

时代先锋(三)

——长春市优秀共产党员先进事迹选编

主 编 郑 文 芝



中共长春市委保持共产党员先进性教育活动领导小组办公室 编

奉献忠诚 铸就辉煌

——记农安县杨树林乡东白鸽村党支部书记于连江

于连江在外人看来是一位再普通不过的农民，而在东白鸽村乡亲们眼里，他却是让村子发生翻天覆地变化的大能人。自担任农安县杨树林乡东白鸽村党支部书记以来，于连江凭着对党的事业的无限忠诚和执着追求，大胆创业，不懈拼搏，带领村民摆脱贫困，走上了一条充满希望的富裕之路。

忍创业艰辛 走富民之路

过去的东白鸽是名副其实的穷乡僻壤，不但村民手中没钱，就连集体积累也是零。全村看不见一座砖房，更没有一条象样的路，每逢连绵阴雨，几十天出不了门。面对这样一个穷底子、乱摊子，刚刚上任的于连江满脑子想的都是治困脱贫，致富裕民。经过一番冷静思考后，于连江决定从抓农业、办企业、搞基建入手，彻底改变村子的落后面貌。

于连江上任伊始，首先打响了改变乡亲们生产生活条件的攻坚战。他带领群众改土造田，挖沟排涝，修路栽树，实行配套建设。他马不停蹄，发扬愚公移山的精

神，创造了一个又一个奇迹，使东白鸽村旧貌换新颜。一望无垠的盐碱地，换上了肥沃的黑土；过去的荒山野岭，现在绿树成荫；低洼池边，沟沟相连；村屯之间，路路相通。经过苦干、实干，彻底锁住了风沙，根治了内涝，便利了交通，改善了全村父老乡亲生产生活条件。

于连江还深深的认识到科技在农业发展中的重要作用。他东奔西走，请专家，聘教授，举办以各种实用技术为主要内容的农民科技培训班，组织各种类型的致富大户巡回讲课，用科学指导种田，用技术发展生产，使全村粮食的亩产量达到1.8万斤，总产量达到1.45万吨，增加了农民的收入，提高了人们的生活水平。

在发展农业生产的同时，于连江使东白鸽村的企业从无到有，从小到大，走上了发展壮大之路。以前，村里的农民连修车、挂马掌这样的小事都要跑到30华里以外的哈拉海镇，非常不方便。于连江看在眼里，记在心上。他顶着烈日，骑着自行车三下哈拉海，请来一位远近闻名的老铁匠，用自己准备娶儿媳的500元钱，办起了东白鸽第一家企业——小煤炉，当年就盈利3000元。

叮叮当当的锤声敲醒了东白鸽沉睡的田野，也敲开了东白鸽人封闭的思想。砖厂、鱼场、面粉厂、雪糕厂、粮食烘干加工厂等20多家企业拔地而起，固定资产达到1110多万元。为了增强村党支部的服务功能，发展壮大村集体经济，于连江解放思想，学习、借鉴外地经验，形成“支部+公司”两位一体的组织模式，成立了东白鸽农工商经营公司，积极为农民提供科技信息服务，安

排剩余劳动力，推动了村域经济的快速发展。

兴办企业的艰辛，于连江体会的最深。刚建砖厂时，没有厂房，缺少设备，他带领村干部用手抠坯；没有技术，他顶着烈日，四下农安，两赴长春请技术员；缺乏燃料，他冒着刺骨寒风，在通化一家煤矿厂门口蹲了三天，感动得厂长破例赊给 1000 吨煤，经过艰苦努力，一个年产 500 万块红砖的砖厂终于建了起来。

东白鸽村水库下方是方圆 11 里左右的涝洼塘，于连江决定把它利用起来，开田种稻。可是拖拉机下到地里直“哼哼”就是不动窝。怎么办？于连江便带领 500 多名劳力，人工挖土开田，他和村民一起抬烂泥，自己带车拉石头，冒着寒风光着脚在水中指挥挖掘机，带领村干部打埂插秧，一干就是十多天，最后终于开辟了 20 多公顷的稻田，并建成了 20000 平方米的鱼塘。于连江的腿患有静脉曲张，经水一泡，又红又肿，晚上躺在炕上，得用盐水一点一点地擦，老伴心疼地说：“孩子他爹，这么大岁数了，别受这份罪了。”于连江回答说：“你还不知道我吗？啥罪没遭过，能让乡亲们过上好日子，这些苦累还算个啥。”经过不断建设和完善，过去的涝洼塘，现如今已建成了集餐饮、钓鱼、洗浴于一体的渔湖山庄。

为了把农民从繁重的农业生产中解放出来，于连江组建了农机服务队，实行统一机耕、统一排灌、统一收割，采取种子、化肥、农药由村统一购置，分户供应等手段，使全村的农业生产逐步实现机械化。到目前为止，全村拥有大型拖拉机 16 台，大型货车 2 台，802 推土机

3 台，联合玉米收割机一台，小麦收割机一台，挖掘机 2 台，固定资产达 200 多万元。

随着村办企业的壮大和农业机械化的实施，为农村经济的发展奠定了坚实的基础。在东白鸽村，种植业、养殖业、加工业，如雨后春笋，蓬勃兴起。于连江和村班子其他成员因势利导，在乡政府所在地建起了商品一条街，还购买了一台大客车，打开了东白鸽直接通往县城、省城的致富之路。

于连江带领乡亲们经过一番艰苦的拼搏奋斗，彻底改变了东白鸽村的落后面貌。如今，全村年工农业总产值达 1748 万元，村集体经济年收入 120 万元，公共积累 1110 万元，农村人均收入 3435 元。全村 95% 的农户盖起了新房，90% 的人家有了彩色电视，60% 的农户买了摩托车或四轮农用车。60 岁以上的老人每年享受 120 元的福利金；考取大中专的学生能获得 300 至 500 元的奖学金；小学生念书不收费；群众就医不用出村……。

解百姓难事 谱人间真情

村子的经济发展了，村民生活水平提高了。村上的贫困户让于连江牵肠挂肚，记在心上。

李万军是村里有名的贫困户，家住三间土房，一个大雨滂沱的日子，于连江来到这个在风雨中摇摇欲坠的家庭，看到李万军一家四口人在炕角缩成一团。他嘘寒问暖，并告诉李万军，村里决定帮助其建房。为了让李

万军尽快脱贫，于连江把他安排到草袋厂工作，还给李万军买了个冰棍箱，让其闲时挣点钱。于连江又借给李万军 1000 元钱让其媳妇开了个小卖店，现在李家的日子过的挺红火。

十社董万和家穷得叮当响，还欠外债 1 万多元，4 口人住在两间土坯房里，人们说这人家怎么帮也富不了。于连江没有这么想，他从家里抬来一根梁柁，又借给董万和 500 元钱，从砖厂赊了两万块砖，带领村民给董万和盖起了新房，并帮助董万和走科学致富的路子。现在董万和还清了外债，过上了好日子，见人就说：“我穷时，家里什么亲戚都断了，只有共产党这门亲没断。”

俗话说，危难之时见真情。于连江让人们感受了人间真情，感受了党的温暖。每年的腊月二十二，于连江都亲自把 10 升豆油、1 袋面粉送到贫困户家里。东白鸽村的穷家富户中，无一不留下于连江的足迹。

为方便群众发展经济，于连江每年都带领干部群众去到外地集体采购种子、化肥、农药、薄膜等农用物资，送到群众家中，仅此一项每年就为群众节约 30 多万元。为促进农业生产条件改善，村里先后投资 38 万元，营造农田防护林 27 条，植林 168 万株，其中成林树 130 多万株，达 60 万立方米；挖林路沟 12 万延长米，修乡村公路 120 华里，其中包括 4 公里柏油路；改造低洼塘，变旱田为水田 40 多垧。村里还投资 32 万元，重建小学校舍，朗朗的读书声响彻黑土地，吟育出东白鸽未来壮丽的篇章。

“敬人者人恒敬之，爱人者人恒爱之”。过度的劳累使于连江患病住进了医院，村上从孩子到老人都去医院看望他。60多岁的陈景全拉着于书记的手边哭边说：“于书记呀，你可要把病治好啊，东白鸽不能没有你，父老乡亲们也不能没有你呀！”然而，于连江没等病痊愈就支撑着上班了。因为，他心里装着的是群众的期盼和希望。

树一身正气 成一方楷模

“一饭膏粱当不薄，惭愧万家百姓心。”这是于连江看重的两句名言。当年，东白鸽筹建电视村，齐齐哈尔某五金公司两位业务员闻讯上门，私下对于连江说：“如果成交100台黑白电视，给你个人一台彩电。”于连江却把这台彩电按价均摊到黑白电视上，弄得两个业务员面面相觑。1999年，东白鸽村修柏油路时，长春来的承包商先后两次给于连江3.5万元，都被他拿到村里交给现金员立了户。工程结束后，通过村上发奖金的方式，将这笔钱如数返还给了对方。2000年春，村里卖车，价格为4.8万元，买车者给了1万元回扣，被他交到村里，作账卖车款为5.8万元。多年来，这样的例子举不胜举。翻开东白鸽村的账目，你会看到这样一个数字：全村一年的招待费仅200多元钱。村里来客人都到于连江家里用餐，不用村里花钱；于连江到外出办事能省则省。有一次，他去齐齐哈尔拉化肥，往返三天吃饭仅仅花了5.5元。

于连江是村里的老住户，在他周围，老亲少友不少。可这些年，谁也没借上他一点光。有一次，在一场暴风雨后，东白鸽村出了一条爆炸性新闻，于连江把亲家孟昭文的砖厂厂长职务给撤了，原因是这场雨淋坏了十多万块砖坯。儿媳哭着来找，亲家也翻了脸，于连江仍然按规定作了处理。后来，于连江亲自到亲家家，推心置腹地对孟昭文说：“我这个村支部书记，官不大，却是咱们村的当家人，我不能护着亲亲故故，丢了大多数，你也要为我着想着想。”孟昭文沉默不语，他在砖厂干了近10年，其实对亲家的为人一直很钦佩，此时此刻还能说什么呢？

对亲戚讲原则，对子女要求更严苛。于连江的大女儿前些年嫁到松原，日子过得挺紧巴，总想搬回来，于连江始终不同意。她背着父亲挨家挨户签字盖章，然后向父亲拿出32户同意接收的“联系信”。于连江严肃地说：“就是我不同意，谁签字也没用。”女儿看父亲态度坚决，就换了话题：“不让我搬回来，那给我批点砖吧，我在松原盖房子。”于连江急了：“用砖自己去买，批不行。”并给砖厂下了一道命令。“谁要批给她一块砖，我就处分谁。”

几十年如一日的辛勤耕耘，不仅给东白鸽村带来了翻天覆地的变化，于连江的工作也得到了乡亲们和上级的认可。于连江连续多年被评为省、市优秀共产党员、优秀工作者，省、市特等劳动模范，还做为全国劳模光荣地站在了人民大会堂的主席台上。面对未来，于连江信

心百倍，干劲十足，他正以一名共产党员的忠诚与奉献，描绘着东白鸽更加光辉灿烂的明天。

情系乡邻的养鸡人

——记九台市龙家堡镇泉眼村农民党员方士勇

在吉林市沃尔玛、诺马特等几大超市的禽蛋类摊位上，贴有“泉源”商标的鸡蛋长年旺销。这些鸡蛋连同“九台市泉源蛋鸡发展有限公司”的品牌一起，备受消费者青睐和信任。而在九台市龙家堡镇，这家公司的经理，共产党员方士勇，更是妇孺皆知，人人称赞。在他的带动下，泉眼村 500 多户村民几乎家家养鸡、户户卖蛋，如今的养鸡业已成为全村的主导产业，小小鸡蛋成了泉眼人致富的源泉。

凭股韧劲上项目

党的富民政策的春风，激发了方士勇那股永不服输、不满足现状的拼劲和宁当一分钱老板也不打一百块钱工的犟劲。

方士勇从 1984 年开始养鸡。尽管当时资金、鸡舍什么都没有着落，但是他有一颗迫切致富的心。他想：穷日子不能穷过，闯一把试试，就算冒一把险，也为乡亲们闯出一条致富路。方士勇通过朋友和亲属连贷带借，共凑了 12 000 元钱，盖起了三间简易草房，购买了 1000

只鸡雏，迈出了家庭养殖业的第一步。养过鸡的人都知道，这是个技术活，而且很多技术方面的知识是在不断的摸索中逐渐掌握的。方士勇购买了各种书籍边干边学、边学边干，一门心思要把鸡养好。育雏的第一个月，为了控制好温度，方士勇干脆就在门口搭了板床，精心照料，等到鸡雏脱壳，他瘦掉了10多斤。在鸡雏长到1.5斤左右时，不幸的事情发生了，鸡雏染上了病，刚开始一天死30多只，后来一天死60多只。方士勇的眼睛都急红了，妻子捧着死鸡，两眼发直，泪水湿透了衣襟，这可是全家的命根子啊！他四处求医问药，后来在镇畜牧站何站长的帮助下查明病因，用药后，鸡雏的病情得到了控制，当年1000只鸡就剩下500只，一算账好歹没有赔上。第二年，妻子说啥也不同意方士勇再养鸡了。“风险太大了，反正也没赔上，见好就收吧。要是再养，我就和你离婚”。可方士勇不但没有灰心，反而信心更足了，他对妻子说：“第一年是由于我们经验不足，技术不精造成的。今年我们只要防疫跟上了，就没什么风险，况且我们已经积累了一年的经验，不成功我决不罢休，你不干，我自己干。”就这样，方士勇又购进了1500只蛋鸡，3000只肉食鸡。

苦心人，天不负。经过精心喂养，科学管理，方士勇终于获得了成功，当年就获利3万元。在当时来说，这可是一个天文数字，方士勇养鸡致富的信心更加坚定了。1985年以来，方士勇每年都养两三千只鸡，年获利四、五万元。到目前为止，他的固定资产已达到80多万

元。

凭股诚劲带群众

方士勇的养鸡事业是伴着泪水和汗水度过的。面对困难和艰辛，他常用这样一句话勉励自己：坚持就是胜利，付出总有回报。有了这个信念，每次遇到坎坷，他都咬紧牙关挺过来。在实践中，他深深地体会到，在农村并不是没啥可干，就看你想不想干、敢不敢干，只要横下心来拼一拼，就能闯出一番新天地。面对那些致富无路的乡亲们，初获成功的方士勇意识到作为一名共产党员，发财不能忘了众乡亲，有责任、有义务带领群众共同致富。刚开始，周围的群众看到方士勇养鸡挣钱，想养可又怕养不好赔钱，心里没底不敢养。没有办法，方士勇只好动员自己的亲弟弟和叔伯弟弟先养。接着，他就挨家挨户地做工作，帮他们算经济账，帮他们解决资金和技术方面的难题。

泉眼村1社村民方士海，家里非常贫困。方士勇从自家拿来鸡笼子、饲料，帮助他买了200只蛋鸡，实打实地干了起来。不到5个月，方士海纯挣500元。第二年方士海用这500元钱又购进了400只，然后陆续发展到800、1000只，规模不断扩大。现在方士海家里盖起了砖瓦房，添置了现代化家用电器和交通工具，固定资产超过20万元。

一社张瑜住着茅草房，孩子又患有脑瘤，花了三、

四万元没治好，后来死去了，欠下了五、六万元外债，一家人生活艰难程度可想而知。方士勇看在眼里，急在心上，主动伸出了援助之手，帮助张瑜解决贷款，建起了鸡舍，从定雏、进雏、进料、育雏、防疫、断嘴、上笼到销售，方士勇进行全程指导。尽管有时自己家的事情都忙不过来，但是他坚持每天都要到张瑜家看看。在方士勇的帮助下，张瑜家彻底改变了面貌，不仅还上了外债，建起了大瓦房，而且 150 平方米的标准化鸡舍也拔地而起。

方士勇不仅把大家领上了致富路，还无私地帮扶困难户。80 多岁的孤寡老人尹发财，患病无人照料，生命垂危。方士勇把老人接到家里，一住就是半年。在他和妻子的精心照顾下，老人得到康复。1991 年，六社方士强家失火，新购进的 2000 只鸡雏被全部烧死，房屋被褥烧得一点没剩，一家人几乎陷于绝望之中。方士勇给方士强家送去吃的、用的，又帮助解决资金，赊购鸡雏，当年方士强就赚了 3 万多元。这些年，方士勇一共扶助了多少人，拿出了多少钱，他自己也记不清了。村里人管方士勇家的电话叫“免费通”，冰箱叫“随便用”。有人不解地问方士勇：“你这么做到底图个啥？”方士勇回答：“我一不图名，二不图利，三不图回报。我不敢说自己是个高尚的人，但我敢说自己是名共产党员，群众有困难，我不能看着不管。”

凭股闯劲找市场

在方士勇人格魅力的感召和尽其所能的帮扶带动下，泉眼村养鸡规模一天天壮大起来，养鸡户的日子越过越红火，父老乡亲们的腰包也鼓了起来。他们在享受着市场经济带来实惠的同时，也时刻在准备着迎接市场的挑战。随着时间的推移，一些问题出现了。为了尽快把鸡蛋出手，一些养殖户互相压价、结果谁也卖不上价，让中间商贩赚了钱，养鸡户自己吃了亏。

出现这种现象，方士勇怎能看着不管。俗话说：没有规矩，不成方圆。方士勇想，解决这个问题必须要走出一条规模生产、有序竞争的路子来。在他的倡导、组织和广大养鸡户的支持、配合下，2000年7月，“泉源蛋鸡有限责任公司”、泉源蛋鸡养殖协会和泉源蛋鸡经纪人理事会成立了。公司在组织上实行“五统一”，即统一进雏、统一防疫、统一品牌、统一销售、统一管理。协会制定了章程，更好地为广大养殖户服务，养殖户有了约束和支撑，实现了蛋鸡生产销售由粗放型向集约型的转变，提高了养殖户共同抵御风险的能力。广大养鸡户也树立了长远意识、竞争意识、市场意识和创新意识。为了寻找市场，打开销路，方士勇带着样品整日奔波于省内各大城市的商场和超市，软磨硬缠与经理套近乎，不厌其烦地介绍公司情况、推销公司产品，凭借为人的诚信和产品的质量，终于在激烈的市场竞争中杀出了一

条“血路”，与长春、吉林的几个大超市签订了长期送货合同。在方士勇的精心经营下，公司规模不断壮大，现固定资产已达 80 多万元。为了方便养鸡户，降低成本，公司与大多数养鸡户签订了长期收购合同，每日派车直接到农户家中收购鲜蛋，然后分别包装、统一外销，使养鸡户能够既省心又省力地坐在家里出售鸡蛋。泉眼村养殖规模已远近闻名，并辐射到了全镇 23 个村。

方士勇深知市场经济的竞争是残酷的、无情的，同时也是公正的。为了使自己的养鸡业始终走在市场的前列，方士勇不断在鸡蛋改良上下功夫，他四处拜师学艺，刻苦钻研，终于在专家的指导下，研制出了绿色无公害饲料，使鸡产出了无药物残留、低胆固醇、含有高活性钙、高硒元素的鸡蛋，被省绿色食品办公室评为绿色环保健康产品，在鸡蛋销售市场上一枝独秀，倍受广大消费者欢迎。现在，高锌、高钙、加碘、加硒蛋正在研制中。2003 年初，通过阅读报纸，方士勇发现了山东科华公司的养兔业市场前景非常看好，于是他亲自去山东、齐齐哈尔等地进行了实地考察，然后投资 8 万元购进了种兔和养殖设备，试养一年后经济效益非常可观。周围群众经过观察，也非常看好这个项目。方士勇积极建议镇政府引进这一项目，龙家堡镇已派人去山东考察，准备在全镇大规模饲养獭兔，现正与该公司洽谈建一个集屠宰、冷冻、加工一体的大厂，这样不仅可以使淘汰蛋鸡就地销售，增加养殖户利润，而且推动全村养殖业向更广阔的领域发展，使父老乡亲们早日过上小康生活。

现在，方士勇正在带领泉眼村乡亲们向更高的目标迈进，泉眼沟村的养殖业正如日方升地发展着，村民的绿色“泉源”路一定会越铺越长、越走越宽。

站在潮头冲浪 争做现代农民

——记双阳区鹿乡镇养鹿大王冯刚

冯刚今年 35 岁，是长春市双阳区鹿乡镇的普通农民党员，鹿乡镇鹿业协会会长。几年来，他站在市场经济潮头，艰苦创业，勇于开拓，在广大群众中树立了一名新时期优秀农民党员形象。冯刚先后被长春市委、市政府命名为“劳动模范”、“科技致富明星”、“养鹿状元”、“优秀乡土科技人才”，2002 年当选双阳区人大代表，2003 年 8 月被命名为第二届长春十大杰出青年农民，2004 年被吉林省政府授予省级劳动模范称号。

艰苦创业

冯刚 1988 年初中毕业，没能考上高中，只好回家当庄稼人。鹿乡镇具有三百年的养鹿历史，鹿乡人在长期的生产实践中，积累了丰富的养鹿经验。当时党的富民政策鼓励个人发家致富，如果个人养鹿，只要报上项目，银行部门就给贷款。但那个时候，群众思想顾虑大，怕担风险，绝大多数农户不敢贷款。冯刚看到有些人胆子大，敢闯敢干，靠个体养鹿日子过得比一般农户要好得多。于是，他就产生了养鹿办鹿场的念头。冯刚决定贷