

奔康之路

第二辑

中共平远县委办公室编

一九九六年一月

前言	1
农户“两园”建设篇	
陈财桢靠“三高”农业大步奔小康	2
刘奕隆办家庭腌制厂年收入3万元	2
刘海隆专业经营茶叶致富	3
余天福发展家庭养殖致富	3
吴苑梅——荒山岗上种果茶	4
吴兰浩深山拓富路	4
刘宗玉保职停薪回家养猪年收入逾7万元	4
黄翠兰承包失管沙田柚园大获成效	5
陈友桢兴办养殖场当年大见成效	5
辞掉“铁饭碗” 当上“鸡司令”	6
养猪状元张宏立	7
肖达兴科学养鸡年纯收入5万元	7
科技致富的带头人	8
王增概辛勤耕山 艰苦创业	8
林开升种植葡萄致富	9
“好运来”为农民带来好运	9
种植平远蜜李 贫困户变成示范户	10
朱双华——种养结合成效显著	10
谢佛生靠农致富有眼光	11
黄畬“蜂王”杨元良	11
种柑致富带头人卓尚明	12
卓新廉利用草场发展养殖业	12
巧妇杨春福 种养变万(元)户	13
刘忠庆十六年如一日推销水果640吨	13
耕山大王陈耀军 绿了山岗富家庭	13

林明绪人老志高矢志耕山致富.....	14
王征宏养花年纯收入超2万元.....	14
“一村一品”特色篇	
向阳管理区农民发展水稻杂优制种富甲一方.....	15
家家种生姜 户户奔小康.....	15
名副其实的金柚村.....	16
黄泥 村大种三华李取得好效益.....	16
杞园农民种菜致富.....	17
泥资源 富了黄沙角里村.....	17
湖洋管理区引导群众种植西瓜创高效.....	18
官坑管理区积极发展种植无籽西瓜.....	18
金桔甜透农民心.....	19
集体经济发展篇	
黄畲管理区积极寻找契机求发展.....	20
东台管理区壮大集体经济卓有成效.....	20
依托城郊优势 振兴集体经济.....	21
儒地管理区借外力求发展.....	22

前 言

省委谢非书记在来梅视察时指出：“山地开发是山区农民实现宽裕小康的重要途径”。近年来，我县在省、市的统一部署下，认真实施县委制订的“平远县农村奔小康规划”，从山区实际出发，大力发展“三高”农业，建设家庭“321工程”，收到了较好的效果，相当部分的农村家庭达到小康标准，一些农户收入达10万元以上，达到比较宽裕的小康水平。实现省委提出的1997年农村小康目标，今年是关键一年，时间紧、任务重、压力大，只有进一步振奋精神，找准路子，加大力度，大力发展“三高”农业，建设庭园、庄园经济，发展乡镇企业，推动农村经济上新台阶，才能确保如期实现。

前不久召开的全省第十次山区工作会议提出山区“九五”时期要“消除贫困现象，实现小康”。为此，县委办公室在编印了《奔康之路》第一辑的基础上，今年续编《奔康之路》第二辑，重点介绍新涌现的发展“两园”经济的典型农户和集体经济发展较快的管理区的情况，这些奔康致富典型是率先富裕起来的榜样，是先进生产力的代表，是全社会的财富，他们的经验值得认真总结和推广，以使更多的人走上这条致富奔康之路。

谢荣章

一九九六年春

※ ※ ※ ※ ※ ※ ※ ※
※ 农户“两园”建设篇 ※
※ ※ ※ ※ ※ ※ ※ ※

陈财桢靠“三高”农业大步奔小康

陈财桢是超竹镇司山管理区农民，全家5口人，2个劳动力。1990年陈财桢在县城开了一间食品店，虽是小本经营，但收入不菲。生意日隆之际，他把生意交给妻子经营，自己回家投入“三高”农业开发。1993年，他投资3.5万元，在鸡子石下挖鱼塘3.5亩，兴建了200平方米猪舍和鸡舍。他一步一个脚印，在实践中不断总结和摸索饲养技术，逐步发展。1995年他放养了白鲢鱼200尾，罗非鱼600尾，塘虱15000尾，养鸡2400多只，饲养肉猪20条，种生姜4亩。利用鸡屎喂猪，猪屎喂鱼、肥姜，循环利用，立体经营，1995年“三高”农业一项总收入5万多元，纯收入2万元以上。

刘奕隆办家庭腌制厂年收入3万元

坝头镇东片管理区暗涵村村民刘奕隆，今年73岁，1981年以来，他开始从事大蒜、生姜、蒜头等蔬菜腌制加工。1995年，他共腌制大蒜、生姜各6500公斤，蒜头1500公斤，获纯利3.3万元。东片管理区的群众素有利用冬闲田种植蔬菜的习惯，并创办过腌制厂，刘奕隆曾经是腌制厂的技术员，农村体制改革之后，刘奕隆发挥自己的技术专长，自己筹资办家庭腌制厂，并在县城老市场设了个固定摊位，实行加工、销售配套。由于他的腌制品质量好、价钱平，销售量日益增大。不仅促进了当地蔬菜生产和解决了蔬菜销售问题，还使自己靠蔬菜加工业走上了富裕之路。

刘海隆——专业经营茶叶致富

坝头镇东片管理区新兴村村民刘海隆，今年38岁，全家5口人，只有2个劳动力。近年来，他专门从事茶叶经营。1995年他共销售茶叶2万公斤，获利3万元。

刘海隆从1982年开始零星组织茶叶买卖，1992年开始规模经营。产茶季节向茶农大批购进茶叶，然后加工整理，剔除黄叶茶、烧焦茶，并进行适当的工艺处理，提高茶叶的品位；其次，开展茶叶的推销，在大柘、东石、石正等地设立零售点，对销量大的客户实行价格优惠，送货上门。为扩大茶叶销售，他还自己组织起销售队伍，引导帮助本地一些缺资金但有销售能力的农民参与销售，既扩大了销售量，又使那些无本农户受益。

目前，刘海隆家盖起了一幢二层楼房，家中现代家俱齐备，添置了摩托车，家庭生活已进入小康水平。

余天福发展家庭养殖致富

坝头镇坝头管理区老福堂村村民余天福，34岁，一家4口人，2个劳动力。1991年以前，他全家年人均收入不足千元。为摆脱贫困，他根据家庭实际，决定发展养殖业。1991年，他在朋友帮助下，首批购进猪苗39条，经短期饲养后上市，获纯利2500多元，尝到了甜头以后，他逐年增加投入，不断扩大生产规模。1994年，又投资2万元兴办养鸡场，做到既养猪，又养鸡。1995年他养鸡18000多只，上市15000多只，纯收入3.8万元；出栏生猪140头。养殖总收入达5万元以上，家庭人均收入超万元。

吴苑梅——荒山岗上种果茶

热柘镇下黄地管理区柚下村人吴苑梅，1988年带领全家3人，在自留山上开垦了一块8亩左右的山地，种上130株沙田柚。果树种下后，坚持精心管理。为解决基肥问题，经常到距1公里远的下黄地小学挑大粪，在柚树间隙套种牧草，牧草长大后再回填作基肥；为解决技术问题，他主动参加镇农业站办的农技培训班，订阅多种农技杂志，虚心向有经验的果农请教。经过精心管理，果树长势良好，1992年果树开始挂果，当年产量达1.2万公斤，收入2.1万元。初尝耕山甜头的吴苑梅接着又扩大开发了7亩山地，种上茶叶和杉树，1995年在开发点上还饲养了400多只肉鸡，5头生猪，形成了“山上树林，山腰果茶，山下禽畜”综合经营格局。1995年，沙田柚产量达3万斤，茶叶400多斤，加上肉鸡生猪收入，总收入达5.2万元，纯收入3.1万元。

吴兰浩深山拓富路

上举镇畲脑管理区仓子下村村民吴兰浩，面向山地，发展种养。1990年以来先后种下3亩沙田柚和3亩水柿，建起6个甲鱼养殖池，山下种植烤烟，实行以短养长，长短结合。为获得信息和管理知识，他订阅了多种报刊杂志；为提高管理水平，他多次参加农技培训班；为解决管理难题，他虚心向镇农业站的技术人员和有经验的果农求教。1995年，沙田柚和水柿已开始收益，两项收入5000多元，烤烟收入10000多元，甲鱼收入6000多元，全年种养收入达2.1万元，成为当地勤劳致富的典型。

刘宗玉保职停薪回家养猪年收入逾7万元

刘宗玉原是平远县稀土公司职工，今年34岁。1994年初保职停薪

回上举镇小畲管理区家中从事养猪业。他买回兽医书籍、器械、药品，一边学习，一边摸索实践，同时他还订阅了《广东科技报》、《南方农村报》，收集有关科学养猪的经验。当年，虽然效益不显著，但他认定发展养猪大有奔头。因此，年底他又投入20000多元扩建猪舍，兴建起三幢结构比较合理的猪舍。1995年初，他购回40多条小猪和20多条中猪进行饲养。采取大、中、小猪长短结合的办法，做到每月有猪出栏，月月补进猪苗，存栏量保持在60条左右。在管理上，保持猪栏卫生，防鼠、防蚊、防虫，定期给生猪注射疫苗和服用药品，保证生猪健康生长；并根据生猪生长的不同时期合理配制饲料。1995年1—10月共出栏生猪92条，总收入7.2万元。

黄翠兰承包失管沙田柚园大获成效

黄翠兰，坝头镇程北管理区人。1994年，她承包了程西狮子隆50亩失管沙田柚园，大获成效。狮子隆的沙田柚园是1987年种植的，共有1250株，由30户农户分散经营，由于地理条件差，果农缺技术，不善管理，一直未有结果，果农也失去了信心，80%的果树已多年失管，有些农户已准备砍掉果树种其它作物。1994年冬，黄翠兰在丈夫的支持下，与各农户签订了十三年的承包合同。当年即投入9万元对柚园进行改造，使柚树重现生机。1995年共采摘柚果2.9万公斤，收入7.8万元。预计1996年将有65%的果树放果，可获更大收入。

陈友桢兴办养殖场当年大见成效

超竹镇司山管理区陈友桢，原是超竹镇水泥厂的一名司机。1995年初，他放下方向盘，投资20多万元，承包黄花坡果林场原种柑旱地，兴办以养鱼、养猪为主的养殖场。他吃住在工地，请来民工和租用了一台推土机，奋战一个月，挖筑了四口共30亩的鱼塘，并建起一幢猪

舍，当年就放养了3.6万尾四大家鱼，饲养生猪70头，并在鱼塘及其周围的空地上种上牧草和玉米10多亩，利用牧草和玉米喂猪，猪粪养鱼，综合利用。为解决养鱼、养猪的技术问题，陈友桢专门聘请了一名农民技术员作常年指导，自己还亲临外地取经、学艺，并买来各种科技书籍认真钻研。从而，使养殖场取得了显著效益。1995年，他共宰杀生猪40多头，收入3.6万元，存栏大猪65头，可望收入6万元；鱼塘已开始捕捞产出，预计可收入10万元，总收入可达19.6万元，纯收入超过7万元。

辞掉“铁饭碗” 当上“鸡司令”

河头镇双溪管理区青年农民池凤鸣，今年27岁。1989年，高中毕业后，曾到深圳、珠海等地打工多年。1992年，镇保险站招聘工作人员，他被照顾吸收为保险站的职工，按理说，能在镇保险站工作是许多青年梦寐以求的事情。但他发现养鸡是一条致富的好门路。于是他毅然辞去了保险站的“铁饭碗”，在河头食品站租来一间旧仓库作为养鸡场，向银信部门借来5000元，购进鸡苗1000只，开始走上当“鸡司令”的道路。由于他认真钻研技术，虚心向人求教，终于获得成功。鸡出栏率达98%，尝到甜头后，他购进第二批鸡苗4000只，扩大饲养场地，劳力不足，他又把妻子接来帮手，当年，他饲养AA肉鸡12000只，获纯利2万元。

经过一年的实践，池凤鸣掌握了一整套养鸡技术，他已不满足于在河头圩小打小闹了，他把目光瞄向县城。1995年春，他在原二九二地质大队部租了1000平方米的仓库作为养鸡场，饲养数量每批从刚开始时的1000只增加到6000只。为提高经济效益，他又认真探索立体养殖模式，把鸡粪发酵后用来喂猪。1995年他养鸡2.5万只，养猪58条，当年纯收入达6万多元。

养猪状元张宏立

河头镇河头管理区青年农民张宏立，靠养猪走上致富路。去年，他饲养肉猪76头，总收入8.3万元，获纯利3.5万元，成为该镇有名的养猪专业户。

张宏立1992年高中毕业后，曾到深圳、珠海打工一年，但未获得多少收入。春节回家探亲，看到不少村民都靠种养富起来了，便萌发了发展养猪的念头。春节刚过，他卖掉摩托车，买回14头猪苗，经过四个月的精心饲养，14头猪全部出栏，获利2100元。尝到甜头后，他更坚定了靠养猪致富的决心。

为探索科学养猪技术，他购买了大量有关养猪的科技书籍，并把刊登在报刊上的有关养猪资料剪贴起来，认真学习；前年6月他还筹资1000多元，到韶关市技校举办的养猪培训班学习了2个月。由于他把理论和实践结合起来，精心钻研，大胆探索，他饲养的猪以日增重快、出栏率高而远近闻名，慕名参观者络绎不绝。但他毫不保留自己的技术，只要有群众相求，便悉心传教，还把在培训班学习过的资料整理好，复印给邻里乡亲并经常帮助当地群众选购猪苗，防病治病。今年又筹资4万元在河头圩开了一间猪饲料门市，方便群众购买饲料。在他的影响带动下，该管理区已有养猪专业户40多户，户平养猪35头。

肖达兴科学养鸡年纯收入5万元

八尺镇肥田管理区莲塘村村民肖达兴，1983年高中毕业后，开始探索家庭养鸡业。但由于当时缺乏技术及经验，带来养鸡成活率低，生长缓慢，连续多年效益不佳。在挫折面前，他毫不气馁，一方面认真从书本中学习养鸡技术知识。订阅了《广东科技》、《科学养鸡》、《畜禽病防治》、《怎样养家禽》等科技书刊；一方面虚心到外地拜师学艺。通过几年的努力，他终于掌握了快速养鸡技术，尤其是对鸡

病防治，饲料配方已有丰富经验。1994、1995连续两年他家年养鸡上市近万只，纯收入达5万元，成为当地的致富典型。

科技致富的带头人

八尺镇八尺管理区青年韩垂春，十多年来锲而不舍拜师学艺、刻苦钻研杂优制种和水产养殖技术，成为当地享有盛名的“土专家”。1995年，他承包了8亩水田作为杂优水稻制种新技术、新组合试验基地，早晚两造均采用抛秧新技术进行种植，减少了插秧及割叶两个环节，节约了成本，与常规制种法相比亩增6%以上，总产达7500斤，产值达3.5万元。这种新技术的应用得到了上级技术部门的肯定。与此同时，他还认真钻研水产养殖技术，在2亩鱼塘上打破传统养鱼方法，实行轮捕轮放，除养殖传统家鱼外，还引进淡水白鲢鱼、单性罗非鱼、加洲鲈鱼等新品种，实行科学养殖，亩产值近9000元。几年来，他曾先后被省、市县授予“青年标兵”、“学用科技、勤劳致富青年标兵”“科技先进工作者”、“青年种养能手”等光荣称号。

王增概辛勤耕山 艰苦创业

茅坪镇中村管理区下屋村民王增概，全家4口人，2个劳动力。自1991年冬以来，认准开发农业是农村致富的重要途径，耕山种果是农民增收的明智选择，于是，他舍得投入，吃苦耐劳，艰苦创业，在桥头发责任山上开山垦地30多亩，于1992年春开始陆续种下沙田柚500多株、蜜柚100多株。累计到1995年投入资金10多万元，办起了种果、养猪相结合的家庭小庄园，还在山上修建了八个蓄水池、粪池，并安装了自来水。1995年该果园开始挂果，收入7千多元，1996年将进入丰产期。王增概决心继续拓展面积，立足山地开发，扎扎实实地创造新业绩。

林开升种植葡萄致富

今年31岁的大柘镇墩背管理区里仁村青年林开升，1984年高中毕业后即开始在种果方面大胆摸索，利用水田2.1亩种植沙田柚、柑桔等果树100多株，并间种花生、黄豆等经济作物。后来，他从梅县、兴宁等地“三高”农业示范基地得到启示：要适应市场需要，必须发展优稀品种。于是，他瞄准平远市场巨峰葡萄走俏，但本地种植少的行情，便把2.1亩柑桔园改造成葡萄园。为尽快掌握葡萄栽培技术，他一方面订阅《农民文摘》、《南方农村报》等报刊，在报刊上学习成熟的经验，另方面走出去拜师学艺。很快获得了成功。到1994年，已种下葡萄250株，平均亩产950公斤，销售葡萄收入3.2万元，1995年，葡萄园总收入达到4万元。

“好运来”为农民带来好运

平城“好运来”饲料行经理姚儒尹，原是大柘镇杞园管理区仓下村农民。他从事饲料经营以来，坚持信誉第一、质量第一、用户第一的原则，每年经营饲料1万多吨，为发展平远养殖业作出了贡献。1995年他销售各种饲料1.2万吨，营业额180万元，获利20万元，1993—1995连续三年被县评为优秀个体工商大户。

姚儒尹很早从事饲料生意，由于他始终坚持顾客至上，质量第一的原则，以薄利多销为经营宗旨，生意越做越大。1989年，他在县城租店设点，并创立“好运来”饲料行，专门从事饲料批发、零售，先后成为汕头“正大康地”、广州“华星”、惠州“宝大”、深圳“康达尔”等6家大中型饲料厂家的代办处和直销点。在饲料经营中，他恪守信誉，从不进假冒伪劣饲料，也从不在饲料中掺假掺杂，有时因运输环节造成饲料霉烂变质，他能愿全部销毁也不卖给农户，从而赢得了顾客的称颂。对一些一时资金周转有困难的养殖大户，他便采取

赊销的办法，待牲畜出栏取得效益后再付清款项，间接地扶持了养殖专业户的发展。目前，他的经营范围除全县16个镇外，还扩大到江西、福建的邻近乡镇。

种植平远蜜李 贫困户变成示范户

大柘镇凤池管理区农民姚史桂，原是一贫如洗的特困户，在各级党委、政府的关心扶持下，通过种植平远蜜李脱贫致富。1995年收获平远蜜李1万多公斤，收入2万多元，并带动周围20多户群众耕山种蜜李。贫困户变成了示范户。

姚史桂原来家庭贫穷，夫妻离异。离婚后的姚史桂带着2个年幼子女，日子过得异常艰苦。1992年大柘镇领导带着1万元低息贷款亲自上门动员其种植平远蜜李1300株，通过他苦心耕耘，精心管理，植后第二年便部分挂果，总产175公斤，收入2000多元。尝到甜头后，姚史桂更加扎实认真，在大柘镇有关部门的扶持指导下，按照蜜李管理的各个环节，认真管理，终于于1995年获得丰产，收入2万多元。取得效益后，他及时归还了大部分贷款，购置了新家俱，又娶回了老婆，生活终于有了起色。姚史桂告别穷困的事实启发了周围群众，一个管理、种植平远蜜李的热潮在当地悄然兴起。

朱双华——种养结合成效显著

中行镇中行管理区党支部书记朱双华，1992年，他带领全家人走种养致富的道路，开山种果，养猪养鱼结合，在自己的责任山上连片开发6亩山地，全部种上了沙田柚、水柿、三华李等果树，同时发展以养猪、养鱼为主的家庭养殖业。1995年，果树有四成挂果，水果收入4000多元，养猪21条，收入近20000元，放养四大家鱼1000多尾，收入3000多元，种养总收入达27000多元。1996年，他将再扩大水果种植面积5亩，建设起名副其实的家庭庄园。

谢佛生靠农致富

黄畲镇黄畲管理区乌石头村村民谢佛生，年近四十。他曾做过铁匠、木工、泥工，当过屠户、店老板。在各级政府的号召和大量从事“三高”农业而取得成功的典型鼓励下，1994年，他毅然放弃了自己生意正火红的铁匠铺和营利不薄的当街门店，承包了管理区的50亩软脂油茶基地及周围的大片山地，踏上了发展“三高”农业的致富路。选准项目，舍得投入；以短养长，以养促种；先求稳定，后讲规模。这是他庄园发展的法宝。1994年，他筹集近10万元资金，投劳900多个，在油茶基地周围又开发种植80亩的沙田柚、三华李、柿子、酸梅等，并间种牧草、玉米20多亩，在山脚挖筑了10多口共8亩多的鱼塘，兴建了猪、牛、鸭棚，进行立体型种养经营。1995年初获效益，实现纯收入3万多元，其中油茶收入5000元，塘鱼收入4000元，养牛、养猪、养鸭收入2万多元。在他的精心经营下，往后这个基地将取得越来越大的经济效益。

黄畲“蜂王”杨元良

黄畲镇凤仪管理区兔形村村民杨元良，全家4人，2个劳动力，去年他仅养蜂纯收入达1万多元，成为该镇颇有名气的养蜂专业户。

黄畲镇地处山区，山高林密，花繁草茂，一年四季，蜜源丰富，发展养蜂有得天独厚的自然条件。杨元良认清这一优势，不断摸索和实践，走上了养蜂之路。经过多年不懈努力，他养蜂规模已发展到目前的30多箱。为提高蜂蜜产量和质量，他根据各地植物花期不同的特点，长期租用一辆手扶拖拉机，到各地轮回放蜂，这样，一年四季都能收到蜜糖，效益倍增。

种柑致富带头人卓尚明

仁居镇木溪管理区农技员卓尚明，1986年在自留山上种下400多株温州蜜柑和12株沙田柚。他边干边学，边学边干，订阅多种专业书报，认真钻研技术知识，而且还多次到福建等地的柑桔种植场取经学艺。随着管理技术的提高，他不满足于小打小闹，每年都扩大规模，目前已发展到9.2亩。1995年仅温州蜜柑一项纯收入达2.1万元。卓尚明种柑致富后，没有忘记村里那些贫困的乡亲。用自己的经验和体会启发引导周围群众上山种柑，对热心群众不但在技术上悉心传授，还在财力、物力上予以帮助和支持。在他的带动下，邻近7户农户先后种上温州蜜柑40多亩均取得了良好经济效益。

卓新廉利用草场发展养殖业

仁居镇木溪管理区地处项山脚下，那里山幽草绿，是一个得天独厚的天然牧场。1993年，眼光独到的卓新廉看准了利用这一天然草场发展畜牧业的前景，毅然筹款1.6万元，从外地买回良种山羊40头、牛10头进行放牧饲养，经过精心牧养，当年获总收入4万元，纯利1.6万元。初获成功的卓新廉非常清醒，仅靠天然草场资源和传统饲养经验是不够的，必须要有过硬的科学饲养知识。为此，他多次外出求师学艺，同时，订阅了多种专业书报，认真钻研，系统学习和掌握牧养牛、羊知识。为解决冬季草场牧草的不足，他还在山坡下种植了5亩黑麦草。“一分辛劳一分收获”，通过卓新廉精心放养，科学管理，牛羊的出栏数逐年增加。1995年，共出售山羊40多头，菜牛30多头，获纯收入达3万多元，成为远近闻名的畜牧专业户。

巧妇杨春福 种养变万(元)户

仁居镇社南管理区半溪村农妇杨春福，从1985年以来便探索多种经营的致富之道，先后用水田挖鱼塘4亩，在山地种植水柿3亩，造杉50亩，还沿河畔种绿竹200多株进行综合经营，每年收入超万元。1995年始，她又投资8000元，利用鱼塘水面养殖蛋鸭，当年种养综合经营纯收入达2.1万元，目前，她种下的水柿已陆续挂果，杉木已成材，蓄积量达350立方米，价值12.5万元。取得了令人羡慕的经济效益。

刘忠庆十六年如一日推销水果640吨

泗水镇大新管理区村民刘忠庆，致力于商品流通工作十六年，推销水果640吨，每年销售水果的收入达一万元以上，同时又带动了群众耕山种果。

由于泗水镇地处山区，交通不便，信息不灵，许多果农的水果因未及时外销而造成腐烂变质，给群众带来损失，也极大地挫伤了群众种果积极性。刘忠庆急群众之所急，决心致力商海，从1980年起，跑梅州、兴宁、丰顺、五华等市县，寻找个体工商大户，建立销售网络，掌握各个时期水果销路的信息。十六年来，推销以“金柑”为主的各类水果达640吨，为山区经济发展和群众致富作出了积极贡献。

耕山大王陈耀军 绿了山岗富家庭

泗水镇泗水管理区练坳村村民陈耀军，原是镇供销社职工，七年前提前办了退休手续，走上耕山种果道路，通过多年努力，终于成为当地有名的耕山大户。

陈耀军首先是将自己种下多年但失管的40多亩杉山进行抚育管理，同时又在自己的责任山上挥锄不止，年复一年炼山整地，先后种下杉

林50亩、沙田柚8亩、化州桔5亩、三华李3亩。目前，他的新造杉已郁郁葱葱，长势喜人，原来种下的杉木已进入砍伐期，每年可合理间伐100多立方米，产值近4万元。各类水果已进入盛产期，每年收入在1.5万元以上，取得了良好效益。

林明绪人老志高矢志耕山致富

东石镇白岭管理区罗田坑村民林明绪，年已花甲而不服老，十多年如一日，矢志耕山种果，闯出了一条致富之路。1995年造林种果获纯收入2.5万元。

1984年，林明绪带领妻子在自己的责任山上，苦战一冬春造林种杉100多亩，同时根据责任山宜种毛竹的特点，在加强原有零星毛竹管理抚育的同时，逐年补种发展，形成30亩毛竹基地。1986年他又利用房前小河滩荒地，进行移河改土，种下5亩沙田柚、3亩蕉柑、2亩平远蜜李，办成10亩规模的果园。

目前，他种下的杉林已成材，蓄积量达800立方米，价值16万元；毛竹进入间伐期，每年可获纯收入3000多元，加上其它水果收入，全年收入达2.5万元。预计三年后，全家造林种果收入可翻番。

王征宏养花年纯收入超2万元

石正镇先锋管理区村民王征宏，全家4人。他利用自己在广州芳村花场打工期间学到的一整套花卉栽培技术，于1992年租用石正粮所的部分场地，投资5000元办起花卉种植场。除自己培育花卉外，还定期到广州引进名贵花卉出售、出租。三年来，他共投资1.2万元，不断扩大种植规模。1995年，他培育花卉、盆景80多种，出售1600余盆（株），纯收入达2万元。此外，他还投资办起家私加工场，今年出售家私130余件，获利1.2万元。