



中国东北地区同 东北亚国家经济关系 及其发展趋势



吉林省社会科学院

74

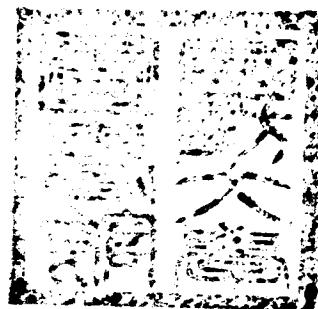
543311

《中国东北地区同东北亚
国家经济关系及其发展趋势研究》第三组研究报告

2017 0714 4

中国东北地区同东北亚 国家经济关系及其发展趋势

(内部资料·注意保存)



吉林省社会科学院
《东北亚研究》课题组

1990年2月

课题组编委会

主 编：万 欣 贲贵春 许维新 佟 锋

编 委（按姓氏笔划为序）：

万 欣 刘 锋 吕 彬 许其增

许维新 佟 锋 张 英 金泰相

段国林 贲贵春 窦长五

前　　言

我院承担的中国社会科学研究《七五》规划项目《中国东北地区同东北亚国家经济关系及其发展趋势研究》，自1987年7月组成课题组开展研究工作以来，迄今已是第三个年头。这个期间，课题组成员在课题组长万欣同志的组织下，首先对苏、朝、日三个国家和一个地区（南朝鲜）的对外经济关系进行了研究，试图做到“知己知彼”，撰写了《苏、朝、日对外经济关系专题研究报告》一书，内部出版，约27万字。接着，从考察入手，又对辽、吉、黑三省同苏、朝、日三个国家和一个地区（南朝鲜）的若干经济贸易关系问题分别进行了专题研究，撰写了《中国东北地区同东北亚国家经济关系》一书，内部出版，约34万字。在上述两个阶段所取得的研究成果的基础上，经过综合分析，取精用弘，最近又完成了《中国东北地区同东北亚国家经济关系及其发展趋势》一书，内部出版，约15万字。

《中国东北地区同东北亚国家的经济关系》这一课题所要研究的范围十分广阔，我们只是对其中的若干主要方面做了初步的探讨，尚有许多问题需要今后继续进行研究。

本书是为内部研究提供一些资料、数据和见解而撰写的，由于我们的水平有限，其中的错误和不当之处在所难免，恳请各位读者批评指正。

吉林省社会科学院
《东北亚研究》课题组

1989年12月

目 录

战后东北亚区域的经济发展及其前景	许其增(1)
一、东北亚区域经济发展的时代—历史内 容.....	(1)
二、东北亚区域经济发展的世界效应及其 未来走向.....	(20)
三、挑战面前的反思.....	(36)
东北亚区域经济展望	刘 峰(38)
一、模糊不清的东北亚区域.....	(38)
二、东北亚经济的非区域化及其国际化发展 趋势.....	(43)
三、按地缘经济活动规律，加强东北亚区域 经济联系大有可为.....	(65)
中国东北地区发展同苏联经济关系的几个战略性 问题	许维新(83)
一、将苏联远东地区选定为发展同苏联经济 联系的主要伙伴.....	(85)
二、不可放松边境易货贸易.....	(89)
三、广泛开拓经济联系的各个领域.....	(91)
四、战略措施.....	(99)
中国东北地区同朝鲜的经济贸易关系	张 英(105)
一、朝鲜资源概况.....	(105)
二、朝鲜经济发展简况.....	(108)
三、中国同朝鲜的政治经济关系简况.....	(112)
四、中国东北地区同朝鲜的经济贸易关系.....	(115)

五、中国东北地区同朝鲜发展经济贸易关系	
的前景广阔.....	(120)
六、几点看法.....	(125)
我国东北地区同南朝鲜的经济关系及其趋势	
.....	窦长五(128)
一、我国与南朝鲜关系的回顾与现状.....	(128)
二、东北地区与南朝鲜经济合作的因素分析.....	(134)
三、东北地区与南朝鲜经济合作的领域、形式及措施.....	(146)
四、需要明确的几个认识问题.....	(152)
中国东北地区同日本的经济合作现状及其发展	
趋势.....	金泰相(155)
一、近期日本经济发展形势分析.....	(155)
二、日本的海外直接投资形势与中日经济合作现状分析.....	(164)
三、东北地区在中日经济合作中的地位及展望.....	(173)
四、几点措施与建议.....	(178)
论台湾拓展新市场的出路	
——从台湾与苏东经贸关系想到的.....	石静山(182)
一、苏联西伯利亚的“诱惑力”与台湾的“苏联热”.....	(183)
二、敲开苏联东欧之大门，台商遇难题，分散市场效果不佳.....	(191)
三、台湾分散市场效果不佳的原因与历史的反思.....	(196)
四、台湾拓展新市场的最佳选择，乃是与中国大陆经济合作.....	(206)

战后东北亚区域的经济发展及其前景

许 其 增

在近代史上、东北亚作为一个地域概念主要具有地缘政治学的意义。日本和南朝鲜（特别是日本）战后的经济崛起及其迄今取得的巨大成功对本地区、对亚太乃至对整个世界所显示出来的重要性、所造成的形势、所发生的影响、所包含的意义和所提出的问题，在对它们的情况分别进行研究之外，还有必要把东北亚区域的经济发展作为总体对象来加以考察。如果考虑到战后、特别是近十年来世界经济发展中出现的意义日益重大、进程日益加快的两大时代趋势，即经济过程国际化和经济区域化（以及它的变态形式经济集团化）对一国经济发展的意义，那么对于地处本区域并执行改革开放国策、亟求解决现代化任务的我国来说，这样的研究就尤其具有特殊的现实意义。

一、东北亚区域经济发展的时代 ——历史内容

综观战后东北亚区域的经济发展，呈现在人们面前的是这样一幅耐人寻味的图景：区域内各国（和地区）所处的外部政治环境和本身的内部遭际基本相同或大体类似（区域内各国相当长时期一直处在一种紧张的政治和军事对立的国际环境或氛围之中；除苏联远东地区之外，其他各国有均遭受过严重的战争创伤，原有的经济基础几乎被夷为废墟；除日本外，其他各国

和有关地区原来的发展水平都很低），但由于经济体制的差异和发展战略抉择上的不同，导致的却是具有鲜明反差的不同结果；本国（地区）自然资源的丰俭作为生产要素和经济发展的基本条件在推进或延缓经济现代化上没有表现出某种依传统观点看来理应具有的决定意义的性质，拥有丰富自然资源的国家或地区没有因此而取得似乎本该取得的经济发展，而国土狭小、自然资源贫乏的国家却并没有因此而使经济发展受到束缚和羁绊；区域内原来彼此敌视、相互疏远或各行其是的两类国家，现在出于各自的需要和面对变化中的客观形势，越来越强烈地普遍表现了消除隔阂、克服障碍、密切相互间的联系和加强经济合作的愿望（尽管在动机、行动、范围、方式或对象选择等等上有这样那样的不同），经济发展作为结果和发展经济作为要求以其本身具有的政治因素的性质成了缓和区域内原有的军政对立形势的一种重大力量，促使长期来存在的对峙稳定逐步向和解稳定转化，从而使在近代史上一直以政治军事冲突为特点的这个地区第一次出现了以经济合作、共同发展为特点的现实可能性；日本和南朝鲜的经济成就、发展模式及其迄今表现出来的经济活力，使东北亚的经济发展在推动亚太经济区的当代崛起和“太平洋时代”前景的出现上实际起到了牵引机和动力源的作用，不仅极大地影响着东北亚以及亚太地区的经济关系结构，制约着亚太、首先是西太平洋区域的权力分布乃至周边各国，尤其是美苏两个超级大国对亚太乃至全球事务的决策取向，而且改变着世界经济形势的发展格局。这些不以人们的意志为转移、不以人们的爱恶为可否的客观事实及其发展趋势表明，东北亚区域的经济发展所包含的深刻时代—历史内容，其意义已经越出了单纯的地域性范围而表现出某种普遍性，因而不仅在经济上、而且在政治上，不仅在实践上、而且在理论上都具有着巨大的重要性。

日本战前是一个有相当工业基础的军国主义国家 但战争

的失败使它成为一个被占领国，整个国民经济遭到严重破坏，陷于崩溃，1947年的工业生产只有战前的30%，农业生产只有战前的60%，人均消费水平只有战前的57%。直到1954年，才恢复到战前的国民生产水平，前后花了整整10年的时间。从60年代初起，日本开始了真正的现代化经济起飞，在短短的20年左右的时间里，从一个三四流的工业国一跃而成为仅次于美国的世界第二经济大国。日本经济现代化所显示出来的特点，无论在西方资本主义国家中还是在全世界来说都是独一无二的。

第一是发展速度快。在50年代，日本的国民生产总值年均增长率达9.1%，其中工矿业增长率更高达13%以上。在1973年第一次石油冲击以前的10多年中，国民经济年增长率一直以两位数字增长（整个60年代的10年中实际年均增长率达到11%，显著地超过了原定的7—8%的计划指标；1965—1973年，年均增长率达10.4%），并迅速渡过1973—74年的下降低谷，在70年代后五年恢复到年均5%的增长速度。80年代以来虽然转入低速增长，但在西方工业大国中仍然一直保持着领先地位^①。国民生产总值从60年代初的550多亿美元猛增至1987年的23,760亿美元，25年间提高43倍多，在世界各国中仅次于美国^②。人均国民生产总值则从60年代初的500美元左右增至1988年的23,300多美元，26年间提高40倍以上，超过了美国（1988年是19,760美元）居西方七大工业国之首，在世界各国中仅次于瑞士而位居第二。人均国民收入从1965年的900美元增至1988年的17,000美元，23年增长18倍。国民生产总值在世界国民生产总值中的份额，1960年是3%，到1983年已上升到13%左

① 例如1973—84年，日本的年均增长率是4.3%，美国是2.3%，西德是2%，意大利是2.1%。据国际货币基金组织（IMF）预测，1989年和90年的西方七大工业国的经济增长率仍是日本居首，分别达4.9%和4.7%。

② 在西方七大工业国家中，早在1968年日本的国民生产总值就已超过英、法、西德而位居第二。

右^①。据预测，在本世纪的最后十年内，日本的经济增长率在西方工业大国中仍将位居首位，到2000年，日本的国民生产总值将接近美国，而人均国民收入则可能接近美国的两倍^②。这样的增长速度是史无前例的。

第二是外贸规模急剧扩大。日本的对外商品出口，60年代按美元价值计算的年均增长率达16.9%（未扣除通胀因素），比所有西方国家的平均增长率快75%以上；出口在整个资本主义世界出口总额中的份额，在60年代从占3.6%上升到1970年的6.8%，十年间上升将近一倍，而在世界出口总量中的份额则从1960年的4.3%（54.8亿美元），上升到1984年的8%（1,310亿美元），1988年出口总额上升到近2,600亿美元，四年中翻了一番。其中工业制品出口额在世界工业制品出口总额中占的比重在1979年已有10.4%，在西方七大工业国中位居第三，到1985年更跃居第一，占了14.1%。出口对国民生产总值的比率，60年代维持在约10%左右，80年代以来已超过16%^③。日本的外贸（进出口）总额的增长率，60年代年均16.2%，1971—78年增至年均21.2%，不但明显高于国民生产总值的增长速度，也超过了工业生产的增长速度（该速度1960—70年是年均13.6%）。进出口总额1960年还只是85.5亿美元，1970年增至382亿美元，1978年达到1,769亿美元，1985年上升到2,920亿美元，1988年高达4,244亿美元，28年间增长近50倍。在世界进出口总额中所占的比重，从1965年的接近5%提高到1984年的9.6%，1988年则上升到15.7%，超过了除美国和西德之外的

① 据美国《外交政策》季刊1988年冬季号。

② 参见日本伊藤忠研究所所长森冈正在《21世纪》月刊1988年7月号上的文章和美国国会联合经济委员会1986年8月间的一份研究报告《环太平洋亚洲诸国的经济变革——政策概览》。

③ 正村公宏：《如何看待日本经济的结构变化》，见日本《经济研究》1986年第9期。

其它西方工业大国，更远远超过了苏联^①。

第三是金融实力的迅速膨胀和货币资本向全球扩散。出口贸易和国民生产总值的互动增长使日本的金融实力迅速膨胀，货币资本向全球扩散则是这种迅速膨胀的外部表现和自然结果。日本从1959年起开始扭转战后长期的外贸逆差局面，出现了3.6亿美元的顺差，此后顺差势头持续强劲不减，1986年高达1,014.34亿美元^②。经常性项目盈余同年达到创纪录的937.6亿美元（一说为860亿），超过国民生产总值的3%，据经合组织预测，1989年该项数字将为800亿美元，1990年将为830亿美元。在连年外贸顺差以两位数递增的基础上，日本的海外直接投资近年来急剧直线上升，1980年为47亿美元，1984年增至100亿美元以上，1986年又上升到223亿美元^③，1987年达333.6亿美元，至1987年累计共1,393亿美元^④，投资地点遍及全世界^⑤。海外净资产总额，在1968年转化为债权国时是3亿美元，1984年超过美国达743亿美元，1985年增至1,298亿美元，1986年上升到1,804亿，1988年更增至2,817亿，前后20年间增加近940倍，并连续四年居世界第一。外汇储备也连年上升，至1988年接近1,000亿美元。日本开发银行估计，到2000年，日本的海外净资产将达1.2—1.4万亿美元。另据推算，即使经常项目收支顺差降至占国民生产总值的1%，到90年代中期，日本的海外纯资产仍将达7,000亿美元，其最大债权国地位不会发生动摇^⑥。随着金融实力的膨胀，日本对外证券投资近年

① 国际货币基金组织新近出版的1989年《贸易统计指南年鉴》提供的数字，1988年全世界商品贸易额达2.7万亿美元，苏联及其盟国的贸易额只占2%—3%的份额。

② 1987、1988两年都有所下降，分别为960亿和952亿。

③ 日本贸易振兴会投资白皮书（1988年1月）据日本大藏省提供的数字计算是200亿美元。

④ 据埃菲社的最新报道，1989年这一数字已上升到3,500亿美元，但尚待证实。

⑤ 例如，据日本贸易振兴会的统计，至1986年底，日本的海外直接投资35.3%在北美，13.7%在西欧，19.2%在中南美，20.6%在亚洲。

⑥ 《日本经济新闻》1989年11月1—8日的连载文章《日本金融涌向世界》。

来益见活跃。1986年，日本的对外债券投资接近1,000亿美元（上一年为635亿美元），对外股票投资107.56亿美元，均创最高纪录。据《日本经济新闻》最近近的报道，日本股票的时价总额1987年底已超过美国，至1988年底高达500万亿日元（按现行美元对日元的汇率1:140计算，约合3.57万亿美元），比美国多出70%，美国国债的30—40%已被日本购买。1986年，东京股票交易所的资本总额达到8,170亿美元，仅次于纽约；而自1987年黑色星期日以来，东京已取代纽约成了世界上最大的股票市场。至1988年，世界十大银行全属日本，总资产超过3万亿美元。在美国的外国银行总资产中，日本银行占40%以上，不下2,000亿美元，居各国之首。外国银行在美发行的美元承兑票据，80%由日本银行发行；外国银行在美发放的企业贷款，日本银行占1/3以上。另据美国联邦储备理事会的数字，日本的国民资产总值，1986年是28.3万亿美元，尚低于美国的34.0万亿，而到1987年底，日本已猛增至43.7万亿，超过了美国的36.2万亿。种种数字表明，日本确确实实已从一般的经济大国成为名副其实的世界头号金融大国。

第四是产业结构高级化过程迅速。这特别从日本出口的工业产品结构上表现出来。在50年代，它的大宗出口主要是劳动密集型的轻纺制品，例如1950年，棉纺品竟占当年出口总额的25%，连同其他纤维制品，几占出口总额的一半，而机械制品只占10%。60年代，日本大力发展重化工业，重化工业在整个工业中的比重从1960年的53.7%上升到1970年的68.9%，超过了当时的所有西方工业大国。重化工业产品在出口总额中的比重从1960年的44%，上升到1970年的73%，1976年又上升到84%，其中钢铁、汽车、船舶等三大“拳头”产品，1976年的出口额达264亿美元，占出口总额的39%。进入70年代，在大力发展重化工业的同时又迅速向家用电器、合成纤维等新兴工业部门发展。进入80年代，电子、信息、生物工程、新材料等高技术产业发展

迅速，在工业中地位不断上升。1986年电子工业产值已超过汽车成为第一工业产业，估计1987—90年间，电子工业将保持两位数字的增长率。据日本通产省统计，截止1988年底，日本已有从事各种信息处理的企业1908个，从业人员98,286人，年销售服务收入9,078亿日元，分别比1980年增长1.8倍、2.4倍和4.8倍。在世界的10家最大的半导体企业中，有6家属于日本，1987年的产值达130亿美元，而美国只有100亿美元。日本有的论者提出，由于尖端技术和高技术产业的迅速发展，日本现在正从工业社会向后工业社会过渡，并将逐步正式进入信息社会^①。据估计，到21世纪上半叶，日本第三产业将占就业总数和国民生产总值的80%，制造业不可避免的空心化将由金融、通信、信息、运输、不动产和闲暇产业填补^②。日本近年来出现把许多传统工业移向国外的浪潮，引起了日本学术界和产业界人士产生制造业空心化的忧虑，但从实质上看，应该认为这是日本产业结构高级化的一种特殊表现，也是国际性产业结构调整的产物和表现，它的后果和影响还有待深入考察。

第五是没有别的好些国家（包括西方和东方）在经济发展过程中通常都会出现的那些激烈震荡。这主要表现在经济高速发展时保持有发达国家最低的通货膨胀率（从来没有超过3%，1988年仅为1.2%），低速发展时有最低的失业率（在整个80年代，虽然经济转入低速增长，失业率一般也只有2%左右，最高不超过3%，而美国1982年是9.6%，西德同年是7.7%，意大利在1987年高达12.4%^③）和持续稳定高的劳动生产率增长率（从60年至80年代，劳动生产率的增长率一直居西方工业国家之首，1960—1983年年均为5.9%，而美国仅为

① 见日本东京外国语大学教授中岛嶺雄：《日本人与中国人：异母兄弟的爱憎》，1986年版。

② 参见日本《东洋杂志》1988年11月19日一期的文章《大国——日本的兴衰》。

③ 美国中央情报局资料

1.2%，1977—1983年的工业劳动生产率年均增长3.9%，同期美国也只有1.2%^①）。

日本在30年左右的时间中所取得的异乎寻常的经济成就，使它具有了对世界严峻经济形势的巨大承受能力和应变能力，表现了它的现代化经济发展已经臻于成熟的境地，它快速、从容而成功地渡过了石油冲击、日元升值和产业转型等相继出现的重大经济难关，就是这方面最好的证明，显示了它的雄厚国力基础。〔注〕美国著名未来学家托夫勒认为，无论西方工业国家还是社会主义国家的政府，“都还没有针对工业社会稳步地向‘第三次浪潮’社会过渡而制订出一项长远的政策”。但比较说来，日本在“对正在发生的情况”做准备方面，却可以说是世界各国中最好的一个。

南朝鲜的情况和日本有不少类似之处，而原有经济基础之差，水平之低，遭战争蹂躏之严重，战后经济之残破，所处外部局面之严峻，较之日本则更有过之。但从60年代开始，在迄今的20多年时间里，国民生产总值由1961年的21亿美元增加到1988年的1,560亿美元，27年增长70多倍，同期人均国民生产总值从83美元增加到3,728美元，增长45倍；国民生产总值年均增长率达到9%以上，其中不少年份甚至达到两位数字（如1966年的12.7%，1968年的11.3%，1969年的13.8%，1973年的14.9%，1976年的15.1%，1978年的11.6%，1986—88年连续三年均高出12%）。对外贸易进出口总额从1962年的4.76亿

① 美国麻省理工学院教授莱斯特·瑟罗：《美国、欧洲和日本——使世界经济崩溃的时代》，见美国《经济学家》周刊1985年11月9日一期。

〔注〕据《朝日新闻》报道，日本经济企划厅以日、美、苏、英、法、德等六国为主要对象作的比较分析认为，在综合国力方面，1985年日本相当于美国的一半，但日本的经济和科技能力到2000年时可达美国的80%。企划厅关于综合国力依据的是以下三项标准：①以经济力量为主对国际社会的贡献能力；②人口资源和防卫能力等在国际危机中的生存能力；③军事和外交等方面对他国的强制能力。

美元增至1988年的1,125亿美元，26年中增长43倍，成为世界十大贸易国之一。其中出口额从1962年的0.56亿美元剧增至1988年的602亿美元，增长高达1,000多倍，年增长率高达30—40%。1986年开始出现48亿（一说46亿）美元的顺差，以后逐年成倍上升，1987年为76亿美元，1988年达140亿美元。由于外贸收支情况好转，多年积累下来的外债数字开始迅速下降，由1985年的最高额470亿美元降至1986年的445亿美元，1988年又降至315.5亿美元，两年间下降了1/3；南朝鲜经济企划院最近宣布，预计1989年外债将减少15亿美元以上，从上一年进一步下降至295亿美元，同时海外资产将从上一年的240多亿美元增至284亿美元，从而使外债净额减至仅为11亿美元。产业结构也发生了迅速而重大的变化。和日本相近似而时间稍晚，南朝鲜70年代以前，虽然已实现了在国民生产总值中第二产业的产值超过第一产业产值的转变，但工业生产基本上还是以劳动密集型的产业为主，70年代中期开始侧重发展重化工业，80年代中期以后已从加强重化工业向发展高技术产业过渡。它的第一产业（农、林、水）在国民生产总值中的比重，已从1962年的78%下降至1987年的7.8%，第二产业（制造业）同期则从14.3%上升到30.7%^①。表现在出口商品结构上，工业产品占出口的比重从60年代初的10%上升到80年代中期的90%以上。1985年，工业制成品出口额达289亿美元，占出口总额的95.4%，初级产品只有14亿美元，仅占出口总额的4.6%；在工业品出口额中，轻工业产品112亿美元，占出口总额的37%，重化工业177亿美元，占58.3%。1987年，电子产品出口额比上一年增长50%，达到112亿美元。1988年，高科技产品如电脑、录放

① 南朝鲜产业研究院院长洪文信1989年5月间访华期间的情况介绍。据有关材料说明，南朝鲜第一产业在GNP中的比重1962年是43.2%，1981年下降到17.2%，第二产业（工矿业）从62年的11.1%上升到86年的42.7%；就业人数在总就业人数中的比例，第一产业由63年的63.2%下降到86年的23.6%，第二产业同期从11.2%上升到26%。

机、半导体加上汽车，在出口总值中已占有17.4%的份额。在经济高度发展的年代，南朝鲜的通货膨胀率也得到较好的控制，从60年代的两位数下降到1987年的3%。据南朝鲜产业研究院院长洪文信的说法，南朝鲜在70年代中期就已消除了城乡之间收入的差别。南朝鲜的现有经济成就自然还远不能与日本争雄，但它在克服资源贫乏、资金紧缺、原有基础薄弱以及国际经济形势震荡等方面的困难而取得高速发展，从原先一个贫穷落后的前殖民地一跃而跨进新兴工业化国家的行列，的确可称之为“汉江奇迹”。美国人把它誉为“太平洋盆地”中仅次于日本的“第二个中心”^①，并非是随意揄扬，无端溢美。

苏联、中国和民主朝鲜在战后的经济恢复及其后的一段建设时期在各自的原来基础上都有过较快的发展。但是，主要由于体制、发展战略和指导思想上的原因，同日本和南朝鲜的高速度发展和实现经济现代化所取得的成就相比，却逊色得多。作为世界超级大国、在综合国力方面位居世界前列的苏联，20多年来，特别是70年代以后的十多年来，经济发展却失去了早先一度有过的势头，几乎每况愈下。从60年代中期起，苏联的五年计划增长指标呈梯形下降趋势：“八·五”（66—70年）是7.2%， “九·五”（71—75年）是5.1%， “十·五”（76—80年）是3.8%， “十一·五”（81—85年）是3.1%。尽管如此，在“十·五”和“十一·五”十年间，苏联GNP（国民生产总值）实际年均增长率只刚过2%，远没有实现计划指标，1984年实际增长率不到1.5%，1978年以后人均GNP一直没有增加，1982年人均实际收入只增长0.1%。经济效益长期低下，劳动生产率只及美国的一半。在此期间，它在世界GNP中所占的位次从60年代的第二位（仅次于美国）下降到目前的第四位，仅占8%，而美国近30%，欧洲共同体和

^① 美国经济学家C·约翰逊语。见美国《今日美国》，1987年，第115卷，第2502期。

日本则分别上升到占 25% 和 14%。虽然人均国民收入达到了 6,000 美元，但国内物资短缺，供应紧张情况长期得不到缓解，反而日益加剧。它的外贸规模多年来均在 1,400 亿卢布左右之间徘徊。外贸对象偏狭（主要是经互会成员国之间），出口商品结构层次不高，工业制成品质量差，缺乏国际竞争力。戈尔巴乔夫当政四年。经济改革并没有取得预期效果，除 1986 年情况稍好外，87、88 两年国民经济均远没有完成计划指标（“十二·五”年均增长指标是 4.2%）。1989 年的情况更令人丧气，头 9 个月经济仅增长 2.4%，比去年同期（4.7%）下降了一半，国民收入计划增长 6%，而上半年实际只有 2.5%。许多重要工业部门开工率严重不足。国营企业负债额到 1988 年高达 1,000 亿美元。国家财政赤字在去年初高达 1,200 亿卢布（合 2,000 亿美元），超过了危险线（1,000 亿美元）的一倍。国债总额达 5,080 亿美元。经济社会已陷入严重的危机之中。在东北亚方向，苏联的西伯利亚远东地区，经过多年的苦心经营，虽然已成为苏联的重要动力资源基地之一，石油、天然气和煤炭产量都超过或接近全苏产量的 1/2，是苏联能源出口创汇的重要地区。但是，由于种种原因（除了诸如资金和技术力量不足，劳动力短缺，基础设施薄弱和不配套，自然环境恶劣等之外，另一个重要原因是它的发展模式的内向封闭性），远东地区的历年开发计划均未能实现并取得预期效果。苏联迫于困难，对远东地区的开发投资在“九·五”以后已逐步削减^①。整个来说，迄今远东地区远未成为苏联新的工业或经济中心，它在全苏经济中尚只占微不足道的比重，它的发展水平比苏联的欧洲部分低得多，迄今在全苏的工业总产值中的比重只有 3%，在全苏的出口中也只占 3% 多一点，集约化因素的比重不多于工业产值增长额的 20%，劳动生产率水平比全苏平均

^① 开发投资的增长率“九·五”计划为 7.3%，十·五为 5.2%，十一·五为 3.9%，十二·五只有 3.3—3.7%。