

尘埃里的花

芜名 著

一个女人心中都藏有静静花朵

有的女人因为残酷生活让心中的花朵凋谢，有的女人却让
中的花朵在尘埃中绽放……

57

南方出版传媒
花城出版社

尘埃里的花
莞名著

南方出版传媒
花城出版社
中国·广州

图书在版编目 (C I P) 数据

尘埃里的花 / 芜名著. -- 广州 : 花城出版社,
2016.5

ISBN 978-7-5360-7901-4

I. ①尘… II. ①芜… III. ①中篇小说—中国—当代
IV. ①I247.5

中国版本图书馆CIP数据核字(2016)第064481号

出 版 人: 詹秀敏
责任编辑: 杜小烨 李珊珊
技术编辑: 薛伟民 凌春梅
封面设计: 刘红刚
封面绘画: 何 继

书 名	尘埃里的花 CHEN AI LI DE HUA
出版发行	花城出版社 (广州市环市东路水荫路11号)
经 销	全国新华书店
印 刷	佛山市浩文彩色印刷有限公司印刷 (佛山市南海区狮山科技工业园A区)
开 本	880毫米×1230毫米 32开
印 张	4.75 1插页
字 数	80,000字
版 次	2016年5月第1版 2016年5月第1次印刷
定 价	18.00元

如发现印装质量问题, 请直接与印刷厂联系调换。

购书热线: 020-37604658 37602954

花城出版社网站: <http://www.fcph.com.cn>

坚持文学梦，笔底必生花

——芜名小说序

蒋述卓

进入 21 世纪，小说的世界与现实的世界一样精彩纷呈。在经历过 20 世纪 90 年代以来先锋小说的喧哗与骚动之后，N 驾文学的马车在奋起前行。尤其在网络的世界里，文学扯起了若干张虚构的旗帜，在现实与虚构的世界里“穿”来“穿”去，一时“悬疑”，一时“耽美”，眼花缭乱。在网络电视剧中就更是古装戏出尽风头，“琅琊”“芈月”吸引无数观众穷追不舍。

这真是一个“乱花渐欲迷人眼”的文学艺术世界！

就在这个世界里，我的同学芜名赶着她的轻巧的文学马车出场了。

过去，我只知道芜名大学毕业后当了电台的记者，后来知道她终于“下海”，成了个商人。或许出身中文的缘故吧，她一直是一手经商一手还在作文，始终未放

弃她的文学梦想，也正是在她的坚持下，如今的她感到越写越顺手，也越来越自信了，终于出版了自己的第一本中篇小说《尘埃里的花》。

前几日，碰上一朋友，他原来也是喜欢写诗作文的，但最近却偃旗息鼓了。问起原因，他说如今是现实比小说更精彩，还需要作家们去写吗？我说，老兄此言差矣！现代主义作家们生活在荒诞的世界里，也还要揭示世界的荒诞，给人以希望。卡夫卡的绝望不是给人以断念，而是给人以启示，这便是现代主义作家的价值。存在主义作家们就更是直指世界与人性的本质，唤起人们对美好世界与人性的追求与希冀。更何况文学是真假参半，真幻统一，虚构永远还是作家艺术家表达生活的手段哩。

也正是从这一角度看文学，我觉得芜名的小说虽来自于她的生活经历，但绝非是生活的照搬，她笔下的人物或许有原型，但却都有加工；她遇上的生活或许比小说更精彩，但她有选择。在她用文学之笔去表现时，她却坚持一种美好必战胜邪恶的信念。这也是她将小说取名为《尘埃里的花》的寓意吧。或许你觉得她笔下的县长太过于清官的模式了吧，但这却也是现实，官场中有好有坏，岂能全部抹黑哩？或许你觉得她小说的结局里没有惩罚那个作怪的股长是一种助长腐败，但这可能

正是她对人性未抱彻底失望的理想，她希望社会风气的好转、制度的健全、人性的美好必将唤醒那些人性尚未泯灭的人迷途知返。更何况在如今的反腐风暴中那些腐败的股长们能够幸免吗？

世界永远是丑恶与美好并存的，但美的东西总是能随着社会进步的步伐变得更有魅力的。芜名的文学之梦开出的这朵小花，也会为文学花园添上一抹美丽的色彩。我希望她能坚持下去，写出更美更好的文字，圆好这个文学梦。

2016 年初广州也有下雪时

2014 年 12 月的一天，已经是凌晨一点多了，广西坪县泰安房地产开发有限公司的办公室还灯火通明。

广西的坪县是一座有 2000 多年历史的古城，几条青石板路，从曲曲折折小巷，蜿蜒伸向一条老街，老街两边都是古老的骑楼。骑楼老街是坪县过去最繁华的街道，过去市民、周围村镇的乡民都来老街赶集，买卖东西。他们还要沿着老街的青石板走到江边的码头，从那儿过船渡去柳州，去南宁，或者在码头上船去梧州，去广州。如今骑楼已经斑驳破旧，骑楼里面的商铺黑洞洞的，只摆放着一些二手电器、二手家具，偶尔来一个客户，店主才会从更加黑暗的角落躺椅上懒洋洋地起来，和他讨价还价。骑楼残破的砖柱边角上，还会看见一两个还穿着 20 世纪 80 年代衣服的老人，架着一个小铁锅，用湿面粉裹着番薯切成的小丁块，油炸番薯饼子。如今银行、电影院、超市、新华书店都从老街里搬了出来，它们都搬到了人民路的大街上。那里有坪县最大的

广场，早上、傍晚都有上千大妈在那跳广场舞。还有一些小摊主用塑料长城围成一个圆圈，里面放满沙子，一些少妇带着孩子在圈子里面玩沙子。广场内还有一些下岗的男男女女铺开一张张小草席，让人睡在席上，他们就在席上帮人按摩，挣几餐菜钱。人民路更多的是时尚、繁华、热闹，它耸立着最新的百货商场，商场有四层楼高，每层都装上变频的手扶电梯。这商场和广州、上海等大都市一样绚丽、明亮，也是一楼卖化妆品，二楼卖女装，三楼卖皮革和男装，四楼是一家超大的儿童电子游戏乐园。在商场旁边、对面，有银行、四五家县城最大的超市，还有 IMAX 的 3D 影院。坪县的新华书店，也在人民路上，带手扶电梯的。泰安房地产公司开发的商住大厦——新泰大厦，左边是坪县广场，右边就是 IMAX3D 影院，正对面就是那家坪县最大的百货商场。新泰大厦地处坪县黄金地段，现在正在销售中。

泰安公司在坪县很有名气，当地人都叫它美女公司。那是因为这家公司从董事长到下面的每一个员工，都是女人。董事长王虹，别人都叫她王姐，她年纪比较大，60 多岁，广州人，长年不在公司，公司业务全部由总经理刘莉管理。刘莉三十七八岁，美貌，白皙，知性。她像一株散发着淡淡香味的玉兰花，含蓄而又美丽，知性又不卖弄，别人和她交谈常常被她那温文尔

雅，深入浅出的解说打动，为了说服对手她还会编出各种各样让你听后自然舒服的故事，让你在不知不觉中同意了她的观点。另外，刘莉还是一个十分注意细节的管理者，她常常对下属说：“大事都是由一件件小事组成，做好每一件小事，才能做成一件大事。”刘莉最令人称赞的地方还不止是她的美丽，她的儒雅，而是她的胆色和魄力。5年前有朋友介绍她与公司女董事长王虹认识，王虹感觉自己和刘莉有眼缘，就当即邀请她一起去坪县投资房地产，刘莉二话没说，就把自己的全部身家500万放了进来，与王虹各占公司50%股份。当然刘莉是有眼光的，5年之后这500万已经增值10倍，而且王虹见刘莉不藏奸诈，办事稳妥，拿捏分寸恰当，也就十分放心把公司都交给刘莉管理。最让王虹放心的是刘莉还带出了一个让她放心的团队。刘莉手下有一帮女干将，她们一个个如花似玉，美艳欲滴。特别是刘莉的销售经理张艳艳，那更是一个女神级的尤物。张艳艳今年28岁左右，大学毕业6年，男朋友谈了好几个了，就是不满意，如今还是不停地拍散拖，没有固定的男朋友。好几个富二代、官二代追她，她也没正眼看人家一眼，她说这些人靠的是爹妈，没力度，镇不住自己。如果说刘莉是一朵玉兰花，那张艳艳就是一朵刚刚盛开的粉色玫瑰。她艳而不俗，绚而不媚，就是遇上眼光极为挑剔

的男人，也会被她那平淡中含有贵气，华丽中又散发出淡淡清新的气质折服。张艳艳除了外表美丽，工作能力也极强，她的业绩不仅在自己的公司年年稳居第一，就是在坪县地产界也大名鼎鼎，她创造了好几次县地产界的销售纪录，她的销售提成每年总有 15 万、16 万元。这数字在北上广一类城市可能不算什么，但是它们在坪县这样的五类城市地产界就是一件广被传说的大事情了。现在泰安公司开盘的是新泰大厦，这大厦位处坪县最大的广场旁边，是坪县的黄金地段。新泰大厦一栋 30 层的商住一体楼宇，其中商场三层，共 6000 平方米，住宅 27 层，共 5 万多平方米，大厦还有负三层地下室。但是，今年房地产生意不好做，新泰大厦尽管地处黄金地段，房子也是难卖。这不，张艳艳再也没有以往的业绩，如今已经过去两个月了，她领导的销售部还卖不出一套房子，60 天的零销售把刘莉、张艳艳急得像热锅上的蚂蚁，都不知该怎么办好。可是就在这个走投无路的时候，上帝突然又给她们开了一扇窗，县中移动公司居然看中了她们公司的商铺，并且，一单就是 1000 多万，这让刘莉、张艳艳又笑逐颜开了。当然，眼下这单县移动公司的生意是经过艰难的谈判，个中的辛苦到了呕心沥血程度。好在总算谈成了。目前移动公司在坪县只有两间大营业厅，其余的都是承包给个人经营。而这

两家营业厅当中有一家要在来年的 11 月合同到期，他们特别希望尽快买下新的营业厅，尽快装修。加上移动公司年底还剩下一些购买固定资产的指标，所以他们也在催促泰安美女地产公司尽快完成这桩买卖。更着急的是刘莉和张艳艳她们，她们计算着几笔贷款，就在这两三个月里陆陆续续到期，她们更希望完成买卖，好让卖商铺的货款，填上贷款的窟窿。买卖房产可不像买卖其他物品那么简单，每一房产要填 6 份 50 多页的合同，4 间商铺就要填写 24 份合同，总经理刘莉还带领着公司几个年轻骨干在修改几份销售合同。墙上的时钟当当地敲了两下，两点了，刘莉、张艳艳她们几个美女总算把移动公司的最后一份合同填写完毕。此时此刻，她们激动了起来，拿起几份写错了的合同，你扔向我，我扔向你，瞬间，整个办公室地面铺满了白色纸片。一阵疯狂过后，她们一起冲出外面吃消夜了。

第二天清早 8 点，刘莉还正点在打卡机上按手指印。几年了她都是正点上班，从不迟到。昨晚消夜完已经 3 点多了，但是每天定时 7:15 闹钟一响，她赶紧起床。刘莉心里太清楚了，公司所有员工都知道她的处事风格，每天有每天的工作量，不能因为昨日晚下班，减少今天的安排。在她的示范下，公司所有的美女们也自然如此。这不，紧跟着刘莉后面的张艳艳和公司其他美

女们鱼贯而入。

刘莉看见张艳艳就说：“你什么时候把合同送移动公司？”

张艳艳立刻答道：“马上，他们8点30分上班，我8点30分准时到移动，让他们一上班就拿到合同。我一分钟都不会耽误。”说完，张艳艳拿起那一叠合同出门了。

看着张艳艳离开的背影，刘莉回到自己的办公室，她回想着为了这单移动公司生意付出的种种艰辛。移动公司办事也是讲实效的，一开始就是公司的王总经理带着助手来谈，并不是像其他国企，或者那种政府事业单位那样的官老爷作风，先让下面的人来接触，然后一级级往上走。王总经理一来就提出三个问题：一，他们移动公司很想在这个位置买铺位，但必须找到有降价权的人谈；二，要最西面连成一片，共200平方米的铺面，不买中间铺面；三，这单生意移动公司任何领导不接受一分一厘的行贿，不要想通过行贿提高价格，必须阳光交易。因为新泰大厦已经把最西面30平方米铺位卖了出去，要做成移动公司这单生意，必须把卖出去的30平方米商铺买回来，与旁边的170平方米铺位连成一起，变成新泰大厦最西边，两面光，成L折角200平方米的大铺位。这样移动公司买下之后，招牌广告位置就是L形的，远远都可以看见。因为事情复杂，陈艳艳一

面一口答应移动公司，一面赶紧向刘莉汇报，想方设法把这单生意做成。

但是，刘莉她们怎么也没有想到，她们竟然遇到了一场战争，原来的客户不肯出让，给他多少钱都不肯出让这 30 平方米的铺位！

原来购买铺位的客户是一家三口，男主人名叫莫远道，今年 50 岁，是一家不锈钢店的店主。女主人叫薛芳，是家庭主妇，他们的儿子叫莫明，是个 90 后，刚刚大学毕业，那 30 平方米的商铺就是莫远道、薛芳夫妇两年前给儿子莫明买下来的。当时新泰大厦还只是一张图纸，莫远道就带着一家三口，来到泰安房地产公司交了 15 万元订金。一年以后新泰大厦拿到预售证，莫远道一家人又陆陆续续一共交了 106 万元。莫远道做的是小本生意，还要供儿子上大学，凑这商铺的首付款很艰难。他们自己只有 50 多万元，又问亲戚朋友借了 50 多万元，才把这笔款凑齐的。当时莫远道的老婆很不愿意背负这么多债务买这商铺，但是莫远道非要买，还买得诡异，一间商铺本来 60 平方米，他只买一半，还要买 L 形折角，两面光的那一半。当时这商铺也是张艳艳经手的，刘莉见莫远道买得刁钻，不想卖给他的。但是，莫远道绕来绕去，居然绕出了和张艳艳的妈妈是远房的表姨亲，莫远道找张艳艳的妈妈来说情。小县城就

是这样，毫不相干的两个人，绕来绕去，也能绕出个亲戚朋友来。刘莉心一软，就批了这单生意。如今刘莉、张艳艳想从莫远道一家人手中买回那半边商铺，公司会议室监控详细记录了这一过程。

第二天早上9点，莫远道就领着他们一家三口，老婆、儿子都来到了泰安房地产公司。莫远道长得瘦瘦小小，眼睛咕噜咕噜不停地转着，一看就是个精明的生意人。看到他们一家人来了，刘莉、张艳艳都赶紧出来，把莫远道一家人迎进了公司的小会议室，热情接待。刘莉：“哎呀，艳艳大表舅、大表嫂，大表弟都来啦，艳艳，快去沏茶，到我房间拿最好的乌龙茶。”

一番寒暄过后，莫远道就小心翼翼地笑盈盈的刘莉问：“刘总，听说你们要买回我们那半间铺面？”

刘莉马上回答：“哎，是有这个想法，但也要征得你们同意。”

听到刘莉这么一说，莫远道的老婆薛芳立即从凳子上蹿了起来，激动地大喊：“不同意，不同意，我们不卖！”

薛芳的喊声把大家都吓了一跳，空气顿时僵住了，会议室里一片寂静。

刘莉见状赶紧朝张艳艳使了个眼色，张艳艳马上走到薛芳旁边，扶她坐了下来，然后亲切地说：“大表舅

妈您别急，你们不同意，我们是买不了的。但是大表舅妈，当初您不是不同意买商铺的吗？嫌借的钱多了，负的债大吗？”

薛芳又激动起来：“当初是当初，现在是现在。当初我是不同意买，现在我就是不同意卖了，怎么的？！”

薛芳的激动，莫远道一直看在眼里，他就是一声不吭。儿子莫明耐不住，也开起了口：“对，我们一家人商量过了，我们不卖！”

买这半间商铺，莫远道一家可以说从吵闹，到了空前的一致。

买了这家商铺之后，薛芳发现所有的亲戚朋友都说他们家有眼光，都说他们夫妻俩以后可以靠这间商铺养老，还说他们的儿子也可以靠这商铺找到一个好媳妇。从那以后，薛芳觉得生活有奔头了，更有底气了，就是每天在幼儿园里和其他幼师讨论问题，说话也大声了许多，主意也多了许多。

莫远道的儿子莫明变化更加真切，以前他总是觉得父亲不会发微信，不会用余额宝，觉得父亲落伍了。父亲现在还能挣点钱，全是因为他小心谨慎，薄利多销。莫明还暗暗发誓他毕业以后，要用互联网+的概念把生意做大做强，梦想自己有一天成为世界500强的CEO。但是自从买了这半间商铺之后，莫明真心发现自己错

了，他们买了商铺只有一年，商铺的价值就升了一倍，他佩服父亲的胆量，佩服父亲的眼光。从那以后，莫明在家里待得时间长了，也喜欢对父亲说学校的事情，说同学的事情。

莫远道买了商铺之后他更是万分的喜悦，认为是自己 50 多年人生中做得最成功的一单生意。为了证实自己的想法，他还请了个风水先生来测评商铺的未来。谁知这风水先生一到就力赞他有眼光，说：“好，好，好，这铺子买得好！首先这大厦的位置好，它左有青龙，右有白虎，前有朱雀，后有玄武，这是风水之王的宝地。”风水先生见莫远道一脸的疑惑，又唾沫横飞地解说，“青龙、白虎，就是青龙白虎，朱雀是火红色的大鸟，玄武指黑色的大龟，它们是四方之神灵，又是天神护卫，风水学中这四神灵俱全是很少，我今年 70 岁了，看见青龙、白虎、朱雀、玄武全占的宅院、商铺加起来不超过 5 起，这大厦里的铺面以后会给你家人带来福、禄、寿，人生中的美事都占齐了，太好了。而且这四种动物在风水里面又代表春、夏、秋、冬四季，意思是一年四季除妖镇宅，兴旺发达。还有，这新泰大厦位置好，你这铺面的位置更好，它是间百分百的旺铺。这铺买得好，买得太好了。”说完这风水先生还连连朝莫远道伸出大拇指。得到风水先生极力赞扬，莫远道心里暖

洋洋的，但是他又是一个头脑十分清醒的生意人，他此时此刻告诫自己要更加小心谨慎，戒骄戒躁。以前他沉默寡言，现在话语更加少了。他看见老婆薛芳经常带亲戚朋友看自己买的那间商铺，就不高兴，好像每看一次，铺子就少一点面积。有一天，他看见薛芳又兴高采烈地回来，就知道她一定又带人去看自己那间商铺了。莫远道很生气，他说：“你别老带人去看那铺位，你以为你挣了钱，大家都替你高兴？人家恨死你，因为他没有挣钱，你挣到钱了。你以后想自己好过，我们家人好过，你就不要再带人去看那间商铺了，更不要对其他人说我们买了多少钱，现在升值超过一倍的这类鬼话。”

莫远道说话的时候正好儿子莫明也在家里，他听到父亲这么说也在帮腔：“妈，爸说得对，你以后别再带人去看咱们家那间商铺了，我们挣了钱，人家会嫉恨的，一旦遭别人嫉恨，就再也没有人来帮咱们家人，一旦我们有难处，人家可能就会落井下石。妈，我们还是低调点好。”

听到儿子这一番话，莫远道心花怒放，觉得自己儿子成熟了，会想事了。不过他还是没有在嘴里夸耀儿子，只是朝儿子轻轻地点了点头。

薛芳开始很不服气，可见老公、儿子都这么说也就不吭声了，不过从那以后薛芳就很少再带人去看自己那间引