

当代资本主义市场特征

赵禹辰

当前我对各个不同的贸易对象中，对资本主义市场的贸易，贸易量是最大的，业务工作量也是最大的，但出现的问题也是最多的。这从主观上分析，我们的工作可能有一些不足之处；从客观上分析，又是因为资本主义市场的情况复杂，市场变化多，变化迅速所致。如果我们的工作还不能很好地适应复杂而多变的国外市场，还不能排除他们对我外贸工作的干扰这是产生问题的主要原因。因此，对于资本主义市场的现实情况，或者是它的一些重要特点要有深入、全面、及时的了解，这是我们搞好外贸工作的前提条件。

当前资本主义市场的情况，若从总的方面认识，它表现为激烈的竞争，强化的垄断。这正是列宁所指出的，垄断是资本主义向高级阶段发展中所具有的特征。当前资本主义市场上的一切活动，都是在竞争、垄断支配之下进行着。

资本主义的本质决定了资本主义发展中的竞争状态。正是竞争又促进了资本主义的发展。我们对于二十世纪以前的时代常称为自由竞争的资本主义阶段。自由竞争时代资本主义向世界范围的发展是从欧洲各国占有海外领土开始的。十五世纪葡萄牙人沿着非洲西海岸南下，获得了大量黄金、象牙等财富以后，引起西班牙人的垂涎，迫使它发现了新大陆。十六世纪西班牙人的势力伸张到世界各地。十七世纪是荷兰人的天下。十八世纪英国人登上世界舞台，以后法、德、美、意、俄相继占有自己的殖民地。二十世纪初，列宁分析了这几个主要资本主义强国的情况后，指出，进入二十世纪，资本主义列强再也没有什么“无主的土地”可以占领，它们的发展只能在各自占有的土地上进行竞争，并在它们相互之间只能从事经济上的渗透。从而出现了：在生产和资本集中的基础上形成了垄断组织，银行资本与工业资本的溶合和金融寡头的出现；资本输出的意义不断增长；国际垄断同盟也正在形成壮大。这就是当时列宁确定的帝国主义的基本经济特征。

如果说，资本主义的发展在二十世纪初，已从自由竞争阶段进入了高级阶段——帝国主义阶段，那么，二次战后，随着科学技术的进步，生产的巨大发展，生产上国际分工的扩大，加上五十年代以后各殖民地相继独立，就迫使这些帝国主义国家，只能在商品市场，资本市场，现代生产资料、专利权、技术交流以及货币、运输、保险等领域里进行统治。这就是说，资本主义已过渡到“没有殖民地的帝国主义”阶段——新殖民主义时代。

正象列宁指出的：“资本主义进到帝国主义阶段，就使生产紧紧接近最全面的社会化，它不顾资本家的愿望和意识，可以说是把他们拖进一种从完全自由竞争向完全社会化过渡的新的社会秩序。”形势正如他的预言，我们已看到出现了新现象：生产和资本更高度地集中，垄断过程大大扩大；金融寡头势力更加高涨；银行资本与工业资本的高度溶合，紧紧地控制着商品的生产和流通。1950年全世界个体企业年周转额超过十亿美元的总共只有4家，到1976年已有460家；这些只占世界工业公司2%的少数垄断企业，却控制着资本主义世界总资产的2/3，100家世界最大的银行控制着全世界金融业务的85%。

随着生产的社会化，生产分工的范围更为扩大，资本主义经济对外领域的重要性明显提高。例如，资本主义三个经济中心国家美、西欧、日本的经济的发展，可以看出来，近二三十年来各国对外的经济关系加强了。从三个中心1950年到1975年国民生产总值和出口贸易的变化程度看：

	美 国	西 欧	日 本
(按70年不变价格计)	1950—1975	1950—1975	1950—1975
国民生产总值增长	4800亿—10300亿	3030亿—8920亿	90亿—2570亿
(美元)	1倍	2倍	27倍
出口贸易增长	100亿—1040亿	220亿—3700亿	7亿—550亿
(美元)	10倍	15倍	80倍

从这些数字足可以显示，资本主义各国对外经济联系的发展远远超过了其整个国民经济的发展速度。同时由于资本主义国家间经济联系的加强，，伴随着突出了各国资本输出的重要意义，国际垄断组织更加壮大，它们的地位更为重要。据统计，1972年，已具有相当规模的新形式的国际垄断组织—跨国公司为数超过四千家。跨国公司国外的资产总值已达3450亿美元，其生产总值也达到3700亿美元，这个数字已超过当年资本主义世界的出口总值。

近年来，资本主义国家间和国际垄断组织间，为了协调竞争和垄断，在激烈竞争和强化垄断的间隙，采用了一些过渡手段，出现了某些妥协的迹象。从而成立了一定范围和形式的联合—合作。比如，在货币金融方面出现的“特别提款权”、“欧洲货币结算单位”；在技术交流，贸易方式方面的“工业合作”；在调整关税和贸易管制方面开展的工业发达国家最高级会议（一东京回合）；在加强垄断和反压迫，后控制方面出现的各个国际经济组织—欧洲共同市场，西非共同市场、加太非集团，七十七国集团等等。这些手段和组织，在当前资本主义国家经济联系中产生了极为重要的影响。

这就是当前资本主义市场的现状。这种经济活动的国际化，使得资本主义经济关系出现了新的面貌。使得原来的企业与企业之间，国家与国家之间，又加上了垄断组织与垄断组织之间，以及这三者之间，展开了更为激烈的竞争。这种竞争、垄断、妥协与合作，交织在一起的状态，正是当前资本主义市场的特征。

我们面对着的是这样一个市场，那么，应该以什么观点来看待，以什么策略和活动来对待，又从那几个方面我们能获得收益，都是我们应该注意和研究的课题。本文试图从下面说到的几个资本主义市场特点来反映它的特征，从而期望得出上面几个问题的结论。

一、银行信用居优势地位

在国际贸易中，所谓“信用”是指交货和付款的责任问题。如果一笔交易，卖方负责交货，买方负责付款，全由交易双方来完成，这种承担的责任是商业信用。但是国际贸易的交易双方，属于不同的国家地区，互不熟悉，互不信任，办理交易过程又有诸多不便。因此，有一个为双方信任的第三者承担起交货与付款的责任，就可以更为顺利地地完成交易。而银行就成为最相宜的第三者。国际贸易中，由银行对买方承担交货责任，对卖方承担付款责任，

这就是银行信用。使用银行信用是国际贸易业务的一个重要内容，也是绝大多数的国际经济交往正在使用着的一个手段。

银行信用之所以受到重视，并被广泛地使用，这是跟着资本主义经济发展的过程，银行地位随之而起的变化所决定的。自从十九世纪中期，作为中间人地位的、规模並不很大的银行，随着资本的集中以及金融资本与工业资本的高度溶合，发展到本世纪成为巨大的银行垄断组织，银行的作用也随之胀大起来。当前世界上最大的100家银行竟控制着世界全部金融业务的85—90%，就是为数很多的中小银行，也是依附于大银行而生存。因此人们对于银行的信任远远超过了对任何个体企业的信任。而况当前市场上商品流通的手段，已不是现金周转，而是通过银行的债权债务转移。这种信贷关系的发展也形成了银行信用的权威性。

表现银行信用的方式，目前国际间通行的有两大类：一是银行开出的担保证件，一是采取银行信贷方式的资金支持。

经常使用的银行担保证件有银行信用证，银行保证书，银行承兑汇票等多种形式。这些证件都表明，卖方如果按照规定装出货，交出代表货物所有权的全套单证，银行将保证付款；买方如果按期付款，就可从银行取得单证。这就给予交易双方极大的便利。银行开具的担保证件，不仅给予交易双方提供信用，且对资金周转提供了便利。国际贸易中，大宗商品交易尤其是成套设备交易，交易数额一般较大，供货方本身资金有限，难以承担交货期前的巨额垫款。如果有了国外开来的银行保证，就可向本国银行融通资金。目前我进出口业务中绝大多数的交易，都使用银行开具的担保证件。另外，一些具体交易，常常由于缺少银行保证而带来很多困难。因而银行信用常是决定一笔交易成败的关键问题。例如去冬我某口岸与外国公司谈判的鱼轮补偿贸易。国外供给鱼轮110艘，价款3.8亿美元，5—10年内以捕捞的鱼产偿还价款。但卖方坚持要求由我中国银行出担保证件，如我进出口公司到期不能偿还价款，由中国银行负责偿还。同时对方声明，获得中国银行开出的证件后，可凭以在对方国内融通资金向工厂订购鱼轮。但是中国银行则认为这笔生意是计划外经营，如果至期进出口公司偿还不了价款，银行亦无外汇偿付，所以不答应承担这个责任，以致这笔交易未能达成。这样的例子，足以看出银行信用的重要性。

采用银行信贷的方式有二种办法：一是出口国家通过银行为了促进出口贸易，加强本国企业的竞争能力，对本国出口厂商提供资金支持和出口信用保险。具体内容是：出口交易达成后，出口方银行通过直接贷款，出口信用保险、降低贷款利息等手段扶持出口厂商，使出口交易顺利完成。例如，1960年日本对我出口的第一套维尼龙生产设备，就是日本输出入银行给予了日本厂商长期银行贷款而达成了交易。然而第二套维尼龙设备，则因日本输出入银行拒绝给予贷款而撤消了交易协议。另一种办法是为了促成出口交易，出口方银行通过进口方银行给予外国进口厂商以银行信贷。具体内容是：交易达成后，由出口方银行以银行间信贷方式将款项贷给进口方银行，或以银行间存款方式将款存入进口方银行，进口厂商则向本国银行借得款项支付进口货物价款，待货到后出售得款偿还银行借款。如为成套设备或技术交易，常采用补偿贸易付款方式，即设备或技术引进，建设工程投产后，以产品或出售产品得款偿还银行借款。例如，苏联及东欧国家支付从西方国家购买的设备或技术，很多就是使用

的以银行信贷方式，从西方国家银行获得的借款。又如我国在香港地区的银行，收入的外币存款，调回一大部分作为我进出口贸易的短期外汇资金使用，都属于银行信贷范围。

采用银行信贷方式的交易，在当前国际贸易中越来越多。因此，在金融市场激烈竞争的环境中，能充分利用银行信用，符合当前的国际形势，有利于贸易及其它国际经济往来的开展。

二、集装箱化运输发展迅速

所谓“集装箱化运输”是指货物使用集合包装，载于集装箱运输工具上，并能适应海洋、陆上、空中联合运输的运输方式。

集装箱化运输于1956年在美国出现以来，由于它具备很多优点，逐渐向世界各地推广，受到各国重视。六十年代后期，更迅速地发展起来。它被认为是航运业的“一场革命”，对国际航运和国际贸易都带来重大影响，航运业更为宣传，要“迎接箱运化时代”。正是在国际航运业激烈的竞争声中，由于集装箱化运输的特点和作用，才使得：几十倍地提高装卸效率，扩大港口吞吐能力，成倍地加速船舶周转，降低运营成本；大大减少货损货差，减少运杂费用；更广泛地便利货运，简化手续等等出现的一系列新成就，才使得航运业出现了新形势。据统计，1977年全世界集装箱运输船舶吨位已达754万吨、并预计，到1980年，集装箱运输船舶所承运的货物将占国际海上运输杂货部分的70—80%。

集装箱运输使用的工具和设施，包括货物的集合包装、运载集合包装货物的船舶以及集装箱码头和装卸设备。常使用的集合包装有：盛装1—2吨货物的集装袋和集装包；集装1—4吨货物的托盘组合；更有广泛使用的集装箱，可以盛装20—40吨成件货物。在当前许多现代化的港口，都配备有现代化的装卸设备，要求进出口货物必须采用集合包装。更由于近年来发展中国家的经济迅速发展，这些国家的港口出现了特别拥挤现象，为了加速装卸，它们都正式规定，不使用集合包装的货物禁止装卸。这就迫使各国运输公司拒绝承运小件商品。目前随着国际运输条件新变化的要求，我国出口商品，也正在适应新形势，逐渐改用集合包装。

装卸的机械化要求使用集合包装，而集合包装货物当然也要求装卸机械化和相应的码头设施。当然也更要求有装载集合包装货物的运输工具。当前国际间出现的集装箱船，已有能够装载几千个集装箱的大型集装箱船；也有车辆可以直接开上船舶搬运货物的开上开下船（也叫滚装船）；还有货物装上驳船，而驳船又可装上大船的子母船；又有既可装载子船又可装载集装箱的海蜂船。子母船和海蜂船的驳船可以在内河装上货物，拖至海港，装上母船，远航至对方港口卸下驳船，又可拖至内河卸货。这类集装箱船对于海—内河联运起着极为重要的作用。

上述几种类型的集装箱船，都积极地发挥了集装箱化运输的特点，表现出高度的运输优越性。今年三月，我自瑞典以开上开下船装来90辆卡车，6辆吉普车，船抵大连港、如以吊车卸船，至少需时三四天，而这条船卸车却只用了三小时十五分钟，这是多高的效率。

集装箱化运输发展也给航运业带来了一些新情况，新问题、产生了一些新影响。例如，集

装船舶的扩大建造，世界各港口集装码头的建筑。装卸机械的添设，集装箱组装机场的扩充，等等集装设施的大量增加；还有运输费用的调整，运输手续的简化，空集装箱在世界各地的配置，以及发货人与承运人权利义务的新制订，甚而至于集装化运输对于国际商法的影响，等等的新事物，都是航运界及国际贸易业者重视的问题。另外，集装运输也给航运界的业务竞争，制造了新问题。例如，过去远东地区对欧洲的货运，绝大部分被西方国家航运界所垄断，它们的海运船只运行在香港及附近地区通过印度洋，地中海而至欧洲的航线上近几年来，苏联航运业也挤入香港航运市场。它们大力招来，在香港装上集装箱海运至海参威，改装火车，经西伯利亚陆运至欧洲，收费较直接海运减少20%，时间较海运缩短二周。这是采用集装运输才可能出现的结果。由于采用了这种措施，苏联航运业抢走了西方航运业30%的货运业务。这种趋势还有继续增长的可能，已引起了西方航运业的极度重视。

集装运输的发展需要运载工具向更大型化前进，这也是整个航运业发展的总趋势。十九世纪以前，世界海运船只，由于是木制，且全靠风帆人力，载运吨位受到限制。十九世纪初造船使用了钢铁，1807年蒸汽机首次装上轮船以后，船舶的吨位才逐渐增大起来。二次大战前夕，世界上出现了八万吨级的大船。二次战后，跟着石油运输的需要，更大型油船连连出现。目前75万吨级的油船已有建成，百万吨级的油船也在设计中。又由于载运矿砂和粮食等散装货的需要，20万吨级的大型散装货轮已在运行中。船舶之所以向大吨位发展，除了装卸简捷以外，主要是运费低省。以我建设中的上海宝山钢铁厂来说，宝钢拟使用沃大利亚和巴西的铁矿砂。如果以1—2万吨级的轮船装运，每吨运费需要12.5美元，如果以15万吨级大型船运输，每吨运费则只需2.5美元。运输费用相差几倍。又如日本的钢铁基地，川崎、福山等港口，可以停靠20万吨级的大船，从而可以用很小的运费，远自世界各地运来优质铁矿砂，再加上它的现代化设备和技术，使日本的钢铁生产成本，在世界上是最低的。

以大型船舶运输散装货是当前国际货运上的重要趋向，也是国际贸易业务中首先考虑的重要问题。但是使用大型船舶，就要有深水码头。日本川崎市码头水深23米，是填海筑成的。世界大港鹿特丹，也正在加紧填海建筑深水码头。为了发展我国的对外贸易，为了加速实现四个现代化，建设现代化的深水码头，是我国海港建设中的当务之急。

三、象征性交货为主的市场交易

国际贸易业务中，常把“装运”和“交货”作为同意语。这就是说卖方按规定在指定地点装上运输工具，并取得合格的装运单据（包括运输提单、保险单、发票、装箱单，出口证件等）交付买方或其指定人，就算完成了交货义务，凭代表货物所有权的单据就可取得货款。交单以后的责任、风险、费用就全由买方承担了。这种交货方式，习惯称为“象征性交货”。至于货物的品质、规格、数量、包装等情况是否符合原签交易合同的规定，就要等货物到达目的地，经买方验收后才能确定。如有不符，买方可以拒收货物，要求退款，或根据损失情况，向卖方或其它关系方面提出要求，索取赔偿。这种使用单据“交货”的交易，在国际贸易中占了绝大多数。

这样，在以“装运”即作为“交货”的原则下，必然出现二种情况：一是卖方按规定装

运並交出了合乎要求的单据，买方或其指定人虽然还不知实际货物是否符合交易合同的规定，也必须首先付款；另一种情况是卖方虽然装出了完全合乎要求的货物，但是提供的单据不符合规定，买方或其指定人也拒绝立即付款。由于可能出现以上两种情况，在实际业务工作中，买卖双方间发生的争执，也因而增多。

例如，在出口业务中，虽然装出的货物，装运手续都合乎规定，但是制备的单据，由于工作不熟练，或工作上的疏忽，出现了差错，甚至出现了个别无关紧要的错字，但都不能凭以取得货款。还有，货物没问题，装运手续不合规定，虽然有了合格的单据，也仍然会发生问题。如我一次出口，从上海装欧洲一船玉米价值八万多英镑。装运期限规定一月三十一日前。但因一月份无船。有船须在二月十一日到达上海。我出口公司经商得船公司同意，将提单日期填为一月三十一日。制备了全套合格的单据后向买方办理收款手续。买方当即对船期提出质疑，並拒付货款。虽经我一再提出单据无问题，但对方仍不付款。待船到目的港后，对方申请当地法院登船查看航行日志，查出开船确期是二月十一日，随即将船扣留，並向我提出索赔。几经交涉，赔偿对方一万三千多英镑才算了事。这一事件说明，出口业务中，采用交单即交货的办法，单据必须正确无误，装运手续也必须合乎规定。

进口业务中，却又须特别注意，在这种交货原则下出现的又一种情况。由于国外发来货物时，只要备齐了合乎规定的单据，就可凭以取走货款。至于货物的品质，数量就只能在货到后验收分晓。如果发现问题，虽然可以提出索赔，但款早付出，即或能够获得赔偿，也须多费周折。再如货本不良而验收时未能发现问题，或查验不及时，发现问题已过索赔期限，因而遭受的损失，也只能自己承担了。据统计，这些年来，我们的批批进口，尤其是一些化工，机械产品来货，发现质量、数量、规格出问题的竟高达20%。这是必须引起警惕的。

从以上的情况看出来，象征性交货方式的被广泛使用，主要是由于银行信用在国际交易中被广泛使用的必然结果。作为中间人的银行（买方指定人）在承担完成交易的责任时，是不会愿意把商品实物放在自己手上作为累赘物而承担过多责任的。只要在交割过程中，有了代表货物所有权的合格单据，银行认为掌握到单据就是掌握到了货物了。至于货物的品质、数量是否符合规定，另由交易双方自行解决，银行是不愿插手的。

另外，在当前竞争激烈，垄断组织操纵着的资本主义市场，如商品交易所、国际集市等一些国际交易集中的场所，只要有了列明商品统一规格、固定单位的商品数量等等的标准交易条件的单证作为交割凭证，就可以给予大量、迅速、及时成交的交易以极大的便利。更为资本主义特有的投机、买空卖空交易提供了便利条件。这是资本主义市场发展到现在必然出现的一个内容。

四、信用货币垄断市场

国际贸易中，货币是用为计价、结算、支付的手段。在这三方面可以使用同一种货币，也可分别使用不同的货币。因此，在一笔交易中，使用什么货币，关系到双方的利害，关系到交易洽商、货款收付等环节的简繁，更关系到双方国家的法令、规章，既具有经济意义又具有政治意义。

当前我们面对着的市场里，使用着多种多样的，各国的货币。这是一些什么样的货币，它们的作用又是怎样的呢，这只能从历史发展中进行分析加以确定了。

资本主义以前，到资本主义自由竞争时期，起到一般商品等价物作用的黄金，形成了黄金货币。它作为商品流通主要手段，经过了相当长的时期。虽然随着社会发展的需要后来出现了纸币在流通中替代黄金货币，但纸币只能与黄金直接联系，仍属于黄金货币性质。

但是，随着现代生产的巨大发展，市场上商品的大量充斥，作为等价物流通的货币形式——黄金的现实存在已不足以完成它的流通手段的职能。还由于黄金越来越大量地用于工业、工艺美术、医疗和尖端科学等方面，它的价值已不能与其它商品作为等价物来联系了。更由于现代技术高度发展，一些商品的价值降低了，一些商品的价值显得过高了；并且商品使用价值的变化与商品价值的变化出现了不平衡；加上当代垄断对于市场的影响，使价格和价值在某些方面脱了节。所有这些都削弱了黄金作为货币的作用。因此，在第一次大战期间，金货币的流通基本消失了。二次大战后，纸币也只是在少数国家中还有保留。这就出现了以美元与黄金直接联系，即，以35元美元对一盎司黄金，而其它国货币则以一定比率与美元联系的金汇兑货币制度。但是到1971年8月美国宣布停止美元兑换黄金，1975年中期，资本主义各国又停止公布各自货币的含金量，从而资本主义世界的货币与黄金的联系完全消失了。

随着生产的发展，商品流通超过了货币运动的情况下，信用在资本主义市场上越来越显露其重要地位。信贷关系在商品流通中逐渐成熟。资本主义市场商品流通的媒介，逐渐地转变为主要是信贷周转而不是现金，转移债权债务已经成为常规而不是例外了。在这种背景下，与黄金和纸币流通的同时，出现了信用货币——银行卷。当黄金和纸币还存在时，银行卷具有二重性，即，一方面它是黄金的代表符号，一方面它又是信用的价值符号。既可以用为金货币，又是信用货币。但随着金货币作用的削弱，信用货币的地位逐渐加强。正如马克思的论点：“同样作为财富的社会形式的信用，排挤货币，并篡夺它的位置”。直到黄金货币和纸币退出市场后，资本主义市场上，信用货币就成为商品流通和国际经济关系的全部支付手段了。

由于信用货币——银行卷不受价值的约束，它的发行量可以跟着需要（实际的或者人为的）而无限制的膨胀。以美元为例，1913年美国金货币流通为26亿美元，银行卷为38亿美元。到1977年，银行卷流通为860亿美元，通过银行的货币周转则是25000亿美元，还不包括四千多亿欧洲美元和一千八百多亿亚洲美元。这样巨大数额的信用货币流通量，以及货币加速周转而出现的巨大流通量所形成的激烈的通货膨胀，给资本主义市场带来了灾难性的价格高涨，但却又给垄断组织带来了攫取巨大利润的机会。资本主义市场上就是在这种复杂的情况下，流通着币值经常变化的多种信用货币。

虽然如此，资本主义各国的货币币值变化并不平衡。一些国际间通用的信用货币（简称国际货币）虽然它们使用的范围很广，并且随时随地可兑换为它种货币，但它们中间，有的信用较好，币值较为稳定，或者有时还要升值，这些货币常被称为硬货币，如西德马克、瑞士

法郎、日元等；还有一些，则是信用较差，币值不稳定，有时还要贬值，这种货币常被称为软货币，如英镑、美元、法国法郎等。但是这里所说的升值和贬值，并非泛指某些货币币值的变动也包括其国内购买力的变动，而只是表示该种货币对外国货币兑换率（或叫汇价）的变动。因为一些国家的货币虽然升值了，但其国内物价并没有下降，有的反而上升。从这个意义上说，资本主义国家的货币还没有真正的硬货币。

资本主义各国为了防止货币币值变动而影响到国际收支，並为了促进国际汇兑稳定，1945年在美国倡议下成立了作为联合国组织之一的国际货币基金组织。由参加组织的会员国根据议定的份额缴纳外汇基金。在会员国国际收支发生逆差时，可向基金组织借用外汇。货币基金组织发行的外汇记帐单位叫特别提款权。1971年美元贬值前，一个单位特别提款权与一美元同值。美元贬值后，各国货币都有不同程度的变动。货币基金组织遂规定将16种货币按一定的份额分配在一个单位特别提款权内。並集合16种货币按份额计算出来的各自的币值作为一个单位特别提款权的币值。由于特别提款权的币值是各种货币币值一定比例的总和，在各种货币币值常常发生变化的情况下，特别提款权币值也随之常常变动。但因各种货币币值的变动总是局部的变动，所以对于特别提款权的影响不是很大的。目前一个特别提款权约等于1.2美元上下。最近欧洲共同市场国家（英国尚未参加）也成立了欧洲货币合作基金，也规定了类似特别提款权的欧洲货币结算单位，用为共同市场成员国间的结算单位。但是，特别提款权也好、欧洲货币结算单位也好，都是资本主义各种信用货币的综合体，虽然企图用以缓和货币币值变动的影响，但它们究竟是资本主义金融危机的产物，是无法避免资本主义信用货币信用的继续膨胀的。

计算货币的升值和贬值，有不同的概念和计算方法。某种货币贬值了，就是它一个单位换得外币减少了，而单位外币却换得较多的该种货币。若是有含金量的货币，货币贬值就是含金量的减少，或者黄金对该种货币官价的升高。在计算中，一个减少，一个增多或升高，却有不同的比率。例如，1971年12月美元贬值。一美元的含金量由0.888671克减低为

0.818513克，贬值 $\frac{0.888671 - 0.818513}{0.888671} = 7.89\%$ ，另外一个计算法则是，一盎司黄金官价

从35美元升高到38美元，官价升高 $\frac{38 - 35}{35} = 8.57\%$ 。又如1967年11月英镑贬值，一英镑

2.8美元降低为2.4美元，贬值 $\frac{2.8 - 2.4}{2.8} = 14.3\%$ 。而一美元对英镑则由0.36英镑升高为

0.42英镑，升值 $\frac{0.42 - 0.36}{0.36} = 16.6\%$ 。这是我们在研究分析资本主义货币币值变动时，应注意的问题。

在国际贸易业务中，具体到使用什么货币更为相宜，从出口和进口二个角度来看，有不同的得失。从出口方面看，出口方当然争取以硬货币成交和收汇，以避免在交货收汇时，由于成交货币贬值而遭受损失。但是进口方则又尽可能以软货币成交和付汇，以避免在收货时

由于货币升值而多付出外汇。实践证明，给人深刻的体会。1967年英镑贬值前，我出口成交英镑居多，由于英镑贬值，在收汇时受到数百万英镑的损失。因此，自1968年以来，我出口业务，尽可能使用人民币对外成交。这是因为人民币自1952年以来，币值未变，成为世界上最稳定货币之一。以人民币对外成交，就可以避免遭受资本主义货币贬值给带来的损失。十多年来，在使用人民币的业务中，取得了好成就。但因人民币不能出国，还不能成为国际流通货币，所以它在使用范围和在灵活掌握出口价格方面，受到一定的局限。

针对资本主义市场上多种多样的货币，当前在我进出口业务中，已较为灵活地使用这些货币了。大多数的交易，除继续使用人民币外，也尽量使用国际货币。中美建交后，使用美元的交易多起来。对于一些发展中国家，由于它们的货币还不能在国际间流通，出于政治因素，在我对这些国家的贸易中，按照同这些国家签订的贸易协定，多使用它们的货币，如对塞拉利昂使用利昂，对芬兰使用芬兰马克，对伊朗使用里亚尔等。这样运用的结果，开展了我国对外贸易业务，改善了我同各国的关系。

五、贸易方式、经营方法种类多

贸易方式和经营方法都是进行交易所采用的方法，而贸易方式又特指是达成交易所采用的方法。

国际贸易中，贸易方式和经营方法的产生是随着人类社会历史的发展，随着国际贸易的不断发展而逐渐形成的。那么各国不同的社会制度，不同的对外贸易条件，必然采用不同的贸易方式和方法。所以从当前资本主义市场上惯用的，具有不同特点的众多贸易方式、方法里，可以看出来，它们都具有竞争和垄断的特征，它们又都是现阶段资本主义经济发展的手段。

在远古时代已有以物易物当面交易的办法，随着人类社会的发展，当面物物交易有了固定地点和场所，成为集市，以后逐渐发展成为现代的国际集市、国际博览会、商品交易所等贸易方式。

当奴隶成了商品的时代，奴隶的买卖，首先必须是买主亲眼看见实物，然后按照奴隶的状态，买主才出以应值的对等商品或货币。如果一批商品而买主众多，当然以出价最高者购得。这种先看后成交，买主又公开出价竞买的办法，逐渐形成为现代的国际拍卖方式。

如果一个买主购买一批商品，而有众多的卖主，当然买主选择要价最低的供货者。但这种选择常常是不公开的，这样不公开进行的竞买办法，就形成了现在盛行的国际投标方式。

随着资本主义市场竞争加剧，中间商的作用，显著加强。居于中间商地位的代理商或经销商就日趋重要。更随着垄断的加强，独家代理，划区包销等的贸易方式，已成为扩大推销占有市场的有效办法。

上面提到的国际博览会、商品交易所、拍卖、投标、包销、代理等方式，已在国际市场上被广泛使用。在我对资本市场的贸易中，也参照具体情况，在适当的时机，一定的条件下，有选择地采用了这些方式为我所用，实践证明，这些方式如果使用得当，可以取得预期成果。

当前资本主义国家经济危机频频发生；货币金融危机日益严重；银行资本与工业资本更高度地结合；发展中国家则加速发展自己的民族经济；加上近代科学技术的发展促进了生产的更大发展，工业发达国家的生产力明显过剩，种种的因素，影响着国际贸易出现了种种新的经营方法。国际间常称这些新的经营方法为“工业合作”，诸如：

1. 一方供应原料或元件，一方代为加工或装配为成品，收取加工费的加工贸易。
2. 一方供给设备、工具、器材等，一方接受使用，付给租金的租赁贸易。
3. 一方供给设备或生产技术，一方不以现汇付款，而以工程投产后的产品偿还价款的补偿贸易。

4. 交易对象不是原料、设备、而是生产技术诀窍、专利技术的技术贸易，国际上常称为许可证贸易。

5. 一方面的出口是以对方的出口为条件的交叉贸易。交叉贸易的内容目前多限于生产技术交易。

6. 双方共同出设备、出技术、出原料，甚至共同出资本，进行合作经营的协作贸易。

以上列举的各种经营方法中，技术贸易和补偿贸易又是当前国际贸易中发展最快，影响最大的二种方法。

日本从六十年代开始，大力发展技术贸易，花费了数十亿美元，购进了一万多项技术，迅速发展了生产，使它落后于欧美20年的差距迅速赶了上去，就是一个很好的例证。

当前工业发达国家间的技术贸易，以生产技术诀窍和专利技术为主要交易内容。近年来交叉贸易在工业发达国家间也越来越盛行。至于发达国家同发展中国家的技术贸易，交易内容既包括生产技术也包括生产设备，并且补偿贸易形式占重要地位。

近年来，西方国家同苏联、东欧国家间进行的补偿贸易尤为显著。苏联自1968年以来，陆续自西方国家以西方国家贷款购进了20多亿美元的钢管和铺设设备，筑成了五千多公里的天然气管道网，在贷款协议期间，以天然气偿还设备价款后，只外还可获得290多亿卢布的现汇；1968—1974年，苏联又购进了价值七亿多美元日本的采伐森林设备，以2600万立方米木材偿还日本设备价款；又购进了日本的价值四亿多美元的采煤设备，以一亿吨煤炭偿还设备价款，等等的一些补偿贸易项目。

发展中国家也大力进口技术、进口设备以发展自己的民族经济，并且是以补偿贸易形式进行的居多。更有些国家、地区、则在国内划出一片区域，设立出口加工区。区内接受国内外投资建厂，生产成品出口，给予投资者进出口原料和成品免税，以及其它一些优惠待遇。出口加工区的建立，促进了这些国家的经济发展，提高了生产技术水平，扩大了就业，已引起世界各国的重视。

六、复杂而多变的市场

资本主义市场情况复杂，经常不断地变化，变动面宽，变动激烈迅速，这些表现在以下几个方面：

（一）商品本身的变化

资本主义市场上，对于商品品种，品质要求日新月异，精益求精。生产资料类商品要求经常供应第二代、第三代新设计、新技术、新工艺的产品；生活资料类商品要求规格、花色、包装多种多样，经常改进。如果不符合经常变化着的需要，不仅销售价格吃亏，且常会被排挤出市场。所以出现多样商品，且常变化的主要原因，有：

①由于近代科学技术的发展，给提供新产品、新品质有了可能，促成了商品的经常变化丰富了市场。

②出于竞争、垄断，生产者和销售者有意识地经常变换新花样，供应新产品，並常夸大宣传、影响消费者心理，弃旧购新，以扩大推销。

③人们对于商品，喜新恶旧，趋附潮流，崇尚摩登、这样的心理，市场上表现得特别敏感。

④适应当前出现的新销售方式方法，要求商品多样多变。比如，超级市场的大量出现，要求商品有适宜的销售包装、造型结构、新颖装潢，以便于展销、便于携带、便于消费和使用。增强商品的竞销能力，是当前市场的需要。

（二）各国规章、惯例、习俗多

资本主义各国为了促进本国对外贸易的开展，增强本国企业的竞销力，限制别国势力的侵入以保护本国经济的发展，都制订了很多的规章、制度、也形成了一些对本国有利的习俗和惯例。另外资本主义市场上也有一些各国通行的国际规章和惯例。诸如：在进口管制上对品种、包装、数量、进口季节等不同的规定；在进口征税方面对征税范围、征税方法、税率高低、不同产地等不同的规定；在支付方面对使用货币、支付方式等不同的规定和惯例；在运输方面对运输条件、运输包装、装卸办法和费用等不同的规定；在商品包装装潢上有不同的喜恶；另外在解决交易争议方面各国都有自己的法律和惯例。这些不同的规定和惯例，在具体业务中，必须处处、随时了解，以便洽当对待。

（三）价格波动剧烈

近年来，物价上涨已成为世界性的普遍现象，尤其是资本主义市场上价格波动尤为剧烈。综观一下，资本主义市场上价格上涨的原因，不外两大类：一是直接有关商品本身的因素，有时称为非通货膨胀因素，即：商品价值的上涨、商品品质的改进、新花色、式样、包装的出现、潮流的影响、商品周转结构的变化等因素所引起的价格上涨；一是社会因素，有时称为通货膨胀因素，即：货币发行量的增加，货币流通的加速、垄断组织和国家哄抬价格等因素所引起的价格上涨。前一类因素与商品直接联系，对于价格的影响总还有某些规律可循，或者说还有一定的范围限制，但是后一类因素，在信用货币垄断了整个资本主义市场的情况下，却使价格的变动，漫无止境，忽高忽低，或慢或速，形成了为垄断组织、垄断资本主义国家用来攫取高额利润、减缓其经济危机，发展其垄断经济的手段。如果以食糖的价格，在十多年里的变动情况为例，可以看出资本主义市场上价格变动的剧烈程度。六十年代初，国际市场糖价每吨为17英镑，以后稍有上涨，1970年还只有50英镑，以后则急剧上涨，到1974年伦敦市场糖价竟高达每吨685英镑。以后又开始下降，79年降至80英镑上下，日前又

回升至160英镑。只在十多年里，糖价竟出现几十倍的上下。这就绝不是由于生产的丰欠，需要的张弛所造成的了。在这样激烈的波动中，我们能否考虑，利用它们的价格变动增加收益呢。

（四）进出口商品结构变化多

近一二十年来，资本主义各国的进出口商品结构有了明显的变化。

随着科学技术的进步，市场上新产品日有增加，很多过去国际上居垄断地位的商品，逐渐为新产品替代。比如新加坡、马来西亚一向出口天然橡胶占世界总出口量的1/3左右，但由于人造橡胶的出现，目前新加坡在出口天然橡胶的同时，还要进口人造橡胶。还有由于生产配置的变化，某些国家出口情况也发生了变化。比如国际市场上的大豆，一向是我国出口的，二次战后，美国和巴西发展了大豆的生产，当前这二个国家成了国际上二个主要出口国。过去烧碱是国际市场上供应紧张的商品，在以电解水法生产烧碱时，氯和氢是付产品。因为当时氯和氢销途有限，所以烧碱的生产成本高，价格也高。近年来由于塑料工业的发展，氯和氢的需要量大增，在大量生产氯和氢时，烧碱反而成了付产品，因而市场供应过剩、价格下降。另外由于各国经济发展不平衡，进出口商品结构也有变化。工业发达国家由于国内工资高，生产低档商品，成本大，利润降，所以转向高档商品，而低档商品还要进口。发展中国家近年来发展自己的民族经济，多趋向发展加工工业，低档产品逐渐可以出口，並且还可以向工业发达国家出口。

国际市场上，进出口商品结构的变化，还影响一些使用价值类似的商品的价格。例如、一些时候，豆粕的价格高于大豆，一吨红小豆有时竟可换到七吨小麦，六吨花生油与九吨豆油等值，等等一些情况出现。至于一吨大米换回二吨小麦已是我国对外贸易中多年来经营的一部分。所以，如果我们能随时注意国外市场的变化，通过出口、进口，换来更多使用价值类似的物品，好处是明显的。

总之，从以上各个特点可以看出来，当前的资本主义市场正在竞争、垄断、间或出现的妥协下发展着。在我对这个市场的业务中，如何适应这个特征，並恰当地、及时地将它所显示出来的各个特点，为我所用，正是为了加速实现我国现代化所应采取的策略。