

中國民族學會會員公鑒

本會民族學報早經議決
刊行，因故停頓，已歷數
年。最近旅蓉會員集議，
均主張於本年刊行第一號
，旋經理事會同意。茲定
於即日起開始集稿，八月
底截止。惠稿請寄成都華
西壩金陵大學某收爲荷

徐益棠謹啓

五月一日

西南邊疆

第十五期

民國三十一年五月 ★ 成都西南邊疆研究社印行

論文

雜古腦的漢番貿易

李有義

松潘的畜牧環境

陳萬驄

川康區僱傭之教育

梁甄第

小涼山僱傭之社會組織

胡良珍

雲南僱族(白夷)之神話

馬學良

行紀

俅江紀程(續完)

陶雲逵

裸黑山旅行記(一)

方國瑜

書評

胡耐安：粵北之山排住民

徐益棠

格里格林傑：人類宗教之進化

胡鑑民

附錄

七年來之中國民族學會

徐益棠

雜古腦的漢番貿易

李 有 義

一 雜古腦概況

在四川西北部有兩個漢番貿易中心，一個是松潘，一個是理番屬的雜古腦。這兩個貿易中心各有它的特點。松潘是草原番民和漢人交易的中心，由松潘一出黃勝關就是一片大草原，住者直通拉卜楞，西北可通青海的東北部，貿易所及的範圍在一千公里以上，雜古腦是山地番民和漢人交易的中心，雜谷腦河，黑水區域，大小金川流域一帶的山地番民都來這裏和漢人交易，貿易所及的範圍在五百公里以上，本文主要的就是敘述這一帶的漢番貿易的情形。

雜古腦位於理番西北六十里，市街傍雜古腦河東岸，形勢很衝要，沿河下行可經理番西化而達威州，雜古腦河即在此地注入岷江，沿河上行經來蘇溝而達馬塘，或由來蘇溝經蘆樺橋而行而達恩功靖化，即大小金川流域，在交通上雜古腦是由番地到內地的一個門戶，它之所以成爲一個漢番貿易的中心，也就是爲了它位置的適宜，在政治區域上，雜古腦是屬理番縣第二區，區公所即設於市內，不過事實上區公所的統治力，只能達到漢人所住的區域，在番民聚居的區域，政令仍不能達到，實際的統治權仍然在番民手中。

雜古腦的居民一半是漢人，一半是戎民，漢人大部居住於市內，戎民則聚居於附近的寨子中，全市的人口約一千餘，這裏的戎民大多能作漢語，不過在他們自己社區中仍用他們的土語，因爲和漢人長久雜居的結果，他們漢化的程度已經很深，一切生活習慣和漢人相差無幾，除了戎民以外在這裏還可以看到羌民西番和藏人，他們大多是來此交易，交易完畢就離去，並不長久居住，但因爲接觸的頻繁，亦是助成雜古腦文化複雜的一個重要因子。

這裏的漢人十分之九以上都是經營商業，當地的戎民則以農業爲主要的生計，雜古腦一帶的土地都是山地，主要的農作物，只有玉蜀黍，小麥，青稞及豆類，因爲耕地面積的狹小，農業並不發達，就以雜古腦來說，所有的土地就養活不了本地的人口，特別是這一羣經營商業的漢人，所以一部份糧食，仍要靠外面的輸入，雜古腦的繁榮可以說大致和本地的農業沒有什麼關係，主要的還是依賴漢番貿易。

二 輸入和輸出

雜古腦的輸入品，大致有四種，第一是茶葉，第二是布疋，第三是食糧，第四是雜

項。現在我們把它分述在下面。

茶葉是輸入邊地最主要的貨物，它的貿易額佔總輸入的一半。在抗戰以前由雜古騰輸到番地的茶葉每年均在三百萬元左右。四川的茶葉向分邊茶與腹茶，各有各的銷路。經營邊茶的只能向邊地銷售，經營腹茶的只能向內地銷售，不准互相侵佔，這種制度很有點像鹽運的岸引制。四川的邊茶又分北路與南路，南路以雅安為中心，專銷西康一帶番地，西路以瀘縣為中心，專銷西北松潘一帶番地，雜古騰就是西路邊茶的一個銷站。

邊茶是一種粗製的茶葉，俗呼之為『棒棒』亦叫作『大茶』。茶中梗多於葉，飲時須久其方有味，轉民因多食酥油及肉類，非飲此種茶不易消化，因茶梗中含有多量之 Tannic acid (丹甯酸) 可助脂肪之消化，故茶成為番民每日須臾不可離之必需品，吾人每至番民家中，必見其灶上置有一銅鍋內煮『大茶』終日不絕，客人來時則以茶盛木桶中和牛奶為待客之上品。

邊茶之產地甚廣，成都附近各縣均盛產之，每年春夏各大茶號即派人赴各地採購，分運雅安及瀘縣，製成打包後即運赴邊地銷售。普通以六十餘斤為一包，外裹竹篾，毛重約七十餘斤，其包裝之形式為扁長方形，極適於馱運或背負，關於貿易及運銷吾人將於另一節中述之。

布疋亦是向邊地輸進的一宗重要貨物，每年由雜古騰輸到邊地去的布疋約值五六十萬。番民的服裝一部份是自給的，大多番民都用手紡毛線織成一種毛布，最細的叫攏，供富裕的番民穿著，粗一點的叫攏子，為一般番民的衣著品，此外一部份則依賴輸入，如綢緞，綿布，綿絲等類，綢緞大半是富裕番民及喇嘛的消耗品，綿布則普通番民均需要之。

這種專銷邊地的綢緞，布疋亦是一種特製的貨物，在成都和瀘縣有很多綢緞和布廠專門製造這種貨物，番民最喜歡紅色和黃色及紫色，所以銷行邊地的綢緞，大部不外這些顏色，綿布則多是土製的窄面粗布，顏色多為白色或藍色，綿線則多為五色線，專供番民婦女編織衣帶及其他裝飾品，這些貨物在漢人區域裏是不大容易銷售的。

食糧的輸入主要的為主糧粟及少許之米，雜古騰貿易所及之範圍內，大多為山地區域，氣候嚴寒，耕地面積也小，所產食糧僅有小麥，青稞，豌豆，綠豆，即玉蜀黍亦甚稀少，故一部份糧食，仍須仰賴於外面之供給，每年由雜古騰到邊地去的糧食，多則二十餘萬元，少也數萬元，依邊地農業收穫之豐歉而異，番民日常之食物以麥麵及糌巴為主，肉類為補，惟草原產畜則消耗兩兩錢多，糧食較少，番民糧食不足之原因除自然之限制外，其人為之原因亦甚重要，如番民之嗜酒，須消耗一大部份糧食，彼等所收穫之青稞，大半耗之於製酒，其次鴉片之種植，農業技術之落後等，均係助成其食糧不足之原因。

雜項貨物大致可分為三類：一類為銅器，如銅壺，銅勺，銅鍋，銅鎖之類，一類為

裝飾品，如珊瑚、象牙、魚骨、珠子、金銀飾品、絲綢品等類，一類為宗教用品，如樂器、顏料、香料、哈燒，這些貨物的輸入不大容易估計，因由零星商販運入者甚多，不過從就輕經古腦而輸入的，每年也有五六十萬元。

由斯古腦輸出的貨物可以分為四項：第一藥材，第二皮毛，第三木材，第四鴉片，現在我們分述在下面：

藥材是番地的主要輸出物，假如沒有大量的藥材出產，番民就沒有什麼貨物可和漢人作大規模的交易，離古腦在平時藥材的輸出大致可和輸入的茶葉作抵。換言之，番民以所產的藥材換漢人之茶。這一带所產藥材的種類很多，約有五六十種，但最重要的只有十餘種，如麝香、虫草、貝母、大黃、木香、羌活、五加皮、當歸、木通、川芎、赤芍、紫胡、澤瀉等數種，挖藥是番民的最重要的副業，他們的閒暇，大半消磨於挖掘藥材，每年到積有相當數量的時候，就委託一個商幫或自己運到離古腦來交易，換所需而歸。

皮毛是番民的第二宗特產，不過大量的出產是在草地，出地番民牲畜的數目比較少的多，因為山地番民仍是以農業為主，牧畜為副，因此牲畜的數目比較少的多，因為山地番民仍是以農業為主，牧畜為副，因此大批的皮毛貿易是在松潘而不在離古腦，不過由地番民仍有一部份皮毛可輸出，如羊羔羊皮、牛皮、馬皮、麂皮等仍有相當數量的輸出，其總值約略可抵布疋之輸入，在平時山地的商幫常有到草地大批運了皮毛來離古腦交易的，但自紅軍過境以後，這種大宗的皮毛貿易就不見了。

木材雖是一宗大量的輸出，但在經濟上和普通番民卻沒有很密切的關係，因為木材並不是普通交易品，而是幾個大木材公司，在這一帶經營的事業，這一带木材業的發達，不過是最近二十多年的事情，最近則已成為這一带最大的一種實業，木材公司多至十餘家，最大的如利川、松泰、遠成等幾家，都有百萬元以上的資本，他們開採森林的方法，第一步是先向地方當局，在番區大多是向頭人買山，以幾千元的代價就可以買到一座森林密蓋的大山，然後就雇工開採，所雇的工人番漢均有，這些工人都具有特殊的技術，待遇亦很優厚，在工作性質上大致可分為兩部，一部是砍工，專負責砍伐樹木，一部是漂工，專負責運木材，所有林場均在岷江各支流兩旁，砍伐之木材，均堆積河邊，遇發大水時就推入河中編成筏，一直可利用水力漂至瀘縣，各木材公司都在瀘縣設有收材廠，木材漂到後，就分別揚登上岸，在此即可經陸地運到成都附近各地出售，木材業自抗戰後呈特殊的繁榮，主要原因為外國木材來源斷絕，而後方建設孔興，木材需要增加，木價大漲，經營此業者均大獲其利，因此盡量廣充營業，我們認為四川西北之森林，實為一大富源，如能善予開發，不僅可供地方之需要，將來且可杜絕一部份漏卮，其發展實未可限量。

鴉片的輸出是一種非法的貿易，然因其價值甚昂，在貿易數額上佔有很大之位置。

於我們願在此一述，以引起政府及蜀人之注意，在四川西北番民區域中凡政府勢力達不到之地區，鴉片均普遍播種，番民嗜鴉片者甚多，故所有產物盡流入內地，此種非法貿易完全由地方秘密社會組織所壟斷，據說番民之種鴉片亦係由此種人物把持之，因共有嚴密之組織，並有相當之武力設備，地方政府對之竟莫之如何，甚或與彼輩合作以求分潤。番區因法幣不能流通，現銀又不易得，販運其他貨物亦甚不便，乃以槍械及鴉片之主要交易品，因而槍械軍火源源流入番地，政府既不能控制此等區域，而往軍械源源流入，其潛伏之隱憂實不堪設想，而因此種非法貿易之擴展，正當之貿易反形衰落，我們甚望中央及地方政府能速予設法禁絕此種非法貿易，蓋其影響不僅為經濟的，對軍學國防亦均有密切之關係也。

三、商號與小商人

雜古腦的漢番貿易，就交易的規模來說，可以分為大幫的貿易及零星的貿易，大幫貿易完全操在幾家大商號的手中，其中勢力最大的是茶號和香號，雜古腦的茶號和香號都有二三百年以上的歷史，他們不僅操縱了大部的漢番貿易，甚至於地方政治亦受了他們很大影響。這裏給我們一種很好的研究材料，即一種商業經濟勢力如何侵入到政治勢力裏去。

我們先說茶號，雜古腦的茶號目前有恆豐久，德厚長，益誠號，鑫盛祥，順記，同利永等幾家。這幾家茶號都有很雄厚的資本，總號設在成都或瀘縣，由瀘縣到雜古腦中間沿途都有他們的轉運站，一年中不斷的有茶包由瀘縣運到邊地去，茶包過境的稅收，維持了這一帶地方的財政，而茶包的轉運則成了這一帶貧苦農民的重要副業，因此在經濟上茶號和地方上發生了極密切的關係，這種經濟關係就造成了商業勢力進到地方政治勢力中的一道橋樑，茶號為了要維持他們的營業，保護運輸的安全，唯一的方法是和沿線各地方的士紳合作，他們沿途轉運站所代理大半就是地方的領袖或士紳，而這些人又大半是地方秘密社會組織的首領，他們在地方上有絕對的威權和勢力，得到他們的合作以後運輸的安全就毫不成問題，我們在瀘縣到雜古腦的途中偶然可以看到堆索在路旁的茶包，這些茶包，沒有人敢去動它，因為搬茶包的人是沒有方法可以盜掠的，凡是要旅行這一帶邊地的人，如果能在成都或瀘縣得到這些茶號的一紙介紹函，則沿途的便利，比任何政府的護照還要有效。

茶號轉運茶包，大半是用人力背負，一個壯年的力夫，每次可以背兩包茶，普通人只能背一包，本年七月份的腳價，兩包茶由瀘縣背到雜古腦可得國幣七十五元，約八天可以運達，據茶背子告訴我們每背一次約可利二十餘元，如因雨或其他原因使日期延長，則腳價僅可糊口，有時尚須賠錢。如背一包茶則每次僅可得三十七元五角，所費當更少，不過背一包茶行程可減少二日至三日，有時在茶包子之外，還帶帶少許的鹽巴，

茶油或鹽之類，沿途傳賣，亦可得相當之利益。

背茶包子的當地俗呼之爲茶背子，大多是漢籍，汝川，威州，嘉定一帶之貧農，年齡大約均係三十歲以下之壯丁，因非壯丁體力不能勝任，每年於農事結束後皆通由陰歷八月起始至次年二月即相率赴雅藏背茶包子，故在秋季以後這一條路上背茶包子者絡繹不絕，各茶號之茶包，大多均在秋冬二季大批運至雅古腦積存待售，春夏二季，一面因人力缺乏，一面因雨水較多沿途阻滯，茶包之運輸亦因減少。

各茶號的茶包運到雅古腦以後，用兩種方法向外推銷，一種是批發給政府機關或大商人，一種是零星賣出去，如目的軍政部購馬組就是官方最大的一個顧客，據一個茶號的經理告訴作者，在民國廿八年軍政部一次就向各茶號訂購了十二萬包茶，分三年交貨，這個數目約佔去各茶號每年總產量的一半以上，這種批發貿易大多在成都或重慶交款，據說有幾家茶號因大量出售軍政部茶包而賠累不堪，因近三年來物價變動甚巨，當時之訂購價在目前已不足成本遠甚，又因契約關係不能增價，故莫不叫苦連天。

零星貿易是由茶號門市售出去的，雇主多半是番民，這種零星交易多是以物易物，番民以皮毛或藥材向茶號換茶，雅古腦的茶號很少看到現款，而他們亦不希望換到現款，因爲所有茶號大都兼營藥材貿易，特別是比較珍貴的藥材，如麝香，藏參，貝母，麝香之類，以茶換藥材比售現款還有利，此外還有一個原因就是法幣在當地不通行，普通交易都採用現銀元，但現銀元的流行額很小，不足以應大宗貿易的要求，所以凡是較大額類的貿易都是以物易物，軍政部購馬組最初以法幣向番民買馬，吃到了閉門羹，最後才改以茶包換馬。

茶葉除了它本身是貨物之外，同時還是一種交易的媒介，旅行家或商人可以用茶支付任何種費用，不過唯一的缺點就是體積較大，運輸很不方便，如以茶和番民作大規模的交易，運輸就是一個很大的問題，同時也是一筆很大的支出。

香號在雅古腦的商業中其地位僅次於茶號，比較大的香號有杜盛興，協成全，義德志，張太常，湯洪發等幾家，這幾家香號都有悠久的歷史，雄厚的資本，香號主要的營業是收購麝香，他們在上海，天津，香港等處都設有分號，隨時報告市價的漲落，香號銷場大半是出口，他們營業的盛衰是直接受到國際市場的影響，最近自抗戰以來，國外銷路受阻，營業已大見衰落，最近因政府嚴禁制麝香，所有香號都一齊關門了。

雅古腦的香號都是河南人，當地謂之『北幫』，多年來因爲他們資本雄厚，經營得法，已經把握了整個麝香貿易，其餘的小商幫，不是作他們的代理，就是他們的附庸。他們收購麝香有兩種方法，一種是放款與番民，囑按時以麝香味償債，一種是收購現貨。麝香的交易大部份也是以物易物，香號在成都，洗綢買好布疋，及番民所喜愛的日用雜物，運到雅古腦，這些貨物就用來換番民的麝香，香號收到麝香以後，須先經過一番泡製，然後方能一直寄到天津上海及香港出口。

香號的營業亦需要和地方士紳合作，因爲如果不合作，地方士紳可組織番民來當麝

香，香號派人到番地去時，亦會遇到困難。他們從成都灌縣運貨物來雜古腦時也沒有安全的保障。因此香號並不因他們運輸不很繁重而和地方上的關係比較疎遠，實際辦香的價值很高。偶有一次意外損失就很大，如損失幾個茶包子，所值不過數百元，損失幾個麻香則所值須以萬計。雜古腦的香號和地方政治有很密切的關係。據說在很早香號的勢力，就侵到地方政治機構中。最初是地方向香號借款，香號盡量放予，以各種地方稅收作抵押，到借款到了相當數目的時候，香號的人就被請出任地方財政局長及稅務局長之類，取得了地方的經濟權。這樣香號就間接的把持了地方的政權。雖然他們外表上仍是經營商業，但地方政府無形中要受他們的指揮。在抗戰前香號的一位經理被委作本地的區長兼保安團團長，這是商人變為官僚的一個很好的例子。紅軍過境時，這位商人區長領起地方武力來抵抗，結果母妻均被紅軍所殺，區長亦逃回河南去了，事平後區長從原籍回來，論功勞他居第一，於是被推為雜古腦商會會長，兼理審判財政局主任委員及牙稅局局長，最近香號已完全沒落了，不過地方的經濟權仍然牢固地把持在他們手中。

茶號和香號是雜古腦漢番貿易中兩個大勢力，他們壟斷了整個漢番貿易額數的一半以上，亦就是雜古腦出入口貿易主要經營者，其餘的貿易大都是小規模的或零星的。

雜古腦的零星交易以藥材、皮毛為主要交易品，灌縣一帶的小商人以很小的資本販一點布疋雜貨之類，運到雜古腦，多數是自己背運，向番民換藥材或皮毛而歸，有的茶背子在把茶包運到雜古腦以後，以所剩的工資本販一背藥材到灌縣去賣，亦可以得到相當的利益。

這種經營小貿易的商人可以分為兩種，一種是長年經營的商人，一種是季節性的商人。常年經營的商人，一年到晚不斷的在這條路上跑，他們所販賣的貨物受着灌縣及雜古腦兩地物價的影響，如灌縣某種藥材漲價，這些商人就設法收買這種藥材，如雜古腦某種日用品漲價，他們就大量運這種物品去出售，他們一年中最忙的季节是從陰曆八月起到底止，因為在這個時期內番民來雜古腦貿易的很多，是整個漢番貿易的旺月，陰曆正月他們大多各返自己家中休息，過了正月方又起始作第二年的生意。

季節性的商人大多不是專業的商人。在灌縣一帶有一幫農民在農事結束後，就相率販一點貨物到雜古腦來賣，然後再販一點番地的貨物回去。每年由陰曆九月起到底止，一共可跑五六趟，這些商人冒險性很大，他們不備到雜古腦為止，一部份更深入番地如大小金川及黑水流域一帶，如係每年翻來的商人，他們在番地都有熟人，安全亦不很成問題。據一個這樣的商人告訴我們，每年以三個月為期，五十元的資本，可得到六七百元的利息，因此這種交易成了灌縣一部份人最重要的副業。

四、番商與歇家

上一節中我們敘述了漢人如何和雜古腦和番民貿易，這一節我們要敘述番民如何在

雜古腦和漢人作交易，番民來此交易的亦可分為兩種，一種是商幫，一種是平民，我們把他分述在下面：

商幫是番地的大商人，他們每年定期來雜古腦交易，這種商幫大都擁有馬匹，每次來交易時少則十餘匹，多則五六十四，他們到了雜古腦後就歇在他們熟習的歌家中，貨物亦卸在歌家中，然後從容的將貨物售出去，再把所要買的貨物買起，一次交易就告完成，於是趕着馬隊回到番地裏去。

這裏我們得特別把雜古腦的歌家介紹一下，歌家是類似客店或棧房的一種性質，不過他們並不開留客，而專係招待來此交易的熟識的番商，而且番商第一次歇作那一家歌家，以後就永遠在這家，不會任意選擇，番商歇在歌家以後，一切費用都由歌家供給，並不收費，番商的貨物亦由歌家介紹賣出去，他要買的貨物也由歌家介紹買進來，歌家就在賣出買進的時候，得到一筆賄錢，但這筆賄錢比收店費及運費還要大，因此歌家對番商招待總是很懇切，每餐都是大酒大肉，使得他們非常高興，此外歌家還有一個便利，就是歌家如果到番地時，也可歇在番商家中，這時番商就變成他們的歌家，也同樣招待他們，替他們買賣貨物，有的番商直接和商號有來往，他們可以不經手歌家買賣貨物，這時他們對歌家就要特別送一點禮物作為酬報。

大的商幫多數和茶號番號有往來，他們交易有時是靠信用的，茶號或番號可以預先交他們一筆貨，約好於幾個月後或一年後以皮毛藥材及麝香來償還，這些番商很守信用，他們到時一定來償還，偶然有狡黠的番商，除了貨以後逃避不來，別的番商亦要設法阻止他，因為他們怕影響了番商整個的信用，這些番商多數沒有固定的資本，他們大多是一個或幾個番民社區的總代理，一個社區內，每家需要的東西都很零碎，若每家都自己到雜古腦來交易，很不經濟，因此他們就集合起來，委託一個商幫到雜古腦去交易，商幫就用這種方式收集起番地的貨物，輸入的貨物亦是用這種方式分散到每一個番民家中去。

這種商幫大多是從陰曆七月下半月起到底止，來雜古腦交易，這是因為這個時期正是農閑的季節，人力和畜力都有閒暇，同時這個時期內道路最寬平，既無大水，也無大雪，所以都乘這時候出來交易，從陰曆正月起大雪就封了山路，一直要到次年四月方能恢復交通。

商幫之外普通番民也來交易，特別是在距離雜古腦二百公里以內的番民，普通番民出來交易為比較更多，這些零星交易的番民，一方面是為交易，一方面是來觀光，番民看雜古腦總好像內苑人看天津，上海一樣，認為是一個很繁華的地方，雜古腦一帶五屯四土的番民，一生不得機會到雜古腦來觀光，認為是很大的遺憾，這種觀光到漢文化的傳播很有影響，因為番民仰慕漢人的文化，無形中就接受一部份，並把它帶回番地去，作者在黑水一帶發現當地番民喜歡把牙刷一把掛在胸前，據說這是由雜古腦觀光回來的人傳授給他們的，此外他們生活中漢化的部份大都和貿易及接觸有關係。

這些零星來交易的番民，一年四季都陸續不斷，不過最多的時候還是由陰曆八月起到年底止。他們來時亦多是三五成羣，結伴偕行，其中大半有一個是曾經來過雜古腦的作他們的嚮導。他們到了雜古腦後有時亦找一家歇家住宿，有的則住在小店裏，他們的貨物因為數量很少，大多不經手歇家而直接擺到市街上賣去，他們所要買的貨物，亦自由在街上買進。

這裏我們得特別介紹雜古腦市的市場和中人，雜古腦每日都有一個市場，作漢番零星交易的場所，時間大約在每日十二點以後，這時各零星商販就將他們所有的貨物，擺在大街兩旁，等候主顧。市場上番民出售的貨物大多是藥材和皮毛之類，漢商的貨物則只用各貨均有，在這市場上價格的高低，常是操縱在幾個中人手裏，這些中人都是漢人，有幾分像流氓地痞，他們和本地的土紳大部有相當關係，和各大商號亦有相當往來，因此他們可以肆無忌憚，操縱市場，壓迫漢番商人，這些零星漢番商人都非他們的敵手，自然只能任他們剝削，這種中人在雜古腦市場上約有五六名。

成都灌縣一帶來的小商人，大半在這市場上搜購他們所要購買的貨物，他們和中人勾結，故意壓低市價，使番民吃虧，俗謂之「壓對手」。在貿易旺盛的季節來雜古腦貿易的番民很多，漢人小商人在這時期內特別活躍，於是茶背子有時也把剩餘的工資買一挑木香或羌活，挑到灌縣去賣，一挑羌活番民賣出去只能得十五元，漢商買進來卻須二十元，五元即為中人之傭錢，其比例高至總值之四分之一，然此輩中人硬皆煙癮甚深，且須交納其一部分傭錢與其後台老板，此外應酬甚廣，故收入雖多，剩餘則極少。

零星交易之番民大多為農民，彼等之貨物率皆日常利用閑暇日積月累而收集者，如藥材皮毛等類，極少係販賣者，彼等於農暇時即將一年所積之貨物運到雜古腦售出，另所需而歸，彼等一年至多來此一二次，運輸之方法則以人力背負或担挑為主，至多較富裕者偶以牲口一二匹馱運，這種零星來貿易的番民，每次的數目雖不很多，然總合起來，他們對整個漢番貿易的貢獻，也不下於那些商賈。

五、漢番貿易衰落之原因及今後之對策

雜古腦的漢番貿易，從民國廿五年後日漸衰落，最近則大有一蹶不振之勢，造成貿易衰落的原因很多，但分析起來，大致有以下幾個主因：

第一紅軍過境——紅軍過境是雜古腦漢番貿易的一個很大的打擊，紅軍的第四方面軍於民國廿五年夏，在這一帶盤據了三四個月，當時人民逃避一空，沿大路之村舍均燒劫淨盡，紅軍過後人民雖漸漸返回，然始終未能恢復元氣，我們此次考察沿途凡經紅軍經過區域，均有人口稀少，土地荒廢之現象，人力缺乏達於極點，過境後物價甚低，而工資極貴，工資高即反映人力之缺乏，人力缺乏即影響貨物之運輸，如茶包子在廿五年，每包由灌縣運到雜古腦腳力不過六元，目前則需四十元，增加約七倍，此固與普通物價上漲有關，但人力之缺乏，也為一重要原因，此外因人力缺乏，生產也普遍衰落，如藥材之生產，皮毛之生產均較紅軍過境前大減。

第二交通問題——四川西北之交通向稱不便。目前所謂之大道，均係一面靠山，一面臨水之棧道，窄徑僅容一人一騎，上下之坡度亦甚陡，步行駝運均感困難，因此之故運輸量祇有限制，運費也復過高，若干貨物如布疋，食糧，因運費過高，不易在邊地推銷，我們此次由灌縣出發沿途考察物價，鹽巴一斤在灌縣售價二元八角，至汶川即須三元二，威州即須四元，至雜古腦須四元八角，平均幾乎每隔一日之行程物價即高出百分之二十至三十，詢之何以物價相差如斯之巨，售者必答以運費過昂，不得不爾，此種情形，對漢番貿易之發展頗有嚴重之影響，近年因自紅軍過境後，橋梁關津被破壞者甚多，交通益覺不便，貨物之流通遂更受限制，近聞交通籌擬修建公路一條，由汶川，威州，茂縣而達卜楞，我們很希望這一條路趕快修築，因為築成以後不僅對漢番貿易有很大的影響，對國防上亦有很大的價值。

第三治安問題——雜古腦是漢人統治力的邊際，雜古腦以上事實上漢人的勢力就達不到，因此漢人區域中的不法份子如果逃到邊區以後就可逍遙自在不怕緝捕，而番民中部落紛歧，各部落間也無一聯合的治安組織，所以搶掠之事在這一帶就成為家常便飯，單身的客商被劫時有所聞，就是小結的商隊有時也被搶掠，這一帶番民出門幾乎沒有一個不攜帶武器的，如果過了荒年糧食不足的時候，番民就結隊四出搶掠，有時會侵入漢人區域裏來，黑水一帶的人以兇悍著名，並不見得黑水的人是如何野蠻，實際是因為他們糧食不足，時常搶掠而已，因為治安沒有保障，比較謹慎的商人就不敢冒險前來，據說前年在來蘇溝某地有少數匪人盤據，商貨運輸即因之斷絕了幾個月，作者在雜古腦兩曾和地方人士談話，他們一致表示目前治安問題，是漢番貿易的一個很大的障礙。

第四銷路滯阻——由雜古腦運出去的貨物一大部份是四川的出口貨，如藥材一部銷於國外，麝香，大黃，五倍子等類，一部是銷行於下江各省，如各種中藥藥材，自抗戰以來，沿海都市相繼淪陷，出口商埠也均阻斷，若干出口貨物囤積甚多，因而價格大跌，以前經營此種貿易之商人見無利可圖，遂紛紛改營他業，據我們雜古腦調查之結果，各種藥材均落價，即以麝香而論，在抗戰前，每兩批發價即須一百五十元，目前則最低之上貨，零售價每兩不過一百廿元，中貨僅八十元，下貨六十元，故所有香號均相繼收歇，故如戰事短期不能結束，此處之藥材貿易殊難望其有迅速之發展也。

第五番地之不安——過去數年中雜古腦一帶番民部落間時常發生爭戰，馬塘之數次被焚，大多與番亂有關，每次番亂貿易均受影響，最近則草地番民有少數被徵作戰，來此貿易之番民更將稀少，此種情形不僅影響貿易，對國家之統一，邊地之建設，均有深刻之影響更希望中央與地方當局能速設法安定邊區。

第六非法貿易之影響——所謂非法貿易，明言之即鴉片煙之貿易，政府禁煙早成國策，然目前在政府勢力未能直達之邊區，仍有番民種煙，同時因煙之來源日少，價格猛升，一般不法之徒遂趨之若鶩，邊區種煙之顯著影響有三，第一吸收人力，鴉片煙之種植為集約農作，所需之人工甚多，若干挖藥牧畜之人，均因種鴉片收入較多，放棄真正

業，而受屬於鴉片之種植，正當貨物之生產遂益減少，第二吸收資金，因鴉片煙之價值甚高，遂將一部份作正當貿易之資金吸收于此種非法之貿易中，第三因鴉片煙之種植佔去一大部耕地種植，糧食之生產減少，普通番民糧食更成不足，治安也因之不易維持。

第七外商競爭——外商競爭也是一個不可忽視的事實，特別是對茶業的影響更大，以往中國的茶商以爲茶葉的貿易可制番民之生命，因番民一日不能離茶，如漢人將彼之茶葉供給切斷，番民必將屈膝無疑，此種說法，在一百五十年以前，尚有相當道理，然在今日早已無從自欺而已，蓋因西藏印度毗連之地帶盡爲產茶之區，而英人又積極推廣其茶葉，近年來每年經西藏運入之印茶年有增加，甚至甘肅之拉卜楞均有印茶銷行，且物美而價廉，現川茶之所以仍能相當佔優勢者，僅賴番民之保守性耳，如一旦彼等發覺印茶之優點，而放棄川茶，則川茶之貿易必將一敗塗地，此外清代遠茶之運輸係受政府保護，每年第一批茶包出黃騰關時，必有軍隊隨行，意即向番民示威，令其勿輕視茶商，今則此種保護亦無，而對西藏之輸入印茶也無法限制，故茶商現在處於劣勢地位，如長此以往，則復興之希望更見微渺，除茶之外，其餘日用品由印藏輸入者也漸增加，如我們此次在黑水一帶所見之佛經，其紙及顏料，十九係來自印度，此種情形也殊堪令人注意也。

最後我們略述今後復興滿蒙貿易的幾種對策以作本文的結束，就原則說來，要復興滿蒙貿易必須將使其所以衰落的原因取消，其中雖然有不完全能爲我們所控制的，如國際市場及戰事的延長等，但大部均可以有補救的辦法，目前我們以爲最要緊的設施是：（一）發展交通。（二）保持番地治安。（三）徹底禁絕非法貿易。（四）改良輸入番地貨物之品質。（五）取消一切中間制度，及一切不良小商人「耍餓子」之行爲，我們以爲如果這幾項工作能確實做到，滿蒙貿易的復興是可漸漸達到的。

本期作者略歷

- 李 有 義……………國立雲南大學社會學系教授
 陳 萬 應……………國際貿易委員會秘書兼羊改良場場長
 陸 國 華……………國立中山大學教授
 胡 良 珍……………金陵大學中國文化研究所助理研究員
 馬 學 良……………國立中央研究院歷史語言研究所助理研究員
 謝 雲 遠……………國立雲南大學社會系主任
 俞 國 瑜……………國立雲南大學文學院教授
 俞 錦 棠……………金陵大學教育系訓練部訓練處
 胡 鑑 民……………國立四川大學社會學教授

松 潘 之 畜 牧 環 境

陳 萬 驥

松潘地據四川西面北隅，位於東經 102° 至 104° 北緯 32° 至 34° ，面積約十九萬方里，人口約十五萬，內有藏民約十三萬，餘爲漢人及回藏徒。地爲西藏高原之尾間，海拔高度在三千公尺以上，氣候較爲寒冷。距成都約七百餘里，當地牲畜衆多，水草豐美，極宜畜牧。此外藥材生產，名震全國，而金礦亦頗豐富。茲僅就畜牧眼光看來，松潘實爲一絕好去處，請申論如次：

一、畜牧事業之必要條件

欲以畜牧成爲一種事業，必須具有下列條件：

1. 廣大牧場 牛馬一頭，平均每日除精飼料外，給乾草一十五斤，每年需乾草五四〇〇斤，每畝牧地，以產乾草三〇〇斤計，需地一八畝，始能產牛或馬一頭一年所需之乾草。羊一隻，平均每日除精飼料外，給乾草八斤，每年需乾草二二八〇斤，每畝牧地以產乾草三〇〇斤計，需地九、六畝。故牲畜需有廣大牧場以供飼料之產生，而家畜原爲野種馴養而來，尤須有廣大地積以供運動。此外如牧草須輪流栽種，牦牛須分別放牧，疾病須速行隔離，寒暖乾濕須遷地適應，更非有廣大地積不可。
2. 豐美牧草 牲畜以牧草爲主要飼料，而牧草之取得，又以價格低廉爲原則，故畜產場所之天然牧草，必須豐富。放牧之時，取之不盡，不需多加人工，牲畜即可採食肥滿，如美國 Texas 一帶，牛羊於夏秋放牧，即可純賴天然牧草而肥育，所謂 Glass Fattening 者也。然牲畜之種類年臨有別，則其所需之營養料有異，故牧草雖豐，而品質不美，仍不合乎飼養，故必需有豐富之數量而外，更需有繁多之品種能供牲畜之選擇採食，乃能使牲畜之生長日旺，繁殖愈多。
3. 便利水源 牲畜飲水之必要條件爲清潔，豐富，方便三者，若飲水不潔，可以致病；水源不豐，易致枯渴；飲水不便，多勞跋涉，均非所宜也。
4. 適宜氣候 過寒區域則草木稀少，且年冰凍，畜舍之保溫，畜主之衣被，住室，均爲最難解決之問題。過熱區域，則水源易涸，林木繁茂，毒蟲猛獸之傷害衆多，亦非所宜。故氣候之寒暖乾濕，必須有相當之變化與調適，寒則可以移向溫暖之所；熱則可以驅至涼爽之地；其地太濕，則另覓乾燥之地；如太陰則又可導之於向陽之

處也。

5. 大量牲畜 大量牲畜之存在，至少可以證明下列各點：

甲、環境適宜 某種牲畜之存在，更進而至於大量繁殖，必其地之天候、地勢、土壤、水草及其他一切環境，均適宜於該項牲畜之滋生，因其利而發展之，必事半功倍。

乙、疾病不劇 高度傳染疾病之流行，必致牲畜毀滅，今尚有大量牲畜之存在，當係當地疾病不甚嚴重或有其他舊有之控制方法。

丙、良種可得 品質優良而適合當地環境之種畜，必於大量牲畜之中始能選得。

6. 巨量畜產 經營牧業者之目的，除繁殖牲畜外，常為畜產，蓋畜產品之售賣，較牲畜為可獲厚利也。有巨量之畜產則販賣便利，可以吸引顧主，運銷成本，亦較低廉。此外，有巨量之畜產，則加工方便，蓋原料之昂貴大，則價必廉，且可長期供給工廠之需要，不致時作時輟也。

7. 經濟合算 廣大之土地，豐美之飼料，適宜之勞力，簡單用具，均須能以最低之代價取得，而產品之運銷，均須能補償生產費後尚有贏餘。

二、牧業經營上松潘去

畜牧事業之必要條件，已如上述，反觀松潘情形，恰合此種條件，茲特略論如下：

1. 松潘之牧場

甲、面積廣大 松潘地積約十九萬方里，人民才十五萬，平均每方里不到一人，且多集中於縣城附近，南坪一帶，草地則多集中於阿壩包座等處。此外荒原遍野，並無住民，當地牧民均逐水草而居，隕籍為屋，無一定住址，不事耕作，而其土地則均為部落公有，部中人民均得放牧刈草；少數土地，雖亦有主，但亦無固定界限，蓋游牧民族，既不從事于作物園藝等栽培，土地之擁有欲望不高；而財產之獲得，往往認為集團的勞力之結果，故人人均得利用之。加以肥美牧草，隨地皆是，故廣大面積之牧場，亦可到處取得。

乙、獲取容易 草地使用權之取得，可分以下數式：

子、租佃 漢人之取得地權，多用此法。地租之付給，或以現款，或以什物，價值最為低廉，每方里十元至百元不等，視其出產而定，租期多為四五十

年。丑、購買 關內番民土地，漢人多有購買者，地價亦極低廉。城市附近，約每畝百元以內，草山則每畝數角以至數元而已。

寅、上門 漢人之貧苦流落或經商草地者，常多入贅番民，因而獲得承繼土地權。

卯、投降 此種習慣以番民居多，漢民之流落草地暫居於番俗者亦有之。個人投

降土官之後，即由土官指給地段，隨其本部牧民，放牧刈草，惟其地權仍屬土官；整個部落投降者，則由土官劃撥土地，供其全部落之使用。

惟以土地廣大，人煙稀少，取得土地，均極容易。

丙、選擇自由 草地之中，荒原既廣，故平地、山地、林地、樵地等均可自由選擇，爲適宜之配合。

2. 松潘之牧草 松潘草地牧草，至爲豐富，旅行其間者，僅於熬茶之時，放其牛馬于左近，爲時不過一小時，而牲畜已可飽食。草之長度，均深及馬腹，雖多爲禾本科，而對於牛馬之營養，已可使之發育肥滿。本年松潘綿羊改良場試種苜蓿作物，生長亦頗優良，而包座一帶，尤爲豌豆之出產名區。當地牧民，除于秋季刈取乾草，以供冬季飼馬而外，牛與羊均多終年放牧，可見其牧草之豐富矣。
3. 松潘之水源 松潘草地，爲無數丘陵迴環擁抱而成無窮狹長之平地，兩丘陵之間均有溪流經過，水清而流緩，長年不竭，溪邊即爲草地，故取飲至爲便利。
4. 松潘之氣候 松潘氣候雖較寒冷，而青草則于四月已萌發，十月始枯萎，故每年有七個月之青草，可供採食。冬季積雪不化之處，多爲陰山，而陽山之上，則雖冬季，仍多時積時消。且因地積廣大之故，牧民每于夏秋之間，則放牧高地以就涼爽，冬季嚴寒之時，則驅就低地以避寒風，故牲畜死亡，雖亦因冬季水冷草枯而加多，然仍無礙於其滋生蕃殖。當地牲畜，均已習于寒冷，馬牛羊均能于無遮蔽蓋之露天中，越過隆冬。
5. 松潘之牲畜 松潘牲畜，以馬牛及綿羊爲大宗，野牲亦衆，豬及家禽惟農牧相兼之區域有之。因豬之肥育必賴精料，草地不種作物，故不適宜；家禽多爲穀食鳥類，飼料亦不易得；而狗太多，尤爲家禽之最大敵害。茲將松潘牲畜情形，分述于下：
 - 甲、馬 松潘草地，馬之總數約卅萬匹，以喬河，騎哈馬，十合藏，各地所產爲最有名。各部發育尚稱平均，惟就重馬論，則體格不足力量不夠；就輕馬論，則肌肉骨骼之結構，均欠完備，而其腹太大，蹄太軟，尤爲其缺點。以其能耐粗食，抗寒力強，長于涉水，可乘可飲，故較內地之馬優良特多。當地環境適宜，馬病不多，極易飼養，而價格高昂，故番民均視爲最要財產。
 - 乙、牛 松潘草地之牛，總數約五十萬頭，以若耳蓋，阿壩，惡落曼哇，諸部落爲有名。可分三種：一、毛牛二、黃牛三、犏牛。毛牛之形態，頗近外國之肉用牛種，側視背腹線近于平直，前後視略近方形，肉質尤美，爲草地番民之肉食主要家畜。如能以改良肉用牛種配之，或加嚴選擇必能爲優良肉牛。其毛甚長，尤以頸、腹側、及尾等部爲甚，可供製帳棚繩索之用。黃牛品種不佳，體格較川北黃牛爲小。犏牛爲毛母牛及黃公牛之雜交第一代產品，體格亦界于毛牛黃牛之間，其毛較毛牛爲短，角較細，尾毛不如毛牛之多，四腿結實，脰、脊、圓、光滑、勁直有力，雖體小，堅實，利于行遠，而性能耐勞，故爲草地

運輸之唯一利器。犏母牛之花斑，多與荷蘭牛相似，產乳頗豐，故為番民乳酪供給所必需，但犏母牛所生之子，多畸形不育，故不能得第二代之繁殖，上述之種牛，均極適松潘之環境，其優點為抵抗力強，能耐粗食，可乘可馱，泔水便利，肉質優良，乳區豐富。

丙、綿羊 松潘草地綿羊，其數約一百萬頭，以黃河上游所產為最著名，全為短尾種，純白者極少，最大多數為黑頭黑腳黑股白身，或褐頭褐腳褐股白身，間有純黑者。就體型論，略近肉用型，惟其足甚高，頸甚長而薄，膜線欠直，臀腿不豐，平均一歲以上羊，重約 70—80 斤，肥育老羊可至 150—200 斤，毛被純為雙層毛被，除有細柔之內層毛被而外，尚有粗長之外層毛被，毛量平均約一斤半，較好之個體亦有 4—5 斤者，其毛被之覆蓋面積，頗不完全，頸下多無毛，腹，腿多無毛，頭部亦無毛，毛質不美，有髓毛百分數頗高，有色毛之百分數亦高，粗細尤不均勻，其優點為肉質優美，毛被之脂肪不多，耐粗食。

丁、野牲 松潘之著名畜牲為鹿、麝、狐、獾等，鹿茸每架可值 100—7000 元，麝每個可值 60—200 元，狐皮一張約 100—300 元，獾皮一張約 300—800 元，均為極有價值之物，情當地居民，不知馴養之法，保護之方，惟事獵取，倘採取馴養保護之道，則亦莫大之利源也。

6. 松潘之畜產

甲、羊毛 松潘草地羊毛產量，每年約二萬至三萬担，除半數留作本地製衣作氈等而外，可以運用之毛，年約一萬至一萬五千担。

乙、皮革

子、山羊皮 每年產量約二十萬至三十萬張，大多數留為自用，輸出漢縣者每年一萬張左右。

丑、羔羊皮 產量不豐，多由青海運來，每年輸入漢縣者約 2000 至 4000 張。

寅、牛皮 產量每年約一十萬張，最大部份供本地用，輸出者每年約 400—900 担，每担三張，即 1200 至 2700 張。

卯、奶油 產量不詳，估計每年產乳之牛約 80000 頭，母牛數 500,000 頭，半數公牛半數小母牛不計外，大母牛約為 124000 頭，假定 1/4 為毛母牛，乳供犏牛，1/4 為犏母牛，共計 31000 頭），以番人習俗，每犏母牛租給牧民飼養，每年取酥油 50 斤，假定脂肪成分為 5%，故每牛每年可產乳 1000 斤，3000 牛可產乳 30,000,000 斤，可產奶油 1,500,000 斤。

辰、野牲產品 阿端年產鹿約 2000 個，以容價每兩 120 元計，平均每個重一兩，可值 240,000 元，茸每年產約 100 架，每架平均重五斤，每斤以 200 元計，可值 100,000 元。

7. 松潘畜牧之合乎經濟 牧場之取得既易；牧草之播用無窮；人民習于畜牧，雇用至便；牲畜之品種衆多，選擇便利；飼養管理之方法簡單，用具甚少；因而牲畜產品之成本低廉。其運銷地點：有松潘縣城、馬塘、雜谷腦、阿壩、拉卜朗等地。舉凡牦牛可往之地，均得驅其自備牛羣前往求售。而番人之出也，均係自帶糌粑酥油，不必另備食品，自帶帳棚，不必居住客棧，故其運銷成本亦復有限，而產品所獲，常有利潤。

三、結論

過去我國之提倡牧畜事業者，以種種關係，只限于都市附近，而忽諸邊區。但內地牧業不過乳牛、豬、及家禽而已。除乳牛外，其餘均爲副業，不得謂之真正牧業也。至如大規模之牧業，如有關國防之馬，可供肉用役用之牛，以及大量衣料來源之綿羊，與夫特種牧業如養鹿、養狐、養蠶等事業，均在邊區；而松潘又距內地最近。故就牧畜者之本身利益與乎國家利益言，均請到松潘去。

十一月五日講演于中央大學畜牧獸醫系畢業同學會。

文史雜誌（第二卷第一期）

王安石與司馬光	程仰之
漢魏兩晉之論師及其名論	李源澄
秦始皇與儒家思想	陳恭祿
司馬遷在文學批評上的貢獻	李長之
傳敘文學與人格	朱東潤
艱苦抗金的民族英雄李彥仙	楊敦會
震川先生文集跋尾	孫次舟
西行草	黎 地
峨眉紀游（詩）	邵源秋
邱吉國傳	鄧士銘

重慶柏溪寧靜山莊

各地商務印書分館

邊政公論（第一卷第五、六期）

邊政學發凡	吳文藻
西藏未來之展望	劉文輝
邊疆水利之回顧與前瞻	薛篤弼
兩漢邊政之借鑑（上）	吳其昌
地理與我國邊政和外交	張印堂
中國西北部之土壤與移民	陳鳳凰
雅茶與邊政	鄭象銑
十年來邊疆民族研究之回顧與前瞻	徐益棠
雲南土著民族研究之回顧與前瞻	陶雲達
印度支那語族概說	聞 宥
白狼語彙訂	丁 驥
西藏之戲劇	莊學本

巴縣西水鄉花房子三十九號