



杨茂平◎编著

*Clever
Wisdom*

聪明做人 智慧做事^的 7张底牌

人生在世

成败不由天命

吃亏是福

吃小亏占大便宜

无往而不胜

成就精彩人生

教会你生存技能处世技巧的书

有人名垂青史，有人默默无闻，正所谓成败身后事，追求在今生。

做人做事要有底牌，这是古今成大事业者的不二法门。

中国长安出版社





聪明做人 智慧做事_的 7张底牌

杨茂平◎编著

 中国长安出版社



图书在版编目 (C I P) 数据

聪明做人智慧做事的 7 张底牌 / 杨茂平编著. - 北京: 中国长安出版社,
2010. 7

ISBN 978-7-5107-0221-1

I. ①聪… II. ①杨… III. ①人生哲学—通俗读物 IV. ①B821-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2010) 第 127763 号

聪明做人智慧做事的 7 张底牌

杨茂平 编著

出版: 中国长安出版社

社址: 北京市东城区北池子大街 14 号 (100006)

网址: <http://www.ccapress.com>

邮箱: ccapress@yahoo.com.cn

发行: 中国长安出版社 全国新华书店

电话: (010) 65281919 65270433

印刷: 北京毅峰迅捷印刷有限公司

开本: 787 毫米×1092 毫米 16 开

印张: 13.25

字数: 174 千字

版本: 2010 年 10 月第 1 版 2010 年 10 月第 1 次印刷

书号: ISBN 978-7-5107-0221-1

定价: 26.80 元

前言



人活在世上，就免不了与人打交道，就免不了处理事务。因此，做人做事就成了我们人生的核心问题。怎样才算聪明做人、智慧做事，也就成了人生最大的一门学问。古今中外凡成大事者，无一不深谙做人做事之道。做人与做事是密不可分的，聪明做人才能办智慧事，智慧做事才能成一个聪明之人。

水往低处流，人往高处走。没有人愿意碌碌无为地虚度一生，也没有人愿意在一把椅子上坐到老。每个人都希望自己能在做人做事方面成熟而圆润。然而，我们不难发现，许多人在有关做人做事的一些问题上，很容易出现问题。

其实，聪明做人、智慧做事并不难。要知道，社会的运行与发展不仅仅依靠道德的力量，在现实生活中，往往还需要遵循一些基本的原则。有些人就是认识不到这一点，或者不能正确理解这种现实法则，因而导致做人做事出现了偏差，甚至犯错。事实上，只有理解了现实法则与道德法则的基本内涵及其相互关系，并且让自己的思维乃至行为规范于这个基本原则之内，我们才能真正看清世事的真面目，才能实事求是地指导自己该如何做人与做事。

懂得并且遵循这些基本原则的人士，知道做人做事何时该进，何时该退，何时该亮出宝剑，何时该深藏不露。他们宽容且乐观，低调且善良，诚实信用，善于用智，方圆变通。在关键时刻，他们总能把做人做事的机智技巧运用得淋漓尽致。他们懂得聪明做人，智慧做事，于是被称为“成功者”。成功者是令人钦佩的，他们为人处世的方法和技巧，更是值得我们学习和借鉴的。

纵观那些成功者，大都是品质优秀之人，并且充满智慧，他们做人做事都有自己的原则和底线。如果人生是一场牌局，那么决定人生输赢的则是底牌。本书从宽容、乐观、低调、善良、诚信、用智、变通七个方面入手，为读者准备了做人做事的7张底牌，全面分析并讲解了每一张底牌的应用技巧和方法。

这7张底牌，其实也是做人做事的底线。只有将这7张底牌牢牢地攥在自己手中，我们才有赢得人生的资本。只有透彻地使用这7张底牌，我们才有赢得人生的胜算。无论何时何地，只要这7张底牌在手，我们就能无往而不胜，就能成就自己精彩的人生。



目 录

第1张底牌 宽 容

做人做事的第1张底牌是宽容。宽容是一种博大的情怀，是一种大度和涵养，是一种积极的生活态度和高尚的道德观念，更是一种做人做事的大智慧。手握这张底牌，我们就能包容一切人和事，就能坦然面对一切，就能取得人生的成功与辉煌。



忍一时风平浪静，退一步海阔天空	2
量大好做事，树大好遮阴	4
吃亏是福，吃小亏占大便宜	6
不要拿别人的错误来惩罚自己	8
以恕己之心恕人	11
感谢你的对手	13
有理也要让三分	15
最高贵的复仇就是宽容	17
争一步，不如让一步	19
邻里之间要相互忍让	21
工作中要学会宽容	23
宽容并不是一味地迁就	24
海纳百川，有容乃大	27



第2张底牌 乐观

做人做事的第2张底牌是乐观。乐观是一种心态，是为人处世的一种大智慧。从某种意义上讲，乐观是一种精神的追求和期待，是一种心境的胜利和收获。手握这张底牌，可以让生活化弊为利，让苦变甜，让恨生爱，让单调变得丰富。

乐观是一种好心态	30
乐观本身就是一种成功	32
快乐其实就在身边	34
付出也是一种快乐	36
以放弃来换取快乐	38
顺其自然，把握机缘	40
让幸运自己来敲门	42
把烦恼关在门外	44
盘算已拥有的快乐	46
摆脱悲观，开启智慧人生	48
换个角度看问题	50
车到山前必有路	52
营造心灵的一片净土	54
与人分享自己的快乐	56

第3张底牌 低调

做人做事的第3张底牌是低调。低调是一种修为，是自我保护的最佳方式。一个低调的人，必定谦虚谨慎，意志坚定，身性高洁，必定具有超脱欲望、淡泊名利的胸襟。手握这张底牌，可以消逝嫉妒之心，涤除唇舌之患。这无疑是立足于世的绝佳姿态。

低调是做人的至高境界	60
放低姿态是一种智慧	62
满招损，谦受益	64
不要处处露锋芒，事事占上风	66
不要太把自己当回事	68
淡泊名志，宁静致远	70
适时地保持沉默	72
做人不可恃才傲物	75
简单朴素才是真	77
选好自己的位置，做到不战而胜	79
要想高人一筹，必先学会低头	81
功成身退，明哲保身	83
有时示弱才是明智之举	85



第4张底牌 善良



做人做事的第4张底牌是善良。善良能使人的灵魂变得纯洁，能使人的胸怀变得更加宽广。善良是人间的大慈大爱，因为善良会产生善行。手握这张底牌，我们才能活得问心无愧，并且一直会活在暖暖的爱中。

人之初，性本善	90
百善孝为先	92
与人为善，善莫大焉	94
见义勇为，义字当先	96
为富要仁，才能称其善	97
恻隐之心，人皆有之	99
互相友爱，从尊重做起	101
给他人一次机会，从信任做起	103
善待别人，就是善待自己	105

帮助别人是获得幸福的第一原则	107
勿以善小而不为	110
积善可以成德	111
让感恩走进心灵的殿堂	114

第5张底牌 诚信

做人做事的第5张底牌是诚信。诚信是一种优秀的品德，也是人际交往应遵循的基本准则。无论是做人还是做事，无论是治家还是经商，都要把诚信摆在第一位。手握这张底牌，我们就会问心无愧，就会赢得别人的信任，就会获得更多的成功的机会。

诚信是一个人立身行事的根本	118
以诚待人，别人才会以诚相报	120
为人真诚，才能赢得他人的信赖	122
一次失信，往往会影响一生的信誉	124
诚实做人是智慧做事的前提	126
坚守诚信，可以化险为夷	128
坦诚相见是沟通的桥梁	130
诚实守信，才能立于不败之地	132
机会总是青睐恪守诚信的人	133
诚信是企业竞争的利器	135
朋友相交，贵在诚信	137
诚信是求职的敲门砖	139
教育重在诚信	141
家庭成员之间要诚信	143

第6张底牌 用 智

做人做事的第6张底牌是：用智。拿破仑说，世界上只有两种威力，剑与智慧，而从长远看，剑又常被智慧制服。懂得运用智慧处理和解决问题的人，才是真正的智者。手握这张底牌，常能以弱制强，事半功倍；常能出奇制胜，巧获成功。

抬高别人，成就自己	148
大智若愚成大事	150
攻城为上，攻心为下	152
避实就虚，藏而不露	154
该糊涂时就糊涂一下	156
遇事要三思而后行	158
说话办事要出奇制胜	160
吃亏吃在明处	162
忍得当时，成在身后	164
好风凭借力	166
智用眼泪的力量	168
适时为人挽回面子	170
三十六计“躲”为上	172



第7张底牌 变 通

做人做事的第7张底牌是变通。变则通，通则久。唯有求变，人生才能有转机。唯有善变，人生才能通达。变通的处世之谋，在于因变而变，以变求变，以不变应万变。手握这张底牌，我们就能顺势而为，就能创造奇迹。

做人做事要学会变通	176
打破常规，才能事事领先	178
此路不通彼路通	180
水无常态，随方就圆	183
见机行事，进退有方	185
奇迹就在转角间	187
冲出自己的思维定势	189
勇于突破，努力创新	191
圆滑的处世之道	193
直易断折，曲能求全	195
无法改变世界，就改变自己	197

第1张底牌

宽 容

做人做事

的第1张底牌是宽容。宽容是一种博大的情怀，是一种大度和涵养，是一种积极的生活态度和高尚的道德观念，更是一种做人做事的大智慧。手握这张底牌，我们就能包容一切人和事，就能坦然面对一切，就能取得人生的成功与辉煌。



忍一时风平浪静，退一步海阔天空

“小不忍，则乱大谋”，“忍”体现了一种为人处世的智慧，体现了一种待人待事的宽容。人生在世，我们有很多时候需要忍，有很多话需要忍，有很多气需要忍，有很多苦需要忍，有很多欲需要忍，有很多情需要忍。“忍”是一种气度，一种胸怀，一种领悟。

平日，我们经常会因为芝麻绿豆大的小事和别人发生矛盾和分歧，有时甚至会大打出手，拳脚交加，最后落得两败俱伤。结果，等我们冷静下来一想，又会觉得非常后悔。其实，只要我们每个人能够宽容一点，忍让一点，任何矛盾都可以化解，再大的事都可以化干戈为玉帛。

历史上有名的廉颇“负荆请罪”的故事，就体现了忍让在人际交往中的重大作用。如果蔺相如仅因为廉颇说了几句带有侮辱性的话而大发脾气，那么二人势必会互相指责，互相攻击，最后导致两败俱伤，给秦国以可乘之机。正是因为蔺相如忍住了一口“闲气”，不但得到了廉颇这个可以“负荆请罪”的刎颈之交，还稳定了国家的根基。

忍让，是一种宽容，是人们不可缺少的美德。忍让可以使人與人之间友好相处，和谐发展。有些人之所以缺乏忍让，就是错把忍让当窝囊，怕时间长了成了任人随意捏的“软柿子”，因而，常常表现为得理不让人，无理争三分。其实，“海纳百川，有容乃大”，能忍让时则忍让，以宽容之心对待他人，显示了一个人的思想修养和道德情操。

忍让，是一种虚怀若谷的雍容大度，是一种丰满圆润的心理状态。同时也是一个人智慧的顶峰，是阅尽人间沧桑的一种成熟。有这种心态的人，能使自己在身陷逆境时，依然保持泰

然自若；在一帆风顺时，对恭维、掌声、鲜花报以淡淡的微笑。有这种心态的人，就能淡泊宁静，不骄不躁，毁誉无碍，淡定从容。

忍让，可以让我们站得更高，看得更远；忍让，能使我们更清醒的认识自己；忍让，能使我们找回已失去的信心；忍让，能使我们抛弃许多不必要的烦恼；忍让，能使我们战胜一个又一个困难，取得一次又一次成功。忍一时风平浪静，退一步海阔天空。当遇到不顺心的事时，当遭受到别人的嘲笑时，我们不妨试着去忍一时、退一步，这样才能提升自我的认识，提升自我解决问题的能力。

在日常生活中，并不是每个人都懂得去忍让。要做到忍让，必须做到以下几点：

要重视自己品格的培养

要严于律己，宽以待人，正确地估计自己，辩证地看待别人，谦虚谨慎，与人为善，绝不能因为一丁点小事，把别人当成眼中钉，与别人势不两立。

要学会控制情绪

在工作和日常生活中，被人误解的事是经常发生的，这时我们往往会控制不住自己的情绪，一时冲动，互不相让，与别人争吵，甚至大动干戈。如果我们先忍一忍，待矛盾缓和以后再本着互谅互让的精神去解决，那就会出现截然不同的结果。

要正确对待得失

一个人如果总喜欢占别人的便宜，干什么事都要占个上风，表面上看起来他是“赚”了，其实，他已经失去了人最可贵的东西——别人的信任。在一些非原则的问题上忍让一点，做出让步，看起来是“吃亏”了，但却赢得了良好的信誉。遇事时，只要人们能够做到多一点忍让，少一点争执，多一点自制，少一

点冲动，那么就会拥有风平浪静的一生。



要包容别人的短处

“打人不打脸，揭人不揭短”，包容别人的短处，也是一种宽容。人都是有自尊好面子的，要想与他人友好相处，就要尽量体谅他人的自尊，多给别人留点面子。当我们给别人面子的时候，也是在给别人一个人情，日后说话办事自然而然就多了个朋友。

量大好做事，树大好遮阴

在家靠父母，出门靠朋友。这可见朋友对我们是多么重要，当我们有困难时，朋友可以帮我们排忧解难，当我们有快乐时，讲给朋友听，大家一同快乐，自己更添一份快乐。为朋友两肋插刀，这话可能有些夸张，但是在关键时候，朋友确实能起到很大的作用。然而，在平日的生活中，我们却很容易丢失朋友。有的人为了逞英雄，得理不让人，事后觉得没什么了，但有可能对方已经把你当作敌人了。如果碰巧对方也是那种趁机报复的人，那冤冤相报何时了？因此，我们需要有一个宽大的度量，把每一个人当做朋友。这样，很多事情才会好办，我们的路才会好走。

教育专家戴尔·卡耐基是处理人际关系的“老手”，然而早年时，也曾犯过小错误。在他的回忆中，有这样一件事：有一天晚上，卡耐基参加了一个宴会，宴席中，坐在他右边的一位先生讲了一段幽默故事，并引用了一句话，意思是“谋事在人，成事在天”，并提到，他所引用的那句话是出自圣经。然而，这个人把这句话的出处说错了，因为卡耐基很肯定地知道那句话是出自莎士比亚的。为了表现自己，卡耐基很讨厌地纠正他。那人竟立刻反唇相讥：“什



么？出自莎士比亚？不可能！绝对不可能！”那位先生一时下不来台，不禁有些恼怒。

当时，卡耐基的一位研究莎学的朋友就坐在他身边，于是，卡耐基就向他求证。结果那位朋友竟在桌底下踢了卡耐基一脚，说道：“戴尔，你错了，这位先生是对的，这句话出自圣经。”

那天晚上回家，卡耐基就质问朋友：“法兰克，你明明知道那句话是出自莎士比亚。”

“是的，当然。”他回答：“可是亲爱的戴尔，我们是宴会上的客人，为什么要证明他错了，那样会使他喜欢你吗？他既然没有打算征求你的意见，为什么不保留他的脸面呢？”

这件事一直让卡耐基耿耿于怀，因为他差点就因为一点鸡毛蒜皮的小事，而树立一个敌人。很多时候，别人所犯的一些无关紧要的小错误，就让它过去，我们没有必要对一些无伤大局的小过错争得面红耳赤。“量大好办事”，有容量，有气度，时常包容别人的小差错，不但能够保全对方的面子，维持正常的谈话氛围，还能我们有意外的收获，那就是在对方和在场的人心目中建立良好的形象。

做人要有心计，要能容人所不能容，忍人所不能忍，团结一切可以团结的力量。豁达而不拘小节，从大处着眼，才不会目光如豆，不斤斤计较，不纠缠于非原则的琐事，才能成大事、立大业。人与人相处，可能会发生很多的小错误。有的是在称呼上，如将经理称为科长，将小姐称为太太、夫人，甚至连姓氏也有时会搞错。更多的是在谈话内容上，如把“第二次世界大战”说成“第一次世界大战”，把“莫泊桑”说成了“巴尔扎克”等，诸如此类鸡毛蒜皮，我们就没有必要去纠正它，视而不见，听而不闻最好不过了。

朋友是我们成功路上的助推器，制造敌人就是在为自己的人生路上设置障碍，把每个人都当作自己的朋友，才会使自己的人生更加美好。希腊大哲学家苏格拉底，有一天和一位老朋友在雅典城里悠哉散步。忽然有位愤世嫉俗的青年出现，用棍子打了他一下就跑了。他的朋友看见了，立刻回头要找那个家伙算账。但是苏

格拉底拉住他，不要他去报复，朋友觉得很奇怪，就问：“难道你怕他吗？”苏格拉底说：“我绝对不怕他。”朋友又问：“那么人家打你，你都不还手吗？”苏格拉底笑着说：“你糊涂了吗？难道一头驴子踢了你一脚，你也要还它一脚吗？”他的朋友点点头，没再说什么了。度量还体现了一个人的涵养，涵养来源于他的修养，稍有委屈就报复，那么他就活得很累，而且肯定不会有大的作为。而时时从对方的角度出发，为对方设身处地的思考和处理问题，多一些体谅和理解，就会多一些宽容，多一些和谐。

吃亏是福，吃小亏占大便宜

有人说“好汉不吃眼前亏”，也有人说“吃亏是福”，有人说吃眼前亏者傻，但也有人吃吃得眼前亏的人是聪明人，凡事不能简单地说谁对谁错，从一个人的长远发展和个人修养看，“吃亏是福”确实是一句至理名言。

从吃眼前亏看，吃亏者肯定或多或少损失一些既得或者将要得到的利益。可如果他主动吃亏，而且是经常性地为他人着想，不在乎自己的得失，那么只要还稍有良知的人，就不能说他是懦弱的傻瓜。因为他有君子气质，而且最值得信赖，如果把他当作良师益友，我们将受益终身。

但现实生活中，好多父母在教育孩子的时候总说：“与人打交道，要多长个心眼，小心吃亏啊！”年轻人在初入社会时，肯定经常能听到类似的处世经验，可我们应该知道，能吃亏的人，绝不是愚人。吃亏是福，吃小亏占大便宜。但是吃亏也是有技巧的，会吃亏的人，亏吃在明处，便宜占在暗处，让我们被占了便宜还感激不尽，这也是经商的智慧。但要想理解和做到却很