主富商、绅士之流，庄稼人就医者较少。

（八）饮食服务业：迁安的烹调技术，从前在永平府所屬七县中无出其右，无论何等山珍海味，高等宴席也能做出做好，城内有较大饭馆三家：三泉涌、三义栈在西街，南街有兴盛馆，这三家皆有店员二、三十人，尤其早点包子不下七八样，有三鲜、猪肉、羊肉、豆砂馅等品种。面食应有尽有，设有雅座，有宴客于此者，还备有名茶。服务态度和蔼。用餐完毕有嗽口水，手巾、茶水等招待。如是熟人，还能记帐，年底结算。

除这三家大饭馆外，还有一些小饭馆，小吃的质量、服务态度也都较好，虽是私营，但他们以名菜名点招引顾客，生意做得颇有名气。如南门口李瑞的油条，东街陈老柱的包子，南门外谌老文的烧饼、酱肉，迁安老幼皆知。就是迁安“三宝一煎饼、切糕、豆腐脑”，用料也真实，制作不马虎，深受赶集人的欢迎。

（九）旅店：迁安大旅店要算小南街的瑞兴客栈了。经理是王老化，是个回民，清末开设，有客房二十余间，备有饭菜，是供迁西、口外和各地旅迁者“佳”息之所。

南关外还有永兴店，是刘季庄刘老万开设的，除备有单间、饭菜外，还有场地可停马车，一些以大车运输者，多住于此。

迁 安 银 市

李仲三

在历史上还没有出现纸币之前，曾以银为币，流通于市，故把当时放款使钱的交易场所称为“银市”。

迁安银市始自清末。当时，为适应迁安经济发展之所需，为把死钱变活，互通有无，由数家大商号自发组织起来，办理借贷业务，从中提取一定的手续费。形成了未经官府批准的民办银市。迁安商会成立后，会长见此项业务有利可图，报请县政府批准，遂将迁安银市收归商会统管。从此，把银市的地址设在商会院内（东街路北，原财神庙内，今第二饭店址）。商会设专人管理银市，还雇两个（原财神庙）还俗的小和尚，为上市人筛茶捧水和打勤杂儿。

银市的管理费每年收一次，年终按各商号本年参市金额和铺面经营量的大小及盈亏情况，评出厘分，厘分大的多缴，厘分小的少摊，务于春节前一次付清，以确保商会的常年开支。

银市的章程由商会召集各大小商号经理共同议定。银市的交易范围，由最初的只搞资金借贷，逐渐扩大到可以进行小米、大布、红辛纸等商品交易（后发展为有码无货的买空卖空）。每早为上市时间，当天的行情、利率、交易项目及数额等具体事宜，都需在先一天晚上由各主要商号的经理、副经理或吃大劳金的管帐先生，共同分析了远近经济信息之

后，共同定出框框，但也同时提出要互相关照、相机行事的幅度和意见，以维护各自的经济利益。

三十年代，县城有大小商号百余家，能参与银市交易的（必须有一定数量的资金，有铺面，有正式字号的）不过六、七十家。各商号每早参市人数不等，有的只由一人单枪匹马的叫买叫卖，有的二、三人同攻或共守一个目标。每天早晨上市的约有百八十人，（其中有急需买或卖的，有相机行事的，也有体察行情的。）人们到市后都不忙于交易，有的人入室落坐闲聊，有的喝茶、吸烟，一片宁静气氛，其实这正象一场恶战前的平静，心情并非如此，而是暗中在寻找各自的目标。为了验证自身之所想，都在细心地体察动态，了解行情利码，探听外地经济信息。在短暂的平静过后，一些胸有成竹的人首先开盘，开始大嚷大叫起来：“我卖卯洋××元；我使月租，利息××；我卖大布××匹；我买红辛纸××件……”等叫买叫卖声此起彼伏，人流熙熙攘攘。达到高峰时，有的连拉带拽，有的声嘶力竭，犹如打架一般，吵嚷得面红耳赤，偶遇热天，虽是早晨也会弄得汗流夹背。有的成交者还相互举手击掌，以示言而有信。此种热闹场面大约持续个把钟头才逐渐趋于和缓。成交双方谈妥金额、利率、物价、货质等具体事宜后，彼此都分别把所谈事项记在自己的“流子”（上市用的小帐本）上。事成之后，人们逐渐离云，每天约在早饭后罢市。

那时放款使钱的利息有三种：一曰卯利（即天利）五天为一卯，利率最高时达六、七厘，一卯一结帐；二曰月利，利率约四、五厘；三曰满利（时限为六个月），利率三、四厘。当时农村放帐的利率稍低于城镇，故农村老财多通过迁安商号，间接到银市放帐。

三十年代中期为迁安银市的鼎盛时期。当时每早成交额非常可观，借贷往来多则数万、少则数千元，大布交易多时达万匹，红辛纸万八千件，粮食千八百石。这时正由凌香楼、高会山任商会会长。会长每早必到银市巡视一番，看看市场动态，一般不介入具体交易，只有在互相发生争执时，会长才出面解决。

迁安银市，在初、中期对繁荣迁安的商品经营，发挥过一定的促进作用。但同时也有助长部分投机商，不顾百姓的利益，大搞囤积居奇，一味牟取暴利之弊端。尤其到后期以买空卖空为主要形式的阶段，使好端端的交易变成了咀上会气、有码无物的赌博性质。走运的商号可不费吹灰之力成为暴发户，有的则会顷刻破产倒闭。

当年的迁安银市，有个值得令人借鉴的好传统，就是在交易中讲究说话算数，恪守信用。买卖双方咀对咀谈妥后，各自往“流子”上一记就算成交，不需中间人和见证人，罢市回去后向经理说完情况，将成交项目记入明细帐，再让年青的店员拿着“流子”到对方去“照帐”（即核对一下成交额），核对无误后对方给予盖章或签字，此笔生意即行生效，不管赔挣不能抵赖。

迁安银市，直到1945年“八一五”日本投降时，结束了它的三十多年的历史。

建昌营大丰恒商店

穆 瑞 民

一九四六年二月，在光复了的建昌营鼓楼东路南，一座大商店开业了。这座商店占了三间的门面，房檐上立了一块长十米宽一米的大横匾，白底红字，上书“大丰恒商店”五个醒目的大字。店内是通堂的玻璃柜台，柜台后面是整齐、油漆的货架，上面摆着日用百货。仅各色各样的布匹就占了一间的门面……。真可称得起抗战胜利后建昌营街面上一座赫赫有名的大商店。当时，建昌营及其附近三里五村的群众，把光临“大丰恒商店”视为快事，足见此店享有盛名了。

这座商店是冀热辽军区独立十四旅后勤处开设的。后勤处处长于成章，政委潘友增亲自筹办，委派孙胜春、王希宗为经理主持业务，从业人员有刘孟九、杨开成、李丰、荣文彬等七人，其中荣文彬是采购员。

当时大丰恒商店表面上是经营日用百货，解决人民群众生活消费方面的问题，起发展经济、繁荣市面的作用。但从建店的目的上看远非于此。独立十四旅后勤处之所以办大丰恒商店主要是为了筹集军需物资，武装人民军队、壮大我军力量，为解放战争服务。当时解放区流行的是边区货币，而敌战区流行的则是关金和法币，用“边币”不能去敌战区买东西。因此我方只能用以货换货的方式来得到急需的物资。我方怎样以货换货呢？主要是利用日本投降后从伪满接收来

的大烟土和黄金到平、津、唐一带，通过各种“桥梁”换回布匹、硫磺（炸药）、颜料、皮带子、电话机、晶体管、搪瓷碗、金笔、汽油、电池等军用品来满足我军的后勤供给。

那时候到敌占区去卖大烟土和黄金再买回物资的工作都是通过关系人来进行的。唐山的关系人是赵昆，他是迁西县三屯营人，住在唐山市胜利路以开设面房为掩护暗地里为我方联系业务。天津的关系人是李凌然，他是建昌营平安村人。采购员荣文彬也是建昌营平安村人。他与赵、李二人形成了一个秘密的购销系统。

运去敌占区的大烟土、黄金是要经过严密的伪装的。如果稍有疏忽不仅从经济上要受严重的损失，而且当事人要惨遭大难。一般的是将这些东西秘密地装在梨包、花生包、栗包的中间和底部再由熟悉敌情的本户运进敌占区。买回来的物资运出来更是百倍的谨慎小心。采取的方法是在雷庄、唐山、坨子头等站点通过当地的货栈花重金买通车站的检查人员、管理人员打开“通路”后安全运出来的。

大丰恒商店从一九四六年二月开办至一九四八年初停办，在两年的过程中，据不完全统计：共购进炸药三、四吨，制皮革的原料色羔子四吨，皮带千十多麻袋，汽油一万五千斤，黄绿颜料四、五百斤，电话机十多部，金笔十多打，军用搪瓷碗三千多个，电话用的干电池三百筒，手电池二百四十筒，布匹四、五千匹以及大量的日用百货。当时对发展解放区的经济，解决军需民用的物资，促进解放战争的胜利发挥了历史性的作用。

一九四八年初，独立十四旅随解放大军南下，商店完成它历史使命虽然结业了。但“大丰恒商店”这个响亮的店名，至今还广为流传，荣誉将永记人民心中，光荣称号至今犹存。

悠久的条桑历史

戴友清

迁安县是个半山区，总面积1208平方公里，有耕地77.2万亩。地势北高南低，境内有滦河、青龙河等大小河流13条，全县宜桑沙地44万亩，还有10余万亩的丘陵梯田坝埂均适宜植桑，资源丰富。历史上是河北省蚕桑基地之一。

条桑是适合我国北方栽培的一种叶、条、皮兼用，经济效益和生态效益都很高的树种。

据永平府志卷三十九坛（坛）庙祠宇下（19）蚕姑庙迁安在治西二十里滦州在城南十五里脉北庄一在城西赤墩社〔案〕此即古礼之先蚕也俗以四月八日祈蚕功。

迁安李成性蚕姑庙考证记云迁邑之西三十里曰平顶山邑城云西五里曰滦河西十余里到山十里曰蚕姑庙庄以庙名庙之来盖久矣明初吾高祖名海者始卜居於斯斯主神女像三南向塑女嫫二左承蚕右牵丝次一判一鬼列何焉其为蚕姑彰彰也。

从县志记载表明：迁安的植条桑已有2000多年的悠久历史，随着人类的科学文化的进步，耕作制度耕作方式的不断改革，对大自然的改造、利用能力逐步增强，农民对于植桑及其经济价值的认识逐步提高，全县植桑面积也经历了由平原沙地逐渐扩大到丘陵山地的发展过程。早在四十年代，农民植桑当时主要是为了防风固沙，保护农田，促进农业增产；后来逐步向多种经营发展，到解放前县内已养蚕二、三

百张，产茧万斤左右。因当时尚无蚕种场，以群众自繁自养土种为主，故产量低，茧质不好。解放初期，开始改良蚕种，实行精心饲养，到基本实现农业合作化的1956年，全县桑面积达到3.2万亩，产蚕茧34.7万斤，桑条、桑皮1500万斤。三年经济困难时期，桑蚕生产受到了影响。1962年蚕茧产量下降到8.5万斤，比1956年下降了75%左右。1962年以后随着国民经济的恢复和发展，到1966年蚕茧产量达到了49.7万斤，比1956年提高了43%，创造了历史最高水平，这一年的桑条、桑皮产量达800余万斤。蚕茧产量已列居全省首位，占全市总产量的60%以上。全县出现了5万斤公社二个，3万斤公社6个，万斤队8个，双万斤队一个，还有很多先进典型带动了蚕桑生产的发展，如百亩高产大叶桑园，养蚕实现“四化”（笕子化、蚕网化、草笼化、架子化）的郑店子大队，通过这里的参观学习，对我县科学养蚕，创高产作出了贡献。还有梯田实现桑坝化的西高庄大队，他们是从1966年开始修整梯田、67年植桑、68年开始养蚕，经过多年生产实践，梯田植桑达到桑保坝、坝保田、田增产之目的，实现了粮桑双丰收，1966年粮食单产仅400斤左右，到1975年亩产则达到了700余斤，1985年亩产900斤。桑蚕总收入24000余元，平均亩产300余元，梯田植桑迅速普及到全县14个大队，达到了万亩梯田桑坝化以后又逐步推广到全县八个公社发展梯田植桑养蚕。还有连续十年秋蚕创高产的山东庄大队，大面积丰收年产双万斤茧的蔡滩子大队，还有连续四年单张创百斤茧的新立庄村四个孩子的母亲王淑珍养蚕小组。这些先进典型，在我县蚕桑发展上曾起了很大作用。

蚕桑科技队伍力量比较强大，县委县政府很重视蚕桑工作，每年都要召开专业会议贯彻部署，并有农林、商业两个

部门具体抓此工作，农林部门主要抓好生产，商业部门以收烘为主，同时抓好蚕桑生产工作，农商密切配合、协同作战，从1972年开始建立蚕桑生产办公室，全县技术力量比较强，蚕桑专业干部最多时9名，供销系统付业干部10余名，每年还从农村抽调15—30名技术骨干当养蚕协助员，深入基层，指导蚕桑生产和科学技术传授。蚕桑生产发展较快，对全省经济发展有一定影响，1966年以来，省、地在我县曾召开过多次现场会议，外地来我县参观的络绎不绝。河北、河南、山东、辽宁等十余省及天津、北京等市也都来我县参观，起到了很大的鼓舞和促进作用。

条桑综合经济效益：条桑有很高的经济价值：桑条编织，桑皮造纸，桑叶养蚕，而且通过深加工，可多次增值。这里群众称：“桑条赛金条，全身都是宝。”1985年，全县仅条桑总收入533万元。

第一、桑条：我县桑条的特点是：条子高，粗度均匀、节间长、韧度强，是编织的优良原料，剥皮后的白条，色泽洁白，编织出口包装用筐，美观大方，经久耐用，颇受国外欢迎。1985年全县共产桑条600万斤，收入120万元，编织各种出口筐和各种小农具达30万件，收入加工费25万元。群众自产自编各种农具10余种，除自用外，还大量搞商品出售，增加收入。

第二、桑皮：桑皮是造纸的高级原料，我县生产的梅花宣纸、军用擦镜纸、茶叶滤纸、伞蓬纸、复写纸、打字绵纸、红辛纸、毛头纸等十余种高级纸，都以桑皮作主要原料，有些纸已出口十几个国家，1985年国家、集体和个人年产各种纸780吨，产值350万元。

第三、桑叶养蚕：条桑叶质鲜嫩、营养丰富，适宜养蚕，

1985年蚕茧收入8万元。

条桑生态效益，也是很明显的，栽植条桑可以防风固沙，调节气候，增加绿化面积，提高林木覆盖率，改善生态环境，实现良性循环，据调查，有桑地块土壤绝对含水量为5.1%，无桑区绝对含水量仅为2.6%。防护效益上，无桑保护地块气温比有桑区低1℃左右，有桑行可降低风速25—30%。条桑对花生产量也有一定影响。前几年有桑保护亩产有的达到494.2斤，而无桑地块同样土质水肥条件，亩产261.2斤。赵店子乡、三落湾村有6亩地花生原来产量很高，当将原有条桑刨光以后，曾连续播种三次，由于风吹沙压幼苗仍未出齐，群众深有体会地说：沙地植树又植桑，增产花生，增产粮，没树没桑地净光。

梯田植桑，实现梯田桑坝化，能有效地控制水土流失，把跑肥、跑水、跑土的“三跑田”变成保肥、保水、保土的“三保田”。建昌地区1979年7月28日4小时内降水380毫米，山洪暴发，冲毁农田87900亩，而实现梯田桑坝化的西高庄村却损失很小，据调查：在同等条件下有桑坝比无桑坝的梯田，侵蚀沟少57%，平均长度短59.2%，宽度窄61%，深度浅64%，保护农田的增产效益十分显著，这一年其它村粮食大幅度减产，而西高庄村粮食亩产则达到890斤，仍获粮桑双丰收。

为什么经济价值较高，对农田又有保护作用的条桑这些年来衰落了昵？“文革”十年动乱，给蚕桑生产造成极大破坏，片面强调以粮为纲，忽视多种经营，造成了桑蚕集中产区的社、队，大量毁桑种田。有些地方在搞农田基本建设中，划方田，搞林网，改蚕调向。虽然改变了过去历史遗留下来的条桑，横七竖八、方向杂乱，垄短较窄的状况，但由

干毁的多，栽的少，也影响了条桑生产。十年间全县条桑面积减少了一万余亩，加之，失于管理，老条桑缺苗断垄严重，新条桑生长缓慢，短期不能受益。同时，由于价格政策不够合理，也影响农民植桑养蚕的积极性。三中全会以后，随着农村联产承包责任制的实行，群众加强了条桑的管理，一些地方条桑长势产量开始回升，如能因村因地制宜，加强具体指导，落实必要的经济奖励政策，可望全县具有历史传统的桑蚕事业将呈现发展势头。