

经典初版全译本

THINK &
GROW RICH

思考致富

拿破仑·希尔成功圣经



Napoleon Hill

[美] 拿破仑·希尔 / 著 邱宏 / 译



中国发展出版社
CHINA DEVELOPMENT PRESS

经典初版全译本

思考致富

拿破仑·希尔成功圣经



Success

[美] 拿破仑·希尔 / 著 邱宏 / 译



中国发展出版社
CHINA DEVELOPMENT PRESS

图书在版编目 (CIP) 数据

思考致富：拿破仑·希尔成功圣经/(美) 希尔 (Hill,N.) 著；
邱宏译. —北京：中国发展出版社，2014.2

ISBN 978-7-5177-0064-7

I. ①思… II. ①希… ②邱… III. ①成功心理—通俗读物
IV. ①B848.4-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2013) 第297995号

书 名：思考致富

著作责任者：[美] 拿破仑·希尔

译 者：邱 宏

出版发行：中国发展出版社

(北京市西城区百万庄大街16号8层 100037)

标准书号：ISBN 978-7-5177-0064-7

经 销 者：各地新华书店

印 刷 者：北京领先印刷有限公司

开 本：880mm×1230mm 1/32

印 张：8.5

字 数：300千字

版 次：2014年2月第1版

印 次：2014年2月第1次印刷

定 价：25.00元

联系电话：(010) 68990630 68990692

购书热线：(010) 68990682 68990686

网络订购：<http://zgfcbs.tmall.com/>

网络电话：(010) 88333349 68990639

本社网址：<http://www.developress.com.cn>

电子邮件：bianjibu16@vip.sohu.com

版权所有·翻印必究

本社图书若有缺页、倒页，请向发行部调换

作者序



本书的每一章内容都提到了一个曾经造就500多位超级富豪的致富秘诀，我对这些富翁进行了多年认真仔细的研究。

20多年前，安德鲁·卡耐基激起了我对这个秘密的兴趣。当我还是个孩子时，这位精明可爱的苏格兰老人不经意间把这个秘密灌入了我的脑海。当时他倚靠在座椅上，开心地眨了眨眼睛，认真观察着我，看我是否能领会他言语间的真正用意。当他发现我确实领悟其真意之后，就问我是否愿意用20年甚至更长的时间投身到这项工作中去，让那些仍不得致富要领的普通大众迈向成功之路。我回答说很愿意，在安德鲁·卡耐基先生的资助下，我一直坚守自己的承诺。

经过成千上万人的实践应用，本书的秘诀得到了充分的验证，适合于各行各业的人士。卡耐基先生认为，这个已经给他带来巨大财富的神奇公式，应该同样被应用在那些没有时间和精力去研究如何致富的人们身上，他还希望我通过了解人们的各自不同经历，来验证这个公式的普遍适用性与可靠性。他坚信，这个公式应被所有的公立学校或学院当作教课内容来传授，而且还表示，如果传授得当，整个教育制度将产生巨大变革，使人们的在校教育时间减少一半以上。

查尔斯·M·施瓦布先生和其他同类型年轻人的经历，让卡耐基先生认为，学校里学到的知识对于今后谋生或积累财富没有必然的关联作用。由于他曾和诸多年轻人有过生意往来，他们当中很多人都没受过太多教育，通过训练他们使用这个公式，竟然发现他们

具有惊人的领导才华。因此，卡耐基先生才得出了这个结论。不仅如此，他的训练使每个人都变得富有。

在“信念”这一章中，你将会看到一个令人瞠目结舌的故事——庞大的美国钢铁集团的创建和经营竟然是由一个年轻人完成的，而他正是卡耐基先生传授秘诀的实践者之一。任何一个做好准备接受训导的人，都能从秘诀中受益。年轻的查尔斯·M·施瓦布先生仅仅简单应用这个秘诀就获得了巨大的财富和商机。粗略地估算一下，这个秘诀的特殊应用价值可超过6亿美元。

认识卡耐基先生的人们几乎都了解这个事实，他能让你明白本书究竟意味着什么，究竟能给你带来什么，而且还能让你明白究竟自己真正想要的是什么。在接受20多年的实践检验之前，这条秘诀就已经被传授给了10多万人，正如卡耐基先生所料，这些男男女女都获得了无数的个人利益。有的人发了财，有的人成功地实现了家庭和睦。一个牧师还成功地运用这个秘诀获得了高达7.5万美元的年收入。阿瑟·纳什先生是辛辛那提的一个裁缝，曾经用自己的全部家当来作为检验这个秘诀的“实验品”，他的生意不仅起死回生，而且还创造了大笔财富。尽管纳什先生已经过世，但他的产业依然兴旺发达。这个实验非同寻常，报纸杂志等媒体纷纷给予极高的赞誉，相当于为其免费做了价值超过百万美元的广告。

德克萨斯州达拉斯的斯图亚特·奥斯汀·威尔得到了这个秘诀。他对此非常赞同，于是放弃原来的专业，改学法律。他也成功了吗？书中将有详细介绍。我还将此秘密传递给了詹宁斯·伦道夫，他从毕业当日直到进驻白宫，一直在运用这个秘诀，现在已连任三届国会议员了。

我曾经在拉萨尔函授大学任广告部经理，那时这所学校还名不见经传。我有幸见证了校长卓别林先生有效地利用这个秘诀，使拉萨尔大学跻身于美国知名函授大学之列。我所特指的成功秘诀在本

书中被提及了成百上千次，但至今还没有直接道出其真实内容，因为只有当它呈现在你眼前时，那些为此而准备多时且一直在寻觅的人们才会俯首拾得。正因为如此，卡耐基先生才不动声色地将此秘诀传授给我，却没有为其命名。

倘若你已做好准备吸纳它，那么你在每一章内容中都能发现其踪影。如果你现在就想知道这个秘诀，我也乐意奉告，但这样会剥夺你以自己的方式去探索的乐趣。

在完成本书时，我的儿子正要结束大学最后一年的学习，他偶尔看到了第二章内容的手稿，便开始认真阅读起来，随之还发现了适用于自己的秘诀。他有效地运用了这章内容中的秘诀，获得了一个重要职位，薪水远远超出其他人的平均水平。他的故事将在第二章中详细介绍。在你开始阅读那部分内容时，或许先前产生的种种感受都将烟消云散，因为本书的开篇太让人眼花缭乱了。

如果你曾经灰心丧气过，如果你也曾有过无法逾越的思想障碍，如果你也曾努力过、失败过，如果你也曾忍受过病痛的折磨和困扰，我儿子探索自我的故事以及对卡耐基成功秘诀的理解和运用，会让你看到苦苦寻觅的希望绿洲。

这个秘诀还被伍德罗·威尔逊总统在第一次世界大战中应用过，每个即将上前线的士兵都接受过他潜心隐藏在训练之中的秘诀指导。威尔逊总统告诉我，在为战争募集经费时，这个秘诀还发挥了巨大的作用。大约二十多年前，时任菲律宾群岛总统特使的曼纽尔·L·奎松受到了这个秘诀的鼓舞，为祖国人民赢得了自由，后来成为该国第一任总统和人民领袖。

这个秘诀有个特色——那些曾经得到并运用过它的人会发现，无须投入多少努力便能迅速获得成功，而且永远不会再次失败！如果你对此深表怀疑，不妨研究一下曾经使用过这个秘诀的人都有谁，无论在哪里提到这些人，都能用其经历来验证这个真理，你也

一定能说服自己！当然，这世上永远不会有不劳而获的事情！如果不付出一定代价，也不可能得到我所说的秘诀，但这个秘诀绝对让你物超所值。无意寻找它的人，无论付出多大的代价，也一样得不到它。你无法通过馈赠或恩赐得到它，也无法用金钱买到它，因为它来源于两个方面。其中一部分已然存在于那些竭力寻找它的人身上。这个秘诀对所有准备好接受它的人而言，效力均等；教育程度对它而言毫无作用。在我出生之前很久，托马斯·A·爱迪生就已经在使用这个秘诀了。虽然他只受过三个月的学校教育，但在巧妙地应用这个秘诀之后，他成为首屈一指的发明家。爱迪生的合作伙伴埃德温·C·巴恩斯也得到了这个秘诀，虽然他当时的年收入才只有1.2万美元，但在成功运用这个秘诀之后，迅速创造了大量财富，并且在年轻时就功成身退。你将在本书第一章中了解他的故事。你也会了解，财富并非遥不可及，你仍然可以做回想要的自我，只要你愿意，只要你下定决心，金钱、名誉、地位和幸福将会拥抱着你。

我如何了解这些呢？看完本书之前，你一定能找到答案，或许在第一章中，或许在最后一章中。应卡耐基先生的要求，我潜心钻研20年，分析了无数名人的成功经验。他们当中很多人都承认，是在卡耐基先生的秘诀指引下，才有了现在的成就和财富。现择录部分成功人士尊名如下：

亨利·福特

约翰·沃纳梅克

乔治·S·派克

亨利·L·道尔蒂

乔治·伊斯特曼

约翰·W·戴维斯

威尔伯·赖特

戴维·斯达·乔丹博士

小威廉·瑞格雷

詹姆斯·J·希尔

E·M·斯塔特勒

赛勒斯·H·K·柯蒂斯

西奥多·罗斯福

艾伯特·哈伯德

威廉·詹宁斯·布莱恩

J·奥杰恩·阿穆尔

查尔斯·M·施瓦布	哈里斯·F·威廉姆斯
弗兰克·冈萨拉斯博士	丹尼尔·威拉德
金·吉列	拉尔夫·A·威克斯
丹尼尔·T·赖特法官	约翰·D·洛克菲勒
托马斯·A·爱迪生	弗兰克·A·范德利普
F·W·伍尔沃斯	罗伯特·A·多拉尔上校
爱德华·A·法林	埃德温·C·巴恩斯
阿瑟·布里斯班	伍德罗·威尔逊
威廉·霍华德·塔夫特	卢瑟·伯班克
爱德华·W·博克	弗兰克·A·芒西
艾伯特·H·加里	亚历山大·格雷厄姆·贝尔博士
约翰·H·佩特森	朱利叶斯·罗森沃尔德
斯图亚特·奥斯汀·威尔	弗兰克·克兰博士
乔治·M·亚历山大	J·G·卓别林
詹宁斯·伦道夫 参议员	阿瑟·纳什先生

这些人名只是美国数百位知名人士中的一小部分，无论在个人财富方面，还是从其他方面取得的成就都证明，正是理解并运用卡耐基的成功秘诀帮助他们达到了人生的颠峰状态。我从未听说过有人在受到这个秘诀点拨并实践应用了这个秘诀之后，却在自己选定的行业中碌碌无为，没有取得任何成就。我也从未见过有人不运用这个秘诀就能出人头地，累积起自己的财富。以上这两个事实让我们得出如下结论：作为自主决定的其中一部分精华知识，成功秘诀比那些人们通常称之为“教育”的知识更加重要。

那么，什么是“教育”呢？本书针对这个问题作出了详细的解答。由于人们都关心在校受教育的程度，而以上这些人几乎没大接受过在校教育。约翰·沃纳梅克曾经告诉过我，他的受教育程度很低，而他获取知识的方式则像一台先进的机车水箱一样，可以通过“在即将要耗尽时就舀进去一些”的方式不断补充新能源。亨

利·福特连中学都没上过，更不用说受大学教育了。我并非想贬低在校教育的价值，而是想表达内心真诚的信念，那些掌握并应用这个成功秘诀的人们，即使在校受教育经历极其匮乏，也终将会到达事业颠峰，终会积聚大笔财富，成为自己的主宰。

在阅读过程中，只要你为此做好了准备，那么不定在什么地方，成功秘诀就会从字里行间跳出来，跃然于纸上。在它出现时，你一定会认出来。无论你是在第一章，还是在最后一章收到了这个信号，只要一看到它，马上就停下来认真思索，摘掉遮挡视线的眼镜，因为此时此刻正是你人生中最最重要的转折点。

我们马上就要转入第一章，开始了解我最挚爱的朋友的故事，他曾坦率承认自己见过那个神奇的信号，他的杰出成就足以证明他真正看清了这个秘诀。当你读到他的故事，或读到其他人的故事时，请不要忘记，他们要解决的都是所有人必须经历的人生大事。当一个人为了谋生、为寻找希望和勇气、为得到满足和安宁、为积攒财富、为享受身心自由而奋斗时，所有问题都会浮现出来。

在你通读本书时，一定要牢记一点，书中的内容都是事实，并非虚构，其目的在于为那些已做好准备的人提供一条放之四海而皆准的真理，不仅让人们知道该做什么、如何去做，而且还能受到鼓舞和激励，从而迈出通往成功的第一步。

在你开始阅读第一章内容之前，请允许我提条小建议，或许能帮你清楚认识卡耐基先生的秘诀。这就是——所有成就、所有辛劳而获的财富，都源于一个想法！如果你已准备好去探索这个秘诀，基本上就已经拥有了秘诀的一半，当另一半进入脑海中时，你一定能立刻认出它来。

拿破仑·希尔

如何阅读和使用本书



你一生中最想得到什么——金钱、名望、权力、知足常乐、充满个性、平和心态、幸福快乐？本书介绍的13个获取财富步骤为人们提供了一部最简捷、可靠的成功哲学，那些正在寻求明确人生目标的男女老少将从中受益匪浅。

在开始阅读本书之前，你最好能明确了解，这些内容并非旨在娱乐大众，你也不可能在一个星期或一个月内完全消化领悟其中内容。在彻底阅读完本书后，同样以顾问工程师身份而闻名的托马斯·A·爱迪生的长期合作伙伴米勒·瑞斯·哈奇森博士曾经说过：“这不是一本小说，它是一部通向成功之路的指导手册，满载着美国最成功人士的诸多经验和体会，值得人们认真学习、领会并沉思反省。”

请读者朋友们每天晚上最多阅读一章内容，最好能着重标出那些印象深刻的语句，便于日后再次翻阅并铭记在心。一个真正的学生不会仅仅停留在阅读这本书而已，他一定能深刻领悟，将其中金子般珍贵的内容融会贯通，并转换为自己的思想。本书应该被所有中学收藏，并列入教学内容之一，未能通过考试的学生不应被授予毕业证书。本书中的思想观念虽然不能代替各个学校现行的教学内容，却能使学生们更好地梳理和运用所学知识，更有效地学以致用，更快速地领悟知识。

纽约城市学院院长约翰·R·特纳博士在读完本书后对作者说：“你儿子的亲身经历就验证了这种哲学的合理严谨性，读者朋友将会在第二章中了解布莱尔的神奇故事。”特纳博士推荐了作者

的儿子——他天生听力不正常，却运用本书中介绍的哲学思想，不仅避免成为一个聋哑人，还将这个天生的障碍转换成无价的财富。在了解他的故事之后，你将意识到自己正逐步掌握一个可以转化成物质财富的哲学思想，或意识到它会使你轻易获得心灵上的安宁、精神上的和谐并充满智慧等，正如作者的儿子那样，它还能帮助你克服生理上的问题。

作者通过分析几百位成功人士的经历和特点还发现，他们几乎都遵循着改变思想观念的习惯，借助于人们常称之为召开会议的方式达成个人目的。当他们遇到要解决的难题时，通常会一起坐下来各抒己见、集思广益，直到找出双赢的方法为止。

阅读本书，在实践了其中介绍的智囊团原则之后，你将受益匪浅。像其他成功运用此原则的人们一样，你也能借助于组建一个学习俱乐部来实践，召集那些友好、和睦且渴望加入的人们共同学习。俱乐部应该定期召开会议，最好一周一次。每次开会时最好能坚持阅读一章内容，之后再根据阅读内容组织所有成员进行讨论。每个成员都应该做好笔记，将所有因头脑风暴而产生的灵感和想法全部记下来。每个成员都应该认真仔细地阅读，并在集合阅读、参与俱乐部集体讨论之前几天详细分析每一章的内容。在俱乐部集体阅读时，应该选那些阅读能力强、理解能力强且感情表达能力强的人进行朗诵。在这个计划指导下，每个读者都会从阅读内容中收获良多，不仅仅是数百位成功人士用自身经历总结出的各种经验教训，而且更重要的是，还将打开自己思想认识的新源头，从每个范例中获取无价的知识。如果你能遵循并坚持这个计划，一定能揭露并恰如其分地应用作者在简介中指出的安德鲁·卡耐基获取巨大财富的秘密公式。

英文出版者

目 录



作者序.....	1
如何阅读和使用本书.....	1
前 言.....	1

第一篇 欲望：成就一切的起点.....	15
----------------------------	----

世界上所有的梦想者们，清醒起来吧，确定自己想要什么，想成为什么样的人，产生这种强烈的欲望吧！你就像那冉冉升起的太阳，全世界的经济萧条可能正为你提供大量机遇。

第二篇 信念：想象成功并坚信梦想成真.....	39
--------------------------------	----

思想与任何一种情感相结合都会形成一股“磁力”，吸引其他类似或相关的思想意识。这种与情感相吸引的思想就像一粒种子，在肥沃的土壤里生根、发芽、成长、不断繁衍，直到原来的小种子成为不计其数的同类种子。

第三篇 自我暗示：影响潜意识的媒介 61

自我暗示其实就是一种自我控制，通过自我暗示，个人可以根据意愿在潜意识中种下具有创造性的思想种子；也有可能因为疏于管理而任由破坏性思想在这片心灵沃土中滋生长成。

第四篇 专业知识：个人经验与见解 69

一个受过教育的人未必有着丰富的普通知识和专业知识。受过教育的人应该有着发达的思想能力，可以在不侵犯他人权利的前提下，得到自己想要的东西。

第五篇 想象力：人的智慧工厂 87

想象力就像个工厂一样，人类创造的所有计划都是从这里诞生的。借助于想象力，欲望才得以成型、才能被塑造、才能被赋予行动。

第六篇 精心计划：化欲望为行动的具体过程 105

一个半途而废的懦夫永远不会成功，而一个成功者向来不会是半途而废的懦夫。

第七篇 决心：克服拖拉懒散的恶习..... 151

语言上的巨人常常是行动上的矮子。如果说得多，做得少，就会失去积累有用知识的机会，而且还会暴露出自己的计划和目的，被那些善嫉之流击败。

第八篇 毅力：坚持不懈的必胜信念..... 165

一切成就的起点都是欲望，一定要将这句话牢记于心。微弱的欲望只能带来些微成果，就像微弱的火苗只能产生微弱的热量一样。

第九篇 智囊团的力量：事半功倍的灵验法则..... 183

智囊团原则就是使他人的智慧与自己的智慧结合在一起，这正是获得更多能量的秘诀。

第十篇 生理欲望转化的奥秘：身心平衡的法则..... 193

爱、浪漫和性都是驱策人到达成功颠峰的因素。爱的作用犹如安全阀，能确保身心平衡、平静、平和，并做出具有建设性的努力。如果将这三者有机地结合在一起，就能将一个人提升至天才的程度。

第十一篇 潜意识思维：通往无穷的智慧.....217

潜意识思维是一种介质，它将一个人的祈祷变成“无穷智慧”能够辨认的语言。祈祷要提出信息，然后以明确的计划或清晰的想法为祈祷者实现心愿而找回答案。

第十二篇 大脑：思想的广播站和接收站.....227

潜意识是大脑的“发射站”，思想震波通过它被发送出去。而创造型想象力是“接收器”，用来接收大气中的思想能量。

第十三篇 第六感：通向智慧之门.....235

只有通过发自内心的沉思冥想，才能认识、领悟第六感。第六感是人类的有限思维和“无穷智慧”之间的沟通枢纽，基于此原因，它既是心理上的，也是精神上的东西。

附录 自我分析问卷.....246

前 言



“人的思想是物质性的”，的确如此，而且当思想与明确目的、毅力以及炽热欲望混合时，就会转变成财富或其他有形物质。

大约在三十多年前，埃德温·C·巴恩斯发现思考致富是真实、不容质疑的真理。他的这一发现并非空穴来风，而是通过最初源于成为伟大的托马斯·爱迪生的事业伙伴这一强烈的欲望，然后点滴积累才形成。

巴恩斯的强烈欲望有一个鲜明特色，就是明确、坚定。他希望与爱迪生共事，而不是为他做事。不妨仔细看看文中关于描写他将欲望变成现实的过程，之后，你将会更加深刻地理解这13条致富原则。

当这种欲望或思想冲动第一次闪现在脑海中时，他还不具备将想法付诸实施的条件。有两大困难摆在他的面前：之一，他不认识爱迪生先生；之二，他没钱买火车票去新泽西州奥兰治市。这两个难题足以让大部分人望而却步，放弃自己的梦想。然而，他的欲望可是非同一般！他早已下定决心，千方百计地要实现这一愿望，于是他最终决定搭乘“闷罐车”前往奥兰治市，而不是甘于失败（没有过此经验的人，可以认为他是乘运货列车前往东奥兰治的。）

在爱迪生的实验室里，他进行了自我介绍，并宣称自己前来的目的是与这位大发明家一起做事。多年后，谈到第一次与巴恩斯的见面时，爱迪生说：“他站在我面前，看上去像个普通的流浪汉，脸上却流露出某种神情，让人感觉他有一种执著的追求。根据多年

与人交往的经验，我知道，如果一个人真正渴望得到什么，他一定会愿意倾其一生所有来获得，而且必定会成功。我给了他这个机会，因为我发现他已下定决心，不达目的誓不罢休。事实证明，我做了一个正确的选择。”

在当时，巴恩斯到底向爱迪生说了什么已经远不如他的思想更重要了。连爱迪生自己也这么说！能让巴恩斯在爱迪生的办公室里工作，肯定不是依靠这位年轻人的外表，因为这明显对他很不利。真正起作用的是他当时的思想。

如果这句话所表达的真正含义被准确地传递给了每位读者，那么大家就不必再读其余内容了。

巴恩斯并非在初次见面时就实现了与爱迪生共事的愿望。他只是得到了在爱迪生办公室工作的机会，从事着对爱迪生而言无关紧要的工作，只能靠微薄的薪水度日。但对巴恩斯而言，这份工作却无比重要，因为这使他有向期盼已久的“合伙人”展示自己的“才能”。

几个月过去了。巴恩斯渴望已久的目标从表面看来仍不得实现，他的明确目的仍然如空中楼阁。但是，巴恩斯正经历着更重要的思想变革，他那想成为爱迪生事业伙伴的欲望正越烧越旺。

心理学家说得好：“当一个人真心要做某事时，一定会流露出这种思想来。”巴恩斯时刻准备着成为爱迪生的事业伙伴，而且还下定决心继续做好这样的准备，直到自己实现这个目标为止。

他并没有对自己说：“算了，这有什么用？我还是改变想法，去做一个推销员吧。”正相反，他对自己说：“我到这里来的目的是为了与爱迪生共事，我一定要实现，即便需要付出余生也在所不惜。”他已经豁出去了！如果人们都能树立一个明确目标，然后不遗余力地去追求，直到最终实现，那么我们一定能创造出一个完全不同的人生！