

苏修社会帝国主义的商业

(内部参考)

中山大学
经济系商业经济教研室编

一九七五年二月



429284

2 017 0180 9

前　　言

十月社会主义革命胜利以后，苏联在列宁、斯大林领导下，建立了无产阶级专政，实现了工业国有化和农业集体化，社会主义生产关系已基本上建立起来。在流通领域方面，苏维埃商业在苏联共产党的领导下，遵循列宁主义路线，执行党在各个历史时期所制订的方针和政策，对巩固无产阶级专政，建设社会主义，粉碎国内外阶级敌人的猖狂进攻，都起过积极的作用。

但是，在无产阶级专政的社会主义社会，还存在着阶级、阶级矛盾和阶级斗争。列宁曾经指出：从资本主义到共产主义的过渡时期，“必然是阶级斗争空前残酷、阶级斗争形式空前尖锐的时期。”这是因为“在无产阶级专政下，剥削阶级，即地主和资本家阶级，还没有消失，也不可能一下子消失。”这说明，在当时的苏联社会，在生产关系和生产力之间、上层建筑和经济基础之间，除有相适应的一面，还有相矛盾的一面，在苏维埃职员、工人、党员中还会产生受资产阶级思想腐蚀而蜕化变质的可能；在无产阶级专政的社会中，还有复辟资本主义，地主资产阶级重新上台，剥削和压迫劳动人民的可能。由于当时苏联是第一个社会主义国家，对无产阶级专政从理论上和实践上都缺乏足够的经验和认识，没有将社会主义革命进行到底，致使世界上第一个社会主义国家由于修正主义的统治而变质为社会帝国主义国家。这是国际共产主义运动中极其深刻的一个教训。

赫鲁晓夫——勃列日涅夫叛徒集团篡夺了苏联党政大权以后，苏联国家的性质发生了根本的变化，由无产阶级专政的国

家变成了新型的官僚垄断资产阶级专政的国家。这伙叛徒一上台，在政治领域中迅速膨胀其资本主义势力，在经济领域中，从生产到流通竭力推行其修正主义路线，整个经济基础发生了根本的变化。过去，苏维埃商业是为无产阶级专政服务的，是人民的事业；今天，苏修的商业是官僚垄断资产阶级用来操纵国家经济命脉，推行对外侵略，残酷地压迫和剥削苏联劳动人民和世界各国人民，为一小撮人过穷奢极欲的生活的工具。其手段之阴险和剥削的程度，远远超过了沙俄资本家。但是，哪里有剥削压迫，那里就有反抗。随着苏修国内政治、经济矛盾的加深和苏修对人民压迫的加强，苏联广大劳动人民从严酷的阶级压迫的现实中，正在日益认清苏修叛徒集团的反动面目而进行各种形式的反抗斗争，正如毛主席所指出的：“苏联是第一个社会主义国家，苏联共产党是列宁创造的党。虽然，苏联的党和国家的领导现在被修正主义者篡夺了，但是，我劝同志们坚决相信，苏联广大的人民、广大的党员和干部，是好的，是要革命的，修正主义的统治是不会长久的。”

我们这份以资料为主的参考材料，是配合《社会主义商业经济学》课程教学需要而编写的，其目的是为进一步揭露和批判苏修在流通领域复辟资本主义的罪恶，进一步认识在无产阶级专政条件下商业工作反修防修的重要性。由于我们的理论水平和掌握的材料不够，加上时间仓促，缺点与错误之处，请读者给予批评指正。如需引用本文所用材料，请直接查对原出处。

一九七五年二月

录

前 言

第一章 苏修商业是新型官僚垄断资产阶级所有制的商业	(1)
(一) 苏联商业所有制的蜕变	(1)
(二) 特权阶层利用职权营私舞弊，投机倒把，贪污盗窃国家财产	(4)
(三) 贫富悬殊，阶级分化加速	(6)
第二章 苏修商业是复辟资本主义的工具	(10)
(一) 推行以利润为核心的“新经济体制”，改变社会主义商业的经营方向	(10)
(二) 以资本主义的自由竞争代替社会主义的计划经济	(11)
(三) 唯利是图的资本主义经营作风	(12)
(四) 开设特殊商店，为一小撮官僚资产阶级服务	(13)
(五) 大肆贩卖和宣扬西方资产阶级的糜烂生活方式	(14)
第三章 苏修市场一团糟	(18)
(一) 日用工业品长期严重不足	(18)
(二) 农副产品奇缺，收购计划落空	(22)
(三) 商品储备下降	(24)
(四) 商品质量低劣，变相剥削劳动人民	(24)
(五) 靠进口大量消费品过活	(28)
(六) 通货膨胀，货币贬值，物价上涨	(30)

第四章 苏修自由市场大泛滥	(38)
(一) 苏修统治集团通过各种政策、法令鼓励 城乡资本主义的发展	(38)
(二) 自由市场泛滥、投机倒把猖獗	(42)
第五章 苏修对外贸易是推行世界霸权的工具	(52)
(一) 苏修是当代最大的一个国际剥削者	(52)
(二) 资本输出和商品输出相结合	(60)
(三) 苏修是国际上的大军火商	(64)

第一章

苏修商业是新型官僚垄断资产阶级 所有制的商业

伟大领袖毛主席指出：“修正主义上台，也就是资产阶级上台。”“现在的苏联是资产阶级专政，是大资产阶级专政，德国法西斯式的专政、希特勒式的专政。”①赫鲁晓夫、勃列日涅夫叛徒集团篡夺了苏联党和国家的领导权以后，疯狂地推行修正主义路线，从根本上改变了国家的政权性质，苏联由于国家政权性质的改变，国家所有制的性质也就变了。因此，作为流通领域里的苏联商业，也就从社会主义所有制变为新型官僚垄断资产阶级所有制。

（一）苏联商业所有制的蜕变

列宁、斯大林领导的苏联共产党，非常重视商业工作，把社会主义商业看成无产阶级在经济领域里与资产阶级斗争的重要阵地。十月革命胜利以后，为了在流通领域彻底战胜资本主义，列宁根据无产阶级专政的需要，制订了一系列社会主义商业的方针和政策，首先，在生产资料所有制方面排挤私人资本主义商业，使社会主义的生产关系迅速占领商业阵地。下表是按各有关年度不变价格计算的商品零售流转额，苏维埃贸易排挤私人资本主义商业的过程表。

(单位：100卢布)

年 代	国营商业	合作社商业	私营商业	国营及合作社商业在商品流转总额中的比重%
1925	1,601	3,518	3,861	56.4
1926	2,144	5,464	5,215	59.3
1927	2,326	7,064	4,963	65.4
1928	2,498	9,276	3,640	76.4
1929	3,338	11,866	2,432	86.5
1930	4,482	14,450	1,123	94.4
1931	7,259	20,682	—	100.0

资料来源：根据《苏维埃贸易经济》1953年版第32页，
 《苏维埃商业40年》1958年版第8页有关数字计算。

从上表可以看出，十月革命以后，苏联迅速进行商业所有制方面的社会主义改造，把私人资本主义商业从苏维埃流通领域中排挤出去。斯大林在第一个五年计划的总结中指出：“什么是苏维埃商业呢？苏维埃商业就是没有大小资本家参加的商业，没有大小投机商人参加的商业。”②这就是斯大林对当时苏联商业性质的总结。

现在的苏联，生产资料社会主义所有制成了形式上和法律上的东西，实际上生产资料为一小撮官僚特权资产阶级所占有，广大工人阶级和劳动人民已经沦为雇佣劳动者。

为了使资产阶级所有制能在国家法律形式上固定下来，苏联部长会议于一九六五年十月四日正式批准了《社会主义国营企业条例》，这个《条例》给企业以很大的权力，如企业有权占有、使用和支配其财产；有权编制和批准生产和财务计划；有权招收和解雇工人，规定职工工资和奖金；有权规定无需上级批准的产品价格或同订货者协商议价；有权购买分配外的材料、工具和其他物资，出售推销不出去的产品和接受计划外的订货等等。③《条例》公布实施后，工人被大批解雇“仅1970年就达到六百六十三万人”。④

根据《条例》规定，现在苏联商业的特权阶层、经理、主任操纵了商业企业的一切大权，“商店经理可以‘支配商业企业的基金’，‘在稿定商品周转计划时有更大的独立性’，可以‘同供应者直签订合同’，‘有雇佣、解雇、奖励、处分及调整工作人员的权力’。”“有一个食品商店的领导人仅在一九六六年的头九个月中，就对五百名工作人员中的一百五十人作了行政处分。”⑤受害的商业职工竟高达百分之三十。哈尔科夫新百货商店经理、部主任对职工的迫害也是一例，根据该店仓库管理员马塔特揭露：“针织部主任斯维德洛，对我提的意见不但不予重视，反而说我不守纪律，叫我应当想一想，这不是我的本份。”“她还大声地说，她将亲自选拔另一些人来充实这个部（以便把那些好提意见的人排挤出去），那些人，按照她的说法，将比我们‘听话’，比我们‘善良’。仅仅在最近三个月里，就有三名新职员，斯维德洛的私人朋友到我们部里来了。”“针织部主任斯维德洛，仗着副经理朱普的纵容和支持，不断地审讯和迫害职工。事情达到这样的程度，甚至在共青团会议上由她挑选出合乎她心意的人来当主席团，然后重新抄写会议记录，应该怎样写，得由她说了算。”⑥

上述材料说明，苏修叛徒集团把社会主义所有制商业完全

变成新型官僚垄断资产阶级所有制的商业。社会主义的公有制已变成了一小撮资产阶级所有制，商业企业的统治集团就是企业财产的所有者，拥有支配企业的一切大权，广大商业职工处于无权地位，成了雇佣劳动者。

苏修在商业推行资本主义路线过程中，随着所有制性质的变化，私营的服务性行业也就不断出现。在“苏联的奥伦堡州的城市和区中心存在着数以百计的私人旅店和货栈，这些私人旅店和货栈的老板们，从集体农庄和国营农场收利不少，仅该州的州府所在地的私人旅店一年中就由三十六个增加到四十六个。”“在黑海海滨城市中，甚至一些住在机关宿舍和公寓的人，也把房间租给休养者，牟取暴利。国家还主动向他们建议开展业务关系。”⑦私有性质商业的产生，这是资本主义在苏联复辟的必然产物。

苏修商业所有制起了根本变化的另一特征，是为一些资产阶级特殊阶层分子的穷奢极欲生活服务。这些人“可以在一种专设的特殊商特里每月先支付几十卢布，然后就可以随意去选取精美食品。格鲁吉亚的百万富豪拉基什维里经常在莫斯科、基辅、阿拉木图等城市的饭店大摆每餐价值数千卢布的筵席。”

“这些人还在专门的服装店定制最时髦的服装，购买‘英国的西服、意大利领带和外国香水’等等”。⑧

（二）特权阶层利用职权营私舞弊，投机倒把，贪污盗窃国家财产

苏修商业企业特权阶层，利用修正主义路线给他们的特权地位，与系统内外各部门投机倒把分子互相勾结，贪污盗窃苏联人民所创造的劳动果实，手段各种多样，无奇不有，非常严重。

工商勾结，贪污盗窃，大搞非法黑市买卖。一九六二年在

苏联轰动一时的非法贩卖纺织机案件，是相当吓人听闻的，这个盗窃集团共“四十三人”，其中包括“政府官员”、“中央计划机关的工程师”、“工厂厂长”以及黑市“私商”，他们互相勾结，非法“从官方分配系统中搞到了总共九百台的纺织机，他们利用这些机器开设地下工厂，生产布匹到黑市上出售”，“这个资本主义的网，从莫斯科远到高加索和哈萨克都有分支机构。”列宁格勒有个地下“克鲁伯尼娜公司”与百货商店勾结生产尼龙女上衣，“这个公司的代理人来往于列宁格勒百货商店”，争生意做。^⑨这些是苏修工商企业中普遍的事例。

上下串通，贪污盗窃，营私舞弊，以饱私囊。如哈尔科夫新百货商店针织部主任斯维德洛，“将该店得到的一批进口女上衣共九百九十件，叫职工挑选后，一半放在柜台上，而另一半则按照他的意见，放在仓库里。第二天斯维德洛的熟人就涌到仓库来了。斯维德洛在场，他要商店职工不开任何发货单就把女上衣发给他们。”一个商业仓管员，揭露冷饮供应站的站长营私舞弊、盗窃公物的情况时说：“供应站上从帮工到主任，许多人都在卖冰激凌。偷冰激凌不是一件复杂的事，拿几箱通过卖冰激凌的售货员卖掉，平分进款。”“在商业部门只要有本领什么都能办到，要没有本领就会落得个穿不上裤子，让位给别人，什么都可以销帐，只要会一起作弊”。^⑩“在第聂伯罗彼得罗夫斯克，可以看到一伙，在一个粮食基地‘美食店’盗窃人民财产将近三年之久”，“在摩尔达维亚共和国有五分之一的商业店营私舞弊。”“哈萨克共和国，还可以看到六二年这里有一万八千名职工（官员）偷窃、贪污。在商业和合作社系统内被偷窃的东西价值总计将近三百万英镑。”^⑪这些贪污盗窃分子为什么如此猖狂，逍遥法外，因为这些人是特权阶层或者是特权阶层的支持者，所以谁也不敢过问。

私分、私卖，大发横财。“例如，格鲁吉亚一个纺织厂的领导人，同私商互相勾结，动用工厂的设备和原料，建立了一个‘地下工厂’，秘密生产各种畅销商品，在黑市推销，短期内就捞到了一百七十万卢布。”“列宁格勒，苏联国际旅行社社长，同他的‘几个好朋友’合伙，偷窃六万卢布的东西，其中包括大量外国旅客的财物，如西德的理发工具、英国的打火机、芬兰的衬衣、西班牙的白兰地酒、苏格兰的威士忌酒和美国香烟等等。”^⑫

苏修新型资产阶级贪污盗窃活动，是受到司法机关人员的纵容和支持的。他们官官相护，行贿受贿，合伙分赃。“例如，格鲁吉亚的地方监察司前司长为首的‘几乎全体人员’都贪污受贿，‘成了盗窃犯的通风报信人员’。^⑬”这样的社会，当然贪污盗窃成风。

（三）贫富悬殊，阶级分化加速

今日的苏联，由于资本主义复辟，阶级分化加剧，贫富悬殊的鸿沟越来越深。“苏联的资产阶级是一个贪得无厌的剥削阶级。他们操纵着党政大权和生产资料，榨取高额利润，享受着高工资、高奖金、高稿酬和各种津贴，占有比一般工人和农民高几十倍甚至上百倍的收入^⑭。”

据一九六六年苏修出版的《苏联社会学》透露，苏修特权分子估计约有四百万人（不包括家属），占全苏人口近2%。他们的收入在每月五百卢布以上。有的收入则更高，据西方报刊报道，苏联元帅的每年薪俸，如包括由政府负担的支出在内，约等于五万美元。而最低工资，据苏官方材料，为每月六十卢布。差距为一百一十多倍。

据另一材料报道，勃列日涅夫下台以后，苏修国内各类人员工资差别的基本情况如下表^⑮：

单位：卢布

职 别	工资与工资差额		最高与最低 工资差额
	工 资		
中等工厂	清 洁 工 厂长、经理	60 500—700	440—640
高等院校	清 洁 工 教 授	60 600以上(不 算兼职)	540
政府机关	职员、勤杂工 部 长	60 600—1500 (不算兼职)	540—1440

从以上材料可以看出，这种贫富悬殊的工资差距，使苏联形成了特权阶层，这个特权阶层就是修正主义统治的社会基础。

苏修特权阶层除领取高工资外，还有名目繁多的额外收入，无偿地占有劳动人民创造的财富，贪婪地榨取劳动人民的血汗。

苏修制定的“国营企业条例”规定计划外的利润全部由企业支配。由于苏修领导集团给予企业负责人很大的权力，可以“规定奖励工人的指标和条件”，这样他们就可以假公济私，任意侵吞大批奖金。如利佩克托拉斯的经理仅仅在一个月内就拿了七次奖金，总共一千三百多卢布，超过一般工人两年的工资还多。有的企业领导人的奖金占百分之六十。有的企业领导人干事得奖，月月得奖，而有些工人连一分钱也得不到。许多企业的工人不但得不到奖金，连工资也在大量下降^⑯。

企业领导人不但工资高、奖金多，而且还有名目繁多的额

外收入，如所谓“福利设施”，实际上都是为一小撮特权阶层服务，为他们所占有。特权阶层可以有几套房间，还有别墅，可以免费疗养等，而广大工人住房紧张，生活困难，更谈不上享受文化福利。更严重的有些企业领导人以庆祝自己的生日为名，也要得一批奖金，如在拉脱维亚一管理局的特权阶层七人就根据他们的职务和年龄分别得了庆祝生日奖，这几人为庆祝自己的生日就占有额外收入共七百二十卢布^⑦，苏修叛徒集团全面复辟资本主义，使“各尽所能，按劳分配”的社会主义的分配原则已完全被破坏。使得苏联的社会，少数人穷奢极欲，花天酒地，过着荒淫无耻的资产阶级生活，而广大劳动人民则过着饥寒交迫的生活。贫富鸿沟越来越深，阶级分化日益加剧。

注：

- ①转引自《人民日报》《列宁主义，还是社会帝国主义？》1970年4月22日。
- ②斯大林：《列宁主义问题》《第一个五年计划底总结》1950年第521页。
- ③香港《经济导报》总1298期，第6页。
- ④《人民日报》1974年1月30日。
- ⑤⑩《人民日报》《苏修在商业中全面复辟资本主义》1967年9月6日。
- ⑥《人民日报》《苏修商业部门一片乌烟瘴气》1969年9月23日。
- ⑦《光明日报》《苏联“疗养城的生意人和寄生虫”》1963年8月11日。
- ⑧⑭《人民日报》《苏联贫富悬殊阶级分化日益加剧》1974年12月13日。

- ⑨《光明日报》《苏联——盗窃集团盗卖国家九百台机器》1963年8月24日。
- ⑩《参考消息》《摩尔达维亚共和国有五分之一的商店营私舞弊》1963年8月1日。
- ⑪⑫⑬《人民日报》《苏修全面复辟资本主义的恶果》1974年9月25日。
- ⑮《苏修复辟资本主义情况》新华社编1970年2月。
- ⑯香港《经济导报》总1058期第20页。
- ⑰苏《苏维埃拉脱维亚报》1967年12月3日转引
《苏修复辟资本主义情况》《共远材料》1968年
3月21日

第二章

苏修商业是复辟资本主义的工具

苏修叛徒集团为了建立起与资产阶级专政相适应的资本主义经济基础，不仅在工农业部门，而且也在商业部门实行一系列的修正主义政策，从而改变了社会主义商业的性质，把社会主义商业变成为新型官僚垄断资产阶级复辟资本主义的工具。

（一）推行以利润为核心的“新经济体制”，改变社会主义商业的经营方向

苏修叛徒集团在商业部门复辟资本主义的一个极其要重的措施，就是推行所谓‘新经济体制’。这个‘新体制’的实质，就是推行资本主义的利润原则和物质刺激，实现资本主义自由化，使资本主义在商业中全面复辟。早在1965年初商业部门就开始实行这个‘新体制’，据苏联报刊透露“到1967年6月为止，已有约四十万个商店和饭店实行了‘新体制’，这几乎占全国商业企业的二分之一。乌克兰、白俄罗斯、爱沙尼亚、拉脱维亚和立陶宛等加盟共和国的商业单位，已全部实行了‘新体制’”。

①“依照计划，在1969年，全国所有企业将基本上完全实行这个‘体制’”。②根据‘新体制’的要求，“国家只给商店规定商品周转额和利润指标”，③也就是说，国家只管做多少钱的生意和赚多少钱，至于其他一切都由商店经理自行决定。这样商店经理的权力有了进一步的扩大，他可以“支配商业企业的基金”，“在拟订商品流转计划时有更大的独立性”，可以“同供应者直接签订合同”，“有雇佣、解雇、鼓励、处分和调整

工作人员的权力”。④以致“有些领导人把独立性看成只在自己本位利益方面独立起作用的权力，忘记了国家利益”。⑤

这样一来，商业部门实行‘新体制’后，把利润原则当作一切经济活动的‘火车头’，把追逐利润作为企业经营活活的最高准则和唯一目的，实行大利大干，小利小干，无利不干，从而改变了社会主义商业的经营方向，出现一片乌烟瘴气。

（二）以资本主义的自由竞争代替社会主义的计划经济

苏修商业部门实行‘新体制’后，为了拼命追求利润，取消了划计分配商品的制度，实行企业之间自由竞争，根据市场行情来组织货源和调整价格。

‘新体制’规定，商业企业为了多采购利润高的商品，可以直接与工厂挂勾订货，苏修报刊宣扬，这是“自由选择”对象，结果造成商品供应系统的混乱。据苏修报刊透露，“工商业实行直接订货后，商业抱怨工厂不能满足商业部门的订货需要，工厂则抱怨分散订货单位太多，造成混乱，而广大顾客则买不到自己所需的物品”。⑥

苏修工商企业部门，为了攫取高额利润，多得奖金，拼命生产和销售利润高的产品，而获利少的产品则不愿生产和销售，致使社会供需矛盾日益加剧。“据苏联《经济报》报道，萨拉托夫搪瓷制品厂原计划一年生产~~十四万九千个~~居民需用的小锅，但由于这种产品利少，只生产了四万七千二百个。与此同时，这个厂却超额完成了费工少获利大的大锅生产。结果，居民所需要的小锅便很难买到。”⑦又如，“哈萨克靴鞋贸易管理处，原来坚决要求共和国工业组织生产细毛毡靴，答应一年销售六十万双，而当市场出现了新产品以后，商业工作人员就自动削减了几乎原订货量一半的销售量”，⑧这样，就使这种毡靴大量积压。这样的例子绝不是个别的，在苏修全面复辟资本主义

后，计划经济早已成为一场自欺欺人的骗局。”据透露，一九七三年十月份，在苏联批发和零售商业网中积压的无销路的非食品商品价值达四十五亿卢布”。 “大量无销路的产品堵塞了商业网，使几十亿卢布的资金不能周转，而且为保存这些商品，每年就得花几千万卢布”。⑨

此外‘新体制’还取消了生产资料计划分配制度、实行土地、机器设备和厂房等固定资产自由买卖，使商业部门为许多企业或个人开设地下工厂牟取暴利大开方便之门。

苏修叛徒集团公开宣布：生产资料的计划供应“已经过时”了，同时在“高尔基市和斯维尔德洛夫斯克还举办了买卖生产资料的自由市场，参加的有苏联各地的公司企业代表数千人，买卖的生产资料从机床、起重机、发电机、汽油、无缝钢管、仪表到火车头，无所不有”。⑩

（三）唯利是图的资本主义经营作风

苏修商业为了牟取暴利，对广大劳苦人民采取各种卑劣手段，弄虚作假，偷工减料，粗制滥造，把废品、次品冒充“合格”商品欺骗顾客，这种唯利是图的资本主义商业经营作风，到处泛滥。

据苏修报刊透露，“商店里的投机倒把分子自由自在地生活着，有的商店领导人还敲诈顾客以饱私囊，例如里加市消费第九商店主任，私自将棉布的价格从每米两个卢布六十戈比提高到三个卢布二个戈比。列于纳巴德第三十四肉类门市部主任，擅自以高价出卖猪肉，有的商店出售每十公斤面包就从中克扣半公斤”。⑪

据不完全统计，“在摩尔达维亚共和国有五分之一的商店营私舞弊，他们为了发财，挖空心思，欺骗顾客，往往高价售货，克扣货物分量，并且以次顶好”。“白俄罗斯生产的工业